



Ростелеком

ФИНАНСОВЫЕ И ОПЕРАЦИОННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 4 КВ. И ПОЛНЫЙ 2016 ГОД

6 МАРТА 2017 ГОДА

Михаил Осеевский, президент, председатель Правления
Кай-Уве Мельхорн, старший вице-президент – финансовый директор
Владимир Кириенко, старший вице-президент по развитию и управлению бизнесом
Мария Флорентьева, старший вице-президент, Стратегия
Екатерина Устинова, IR-директор

Заявление об ограничении ответственности

Некоторые заявления, содержащиеся в настоящей презентации ПАО «Ростелеком» (далее – презентация), являются «заявлениями, содержащими прогноз относительно будущих событий» в значении, придаваемом этому термину федеральными законами США о ценных бумагах, и, следовательно, на данные заявления распространяется действие положений указанных законов, которые предусматривают освобождение от ответственности за совершаемые добросовестно действия.

Такие заявления, содержащие прогноз относительно будущих событий, включают в себя, но не ограничиваются, следующей информацией:

- оценка будущих операционных и финансовых показателей ПАО «Ростелеком» (далее – Компания), а также прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;
- планы Компании по участию в уставных капиталах других организаций;
- планы Компании по строительству и модернизации сети, а также планируемые капиталовложения;
- динамика спроса на услуги Компании и планы Компании по развитию существующих и новых услуг, а также в области ценообразования;
- планы по совершенствованию практики корпоративного управления Компании;
- будущее положение Компании на телекоммуникационном рынке и прогнозы развития рыночных сегментов, в которых работает Компания;
- экономические прогнозы и ожидаемые отраслевые тенденции;
- возможные регуляторные изменения и оценка влияния тех или иных нормативных актов на деятельность Компании;
- иные планы и прогнозы Компании в отношении еще не произошедших событий.

Названные заявления, содержащие прогноз относительно будущих событий, подвержены влиянию факторов риска, неопределенности, а также иных факторов, вследствие которых действительные результаты в итоге могут не соответствовать заявленному. Данные риски, факторы неопределенности и иные факторы включают в себя:

- риски, связанные с возможным изменением политических, экономических и социальных условий в России, а также мировых экономических условий;
- риски, относящиеся к области российского законодательства, правового регулирования и налогообложения, включая законы, положения, указы и постановления, регламентирующие отрасль связи Российской Федерации, деятельность, связанную с выпуском и обращением ценных бумаг, а также валютный контроль в отношении российских компаний, не исключая официального толкования подобных актов регулирующими органами;
- риски, касающиеся деятельности Компании, среди которых выделяются: возможность достижения запланированных результатов, уровней рентабельности и темпов роста; способность к формированию и удовлетворению спроса на услуги Компании, включая их продвижение; способность Компании оставаться конкурентоспособной в условиях либерализации российского рынка телекоммуникаций;
- технологические риски, связанные с функционированием и развитием инфраструктуры связи, технологическими инновациями и конвергенцией технологий;
- прочие риски и факторы неопределенности. Более детальный обзор данных факторов содержится в публично раскрываемых документах Компании.

Большинство из указанных факторов находится вне возможности контроля и прогнозирования со стороны Компании. Поэтому, с учетом вышесказанного, Компания не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящей презентации. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации настоящей презентации, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.

1. Ключевые достижения



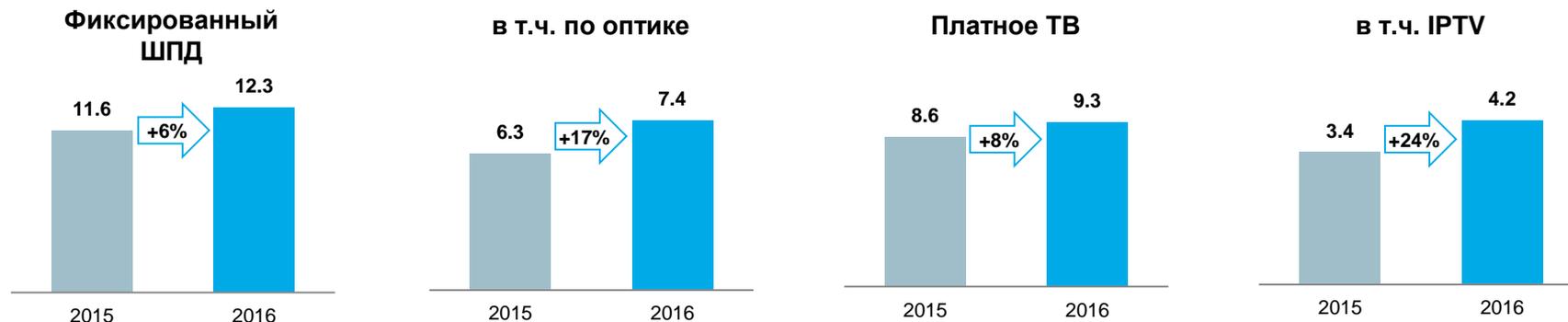
Ростелеком



Ключевые операционные результаты 2016 г.

Продолжающаяся сильная динамика роста абонентской базы ШПД по оптике, Интерактивного ТВ, а также показателя ARPU и долей рынка, обусловленная технологическим лидерством – 32.2 млн домохозяйств пройдено оптикой.

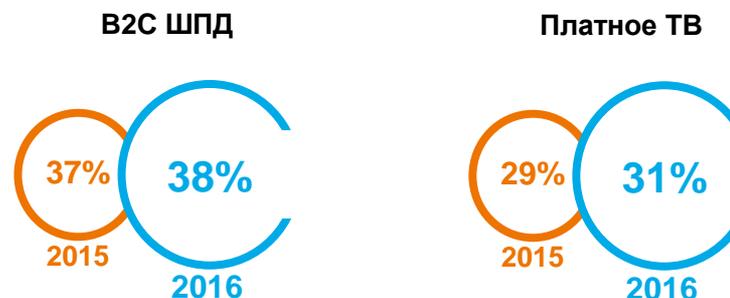
Абоненты (млн)



ARPU (руб.)



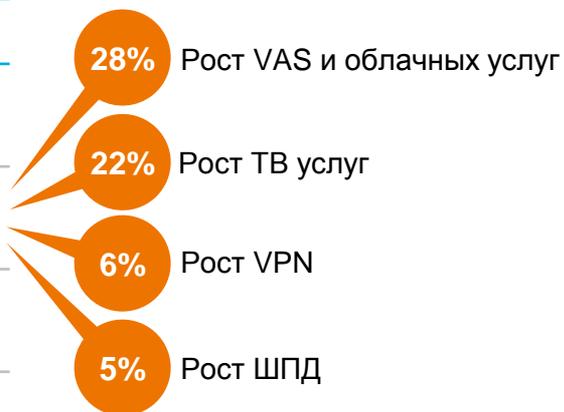
Доля рынка ⁽¹⁾



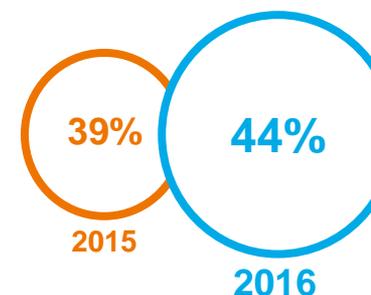
(1) По выручке. Источник: Оценки TMT-Consulting, данные Компании.

