



Ростелеком

ФИНАНСОВЫЕ И ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 4 КВ. И ПОЛНЫЙ 2015 Г.

14 МАРТА 2016 Г.

Сергей Калугин, Президент, Председатель Правления
Кай-Уве Мельхорн, Старший Вице-Президент – Финансовый директор
Лариса Ткачук, Старший Вице-Президент по управлению бизнесом
Мария Флорентьева, Старший Вице-Президент, Стратегия
Екатерина Устинова, IR Директор

Заявление об ограничении ответственности

Некоторые заявления, содержащиеся в настоящей презентации ПАО «Ростелеком» (далее – презентация), являются «заявлениями, содержащими прогноз относительно будущих событий» в значении, придаваемом этому термину федеральными законами США о ценных бумагах, и, следовательно, на данные заявления распространяется действие положений указанных законов, которые предусматривают освобождение от ответственности за совершаемые добросовестно действия.

Такие заявления, содержащие прогноз относительно будущих событий, включают в себя, но не ограничиваются, следующей информацией:

- оценка будущих операционных и финансовых показателей ПАО «Ростелеком» (далее – Компания), а также прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;
- планы Компании по участию в уставных капиталах других организаций;
- планы Компании по строительству и модернизации сети, а также планируемые капиталовложения;
- динамика спроса на услуги Компании и планы Компании по развитию существующих и новых услуг, а также в области ценообразования;
- планы по совершенствованию практики корпоративного управления Компании;
- будущее положение Компании на телекоммуникационном рынке и прогнозы развития рыночных сегментов, в которых работает Компания;
- экономические прогнозы и ожидаемые отраслевые тенденции;
- возможные регуляторные изменения и оценка влияния тех или иных нормативных актов на деятельность Компании;
- иные планы и прогнозы Компании в отношении еще не произошедших событий.

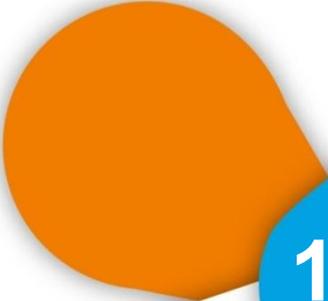
Названные заявления, содержащие прогноз относительно будущих событий, подвержены влиянию факторов риска, неопределенности, а также иных факторов, вследствие которых действительные результаты в итоге могут не соответствовать заявленному. Данные риски, факторы неопределенности и иные факторы включают в себя:

- риски, связанные с возможным изменением политических, экономических и социальных условий в России, а также мировых экономических условий;
- риски, относящиеся к области российского законодательства, правового регулирования и налогообложения, включая законы, положения, указы и постановления, регламентирующие отрасль связи Российской Федерации, деятельность, связанную с выпуском и обращением ценных бумаг, а также валютный контроль в отношении российских компаний, не исключая официального толкования подобных актов регулирующими органами;
- риски, касающиеся деятельности Компании, среди которых выделяются: возможность достижения запланированных результатов, уровней рентабельности и темпов роста; способность к формированию и удовлетворению спроса на услуги Компании, включая их продвижение; способность Компании оставаться конкурентоспособной в условиях либерализации российского рынка телекоммуникаций;
- технологические риски, связанные с функционированием и развитием инфраструктуры связи, технологическими инновациями и конвергенцией технологий;
- прочие риски и факторы неопределенности. Более детальный обзор данных факторов содержится в публично раскрываемых документах Компании.

Большинство из указанных факторов находится вне возможности контроля и прогнозирования со стороны Компании. Поэтому, с учетом вышесказанного, Компания не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящей презентации. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации настоящей презентации, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.

Оглавление

- 1. Ключевые достижения 2015 г.**
- 2. Операционные результаты**
- 3. Финансовые результаты и прогноз**



1. Ключевые достижения 2015 г.



Ростелеком



Ключевые результаты

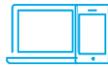
млрд руб.	4Q 2014	4Q 2015	Изм.	FY 2014	FY 2015	Изм.
Абоненты (млн)						
- ШПД				11.2	11.6	5.6% *
- IPTV				2.7	3.4	27.5% *
- Телефония				24.4	22.1	-8.4% *
Домохозяйства пройденные оптикой (млн)				6.6	4.5	
- Всего				26.1	30.7	
Выручка	78.9	81.0	2.6%	298.9	297.4	-0.5%
Выручка от контентных и цифровых услуг	29.6	32.7	10.3%	106.7	116.4	9.1%
OIBDA	25.0	25.8	3.4%	102.5	100.8	-1.6%
OIBDA маржа	31.6%	31.9%	+0.2 пп	34.3%	33.9%	-0.4 пп
Чистая прибыль	-2.0	4.1	na	13.2	14.4	9.2%
Свободный денежный поток **	11.1	9.1	-18.6%	27.3	22.0	-19.6%
CAPEX	21.5	19.3	-10.1%	53.8	62.7	16.6%
CAPEX / Выручка	27.3%	23.9%	-3.6 пп	18.0%	21.1%	+3.0 пп
- не вкл. УЦН					20.0%	

- Цели 2015 года выполнены
- Сегменты ШПД, платного ТВ, а также VAS & Облачные услуги продолжили демонстрировать устойчивый рост, поддерживая стабильный уровень выручки в непростых макроэкономических условиях
- Усиленный контроль над расходами и проекты по оптимизации позволили сохранить высокий уровень OIBDA маржи и сгенерировать значительный свободный денежный поток

* Темпы роста абонентской базы представлены с учетом чистки, проведенной в 1 пол. 2015 г.

** Консолидированные данные. Остальные финансовые данные представлены для сегмента продолжающейся деятельности.

На пути к достижению долгосрочных целей



Технологическое лидерство в IP сетях

Дифференцированное продуктивное предложение

Лучший клиентский сервис

Организационная трансформация

Рост операционной эффективности

33 млн д/х пройдено оптикой к концу 2016 г.

Multiplay
Линейка новых продуктов

Улучшение SLA
Платформы самообслуживания

Централизация функций
Клиенто-ориентированный подход

Оптимизация закупок
>2.5 млн руб. выручка на сотрудника в 2018 г.

Цели

Результаты

30.7 млн д/х пройдено оптикой по состоянию на 2015 г.

Запущено Интерактивное ТВ 2.0

Запущены геоинформационные сервисы

2x снижение доли повторных обращений

25% увеличение дистанционных продаж

Централизация бухгалтерской функции

Переход на сегментную модель: 1 этап завершен

Эффект программы ПОЭ составил 8.5 млрд руб.

Достигнут показатель 2 млн руб. выручки на сотрудника

Усиление экспертизы путем приобретений и создания партнерств



Медиа СП с ВГТРК

Увеличение доли до 41%



Синергии / стратегические соображение

- Создание игрока #1 на российском рынке производства платного контента
- Привлекательность рынка платного контента в России
- Доступ к эксклюзивной библиотеке контента
- Возможности международной экспансии



SafeData

Приобретение контрольного пакета



- Увеличение доли на рынке хранения данных
- Лидер в CDN & IX
- Комплементарность основному бизнесу и возможность допродажи услуг в сегменте B2B/B2G



IQMen – Business Intelligence

Приобретение контрольного пакета



- Приобретение экспертизы в аналитике данных
- Продуктовая платформа для банковских и розничных бизнесов

Развитие новых продуктов в рамках стратегии развития новых сегментов



B2C

Уникальный ШПД-тариф «Игровой» с компанией Wargaming (“World of Tanks”)

Запуск продукта «Интерактивное ТВ 2.0»

СП с Tele2 Россия вышло на рынок Москвы

Запуск геоинформационных сервисов

B2O

Контракт с Вымпелком на аренду инфраструктуры в размере 4.5 млрд руб. до 2019

Долгосрочные контракты на аренду каналов с Вымпелком и Мегафон на 1.5 млрд руб.

