

ЕЖЕКВАРТАЛЬНЫЙ ОТЧЁТ

Общество с ограниченной ответственностью «Лента»

Код эмитента: 3 6 4 2 0 - R

за 4 квартал 2014 года

Место нахождения эмитента: 197374, г. Санкт-Петербург, ул. Савушкина, д. 112

Информация, содержащаяся в настоящем ежеквартальном отчёте,
подлежит раскрытию в соответствии с законодательством
Российской Федерации о ценных бумагах

Генеральный директор Общества с ограниченной ответственностью «Лента»		
Дата "13" февраля 2015 г.	подпись	Я.Г. Дюннинг
Главный бухгалтер Общества с ограниченной ответственностью «Лента»		
Дата "13" февраля 2015 г.	подпись	Е.И. Смирнова
	М.П.	

Контактное лицо: ведущий специалист по кредитованию Зуй Татьяна Алексеевна
Телефон: 8 (812) 336-39-69
Факс: 8 (812) 380-61-31 (доб.555)
Адрес электронной почты: <u>bondsadmin@lenta.com</u>
Адрес страницы (страниц) в сети Интернет, <u>www.lenta.com;</u> на которой раскрывается информация, <u>http://www.e-disclosure.ru/</u> содержащаяся в настоящем <u>portal/company.aspx?id=32010</u> ежеквартальном отчёте

Оглавление

I. Краткие сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, сведения о банковских счетах, об аудиторе, оценщике и о финансовом консультанте эмитента, а также об иных лицах, подписавших ежеквартальный отчёт	6
1.1. Лица, входящие в состав органов управления эмитента	6
1.2. Сведения о банковских счетах эмитента	6
1.3. Сведения об аудиторе (аудиторах) эмитента	6
1.4. Сведения об оценщике эмитента	6
1.5. Сведения о консультантах эмитента	6
1.6. Сведения об иных лицах, подписавших ежеквартальный отчёт	6
II. Основная информация о финансово-экономическом состоянии эмитента	7
2.1. Показатели финансово-экономической деятельности эмитента	7
2.2. Рыночная капитализация эмитента	7
2.3. Обязательства эмитента	7
2.3.1. Заемные средства и кредиторская задолженность	7
2.3.2. Кредитная история эмитента	7
2.3.3. Обязательства эмитента из обеспечения, предоставленного третьим лицам	9
2.3.4. Прочие обязательства эмитента	9
2.4. Риски, связанные с приобретением размещаемых эмиссионных ценных бумаг	9
2.4.1. Отраслевые риски	10
2.4.2. Страновые и региональные риски	14
2.4.3. Финансовые риски	17
2.4.4. Правовые риски	20
2.4.5. Риски, связанные с деятельностью эмитента	25
2.4.6. Банковские риски	27
III. Подробная информация об эмитенте	28
3.1. История создания и развитие эмитента	28
3.1.1. Данные о фирменном наименовании (наименовании) эмитента	28
3.1.2. Сведения о государственной регистрации эмитента	28
3.1.3. Сведения о создании и развитии эмитента	28
3.1.4. Контактная информация	30
3.1.5. Идентификационный номер налогоплательщика	30
3.1.6. Филиалы и представительства эмитента	30
3.2. Основная хозяйственная деятельность эмитента	30
3.2.1. Отраслевая принадлежность эмитента	30
3.2.2. Основная хозяйственная деятельность эмитента	30
3.2.3. Материалы, товары и поставщики эмитента	30
3.2.4. Рынки сбыта продукции (работ, услуг) эмитента	30
3.2.5. Сведения о наличии у эмитента разрешений (лицензии) или допусков к отдельным видам работ	31
3.2.6. Сведения о деятельности отдельных категорий эмитентов эмиссионных ценных бумаг	32
3.2.6.1. Сведения о деятельности эмитентов, являющихся акционерными инвестиционными фондами	32
3.2.6.2. Сведения о деятельности эмитентов, являющихся страховыми организациями	32
3.2.6.3. Сведения о деятельности эмитентов, являющихся кредитными организациями	32
3.2.6.4. Сведения о деятельности эмитентов, являющихся ипотечными агентами	32
3.2.7. Дополнительные сведения об эмитентах, основной деятельностью которых является добыча полезных ископаемых	32
3.2.8. Дополнительные сведения об эмитентах, основной деятельностью которых является оказание услуг связи	32
3.3. Планы будущей деятельности эмитента	32
3.4. Участие эмитента в промышленных, банковских и финансовых группах, холдингах, концернах и ассоциациях	33
3.5. Подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение	33