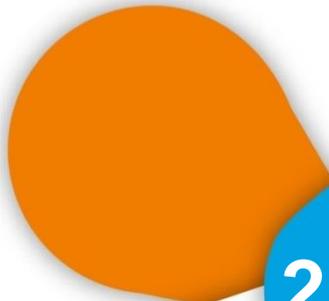
Ключевые финансовые результаты 2016 г.

| млрд руб. | 4КВ 2015 | 4КВ 2016 | Изм. | 2015 | 2016 | Изм. |
|--|--------------|--------------|----------------|--------------|--------------|----------------|
| Выручка | 81.0 | 80.4 | -0.8% | 297.4 | 297.4 | 0.03% |
| Выручка от контентных и цифровых услуг | 32.9 | 35.3 | 7.3% | 117.2 | 129.4 | 10.5% |
| OIBDA | 25.8 | 24.4 | -5.6% | 100.8 | 96.8 | -4.0% |
| OIBDA маржа | 31.9% | 30.3% | -1.5 пп | 33.9% | 32.5% | -1.4 пп |
| CAPEX | 19.3 | 15.1 | -22.1% | 62.7 | 61.9 | -1.4% |
| CAPEX / Выручка | 23.9% | 18.7% | -5.1 пп | 21.1% | 20.8% | -0.3 пп |
| CAPEX / Выручка искл. УЦН | 21.4% | 17.3% | -4.1 пп | 20.0% | 19.0% | -1.0 пп |
| Чистая прибыль | 4.1 | 3.6 | -12.9% | 14.4 | 12.2 | -14.9% |



Доля выручки от цифровых и контентных услуг





2. Операционные результаты



Ростелеком



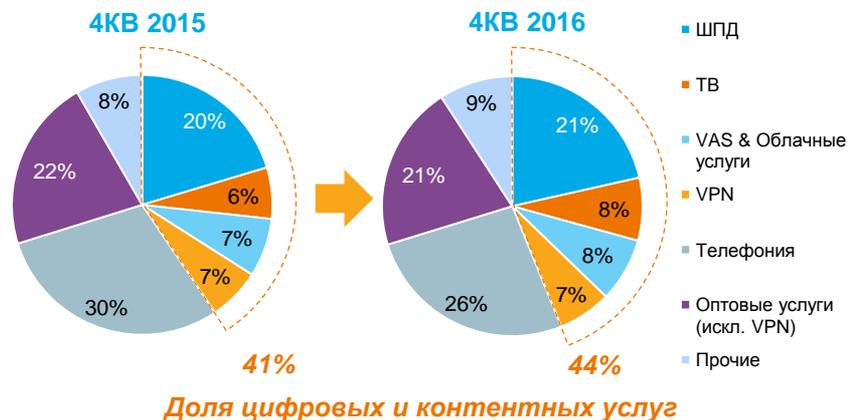
Рост цифровых и контентных услуг

За счет платного ТВ и VAS & Облачных услуг

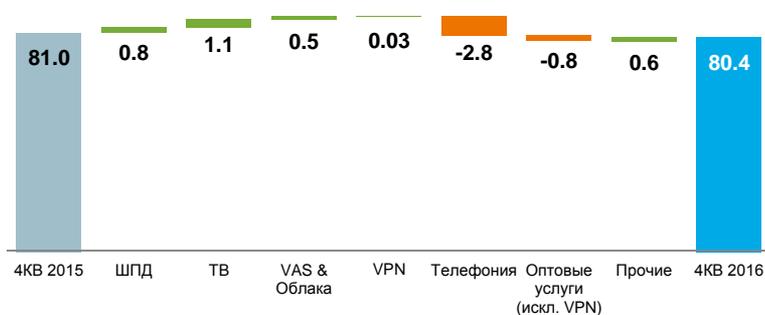
Факторы изменения выручки в 4 кв. и 2016 г.

| | 4КВ 2015 | 4КВ 2016 | Изм. | 2015 | 2016 | Изм. |
|-------------------------------------|-------------|-------------|-------------|--------------|--------------|--------------|
| Цифровые и контентные услуги | 32.9 | 35.3 | 7.3% | 117.2 | 129.4 | 10.5% |
| ШПД | 16.5 | 17.3 | 4.7% | 63.9 | 66.8 | 4.5% |
| ТВ | 5.2 | 6.3 | 21.6% | 19.4 | 23.6 | 21.8% |
| VAS & Облачные услуги | 5.9 | 6.4 | 8.3% | 14.2 | 18.2 | 28.3% |
| VPN | 5.3 | 5.3 | 0.6% | 19.7 | 20.8 | 5.6% |

Структура выручки (%)



Динамика выручки (млрд руб.)

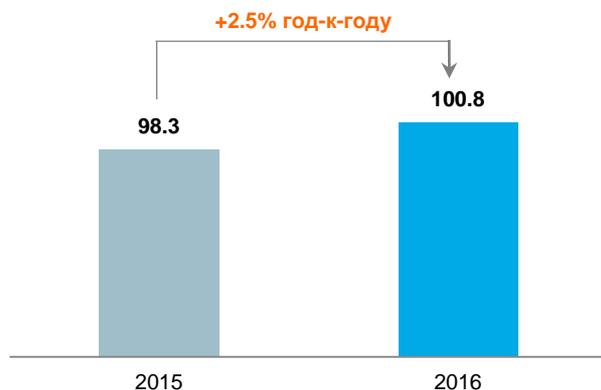


| | | | | | | |
|----------------------------|-------------|-------------|--------------|--------------|--------------|-------------|
| Телефония | 24.0 | 21.2 | -11.7% | 99.1 | 87.3 | -11.9% |
| Оптовые услуги (искл. VPN) | 17.4 | 16.6 | -4.8% | 58.6 | 58.2 | -0.6% |
| Прочие | 6.7 | 7.3 | 9.1% | 22.5 | 22.5 | 0.0% |
| Итого выручка | 81.0 | 80.4 | -0.8% | 297.4 | 297.4 | 0.0% |

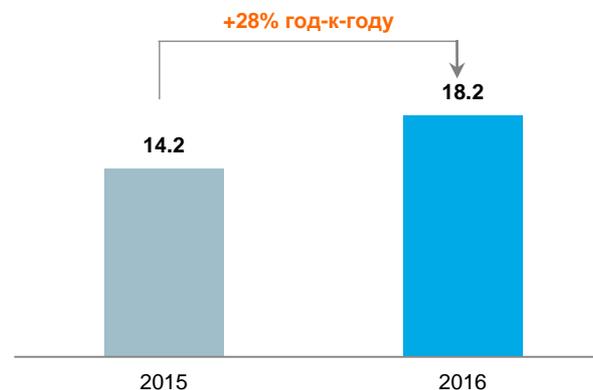
* Цифровые и контентные услуги = ШПД + ТВ + VAS & Облачные услуги + VPN

Сильные результаты в корпоративном и государственном сегменте

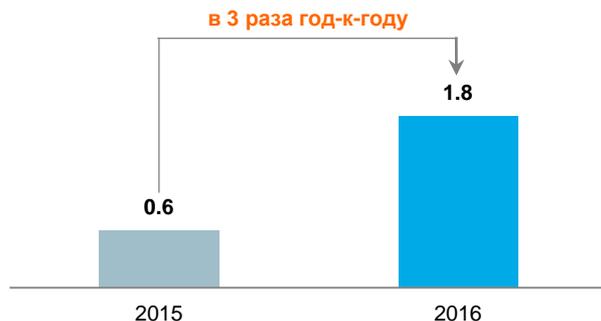
Выручка сегмента B2B/B2G (млрд руб.) ⁽¹⁾



Выручка от VAS & Облачные услуги (млрд руб.)



Выручка от новых продуктов (млрд руб.)



- 17%** рост выручки государственных клиентов федерального уровня
- 6%** рост выручки от крупных корпоративных клиентов федерального уровня
- 41%** рост количества абонентов ШПД B2B по оптике

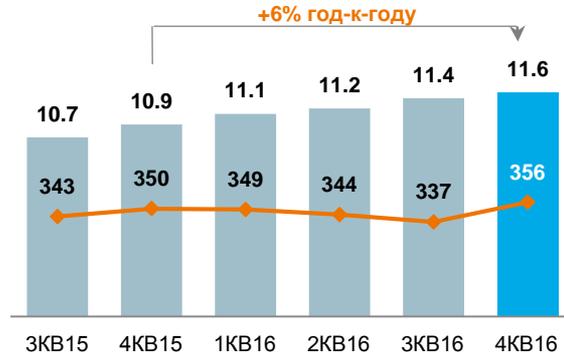
Включая:

- Федеральный WiFi
- Видеокomфорт
- Новая Телефония
- Виртуальный ЦОД
- MVNO

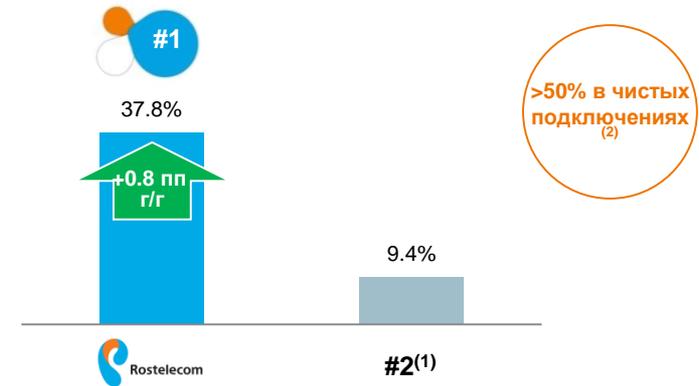
(1) По управленческим сегментам.