B2B

B2G

Контракты на услугу «Безопасный город» с 13 регионами на сумму 8.6 млрд руб. (до 5 лет)

Контракт на «Электронное правительство» на 2 млрд руб. в 2016 г.

Видеонаблюдение за ЕГЭ успешно проведено в 2015 г.

Видеонаблюдение за региональными выборами успешно проведено в 2015 г.

Увеличение акционерной доходности благодаря более привлекательной дивидендной политике 2016-2018 гг.



Прогрессивная
год-к-году

&

$\geq 75\%$

Но не
менее чем

45
млрд руб.

От свободного
денежного потока

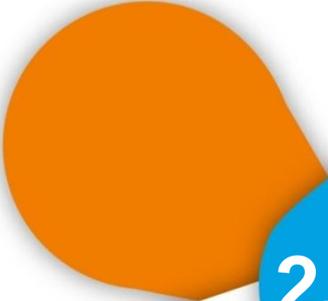
Всего за 3 года

Приоритетные проекты 2016 г.

Программа	Эффект на			Ключевые драйверы
	Выручка	OPEX	CAPEX	
Оптимизация недвижимости		↓	↓	Сокращение используемых площадей: продажа и сдача в аренду
Трансформация сети (SDN/NFV)	↑	↓	↓	Сокращение расходов на управление сетью и сервисное обслуживание
Построение производственной системы		↓	↓	Сквозное улучшение экономики бизнеса
Трансформация B2B	↑			Допродажа услуг, перевод на оптику, повышение ARPU
Модернизация сельской связи	↑	↓		Сокращение эксплуатационного персонала, допродажа
Трансформация модели клиентского сервиса	↑	↓		Сокращение оттока, допродажа услуг, сокращение расходов на персонал
ОТА-терапия	⇒			Сокращение оттока
Общий эффект	↑	↓	↓	



Размер эффекта



2. Операционные результаты



Ростелеком



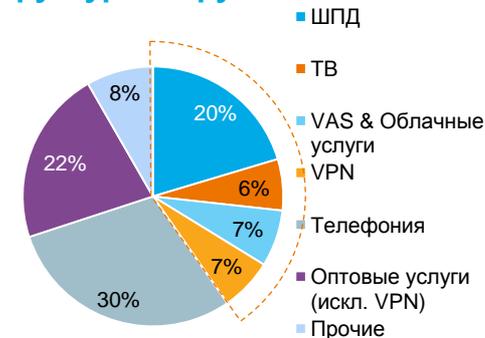
Рост цифровых и контентных услуг

За счет платного ТВ и VAS & Облачных услуг

Факторы изменения выручки в 4 кв. и полном 2015 г.

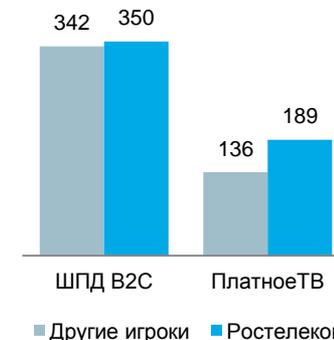
млрд руб.	4Q 2014	4Q 2015	Изм.	2014	2015	Изм.
Цифровые и контентные услуги	29.6	32.7	10.3%	106.7	116.4	9.1%
ШПД	15.7	16.5	5.3%	60.4	63.9	5.8%
ТВ	4.1	5.2	27.0%	15.2	19.4	27.0%
VAS & Облачные услуги	4.5	5.7	25.6%	11.4	13.5	18.3%
VPN	5.4	5.3	-1.1%	19.7	19.7	0.0%
Телефония	26.8	24.0	-10.5%	109.7	99.1	-9.7%
Оптовые услуги (искл. VPN)	15.1	17.6	16.7%	58.2	59.3	1.9%
Прочие	7.4	6.7	-8.8%	24.3	22.5	-7.5%
Итого выручка	78.9	81.0	2.6%	298.9	297.4	-0.5%

Структура выручки в 4 кв. 2015 г., %



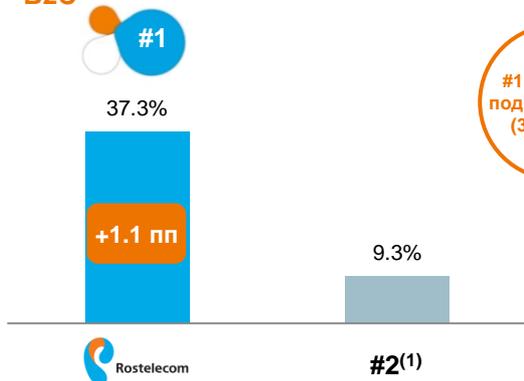
Доля цифровых и контентных услуг = 40%

Преимущество по ARPU в 4 кв. 2015 г. (руб.)



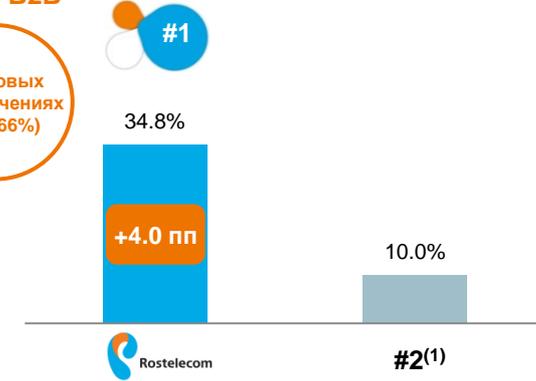
Лидерство в интегрированных телекоммуникациях

ШПД B2C

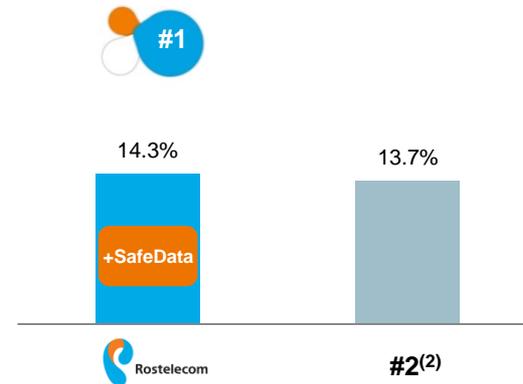


B2B

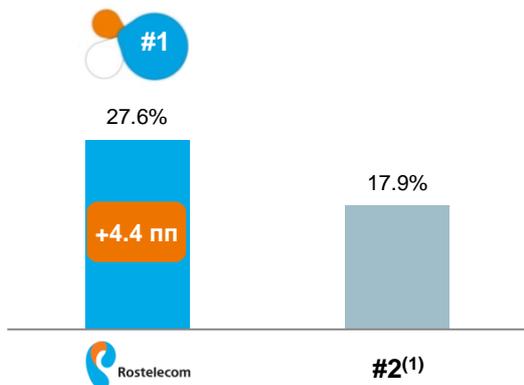
#1 в новых подключениях (39%/66%)