3.6. Состав, структура и стоимость основных средств эмитента, информации о планах по приобретению, замене, выбытию основных средств, а также обо всех фактах обременения основных средств эмитента.....	33
3.6.1. Основные средства	33
IV. Сведения о финансово-хозяйственной деятельности эмитента	34
4.1. Результаты финансово-хозяйственной деятельности эмитента.....	34
4.2. Ликвидность эмитента, достаточность капитала и оборотных средств	34
4.3. Финансовые вложения эмитента.....	34
4.4. Нематериальные активы эмитента.....	34
4.5. Сведения о политике и расходах эмитента в области научно-технического развития, в отношении лицензий и патентов, новых разработок и исследований	34
4.6. Анализ тенденций развития в сфере основной деятельности эмитента	34
4.6.1 Анализ факторов и условий, влияющих на деятельность эмитента	36
4.6.2. Конкуренты эмитента.....	39
V. Подробные сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, органов эмитента по контролю за его финансово-хозяйственной деятельностью, и краткие сведения о сотрудниках (работниках) эмитента	41
5.1. Сведения о структуре и компетенции органов управления эмитента	41
5.2. Информация о лицах, входящих в состав органов управления эмитента.....	41
5.2.1 Информация о единоличном исполнительном органе эмитента.....	41
5.2.2. Состав совета директоров (наблюдательного совета) эмитента	41
5.3. Сведения о размере вознаграждения, льгот и/или компенсации расходов по каждому органу управления эмитента	44
5.4. Сведения о структуре и компетенции органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента.....	45
5.5. Информация о лицах, входящих в состав органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента.....	45
5.6. Сведения о размере вознаграждения, льгот и/или компенсации расходов по органу контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента	49
5.7. Данные о численности и обобщенные данные об образовании и о составе сотрудников (работников) эмитента, а также об изменении численности сотрудников (работников) эмитента.....	49
5.8. Сведения о любых обязательствах эмитента перед сотрудниками (работниками), касающихся возможности их участия в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) эмитента.....	50
VI. Сведения об участниках (акционерах) эмитента и о совершенных эмитентом сделках, в совершении которых имелась заинтересованность	51
6.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников) эмитента	51
6.2. Сведения об участниках (акционерах) эмитента, владеющих не менее чем 5 процентами его уставного (складочного) капитала (паевого фонда) или не менее чем 5 процентами его обыкновенных акций, а также сведения о контролирующих их лицах, а в случае отсутствия таких лиц - об их участниках (акционерах), владеющих не менее чем 20 процентами уставного (складочного) капитала (паевого фонда) или не менее чем 20 процентами их обыкновенных акций	51
6.3. Сведения о доле участия государства или муниципального образования в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) эмитента, наличии специального права ("золотой акции").....	51
6.4. Сведения об ограничениях на участие в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) эмитента.....	52
6.5. Сведения об изменениях в составе и размере участия акционеров (участников) эмитента, владеющих не менее чем 5 процентами его уставного (складочного) капитала (паевого фонда) или не менее чем 5 процентами его обыкновенных акций	52
6.6. Сведения о совершенных эмитентом сделках, в совершении которых имелась заинтересованность	52
6.7. Сведения о размере дебиторской задолженности	53
VII. Бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента и иная финансовая информация	54