Продолжение роста ШПД по оптике и поддержание лидирующих рыночных позиций в розничном сегменте

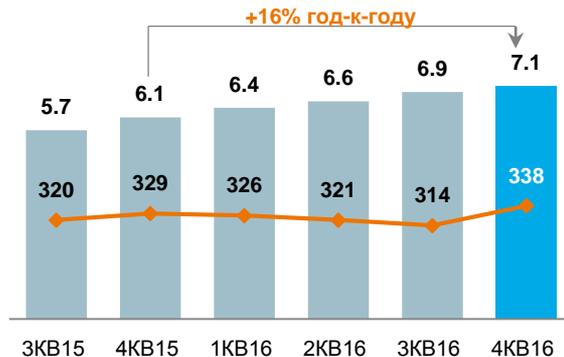
Абоненты ШПД В2С (млн)



Рыночные позиции в 2016 г. (по выручке)



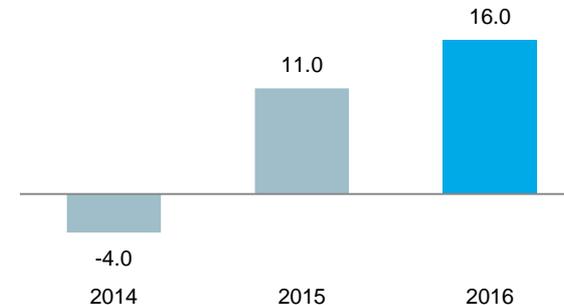
вкл. Абоненты, подключенные по оптике (млн)



61% доля абонентов, подключенных по оптике

◆◆ ARPU

Продолжающееся улучшение NPS⁽³⁾



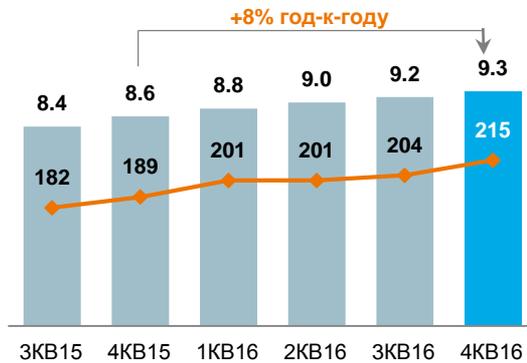
(1) Источник: оценки TMT-Consulting, данные Компании. Игрок #2 по доле выручки ЭР-Телеком.

(2) Источник: данные Компании, оценки TMT-Consulting.

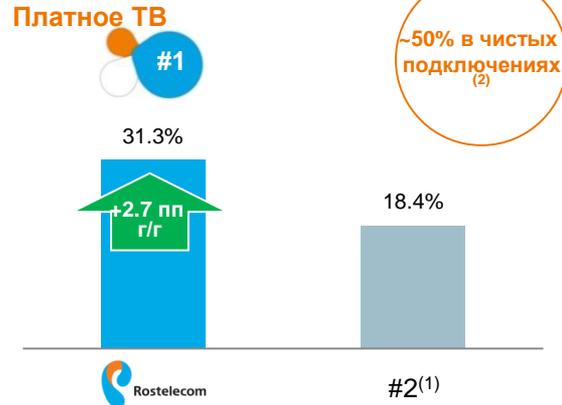
(3) Net Promoter Score. Последние имеющиеся данные по итогам 3 кв. 2016 г.

Уверенный рост видео-продуктов

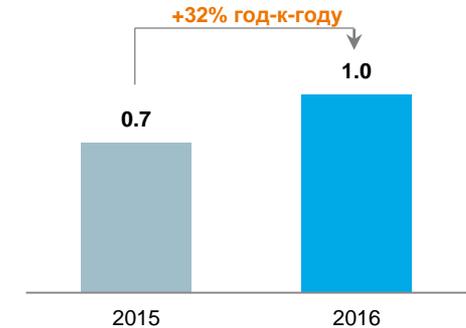
Платное ТВ (млн абонентов)



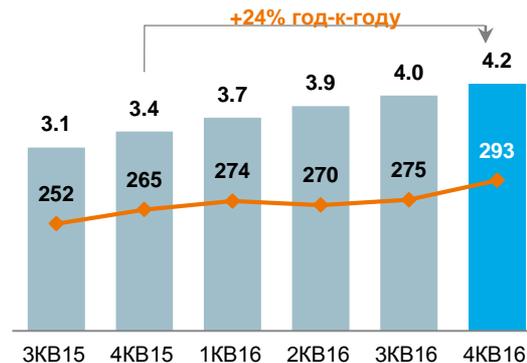
Рыночные позиции в 2016 г. (по выручке)



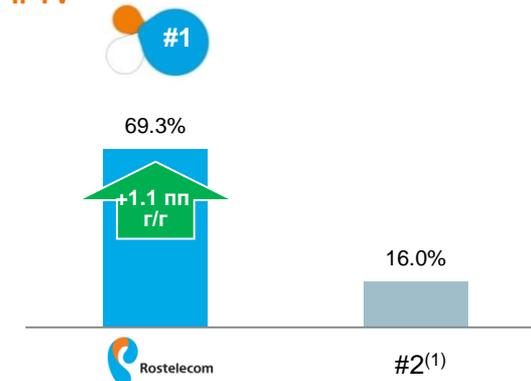
Выручка от Видео по запросу (млрд руб.)



IPTV (млн абонентов)



IPTV



Управление просмотром (NPVR) (3)



◆—◆ ARPU

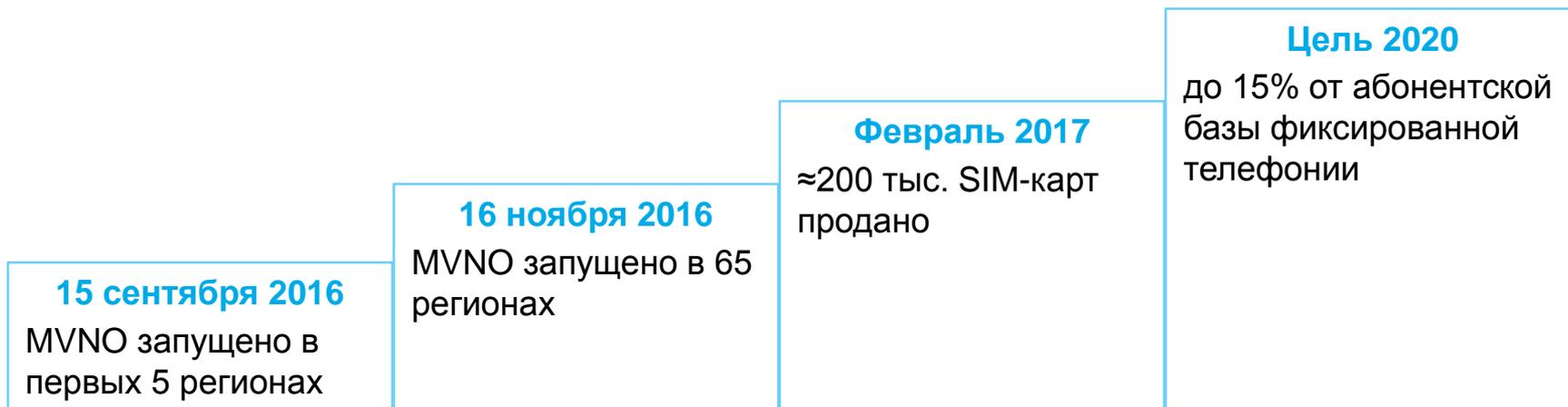
(1) Источник: оценки TMT-Consulting, данные Компании. Игроки #2 по доле выручки: Триколор для Платного ТВ и ВымпелКом для IPTV.

(2) Источник: данные Компании, оценки TMT-Consulting.

(3) Network Personal Video Recorder

Запуск MVNO с Tele2 Россия

Реализация синергий F2M



Задачи



Допродажа мобильных услуг клиентам B2B/B2G



Улучшение лояльности клиентов B2C



Создание возможностей для развития IIoT & M2M



3. Финансовые результаты и прогноз



Ростелеком



Повышение эффективности в 2016 г.