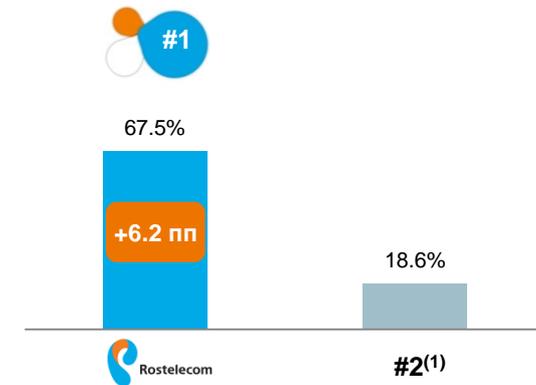
Дата-центры



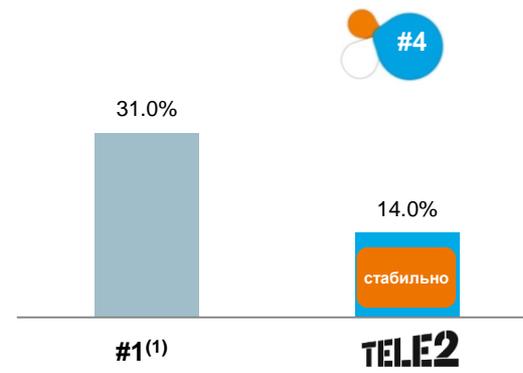
Платное ТВ



IPTV



Мобильная связь



(1) Источник: TMT-Consulting за полный 2015 г. Игроки #2 по доле рынка по выручке: МТС на рынке телефонии и ШПД B2B; ЭР-Телеком на рынке ШПД B2C; Триколор на рынке платного ТВ; Вымпелком на рынке IPTV.

На рынке мобильной связи игроком #1 по доле рынка по абонентам является МТС.

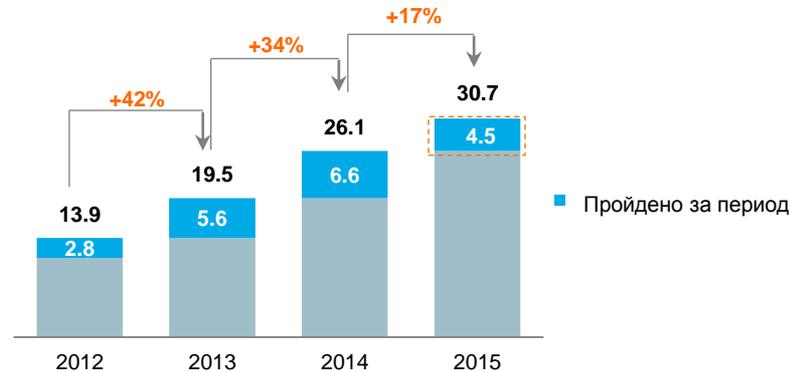
(2) Источник: Оценки TMT-Consulting. Игроком #2 по стойкам является DataLine.

Устойчивый рост в сегменте ШПД на базе суперскоростных оптических сетей

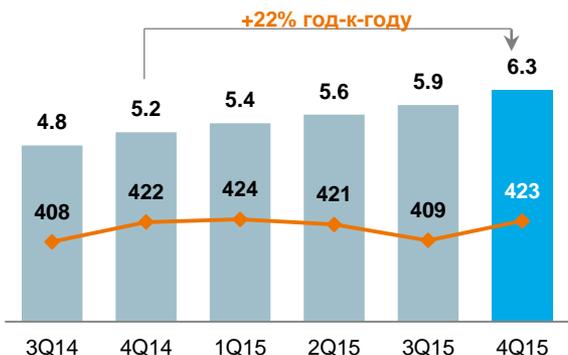
Фиксированный ШПД (млн абонентов)



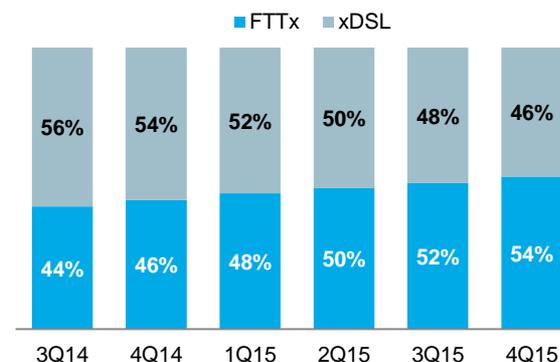
Домохозяйства пройденные оптикой (млн)



Фиксированный ШПД по оптике (млн абонентов)



Фиксированный ШПД по технологии (%)

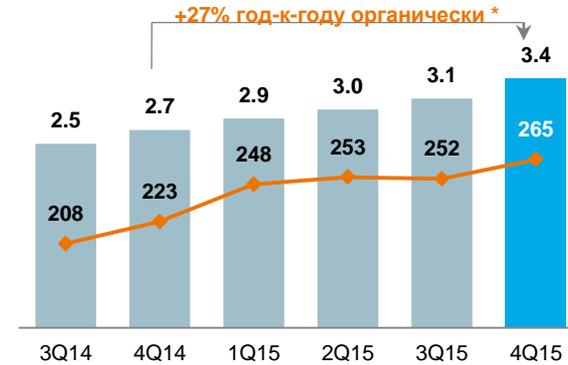


Уверенный рост видео-продуктов

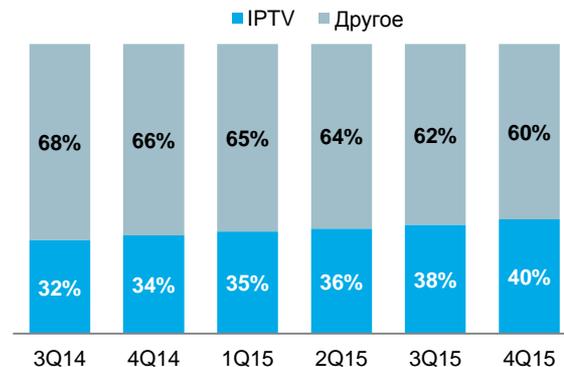
Платное ТВ (млн абонентов)



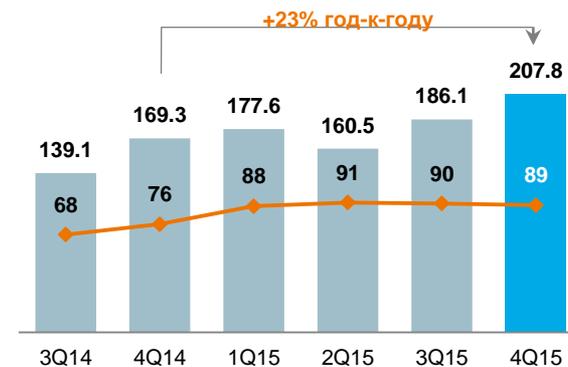
IPTV (млн абонентов)



Платное ТВ по технологии (%)



Видео по запросу (млн руб.)