7.1. Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента	54
7.2. Квартальная бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента	54
7.3. Сводная бухгалтерская (консолидированная финансовая) отчетность эмитента	54
7.4. Сведения об учетной политике эмитента.....	55
7.5. Сведения об общей сумме экспорта, а также о доле, которую составляет экспорт в общем объеме продаж.....	55
7.6. Сведения о существенных изменениях, произошедших в составе имущества эмитента после даты окончания последнего завершеного финансового года	55
7.7. Сведения об участии эмитента в судебных процессах, в случае если такое участие может существенно отразиться на финансово-хозяйственной деятельности эмитента.....	55
VIII. Дополнительные сведения об эмитенте и о размещенных им эмиссионных ценных бумагах	56
8.1. Дополнительные сведения об эмитенте.....	56
8.1.1. Сведения о размере, структуре уставного (складочного) капитала (паевого фонда) эмитента.....	56
8.1.2. Сведения об изменении размера уставного (складочного) капитала (паевого фонда) эмитента.....	56
8.1.3. Сведения о порядке созыва и проведения собрания (заседания) высшего органа управления эмитента	56
8.1.4. Сведения о коммерческих организациях, в которых эмитент владеет не менее чем 5 процентами уставного (складочного) капитала (паевого фонда) либо не менее чем 5 процентами обыкновенных акций	56
8.1.5. Сведения о существенных сделках, совершенных эмитентом.....	57
8.2. Сведения о каждой категории (типе) акций эмитента	63
8.3. Сведения о предыдущих выпусках эмиссионных ценных бумаг эмитента, за исключением акций эмитента.....	63
8.3.1. Сведения о выпусках, все ценные бумаги которых погашены	63
8.3.2. Сведения о выпусках, ценные бумаги которых не являются погашенными	63
8.4. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям эмитента с обеспечением, а также об условиях обеспечения исполнения обязательств по облигациям эмитента с обеспечением.....	63
8.4.1. Условия обеспечения исполнения обязательств по облигациям с ипотечным покрытием	63
8.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги эмитента.....	63
8.6. Сведения о законодательных актах, регулирующих вопросы импорта и экспорта капитала, которые могут повлиять на выплату дивидендов, процентов и других платежей нерезидентам.....	63
8.7. Описание порядка налогообложения доходов по размещенным и размещаемым эмиссионным ценным бумагам эмитента	64
8.8. Сведения об объявленных (начисленных) и о выплаченных дивидендах по акциям эмитента, а также о доходах по облигациям эмитента	64
8.8.1. Сведения об объявленных (начисленных) и о выплаченных дивидендах по акциям эмитента.....	64
8.8.2. Сведения о начисленных и выплаченных доходах по облигациям эмитента	64
8.9. Иные сведения	67
8.10. Сведения о представляемых ценных бумагах и эмитенте представляемых ценных бумаг, право собственности на которые удостоверяется российскими депозитарными расписками	68

Введение

Основание возникновения у эмитента обязанности осуществлять раскрытие информации в форме ежеквартального отчёта

В отношении ценных бумаг Эмитента осуществлена регистрация проспекта ценных бумаг.

Настоящий ежеквартальный отчёт содержит оценки и прогнозы уполномоченных органов управления Эмитента касательно будущих событий и/или действий, перспектив развития отрасли экономики, в которой Эмитент осуществляет основную деятельность, и результатов деятельности эмитента, в том числе планов Эмитента, вероятности наступления определенных событий и совершения определенных действий. Инвесторы не должны полностью полагаться на оценки и прогнозы органов управления Эмитента, так как фактические результаты деятельности Эмитента в будущем могут отличаться от прогнозируемых результатов по многим причинам. Приобретение ценных бумаг Эмитента связано с рисками, описанными в настоящем ежеквартальном отчёте.