Продолжение оптимизации численности персонала



Эффект программы повышения операционной эффективности



Оптимизация портфеля недвижимости

0.5 млрд руб.
сокращение
операционных
затрат на
в 2016 г.

3.3 млрд руб.
дохода от
реализации
недвижимости

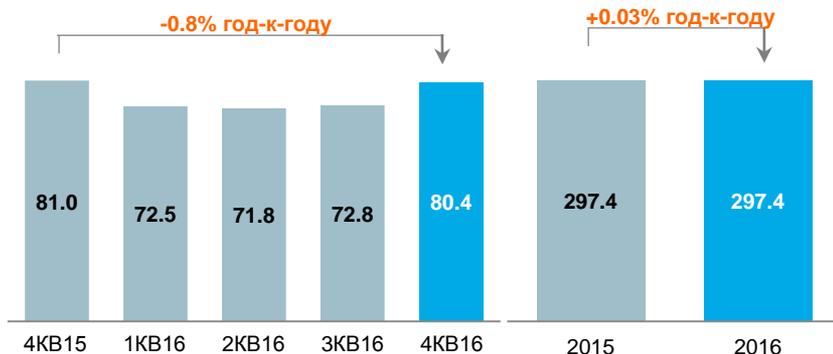
Создание
субфонда
недвижимости
со Сбербанком
с доходом в
4.0 млрд руб.

Дополнительные инициативы

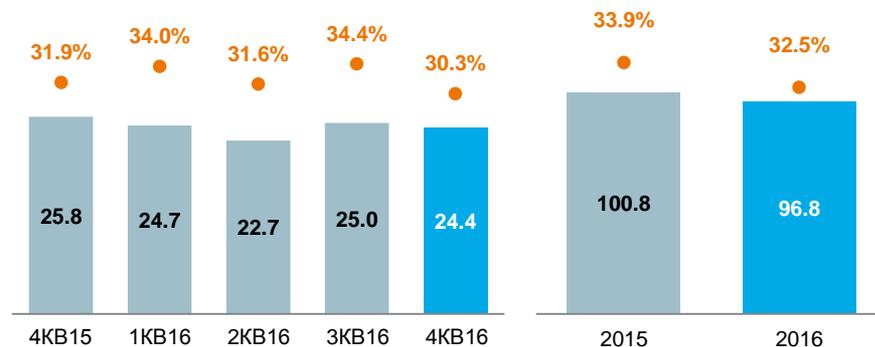
- Завершение крупного проекта, направленного на оптимизацию функций бэк-офиса по формированию отчетности и передаче заверенной информации в электронном виде, с эффектом экономии затрат около **100 млн руб.**
- Ввод в эксплуатацию системы управления кредитным скорингом с положительным влиянием на OIBDA за счет снижения резерва по сомнительным долгам международных операторов на **224 млн руб.**

Финансовые показатели за 4 кв. и 2016 г.

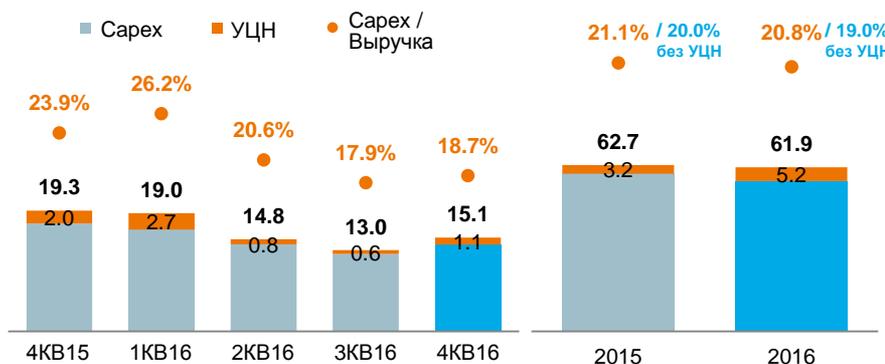
Выручка (млрд руб.)



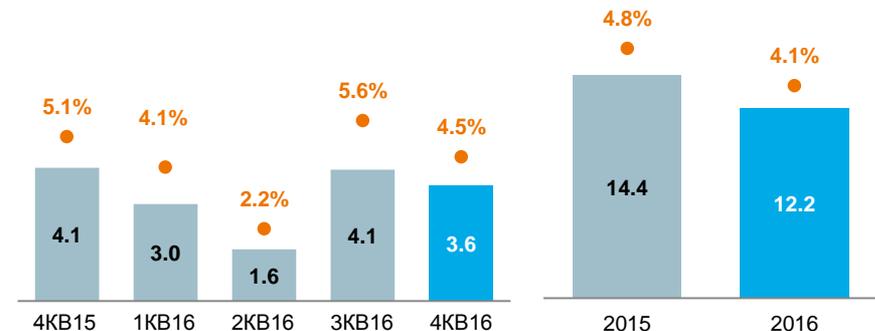
OIBDA (млрд руб.) и рентабельность по OIBDA (%)



CAPEX (млрд руб.) и CAPEX / Выручка (%)



Чистая прибыль (млрд руб.) и рентабельность по чистой прибыли (%)



Контроль расходов и OIBDA маржа

Динамика OIBDA (млрд руб.) и рентабельности по OIBDA (%) в 4 кв. 2016 г.



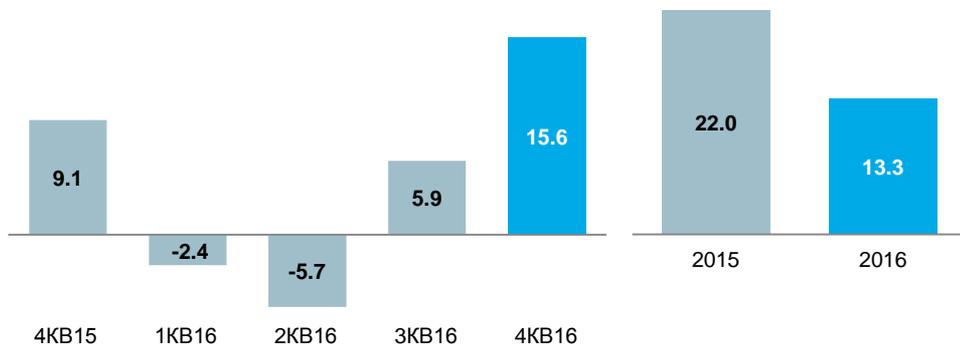
- Расходы на персонал сократились в результате уменьшения численности
- Прибыль от выбытия ОС и НА обусловлена доходом, признанным в результате создания субфонда недвижимости со Сбербанком
- Сокращение прочих операционных доходов обусловлено уменьшением возмещения по проекту УЦН

Динамика операционных расходов (млрд руб.)

| | 4КВ 2015 | 4КВ 2016 | Изм. | 2015 | 2016 | Изм. |
|--|-------------|--------------|--------------|--------------|---------------|--------------|
| Расходы на персонал | 22.6 | 21.9 | -3.1% | 91.1 | 90.3 | -0.8% |
| Амортизационные отчисления | 16.1 | 13.3 | -17.3% | 60.6 | 55.6 | -8.3% |
| Расходы на услуги операторов | 15.4 | 15.5 | 0.2% | 49.8 | 52.2 | 4.7% |
| Материалы, ремонт, коммунальные услуги | 7.7 | 7.6 | -1.7% | 25.1 | 24.9 | -0.8% |
| (Прибыль)/Убыток от выбытия ОС и НА | (1.4) | (3.2) | 126.7% | (2.1) | (4.6) | 113.6% |
| Расходы по сомнительным долгам | (1.1) | 0.1 | na | 0.9 | 2.8 | 214.5% |
| Прочие операционные доходы | (3.8) | (2.7) | -30.0% | (14.6) | (12.9) | -11.5% |
| Прочие операционные расходы | 16.2 | 16.7 | 2.7% | 48.0 | 49.3 | 2.7% |
| Операционные расходы | 71.8 | 69.2 | -3.6% | 258.8 | 257.6 | -0.4% |

Стабильная долговая нагрузка и денежный поток

Динамика свободного денежного потока (млрд руб.)

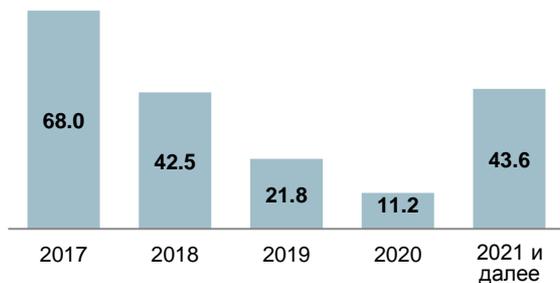


Общий и чистый долг (млрд руб.)