3. Финансовые результаты и прогноз

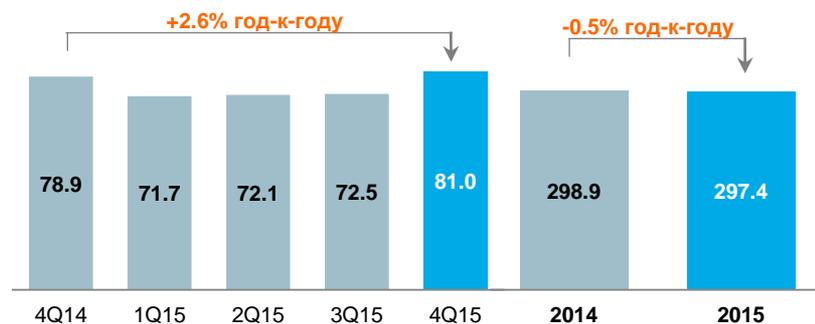


Ростелеком

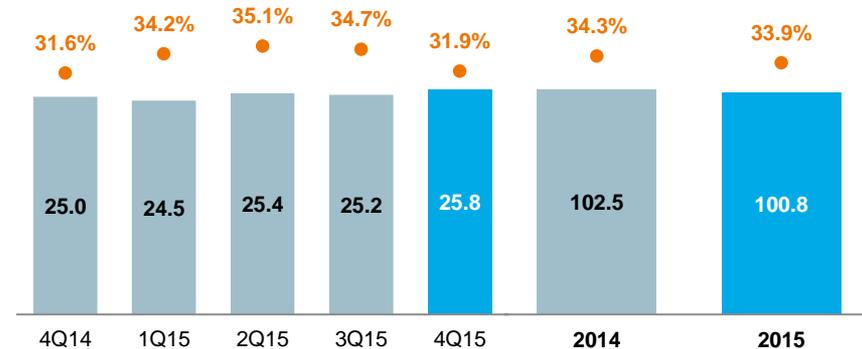


Финансовые показатели за 4 кв. 2015 г. и полный 2015 г.

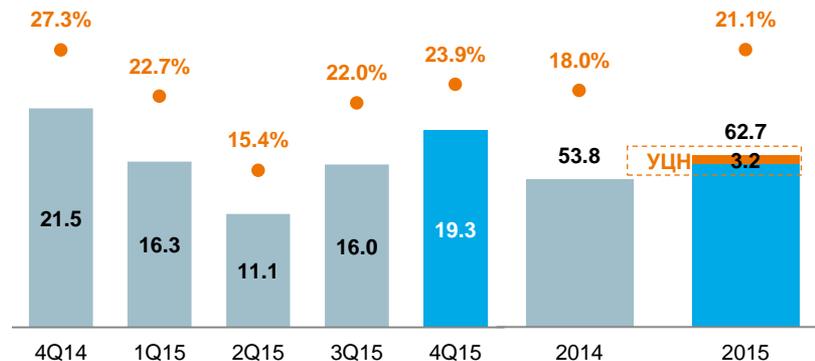
Выручка (млрд руб.)



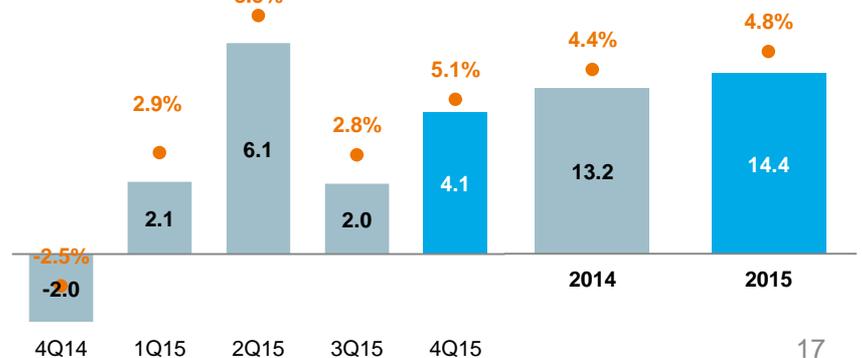
OIBDA (млрд руб.) и рентабельность по OIBDA (%)



CAPEX (млрд руб.) и CAPEX / Выручка (%)



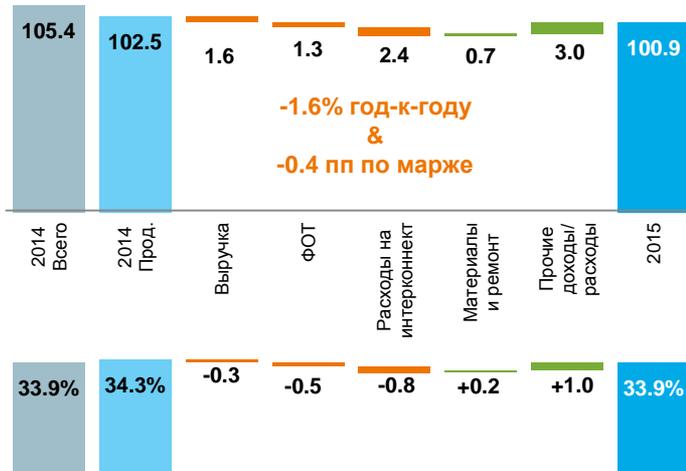
Чистая прибыль (млрд руб.) и рентабельность по чистой прибыли (%)



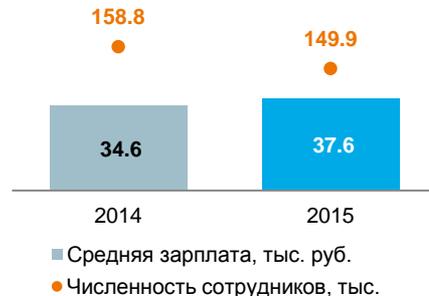
* Данные по выручке, OIBDA, капитальным вложениям и чистой прибыли представлены для сегмента продолжающейся деятельности.

Контроль расходов и высокая OIBDA маржа

Динамика OIBDA (млрд руб.) и рентабельности по OIBDA (%) в 2015 г.



Численность сотрудников и средняя заработная плата



Динамика операционных расходов

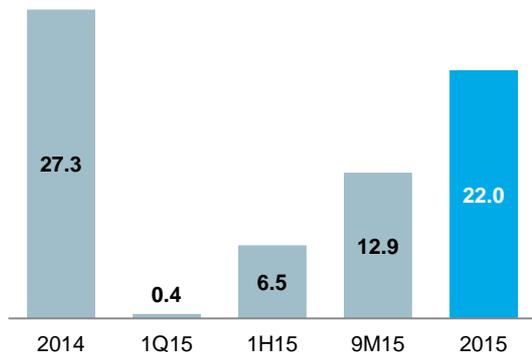
млрд руб.	4Q 2014	4Q 2015	Изм.	2014	2015	Изм.
Расходы на персонал	22.6	22.2	-2.2%	88.1	89.4	1.5%
Расходы на интерконнект	12.7	15.4	22.0%	47.4	49.8	5.0%
Материалы и ремонт	7.2	7.7	7.8%	25.8	25.1	-2.7%
Прочие опер. доходы / расходы	11.5	9.9	-14.0%	35.1	32.1	-8.6%
Операционные расходы *	54.0	55.2	2.3%	196.5	196.5	0.0%

* Без учета статей, не включаемых в расчет OIBDA: амортизации и расходов по опционной программе.