I. Краткие сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, сведения о банковских счетах, об аудиторе, оценщике и о финансовом консультанте эмитента, а также об иных лицах, подписавших ежеквартальный отчёт

1.1. Лица, входящие в состав органов управления эмитента

В соответствии с положениями Устава Эмитента (в редакции по состоянию на 31.12.2014 г.), органами управления Общества являются:

- Общее собрание участников;
- Совет директоров;
- Генеральный директор

Сведения о персональном составе Совета директоров эмитента:

Члены Совета Директоров

№	ФИО
1.	Ян Гезинюс Дюннинг
2.	Яхо Петер Александр Лемменс
3.	Сергей Валерьевич Прокофьев
4.	Дмитрий Владимирович Швец

Сведения о персональном составе коллегиального исполнительного органа управления эмитента (Правление):

Формирование коллегиального исполнительного органа (правление, дирекция) Уставом Эмитента не предусмотрено.

Сведения о единоличном исполнительном органе управления эмитента:

Генеральный директор

Дюннинг Ян Гезинюс

Год рождения: **1959** год

1.2. Сведения о банковских счетах эмитента

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчётном квартале не происходили

1.3. Сведения об аудиторе (аудиторах) эмитента

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчётном квартале не происходили

1.4. Сведения об оценщике эмитента

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчётном квартале не происходили

1.5. Сведения о консультантах эмитента

Финансовый консультант на рынке ценных бумаг, а также иные лица, оказывающие эмитенту консультационные услуги, связанные с осуществлением эмиссии ценных бумаг, и подписавшие проспект ценных бумаг или ежеквартальный отчёт эмитента в течение 12 месяцев до даты окончания отчётного квартала, **не привлекались.**

1.6. Сведения об иных лицах, подписавших ежеквартальный отчёт

Сведения о лице, которое осуществляет ведение бухгалтерского учета Эмитента и осуществляет функции единоличного исполнительного органа Эмитента:

Сведения о главном бухгалтере эмитента, подписавшем данный ежеквартальный отчёт Эмитента:

Смирнова Елена Игоревна

Год рождения: **1975**

Номер телефона: **+7 (812) 380-61-31**

Номер факса: +7 (812) 380-61-31

Основное место работы: ООО «Лента»

Должность: Главный бухгалтер ООО «Лента»

Иных лиц, подписавших настоящий ежеквартальный отчёт Эмитента, нет.

II. Основная информация о финансово-экономическом состоянии эмитента

2.1. Показатели финансово-экономической деятельности эмитента

В ежеквартальном отчёте за четвёртый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

2.2. Рыночная капитализация эмитента

Эмитент не является открытым акционерным обществом, поэтому рыночная капитализация Эмитента не рассчитывается.

2.3. Обязательства эмитента

2.3.1. Заемные средства и кредиторская задолженность

В ежеквартальном отчёте за четвёртый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

2.3.2. Кредитная история эмитента

Исполнение эмитентом обязательств по действовавшим в течение последнего завершённого финансового года и текущего финансового года кредитным договорам и/или договорам займа, в том числе заключенным путем выпуска и продажи облигаций, сумма основного долга по которым составляла 5 и более процентов балансовой стоимости активов эмитента на дату окончания последнего завершённого отчётного периода (квартала, года), предшествовавшего заключению соответствующего договора, в отношении которого истек установленный срок представления бухгалтерской (финансовой) отчётности, а также иным кредитным договорам и/или договорам займа, которые эмитент считает для себя существенными