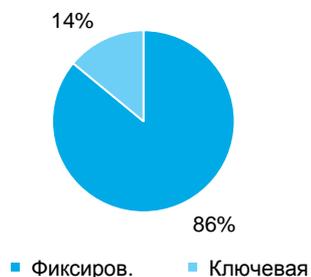


Структура общего долга

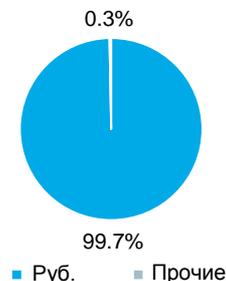
По погашению (не вкл. %), млрд руб.



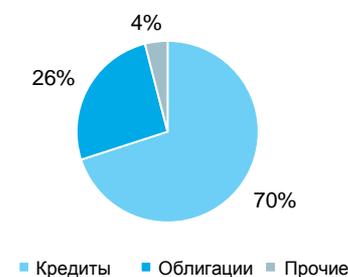
По виду ставок



По валюте



По виду инструмента



Прогноз на 2017 г.

| | |
|---|------------|
|  Выручка | ≈ 1% рост |
|  OIBDA | Рост до 1% |
|  CAPEX / Выручка (не вкл. УЦН) | ≈ 18.5% |

Предоставляя прогноз, мы сохраняем за собой право пересмотреть или обновить его в любом из последующих периодов в случае возникновения обстоятельств, которые, по нашему мнению, могут повысить уровень неопределенности, включая, но не ограничиваясь следующими факторами: решения регулятора, девальвацию валюты, сокращение потребительского спроса, секвестирование бюджета или любые другие макроэкономические события и решения, которые могут оказать влияние на фактические результаты Компании.

Отчет о прибылях и убытках



| млрд руб. | 1КВ2016 | 2КВ2016 | 3КВ2016 | 4КВ2016 | 2016 | Изм. г/г - 4КВ | Изм. г/г - ГОД | 1КВ2015 | 2КВ2015 | 3КВ2015 | 4КВ2015 | 2015 |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|------------------|----------------|----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|------------------|
| Выручка | 72.464 | 71.794 | 72.781 | 80.407 | 297.446 | -0.8% | 0.0% | 71.710 | 72.130 | 72.496 | 81.019 | 297.355 |
| Операционные расходы | (63.962) | (63.523) | (60.966) | (69.159) | (257.610) | -3.6% | -0.4% | (62.441) | (62.015) | (62.551) | (71.761) | (258.768) |
| Заработная плата, прочие выплаты и социальные отчисления | (23.927) | (22.797) | (21.750) | (21.866) | (90.340) | -3.1% | -0.8% | (24.322) | (22.773) | (21.416) | (22.570) | (91.081) |
| <i>Включая опционную программу</i> | <i>(0.537)</i> | <i>(0.571)</i> | <i>(0.457)</i> | <i>0.218</i> | <i>(1.347)</i> | <i>-152.3%</i> | <i>-18.6%</i> | <i>(0.375)</i> | <i>(0.452)</i> | <i>(0.411)</i> | <i>(0.417)</i> | <i>(1.654)</i> |
| Амортизационные отчисления и убытки от обесценения внеоборотных активов | (15.632) | (13.849) | (12.766) | (13.342) | (55.589) | -17.3% | -8.3% | (14.849) | (14.786) | (14.826) | (16.138) | (60.599) |
| Расходы по услугам операторов связи | (12.811) | (11.652) | (12.241) | (15.457) | (52.161) | 0.2% | 4.7% | (11.296) | (10.835) | (12.264) | (15.430) | (49.825) |
| Материалы, ремонт и обслуживание, коммунальные услуги | (5.885) | (5.421) | (5.998) | (7.613) | (24.917) | -1.7% | -0.8% | (5.920) | (5.641) | (5.821) | (7.742) | (25.125) |
| Прибыль/(Убыток) от выбытия основных средств и нематериальных активов | 0.498 | 0.463 | 0.402 | 3.193 | 4.556 | 126.7% | 113.6% | 0.129 | 0.359 | 0.236 | 1.409 | 2.133 |
| Расходы по сомнительным долгам | (0.456) | (1.284) | (0.935) | (0.100) | (2.775) | -109.1% | 214.5% | (0.540) | (0.653) | (0.785) | 1.095 | (0.882) |
| Прочие операционные доходы | 4.936 | 2.589 | 2.741 | 2.682 | 12.948 | -30.0% | -11.5% | 3.609 | 3.483 | 3.705 | 3.833 | 14.630 |
| Прочие операционные расходы | (10.685) | (11.572) | (10.419) | (16.656) | (49.332) | 2.7% | 2.7% | (9.252) | (11.169) | (11.381) | (16.218) | (48.020) |
| Операционная прибыль | 8.502 | 8.271 | 11.815 | 11.248 | 39.836 | 21.5% | 3.2% | 9.268 | 10.116 | 9.945 | 9.258 | 38.586 |
| Рентабельность операционной прибыли | 11.7% | 11.5% | 16.2% | 14.0% | 13.4% | | | 12.9% | 14.0% | 13.7% | 11.4% | 13.0% |
| OIBDA | 24.670 | 22.692 | 25.038 | 24.372 | 96.772 | -5.6% | -4.0% | 24.492 | 25.353 | 25.182 | 25.812 | 100.839 |
| Рентабельность OIBDA | 34.0% | 31.6% | 34.4% | 30.3% | 32.5% | | | 34.2% | 35.1% | 34.7% | 31.9% | 33.9% |
| Прибыль (убыток) от участия в ассоциированных компаниях | (1.918) | (1.583) | (1.503) | (2.292) | (7.296) | 78.9% | 103.6% | (0.870) | (0.291) | (1.141) | (1.281) | (3.583) |
| Финансовые расходы | (4.107) | (4.275) | (4.342) | (4.451) | (17.175) | 3.9% | 5.3% | (4.073) | (3.963) | (3.990) | (4.285) | (16.311) |
| Прочие финансовые и инвестиционные доходы/(расходы) | 0.551 | 0.222 | (0.133) | 0.421 | 1.061 | -177.7% | -344.5% | (0.909) | 1.944 | (0.927) | (0.542) | (0.434) |
| Прибыль/(убыток) от курсовых разниц, нетто | 0.741 | (0.353) | 0.159 | (0.032) | 0.515 | -94.9% | -136.0% | (0.196) | (0.265) | (0.341) | (0.629) | (1.431) |
| Прибыль до налогообложения | 3.769 | 2.282 | 5.996 | 4.894 | 16.941 | 94.1% | 0.7% | 3.221 | 7.540 | 3.546 | 2.521 | 16.827 |
| Налог на прибыль | (0.767) | (0.681) | (1.936) | (1.308) | (4.692) | -181.9% | 92.6% | (1.122) | (1.411) | (1.499) | 1.596 | (2.436) |
| Чистая прибыль | 3.002 | 1.601 | 4.060 | 3.586 | 12.249 | -12.9% | -14.9% | 2.099 | 6.129 | 2.046 | 4.117 | 14.391 |
| Рентабельность чистой прибыли | 4.1% | 2.2% | 5.6% | 4.5% | 4.1% | | | 2.9% | 8.5% | 2.8% | 5.1% | 4.8% |