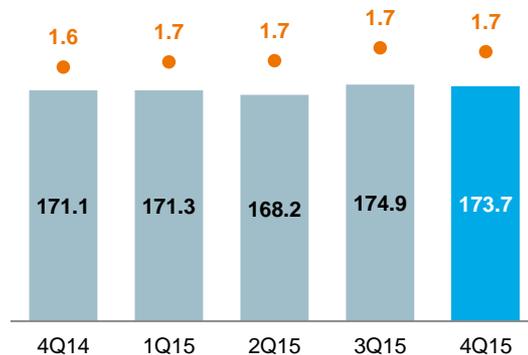
- Расходы на персонал за финансовый год увеличился за счет ежегодной индексации заработной платы частично скомпенсированной оптимизацией численности персонала
- Изменение расходов по услугам операторов связи обусловлено ростом соответствующей выручки, а также увеличением абонентской базы платного телевидения
- Прочие операционные (доходы) / расходы сократились за счет снижения расходов по сомнительным долгам и увеличения доходов от продажи недвижимости и возмещения по УЦН

Стабильный уровень долга и улучшение денежного потока

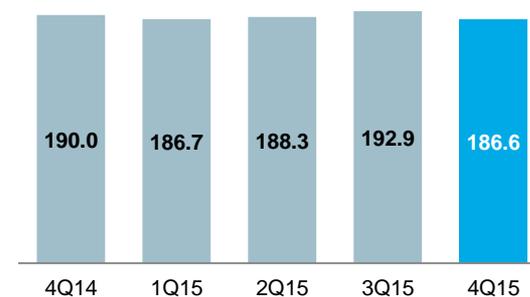
Чистый денежный поток (млрд руб.)



Чистый долг (млрд руб.) и Чистый долг / OIBDA

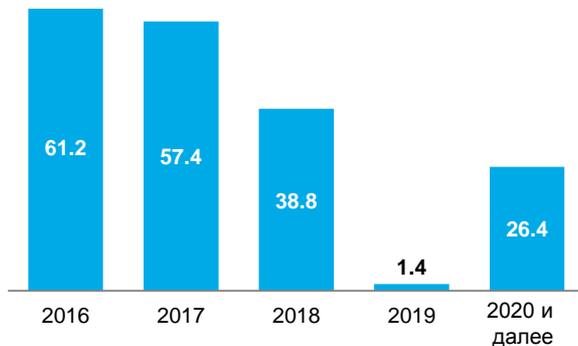


Общий долг (млрд руб.)

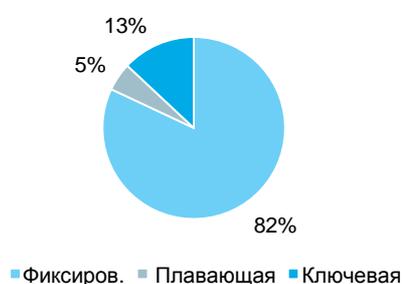


Структура общего долга

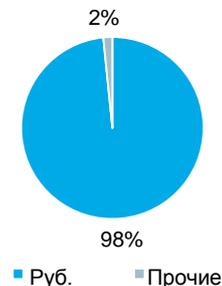
По погашению (не вкл. %), млрд руб.



По виду ставок



По валюте



По виду инструмента



Прогноз на 2016 г.

 Выручка	+1-2%
 OIBDA	На стабильном уровне
 CAPEX / Выручка*	<19%

* Не включая капитальные затраты по проекту УЦН, т.к. доходы от данного проекта не отражаются по строке Выручка в Отчете о прибылях и убытках (включены в Прочие операционные доходы).

Предоставляя прогноз, мы сохраняем за собой право пересмотреть или обновить его в любом из последующих периодов в случае возникновения обстоятельств, которые, по нашему мнению, могут повысить уровень неопределенности, включая, но не ограничиваясь следующими факторами: решения регулятора, девальвацию валюты, сокращение потребительского спроса, секвестирование бюджета или любые другие макроэкономические события и решения, которые могут оказать влияние на фактические результаты Компании.

Отчет о прибылях и убытках (продолжающаяся деятельность)



Blн RUR						Growth	Growth					
	1Q 2015	2Q 2015	3Q 2015	4Q 2015	2015	YoY - 4Q	YoY - FY	1Q 2014	2Q 2014	3Q 2014	4Q 2014	2014
Revenue (see breakdown below)	71.710	72.130	72.496	81.019	297.355	2.6%	-0.5%	72.612	72.631	74.764	78.930	298.937
Operating expenses	(62.441)	(62.015)	(62.551)	(71.761)	(258.768)	0.6%	-0.1%	(61.937)	(61.723)	(63.965)	(71.318)	(258.943)
Wages, salaries, other benefits and payroll taxes <i>including stock option program</i>	(24.322) (0.375)	(22.773) (0.452)	(21.416) (0.411)	(22.570) (0.417)	(91.081) (1.654)	-2.3% -10.0%	1.3% -10.6%	(22.487)	(22.231) (0.750)	(22.102) (0.637)	(23.109) (0.463)	(89.929) (1.850)
Depreciation, amortization and impairment losses	(14.849)	(14.786)	(14.826)	(16.138)	(60.599)	-4.4%	0.0%	(14.502)	(14.514)	(14.724)	(16.883)	(60.623)
Interconnection charges	(11.296)	(10.835)	(12.264)	(15.430)	(49.825)	22.0%	5.1%	(10.829)	(11.454)	(12.495)	(12.651)	(47.429)
Materials, utilities, repair and maintenance	(5.920)	(5.641)	(5.821)	(7.742)	(25.125)	7.8%	-2.7%	(6.303)	(6.480)	(5.863)	(7.182)	(25.828)
Gain/(Loss) on sale and disposal of PPE and intangible assets	0.129	0.359	0.236	1.409	2.133	237.0%	44.6%	(0.070)	1.276	(0.149)	0.418	1.475
Bad debt expense	(0.540)	(0.653)	(0.785)	1.095	(0.882)	125.9%	-56.0%	(0.899)	(0.677)	(0.915)	0.485	(2.006)
Other operating income	3.609	3.483	3.705	3.833	14.630	-3.3%	13.0%	2.556	2.825	3.604	3.965	12.950
Other operating expense	(9.252)	(11.169)	(11.381)	(16.218)	(48.020)	-0.9%	1.0%	(9.403)	(10.468)	(11.321)	(16.361)	(47.553)
Operating profit	9.268	10.116	9.945	9.258	38.586	21.6%	-3.5%	10.675	10.908	10.799	7.612	39.994
Operating Profit margin	12.9%	14.0%	13.7%	11.4%	13.0%	18.5%	-3.0%	14.7%	15.0%	14.4%	9.6%	13.4%
OIBDA	24.492	25.353	25.182	25.812	100.839	3.4%	-1.6%	25.177	26.172	26.160	24.958	102.467
OIBDA Margin	34.2%	35.1%	34.7%	31.9%	33.9%			34.7%	36.0%	35.0%	31.6%	34.3%
Loss/(Income) from equity accounted investees	(0.870)	(0.291)	(1.141)	(1.281)	(3.583)	344.9%	593.0%	0.011	0.161	(0.401)	(0.288)	(0.517)
Finance costs	(4.073)	(3.963)	(3.990)	(4.285)	(16.311)	11.9%	5.1%	(3.981)	(3.980)	(3.728)	(3.830)	(15.519)
Other Investing and financial gain/(loss)	(0.909)	1.944	(0.927)	(0.542)	(0.434)	-84.6%	-88.6%	(0.966)	0.611	0.076	(3.514)	(3.793)
Foreign exchange gain/(loss), net	(0.196)	(0.265)	(0.341)	(0.629)	(1.431)	-369.0%	-727.6%	(0.162)	(0.155)	0.311	0.234	0.228
Profit before income tax	3.221	7.540	3.546	2.521	16.827	1077.9%	-17.5%	5.577	7.545	7.057	0.214	20.393
Income tax expense	(1.122)	(1.411)	(1.499)	1.596	(2.436)	-173.3%	-66.2%	(3.002)	0.056	(2.086)	(2.179)	(7.211)
Net profit	2.099	6.129	2.046	4.117	14.391	-309.5%	9.2%	2.575	7.601	4.971	(1.965)	13.182
Net profit margin	2.9%	8.5%	2.8%	5.1%	4.8%			3.5%	10.5%	6.6%	-2.5%	4.4%

Структура выручки (продолжающаяся деятельность)

Bln RUR	1Q 2015	2Q 2015	3Q 2015	4Q 2015	2015	Growth YoY - 4Q	Growth YoY - FY	1Q 2014	2Q 2014	3Q 2014	4Q 2014	2014
By services:												
Broadband Internet	15.740	15.735	15.910	16.495	63.880	5.3%	5.8%	14.988	14.811	14.907	15.658	60.364
TV services	4.581	4.755	4.862	5.170	19.368	27.0%	27.0%	3.654	3.721	3.804	4.070	15.250
Fixed telephony	25.831	25.126	24.150	23.998	99.105	-10.5%	-9.7%	28.721	27.378	26.786	26.825	109.710
Wholesale services	18.626	18.312	19.165	22.918	79.021	12.0%	1.4%	18.529	18.826	20.083	20.457	77.895
<i>Rent of channels</i>	3.024	2.878	2.899	2.913	11.714	-15.4%	-0.4%	2.636	2.881	2.800	3.441	11.758
<i>Interconnect and traffic transit</i>	7.734	7.348	8.053	11.582	34.717	37.7%	4.6%	7.640	8.335	8.794	8.408	33.177
<i>VPN</i>	4.560	4.874	4.976	5.301	19.711	-1.1%	0.0%	4.822	4.483	5.044	5.362	19.711
<i>Rent & maintenance of telecommunication infrastructure</i>	3.308	3.212	3.237	3.122	12.879	-3.8%	-2.8%	3.431	3.127	3.444	3.246	13.248
VAS & Clouds	1.875	2.932	2.949	5.712	13.468	25.6%	18.3%	1.346	2.387	3.104	4.547	11.384
Other telecommunication services	3.507	3.580	3.286	4.125	14.498	-21.4%	-12.4%	3.573	3.706	4.027	5.248	16.554
Other non-telecommunication services	1.551	1.689	2.173	2.601	8.014	22.5%	3.0%	1.801	1.801	2.054	2.124	7.780
% of total revenues												
Broadband Internet	21.9%	21.8%	21.9%	20.4%	21.5%			20.6%	20.4%	19.9%	19.8%	20.2%
TV services	6.4%	6.6%	6.7%	6.4%	6.5%			5.0%	5.1%	5.1%	5.2%	5.1%
Fixed telephony	36.0%	34.8%	33.3%	29.6%	33.3%			39.6%	37.7%	35.8%	34.0%	36.7%
Wholesale services	26.0%	25.4%	26.4%	28.3%	26.6%			25.5%	25.9%	26.9%	25.9%	26.1%
<i>Rent of channels</i>	4.2%	4.0%	4.0%	3.6%	3.9%			3.6%	4.0%	3.7%	4.4%	3.9%
<i>Interconnect and traffic transit</i>	10.8%	10.2%	11.1%	14.3%	11.7%			10.5%	11.5%	11.8%	10.7%	11.1%
<i>VPN</i>	6.4%	6.8%	6.9%	6.5%	6.6%			6.6%	6.2%	6.7%	6.8%	6.6%
<i>Rent & maintenance of telecommunication infrastructure</i>	4.6%	4.5%	4.5%	3.9%	4.3%			4.7%	4.3%	4.6%	4.1%	4.4%
VAS & Clouds	2.6%	4.1%	4.1%	7.1%	4.5%			1.9%	3.3%	4.2%	5.8%	3.8%
Other telecommunication services	4.9%	5.0%	4.5%	5.1%	4.9%			4.9%	5.1%	5.4%	6.6%	5.5%
Other non-telecommunication services	2.2%	2.3%	3.0%	3.2%	2.7%			2.5%	2.5%	2.7%	2.7%	2.6%
By customers:												
B2C	34.326	33.521	33.086	33.549	134.482	-2.0%	-1.4%	34.743	33.917	33.465	34.220	136.345
B2B	13.126	13.755	13.976	13.741	54.598	-3.8%	-2.0%	13.806	13.577	14.026	14.287	55.696
B2G	10.767	11.890	11.698	16.585	50.940	11.7%	4.4%	10.349	11.165	12.440	14.850	48.804
B2O	13.491	12.964	13.735	17.144	57.334	10.1%	-1.3%	13.714	13.971	14.833	15.573	58.092
B2C	47.9%	46.5%	45.6%	41.4%	45.2%			47.8%	46.7%	44.8%	43.4%	45.6%
B2B	18.3%	19.1%	19.3%	17.0%	18.4%			19.0%	18.7%	18.8%	18.1%	18.6%
B2G	15.0%	16.5%	16.1%	20.5%	17.1%			14.3%	15.4%	16.6%	18.8%	16.3%
B2O	18.8%	18.0%	18.9%	21.2%	19.3%			18.9%	19.2%	19.8%	19.7%	19.4%

Баланс (консолидированный)

Bln RUR	3/31/2015	6/30/2015	9/30/2015	12/31/2015	3/31/2014	6/30/2014	9/30/2014	12/31/2014
ASSETS								
Non-current assets								
Property, plant and equipment	322.819	323.730	324.907	338.699	327.111	323.050	321.580	328.266
Investment property	0.201	0.098	0.111	0.107	0.114	0.121	0.122	0.224
Goodwill and other intangible assets	58.851	59.198	58.454	60.755	59.278	59.489	59.269	58.420
Investment in associates	74.106	75.416	74.061	74.474	27.802	27.955	73.854	75.048
Other investments	0.146	0.121	0.248	0.621	0.700	0.254	0.215	0.110
Other non-current assets	10.668	10.551	10.800	8.867	4.024	4.342	5.366	9.633
Total non-current assets	466.791	469.114	468.581	483.524	419.029	415.211	460.406	471.701
Current assets								
Inventories	4.440	3.662	3.462	4.060	4.511	4.614	4.714	4.827
Trade and other accounts receivable	53.401	50.300	50.163	43.152	46.383	43.489	52.333	45.056
Prepayments	3.175	2.320	2.642	2.822	3.818	3.454	4.863	4.363
Prepaid income tax	1.778	1.071	0.694	0.927	4.802	3.902	4.369	2.241
Other investments	1.945	8.502	5.540	5.719	24.387	0.504	0.175	1.934
Cash & cash equivalents	13.519	11.607	12.466	7.165	6.250	7.249	3.724	16.945
Other current assets	0.914	0.886	0.911	2.600	0.720	0.708	0.750	0.988
Total current assets	79.172	78.348	75.878	66.444	90.871	63.920	70.928	76.354
<i>Assets held for sale</i>	<i>0.612</i>	<i>0.603</i>	<i>0.831</i>	<i>1.351</i>	<i>31.365</i>	<i>33.962</i>	<i>0.614</i>	<i>0.579</i>
Total assets	546.575	548.065	545.290	551.319	541.265	513.093	531.948	548.634
EQUITY AND LIABILITIES								
Equity								
Share capital	0.097	0.097	0.097	0.093	0.097	0.097	0.097	0.097
Additional paid in capital	0.726	0.410	0.087	0.087	1.624	1.622	1.622	1.601
Treasury shares	(82.024)	(81.170)	(83.975)	(68.669)	(81.311)	(81.382)	(81.957)	(82.022)
Retained earnings and other reserves	324.681	320.355	324.876	314.236	293.156	294.346	319.797	322.257
Non-controlling interest	5.549	5.990	4.051	3.916	3.350	3.124	3.240	3.294
Total equity	249.029	245.682	245.136	249.663	216.916	217.807	242.799	245.227
Non-current liabilities								
Loans and borrowings	104.662	112.343	108.631	126.620	177.528	158.577	152.935	137.872
Employee benefits	6.021	6.040	6.112	5.021	9.855	9.882	9.928	5.965
Deferred tax liabilities	32.571	32.050	32.380	30.238	27.802	26.836	31.518	31.206
Other non-current liabilities	5.359	5.063	8.009	9.088	7.689	7.271	7.243	5.120
Total non-current liabilities	148.613	155.496	155.132	170.967	222.874	202.566	201.624	180.163
Current liabilities								
Loans and borrowings	82.062	75.973	84.274	59.934	37.123	26.883	32.881	52.142
Accounts payable	58.663	62.557	53.295	62.269	51.150	49.856	47.631	62.254
Other current liabilities	8.209	8.358	7.453	8.487	6.803	7.045	6.986	8.848
Total current liabilities	148.934	146.888	145.022	130.690	95.076	83.784	87.498	123.244
<i>Liabilities held for sale</i>					<i>6.399</i>	<i>8.936</i>	<i>0.027</i>	<i>0.000</i>
Total equity and liabilities	546.576	548.066	545.290	551.319	541.265	513.093	531.948	548.634
Net debt	171.260	168.207	174.899	173.670	184.014	176.159	181.917	171.135
Net debt / OIBDA LTM	1.7x	1.7x	1.7x	1.7x	1.7x	1.6x	1.7x	1.6x