Структура выручки



| млрд руб. | 1КВ2016 | 2КВ2016 | 3КВ2016 | 4КВ2016 | 2016 | Изм. г/г - 4КВ | Изм. г/г - ГОД | 1КВ2015 | 2КВ2015 | 3КВ2015 | 4КВ2015 | 2015 |
|--|---------|---------|---------|---------|---------|----------------|----------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| По услугам | | | | | | | | | | | | |
| ШПД | 16.442 | 16.562 | 16.497 | 17.270 | 66.770 | 4.7% | 4.5% | 15.740 | 15.735 | 15.910 | 16.495 | 63.880 |
| Услуги телевидения | 5.613 | 5.728 | 5.971 | 6.287 | 23.599 | 21.6% | 21.8% | 4.581 | 4.755 | 4.862 | 5.170 | 19.368 |
| Фиксированная телефония | 22.909 | 21.985 | 21.219 | 21.201 | 87.314 | -11.7% | -11.9% | 25.831 | 25.126 | 24.150 | 23.998 | 99.105 |
| Оптовые услуги | 19.747 | 18.208 | 19.143 | 21.912 | 79.010 | -3.6% | 1.0% | 18.436 | 18.121 | 18.987 | 22.721 | 78.266 |
| <i>Аренда каналов</i> | 2.844 | 2.646 | 2.566 | 2.482 | 10.538 | -14.8% | -10.0% | 3.024 | 2.878 | 2.899 | 2.913 | 11.714 |
| <i>Присоединение и пропуск трафика</i> | 8.853 | 7.272 | 8.122 | 10.856 | 35.102 | -6.3% | 1.1% | 7.734 | 7.348 | 8.053 | 11.582 | 34.717 |
| <i>VPN</i> | 4.995 | 5.207 | 5.290 | 5.331 | 20.823 | 0.6% | 5.6% | 4.560 | 4.874 | 4.976 | 5.301 | 19.711 |
| <i>Аренда и обслуживание телекоммуникационной инфраструктуры</i> | 3.055 | 3.083 | 3.165 | 3.243 | 12.546 | 10.9% | 3.5% | 3.117 | 3.022 | 3.059 | 2.925 | 12.124 |
| Дополнительные и облачные услуги | 3.100 | 4.248 | 4.498 | 6.400 | 18.245 | 8.3% | 28.3% | 2.065 | 3.123 | 3.127 | 5.909 | 14.224 |
| Прочие телекоммуникационные услуги | 3.122 | 3.264 | 3.414 | 4.941 | 14.741 | 19.8% | 1.7% | 3.507 | 3.580 | 3.286 | 4.125 | 14.498 |
| Прочие нетелекоммуникационные услуги | 1.531 | 1.799 | 2.040 | 2.397 | 7.767 | -7.8% | -3.1% | 1.551 | 1.689 | 2.173 | 2.601 | 8.014 |
| В % от выручки | | | | | | | | | | | | |
| ШПД | 22.7% | 23.1% | 22.7% | 21.5% | 22.4% | | | 21.9% | 21.8% | 21.9% | 20.4% | 21.5% |
| Услуги телевидения | 7.7% | 8.0% | 8.2% | 7.8% | 7.9% | | | 6.4% | 6.6% | 6.7% | 6.4% | 6.5% |
| Фиксированная телефония | 31.6% | 30.6% | 29.2% | 26.4% | 29.4% | | | 36.0% | 34.8% | 33.3% | 29.6% | 33.3% |
| Оптовые услуги | 27.3% | 25.4% | 26.3% | 27.3% | 26.6% | | | 25.7% | 25.1% | 26.2% | 28.0% | 26.3% |
| <i>Аренда каналов</i> | 3.9% | 3.7% | 3.5% | 3.1% | 3.5% | | | 4.2% | 4.0% | 4.0% | 3.6% | 3.9% |
| <i>Присоединение и пропуск трафика</i> | 12.2% | 10.1% | 11.2% | 13.5% | 11.8% | | | 10.8% | 10.2% | 11.1% | 14.3% | 11.7% |
| <i>VPN</i> | 6.9% | 7.3% | 7.3% | 6.6% | 7.0% | | | 6.4% | 6.8% | 6.9% | 6.5% | 6.6% |
| <i>Аренда и обслуживание телекоммуникационной инфраструктуры</i> | 4.2% | 4.3% | 4.3% | 4.0% | 4.2% | | | 4.3% | 4.2% | 4.2% | 3.6% | 4.1% |
| Дополнительные и облачные услуги | 4.3% | 5.9% | 6.2% | 8.0% | 6.1% | | | 2.9% | 4.3% | 4.3% | 7.3% | 4.8% |
| Прочие телекоммуникационные услуги | 4.3% | 4.5% | 4.7% | 6.1% | 5.0% | | | 4.9% | 5.0% | 4.5% | 5.1% | 4.9% |
| Прочие нетелекоммуникационные услуги | 2.1% | 2.5% | 2.8% | 3.0% | 2.6% | | | 2.2% | 2.3% | 3.0% | 3.2% | 2.7% |
| По управленческим сегментам | | | | | | | | | | | | |
| B2C | 34.075 | 33.442 | 33.056 | 34.696 | 135.269 | 1.4% | -1.1% | 34.660 | 34.206 | 33.693 | 34.204 | 136.764 |
| B2B/B2G | 22.936 | 24.532 | 24.888 | 28.406 | 100.763 | 0.0% | 2.5% | 22.329 | 23.751 | 23.836 | 28.403 | 98.319 |
| B2O | 14.496 | 12.720 | 13.553 | 16.238 | 57.008 | -5.9% | -0.2% | 13.456 | 12.787 | 13.652 | 17.247 | 57.143 |
| Прочее | 0.956 | 1.099 | 1.284 | 1.067 | 4.407 | -8.3% | -14.1% | 1.264 | 1.386 | 1.315 | 1.164 | 5.129 |
| B2C | 47.0% | 46.6% | 45.4% | 43.1% | 45.5% | | | 48.3% | 47.4% | 46.5% | 42.2% | 46.0% |
| B2B/B2G | 31.7% | 34.2% | 34.2% | 35.3% | 33.9% | | | 31.1% | 32.9% | 32.9% | 35.1% | 33.1% |
| B2O | 20.0% | 17.7% | 18.6% | 20.2% | 19.2% | | | 18.8% | 17.7% | 18.8% | 21.3% | 19.2% |
| Прочее | 1.3% | 1.5% | 1.8% | 1.3% | 1.5% | | | 1.8% | 1.9% | 1.8% | 1.4% | 1.7% |

Баланс



| млрд руб. | 3/31/2016 | 6/30/2016 | 9/30/2016 | 12/31/2016 | 3/31/2015 | 6/30/2015 | 9/30/2015 | 12/31/2015 |
|---|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| АКТИВЫ | | | | | | | | |
| Внеоборотные активы | | | | | | | | |
| Основные средства | 333.579 | 331.771 | 334.580 | 343.667 | 322.819 | 323.730 | 324.907 | 338.699 |
| Инвестиционная собственность | 0.103 | 0.122 | 0.099 | 0.181 | 0.201 | 0.098 | 0.111 | 0.107 |
| Гудвилл и прочие нематериальные активы | 59.752 | 61.609 | 60.730 | 61.209 | 58.851 | 59.198 | 58.454 | 60.755 |
| Инвестиции в ассоциированные компании | 73.347 | 71.728 | 70.205 | 68.352 | 74.106 | 75.416 | 74.061 | 74.474 |
| Прочие инвестиции | 0.754 | 0.805 | 0.845 | 0.797 | 0.146 | 0.121 | 0.248 | 0.621 |
| Прочие внеоборотные активы | 9.420 | 9.631 | 10.441 | 12.604 | 10.668 | 10.551 | 10.800 | 8.867 |
| Итого внеоборотные активы | 476.954 | 475.666 | 476.900 | 486.810 | 466.791 | 469.114 | 468.581 | 483.524 |
| Оборотные активы | | | | | | | | |
| Товарно-материальные запасы | 3.934 | 4.138 | 4.709 | 6.444 | 4.440 | 3.662 | 3.462 | 4.060 |
| Торговая и прочая дебиторская задолженность | 48.856 | 48.671 | 50.338 | 45.884 | 53.401 | 50.300 | 50.163 | 43.152 |
| Предоплаты | 2.328 | 2.441 | 2.140 | 2.166 | 3.175 | 2.320 | 2.642 | 2.822 |
| Предоплата по текущему налогу на прибыль | 5.203 | 4.899 | 2.870 | 1.957 | 1.778 | 1.071 | 0.694 | 0.927 |
| Прочие инвестиции | 4.791 | 6.553 | 5.913 | 5.367 | 1.945 | 8.502 | 5.540 | 5.719 |
| Денежные средства и их эквиваленты | 5.144 | 3.640 | 4.427 | 4.257 | 13.519 | 11.607 | 12.466 | 7.165 |
| Прочие оборотные активы | 3.729 | 2.155 | 2.063 | 2.151 | 0.914 | 0.886 | 0.911 | 2.600 |
| Итого оборотные активы | 73.986 | 72.496 | 72.460 | 68.226 | 79.172 | 78.348 | 75.878 | 66.444 |
| <i>Активы, удерживаемые на продажу</i> | <i>1.647</i> | <i>1.734</i> | <i>1.727</i> | <i>0.646</i> | <i>0.612</i> | <i>0.603</i> | <i>0.831</i> | <i>1.351</i> |
| Итого активы | 552.587 | 549.895 | 551.087 | 555.682 | 546.575 | 548.065 | 545.290 | 551.319 |
| КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА | | | | | | | | |
| Капитал | | | | | | | | |
| Акционерный капитал | 0.093 | 0.093 | 0.093 | 0.093 | 0.097 | 0.097 | 0.097 | 0.093 |
| Добавочный капитал | 0.090 | 0.090 | 0.090 | 0.090 | 0.726 | 0.410 | 0.087 | 0.087 |
| Собственные акции, выкупленные у акционеров | (68.669) | (67.031) | (66.932) | (67.034) | (82.024) | (81.170) | (83.975) | (68.669) |
| Нераспределенная прибыль и прочие резервы | 317.329 | 304.176 | 308.238 | 311.167 | 324.681 | 320.355 | 324.876 | 314.236 |
| Доля неконтролирующих акционеров | 4.036 | 4.102 | 4.246 | 4.317 | 5.549 | 5.990 | 4.051 | 3.916 |
| Итого капитал | 252.879 | 241.430 | 245.735 | 248.633 | 249.029 | 245.682 | 245.136 | 249.663 |
| Долгосрочные обязательства | | | | | | | | |
| Кредиты и займы | 141.205 | 134.452 | 140.543 | 124.510 | 104.662 | 112.343 | 108.631 | 126.620 |
| Обязательства по вознаграждению сотрудникам | 5.020 | 5.380 | 5.522 | 5.217 | 6.021 | 6.040 | 6.112 | 5.021 |
| Отложенные налоговые обязательства | 33.329 | 32.486 | 33.175 | 36.165 | 32.571 | 32.050 | 32.380 | 30.238 |
| Прочие долгосрочные обязательства | 7.876 | 10.025 | 10.926 | 7.097 | 5.359 | 5.063 | 8.009 | 9.088 |
| Итого долгосрочные обязательства | 187.429 | 182.344 | 190.166 | 172.989 | 148.613 | 155.496 | 155.132 | 170.967 |
| Краткосрочные обязательства | | | | | | | | |
| Кредиты и займы | 45.262 | 58.273 | 59.868 | 62.595 | 82.062 | 75.973 | 84.274 | 59.934 |
| Кредиторская задолженность | 58.483 | 60.800 | 48.368 | 64.072 | 58.663 | 62.557 | 53.295 | 62.269 |
| Прочие краткосрочные обязательства | 8.534 | 7.050 | 6.950 | 7.393 | 8.209 | 8.358 | 7.453 | 8.487 |
| Итого краткосрочные обязательства | 112.279 | 126.123 | 115.186 | 134.060 | 148.934 | 146.888 | 145.022 | 130.690 |
| <i>Обязательства, удерживаемые на продажу</i> | <i>0.000</i> | <i>0.000</i> | <i>0.000</i> | <i>0.000</i> | | | | |
| Итого капитал и обязательства | 552.588 | 549.897 | 551.087 | 555.682 | 546.576 | 548.066 | 545.290 | 551.319 |
| Чистый долг | 176.532 | 182.533 | 190.071 | 177.481 | 171.260 | 168.207 | 174.899 | 173.670 |
| Чистый долг / OIBDA 12M | 1.7x | 1.9x | 1.9x | 1.8x | 1.7x | 1.7x | 1.7x | 1.7x |

Отчет о движении денежных средств



| млрд руб. | 1КВ2016 | 1П 2016 | 9М 2016 | 2016 | 1КВ2015 | 1П 2015 | 9М 2015 | 2015 |
|---|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| Денежные потоки от операционной деятельности | | | | | | | | |
| Прибыль до налогообложения | 3.769 | 6.051 | 12.047 | 16.941 | 3.221 | 10.761 | 14.307 | 16.827 |
| <i>Корректировки для приведения прибыли до налогообложения к денежным средствам от операционной деятельности:</i> | | | | | | | | |
| Амортизационные отчисления и убытки от обесценения внеоборотных активов | 15.632 | 29.481 | 42.247 | 55.589 | 14.849 | 29.635 | 44.461 | 60.599 |
| (Прибыль)/убыток от выбытия основных средств и нематериальных активов | (0.498) | (0.961) | (1.363) | (4.556) | (0.129) | (0.488) | (0.724) | (2.133) |
| Расходы по сомнительным долгам | 0.456 | 1.740 | 2.675 | 2.775 | 0.540 | 1.193 | 1.978 | 0.882 |
| Прибыль (убыток) от участия в ассоциированных компаниях | 1.918 | 3.501 | 5.004 | 7.296 | 0.870 | 1.161 | 2.303 | 3.583 |
| Финансовые расходы (за исключением финансовых расходов по пенсионным и прочим долгосрочным социальным обязательствам) | 3.985 | 8.141 | 12.366 | 16.699 | 3.883 | 7.662 | 11.473 | 15.560 |
| Прочие финансовые и инвестиционные доходы/(расходы) | (0.551) | (0.773) | (0.640) | (1.061) | 0.909 | (1.035) | (0.108) | 0.434 |
| Прибыль/(убыток) от курсовых разниц, нетто | (0.741) | (0.388) | (0.547) | (0.515) | 0.196 | 0.461 | 0.802 | 1.431 |
| Затраты по выплатам по акциям | 0.406 | 0.838 | 1.184 | 1.019 | 0.375 | 0.625 | 0.938 | 1.251 |
| Изменения чистой величины оборотного капитала: | (1.496) | (10.748) | (13.819) | (8.608) | (3.595) | (8.515) | (7.771) | 1.408 |
| (Увеличение) / Уменьшение дебиторской задолженности | (6.018) | (6.862) | (9.258) | (3.941) | (8.319) | (6.314) | (6.919) | 1.629 |
| (Уменьшение) / Увеличение выплат работникам | (0.001) | (0.013) | 0.128 | (0.561) | 0.055 | 0.075 | 0.147 | (1.356) |
| (Увеличение) / Уменьшение товарно-материальных запасов | 0.116 | (0.045) | (0.615) | (2.351) | 0.294 | 1.323 | 1.523 | 0.892 |
| (Уменьшение) / Увеличение кредиторской задолженности и начисленных расходов | 5.886 | (1.560) | (2.142) | 1.376 | 5.783 | (2.835) | (2.311) | 0.268 |
| (Уменьшение) / Увеличение прочих активов и обязательств | (1.479) | (2.268) | (1.932) | (3.131) | (1.388) | (0.764) | (0.211) | (0.024) |
| Денежные средства, полученные от операционной деятельности | 22.879 | 36.882 | 59.154 | 85.579 | 21.118 | 41.460 | 67.657 | 99.842 |
| Проценты уплаченные | (4.764) | (9.333) | (14.383) | (18.410) | (4.457) | (8.403) | (12.590) | (17.082) |
| Возврат налога на прибыль | 0.000 | 0.234 | 1.395 | 4.391 | 0.000 | 2.175 | 2.260 | 2.559 |
| Налог на прибыль уплаченный | (2.212) | (3.624) | (3.822) | (4.383) | (0.355) | (2.545) | (2.653) | (4.469) |
| Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности | 15.903 | 24.159 | 42.344 | 67.177 | 16.306 | 32.687 | 54.674 | 80.850 |
| Денежные потоки от инвестиционной деятельности | | | | | | | | |
| Приобретение основных средств и нематериальных активов | (18.964) | (33.768) | (46.797) | (61.857) | (16.286) | (27.405) | (43.383) | (62.726) |
| Поступления от продажи основных средств и нематериальных активов | 0.635 | 1.438 | 2.133 | 7.978 | 0.383 | 1.186 | 1.597 | 3.838 |
| Приобретение финансовых активов | (2.767) | (4.560) | (5.737) | (9.736) | (0.102) | (10.018) | (10.250) | (15.943) |
| Поступления от реализации финансовых вложений | 3.251 | 4.678 | 6.376 | 10.831 | 0.157 | 2.563 | 5.890 | 10.442 |
| Проценты полученные | 0.444 | 0.628 | 0.827 | 1.029 | 0.001 | 0.602 | 0.705 | 1.495 |
| Дивиденды полученные | | 0.002 | 0.020 | 0.022 | | 0.002 | 0.005 | 0.007 |
| Приобретение дочерних компаний за вычетом полученных денежных средств | 0.000 | (2.438) | (2.438) | (2.438) | (0.430) | (0.464) | (0.464) | (1.145) |
| Приобретение ассоциированных компаний | (0.778) | (0.778) | (0.778) | (2.778) | (0.013) | (0.016) | (0.098) | (2.098) |
| Поступления от продажи дочерних компаний | (0.001) | (0.001) | (0.001) | (0.001) | | | 0.322 | 0.240 |
| Поступления от совместных предприятий | | | | | | | | 0.322 |
| Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности | (18.180) | (34.799) | (46.395) | (56.950) | (16.290) | (33.550) | (45.676) | (65.567) |
| Денежные средства от финансовой деятельности | | | | | | | | |
| Поступления от продажи собственных акций | | 0.008 | 0.008 | 0.157 | | | | |
| Приобретение собственных акций | | | | (0.314) | (0.002) | (0.005) | (2.867) | (2.867) |
| Поступления от банковских и корпоративных займов | 160.301 | 324.543 | 496.127 | 655.190 | 114.283 | 231.796 | 368.768 | 546.080 |
| Погашение банковских и корпоративных займов | (156.909) | (313.984) | (492.822) | (665.936) | (117.548) | (243.542) | (376.378) | (550.410) |
| Поступления от облигаций | | 15.000 | 15.000 | 10.000 | | 10.000 | 10.000 | 10.000 |
| Погашение облигаций | | (2.734) | (2.734) | (2.734) | | (2.408) | (2.408) | (12.112) |
| Погашение обязательств по коммерческим кредитам | (0.002) | (0.005) | (0.007) | (0.009) | (0.002) | (0.005) | (0.044) | (0.048) |
| Поступления от / (Погашение) прочих долгосрочных финансовых обязательств | | | | (0.001) | (0.001) | (0.002) | (0.003) | (0.004) |
| Погашение обязательств по финансовой аренде | (0.001) | (0.073) | (0.116) | (0.160) | (0.055) | (0.057) | (0.056) | (0.057) |
| Приобретение доли неконтролирующих акционеров | | | | | | | (2.079) | (2.350) |
| Дивиденды, уплаченные акционерам Группы | (0.012) | | (13.295) | (13.295) | | | (7.676) | (7.676) |
| Дивиденды, уплаченные неконтролирующим акционерам дочерних компаний | | (0.045) | (0.248) | (0.258) | | (0.039) | (0.287) | (0.308) |
| Выплаты по опционам | (0.125) | (0.231) | (0.231) | (0.319) | | | (0.448) | (5.361) |
| Денежные средства, использованные в финансовой деятельности, нетто | 3.252 | 7.479 | 1.682 | (12.679) | (3.325) | (4.262) | (13.478) | (25.112) |
| (Уменьшение) / увеличение денежных средств и их эквивалентов | 0.714 | (3.525) | (2.738) | (2.908) | (3.427) | (5.338) | (4.479) | (9.780) |
| Влияние обменных курсов на ден средства и их эквиваленты | (0.261) | (0.364) | (0.369) | (0.456) | (0.118) | (0.213) | 0.001 | 0.050 |
| Денежные средства и их эквиваленты на начало года | 7.164 | 7.164 | 7.164 | 7.164 | 16.944 | 16.944 | 16.944 | 16.944 |
| Денежные средства и их эквиваленты на конец года | 7.878 | 3.639 | 4.426 | 4.256 | 13.517 | 11.606 | 12.465 | 7.164 |
| Свободный денежный поток (FCF) | (2.427) | (8.171) | (2.320) | 13.298 | 0.403 | 6.468 | 12.888 | 21.962 |