Отчет о движении денежных средств (консолидированный)



Bln RUR	1Q 2015	1H 2015	9M 2015	2015	1Q 2014	1H 2014	9M 2014	2014
Cash flows from operating activities								
Profit before income tax	3.221	10.761	14.307	16.827	9.237	18.413	47.324	47.754
<i>Adjustments to reconcile profit before tax to cash generated from operations:</i>								
Depreciation, amortization and impairment losses	14.849	29.635	44.461	60.599	14.514	29.028	43.757	60.635
(Gain)/Loss on sale and disposal of PPE and intangible assets	(0.129)	(0.488)	(0.724)	(2.133)	0.092	(1.183)	(1.034)	(1.452)
Bad debt expense	0.540	1.193	1.978	0.882	1.011	1.732	2.666	2.182
Loss/(Income) from equity accounted investees	0.870	1.161	2.302	3.583	(0.011)	(0.172)	0.229	0.517
Finance costs excluding finance costs on pension and other long-term social liabilities	3.883	7.662	11.473	15.560	3.993	7.784	11.326	14.939
Other Investing and financial gain/(loss)	0.909	(1.035)	(0.108)	0.434	(1.685)	(2.304)	(24.431)	(20.919)
Foreign exchange gain/(loss), net	0.196	0.461	0.802	1.431	0.258	0.227	0.051	(0.183)
Share-based payment expenses	0.375	0.625	0.938	1.251	0.000	0.750	1.387	1.850
<i>Changes in net working capital:</i>	(3.595)	(8.515)	(7.771)	1.408	0.656	(8.278)	(15.758)	(6.256)
Cash generated from operations	21.118	41.460	67.657	99.842	28.065	45.997	65.517	99.067
Interest paid	(4.457)	(8.403)	(12.590)	(17.082)	(4.322)	(8.270)	(12.326)	(15.881)
Income tax paid	(0.355)	(0.370)	(0.393)	(1.910)	(1.036)	(2.214)	(2.884)	(3.640)
Net cash provided by operating activities	16.306	32.687	54.674	80.850	22.707	35.513	50.307	79.546
Cash flows from investing activities								
Purchase of PPE and intangible assets	(16.286)	(27.405)	(43.383)	(62.726)	(9.959)	(24.798)	(36.157)	(57.666)
Proceeds from sale of PPE and intangible assets	0.383	1.186	1.597	3.838	0.290	1.714	2.019	5.433
Acquisition of financial assets	(0.102)	(10.018)	(10.250)	(15.943)	(0.121)	(0.321)	(0.321)	(2.115)
Proceeds from disposals of financial assets	0.157	2.563	5.890	10.442	1.508	25.583	25.805	25.925
Interest received	0.001	0.602	0.705	1.495	0.065	0.228	0.347	0.689
Dividends received		0.002	0.005	0.007		7.013	0.013	0.014
Purchase of subsidiaries, net of cash acquired	(0.430)	(0.464)	(0.464)	(1.145)		(0.029)	(0.029)	(0.029)
Proceeds from disposals of equity accounted investees				0.322				(0.112)
Acquisition of equity accounted investees	(0.013)	(0.016)	(0.098)	(2.098)				(0.250)
Proceeds from equity accounted investees				0.322				
Special dividends from disposed former mobile subsidiaries							7.003	7.003
Net cash used in investing activities	(16.290)	(33.550)	(45.676)	(65.567)	(8.217)	9.390	(1.320)	(21.108)
Cash flows from financing activities								
Sale of treasury shares					0.815	0.815	0.815	0.815
Purchase of treasury shares	(0.002)	(0.005)	(2.867)	(2.867)	(13.773)	(13.844)	(14.419)	(14.485)
Proceeds from bank and corporate loans	114.283	231.796	368.768	546.080	81.999	193.130	316.224	470.559
Repayment of bank and corporate loans	(117.548)	(243.542)	(376.378)	(550.410)	(85.273)	(223.233)	(345.842)	(496.482)
Proceeds from bonds		10.000	10.000	10.000				
Repayment of bonds		(2.408)	(2.408)	(12.112)		(2.440)	(2.440)	(2.440)
Proceeds from promissory notes					0.007	0.012	0.012	0.012
Repayment of promissory notes					(0.007)	(0.012)	(0.012)	(0.012)
Repayment of vendor financing payable	(0.002)	(0.005)	(0.044)	(0.048)	(0.002)	(0.005)	(0.007)	(0.009)
Proceeds from / (repayment of) other non-current financing liabilities	(0.001)	(0.002)	(0.003)	(0.004)	(0.002)	(0.004)	(0.005)	(0.007)
Repayment of finance lease liabilities	(0.055)	(0.057)	(0.056)	(0.057)		(0.001)	(0.002)	(0.003)
Acquisition of non-controlling interest			(2.079)	(2.350)				(0.014)
Dividends paid to shareholders of the Group			(7.676)	(7.676)	(0.010)	(0.012)	(7.294)	(7.294)
Dividends paid to non-controlling shareholders of subsidiaries		(0.039)	(0.287)	(0.308)			(0.305)	(0.306)
Options settlement repayments			(0.448)	(5.361)				
Net cash used in financing activities	(3.325)	(4.262)	(13.478)	(25.112)	(16.246)	(45.594)	(53.275)	(49.666)
Net (decrease)/increase in cash and cash equivalents	(3.427)	(5.338)	(4.479)	(9.780)	(1.710)	(0.711)	(4.237)	(8.984)
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents	(0.118)	(0.213)	0.001	0.050	0.046	(0.020)	0.051	0.212
Cash and cash equivalents at beginning of year	16.944	16.944	16.944	16.944	7.960	7.960	7.960	7.960
Cash and cash equivalents at the end of period	13.517	11.606	12.465	7.164	6.250	7.249	3.723	16.944
FCF	0.403	6.468	12.888	21.962	13.038	12.429	16.169	27.313