Операционные показатели



| | 1КВ2016 | 2КВ2016 | 3КВ2016 | 4КВ2016 | 2016 | 1КВ2015 | 2КВ2015 | 3КВ2015 | 4КВ2015 | 2015 | 1КВ16/15 | 2КВ16/15 | 3КВ16/15 | 16/15 |
|------------------------------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| Абоненты, млн | | | | | | | | | | | | | | |
| Местная фиксированная связь | 21.7 | 21.3 | 20.9 | 20.5 | 20.5 | 23.7 | 23.2 | 22.7 | 22.1 | 22.1 | -8.3% | -8.0% | -7.5% | -7.2% |
| В2С | 18.1 | 17.8 | 17.4 | 17.0 | 17.0 | 19.9 | 19.5 | 19.0 | 18.5 | 18.5 | -9.0% | -8.8% | -8.4% | -8.0% |
| В2В | 3.6 | 3.5 | 3.5 | 3.5 | 3.5 | 3.8 | 3.7 | 3.6 | 3.6 | 3.6 | -4.5% | -3.4% | -3.0% | -2.8% |
| ШПД по типу клиентов | 11.9 | 12.0 | 12.2 | 12.3 | 12.3 | 11.2 | 11.2 | 11.4 | 11.6 | 11.6 | 5.9% | 6.5% | 7.2% | 5.8% |
| В2С | 11.1 | 11.2 | 11.4 | 11.6 | 11.6 | 10.5 | 10.5 | 10.7 | 10.9 | 10.9 | 6.4% | 6.8% | 7.5% | 5.9% |
| В2В | 0.7 | 0.7 | 0.7 | 0.8 | 0.8 | 0.7 | 0.7 | 0.7 | 0.7 | 0.7 | -0.6% | 2.5% | 3.4% | 3.2% |
| ШПД по технологиям | 11.9 | 12.0 | 12.2 | 12.3 | 12.3 | 11.2 | 11.2 | 11.4 | 11.6 | 11.6 | 5.9% | 6.5% | 7.2% | 5.8% |
| xDSL | 5.2 | 5.1 | 5.0 | 5.0 | 5.0 | 5.8 | 5.6 | 5.5 | 5.3 | 5.3 | -9.7% | -8.3% | -7.7% | -7.1% |
| ФТТх | 6.6 | 6.8 | 7.1 | 7.4 | 7.4 | 5.4 | 5.6 | 5.9 | 6.3 | 6.3 | 22.6% | 21.2% | 21.0% | 16.6% |
| xDSL | 44% | 43% | 41% | 40% | 40% | 52% | 50% | 48% | 46% | 46% | | | | |
| ФТТх | 56% | 57% | 59% | 60% | 60% | 48% | 50% | 52% | 54% | 54% | | | | |
| Платное ТВ | 8.8 | 9.0 | 9.2 | 9.3 | 9.3 | 8.1 | 8.2 | 8.4 | 8.6 | 8.6 | 8.7% | 9.4% | 9.4% | 7.6% |
| IPTV | 3.7 | 3.9 | 4.0 | 4.2 | 4.2 | 2.9 | 3.0 | 3.1 | 3.4 | 3.4 | 27.5% | 28.8% | 28.3% | 23.9% |
| Кабельное ТВ | 5.2 | 5.1 | 5.1 | 5.0 | 5.0 | 5.2 | 5.2 | 5.2 | 5.2 | 5.2 | -1.3% | -1.5% | -1.8% | -2.9% |
| IPTV | 41% | 43% | 44% | 46% | 46% | 35% | 36% | 38% | 40% | 40% | | | | |
| Кабельное ТВ | 58% | 57% | 56% | 54% | 54% | 64% | 63% | 62% | 60% | 60% | | | | |
| ARPU, руб. | | | | | | | | | | | | | | |
| ШПД | 454 | 447 | 439 | 453 | 448 | 458 | 457 | 446 | 455 | 449 | -1.0% | -2.1% | -1.6% | -0.5% |
| вкл. В2С | 349 | 344 | 337 | 356 | 347 | 354 | 352 | 343 | 350 | 346 | -1.3% | -2.2% | -1.5% | 1.7% |
| Местная связь | 248 | 243 | 239 | 247 | 244 | 247 | 248 | 243 | 248 | 246 | 0.4% | -2.0% | -1.9% | -0.6% |
| Платное ТВ | 201 | 201 | 204 | 215 | 206 | 176 | 181 | 182 | 189 | 181 | 13.8% | 11.1% | 12.3% | 13.4% |

КОНТАКТЫ

**Департамент по
работе с инвесторами**

Тел. +7 (499) 995 9780
E-mail: ir@rt.ru
Web: www.rostelecom.ru/en/ir/



Ростелеком