Операционные показатели

MLN	1Q 2015	2Q 2015	3Q 2015	4Q 2015	2015	1Q 2014	2Q 2014	3Q 2014	4Q 2014	2014
Fixed-line subscribers	23.7	23.2	22.7	22.1	22.1	26.0	25.6	25.0	24.4	24.4
B2C	19.9	19.5	19.0	18.5	18.5	22.1	21.7	21.2	20.5	20.5
B2B	3.8	3.7	3.6	3.6	3.6	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9
Broadband subscribers by client type	11.2	11.2	11.4	11.6	11.6	10.8	10.9	11.0	11.2	11.2
B2C	10.5	10.5	10.7	10.9	10.9	10.0	10.1	10.3	10.5	10.5
B2B	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7
Broadband subscribers by technology	11.2	11.2	11.4	11.6	11.6	10.8	10.9	11.0	11.2	11.2
xDSL	5.8	5.6	5.5	5.3	5.3	6.5	6.4	6.2	6.1	6.1
FTTx	5.4	5.6	5.9	6.3	6.3	4.3	4.5	4.8	5.2	5.2
xDSL	52%	50%	48%	46%	46%	60%	59%	56%	54%	54%
FTTx	48%	50%	52%	54%	54%	40%	41%	44%	46%	46%
Pay-TV subscribers, including	8.1	8.2	8.4	8.6	8.6	7.6	7.7	7.8	8.0	8.0
IPTV	2.9	3.0	3.1	3.4	3.4	2.3	2.4	2.5	2.7	2.7
Cable TV	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.3	5.3	5.3	5.3	5.3
IPTV	35%	36%	38%	40%	40%	30%	31%	32%	34%	34%
Cable TV	64%	63%	62%	60%	60%	70%	69%	68%	66%	66%
ARPU										
Broadband	458	457	446	455	449	459	446	438	452	449
<i>incl. B2C</i>	354	352	343	350	346	349	342	335	343	342
Fixed-Line	247	248	243	248	246	249	245	239	248	245
Pay-TV	176	181	182	189	181	143	147	150	159	150

- **ARPT** (Средняя выручка от одной транзакции) рассчитывается путём деления выручки Общества от транзакций Видео-по-Запросу за данный период на количество таких транзакций за этот период.
- **ARPU** (Средняя выручка за месяц, приходящаяся на одного пользователя) рассчитывается за данный период путём деления выручки Общества от определённой услуги на среднее количество абонентов за этот период и деления полученной величины на число месяцев в этом периоде. Расчёт величины ARPU включают выручку от услуг с добавленной стоимостью (VAS), но не включает выручку от услуг по установке/подключению.
- **Bundles** означает предложение нескольких продуктов для продажи в виде одного объединённого продукта. Пакетные предложения могут включать «два в одном» (любое сочетание двух из следующих трёх услуг: ШПД, платное ТВ и фиксированная телефонная связь), «три в одном» (ШПД, платное ТВ и фиксированная телефонная связь) и «четыре в одном» (ШПД, платное ТВ и фиксированная телефонная связь и мобильная связь).
- **BDD** (преодоление цифрового разрыва) – это проект, направленный на выполнение договора, заключенного с Федеральным Агентством по Связи (Россвязь) по оказанию универсальных услуг связи, т.е. Интернет доступа, для более 13800 населённых пунктов на всей территории России .
- **CAPEX** (капитальные затраты) включает поток денежных средств Общества от покупки имущества, зданий и оборудования и нематериальных активов. В расчёт величины CAPEX не включаются основные активы, приобретённые в результате объединения предприятий.
- **FCF** (Свободный поток денежных средств) рассчитывается как величина чистых денежных средств в результате операционной деятельности за вычетом CAPEX, плюс выручка от продаж имущества, зданий и оборудования.
- **Чистый долг** рассчитывается как сумма долго- и краткосрочные кредитов и заимствований (общий долг) за вычетом денежных средств, их эквивалентов и других краткосрочных инвестиций.
- **Чистая прибыль** – это прибыль за период, причитающаяся держателям акционерного капитала Общества.
- **OIBDA** (Операционная прибыль до амортизации основных средств и нематериальных активов) рассчитывается как операционная прибыль Общества за вычетом отчислений на долгосрочную программу мотивации, амортизационных отчислений и уценки. Рентабельность по OIBDA означает OIBDA, выраженную как процент от выручки.
- **Абонент** – это частное лицо или организация, имеющие действующий договор, которые пользовались какой-либо услугой в течение шести месяцев в соответствии с одним из следующих критериев: трафик, начисленная абонентская плата или платежи
- **Опорная сеть** - это часть инфраструктуры компьютерной сети, соединяющая другие крупные сети, обеспечивая тракт для обмена информацией между разными сетями класса крупных городских зон.
- **CDN** (Сеть доставки контента) – это крупная распределённая система серверов, размещённых в нескольких ЦОД в сети Интернет, предназначенная для предоставления контента с высокой надёжностью и параметрами функционирования конечным пользователям.
- **FTTx** (Волокно до здания или дома) – архитектура широкополосной сети, использующая оптическое волокно для предоставления всей или части местной линии, используемой для предоставления связи последней мили.
- **IP/MPLS** (Мультипротокольная коммутация по меткам) – механизм, используемый на высокопроизводительных сетях связи, позволяющий пересылать данные с одного сетевого узла на соседний, исходя из коротких меток трассы, а не длинных сетевых адресов, исключая сложные поиски в таблицах маршрутизации.
- **IPTV** (телевидение по Протоколу Интернет) – это система, которая доставляет услуги ТВ, используя комплекс протоколов Интернет, по сети коммутации пакетов, такой как локальная сеть или Интернет.
- **Последняя миля** – это конечная часть сети связи, обеспечивающая связь розничным потребителям.
- **Платное ТВ** – это ТВ услуги на основе подписки, обеспечиваемые аналоговыми и цифровыми кабельными сетями, спутниковым ТВ, цифровым наземным и интернет телевидением.
- **VoD** (Видео-по-Запросу) – это система, позволяющая клиентам выбирать и просматривать контент в любое удобное для них время. Технология IPTV часто используется для доставки VoD на телевизионные приёмники и персональные компьютеры.
- **VPN** (Виртуальная частная сеть) позволяет расширить выделенную сеть по сети общего пользования, т.е. Интернет, что даёт возможность компьютеру посылать и получать данные по совместно используемой сети или сети общего пользования, как если бы компьютер был напрямую подключен к частной сети, но пользуясь преимуществами функционала, политики безопасности и управления сетей общего пользования.
- **xDSL** (технологии цифровой абонентской линии) означает технологию, обеспечивающую цифровую передачу данных по местным телефонным сетям.

КОНТАКТЫ

**Департамент по
работе с инвесторами**

Тел. +7 (499) 995 9780
E-mail: ir@rt.ru
Web: www.rostelecom.ru/en/ir/



Ростелеком