Кредит

Условия обязательства и сведения о его исполнении	
Наименование и место нахождения или фамилия, имя, отчество кредитора (займодавца)	VTB Capital PLC, 14 Cornhill, London, UK, EC3V3ND (ВТБ Капитал ПиЭлСи, 14 Корнхилл, Лондон, Великобритания, ИСиЗВиЗЭнДи)
Сумма основного долга на момент возникновения обязательства, руб./иностранная валюта	25 375 000 000 рублей
Сумма основного долга на дату окончания отчётного периода, руб./иностранная валюта	33 075 000 000 рублей
Срок кредита (займа), лет	7 лет 3 мес.
Средний размер процентов по кредиту, займу, % годовых	Mosprime3m +3,53%
Количество процентных (купонных) периодов	30
Наличие просрочек при выплате процентов по кредиту (займу), а в случае их наличия - общее число указанных просрочек и их размер в днях	отсутствует
Планный срок (дата) погашения кредита (займа)	04.10.2019
Фактический срок (дата) погашения кредита (займа)	срок погашения кредита не наступил
Иные сведения об обязательстве, указываемые	отсутствуют

эмитентом по собственному усмотрению	
--------------------------------------	--

Облигации

Условия обязательства и сведения о его исполнении	
Наименование и место нахождения или фамилия, имя, отчество кредитора (займодавца)	Владельцы облигаций серии 03 (физические и юридические лица)
Сумма основного долга на момент возникновения обязательства, руб./иностранная валюта	4 000 000 000 рублей
Сумма основного долга на дату окончания отчетного периода, руб./иностранная валюта	4 000 000 000 рублей
Срок кредита (займа), лет	7
Средний размер процентов по кредиту, займу, % годовых	10 %
Количество процентных (купонных) периодов	14
Наличие просрочек при выплате процентов по кредиту (займу), а в случае их наличия - общее число указанных просрочек и их размер в днях	отсутствует
Плановый срок (дата) погашения кредита (займа)	25.02.2020
Фактический срок (дата) погашения кредита (займа)	срок погашения займа не наступил
Иные сведения об обязательстве, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	отсутствуют

Облигации

Условия обязательства и сведения о его исполнении	
Наименование и место нахождения или фамилия, имя, отчество кредитора (займодавца)	Владельцы облигаций серии 01 (физические и юридические лица)
Сумма основного долга на момент возникновения обязательства, руб./иностранная валюта	3 000 000 000 рублей
Сумма основного долга на дату окончания отчетного периода, руб./иностранная валюта	3 000 000 000 рублей
Срок кредита (займа), лет	7
Средний размер процентов по кредиту, займу, % годовых	10 %
Количество процентных (купонных) периодов	14
Наличие просрочек при выплате процентов по кредиту (займу), а в случае их наличия - общее число указанных просрочек и их размер в днях	отсутствует
Плановый срок (дата) погашения кредита (займа)	03.03.2020
Фактический срок (дата) погашения кредита (займа)	срок погашения займа не наступил
Иные сведения об обязательстве, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	отсутствуют

Облигации

Условия обязательства и сведения о его исполнении	
Наименование и место нахождения или фамилия, имя, отчество кредитора (займодавца)	Владельцы облигаций серии 02 (физические и юридические лица)
Сумма основного долга на момент возникновения обязательства, руб./иностранная валюта	3 000 000 000 рублей
Сумма основного долга на дату окончания отчетного периода, руб./иностранная валюта	3 000 000 000 рублей
Срок кредита (займа), лет	7
Средний размер процентов по кредиту, займу, % годовых	10 %

Количество процентных (купонных) периодов	14
Наличие просрочек при выплате процентов по кредиту (займу), а в случае их наличия - общее число указанных просрочек и их размер в днях	отсутствует
Планный срок (дата) погашения кредита (займа)	03.03.2020
Фактический срок (дата) погашения кредита (займа)	срок погашения займа не наступил
Иные сведения об обязательстве, указываемые эмитентом по собственному усмотрению	отсутствуют

2.3.3. Обязательства эмитента из обеспечения, предоставленного третьим лицам

Информация об общей сумме обязательств эмитента из предоставленного им обеспечения и общей сумме обязательств третьих лиц, по которым эмитент предоставил обеспечение, в том числе в форме залога или поручительства, с учетом ограниченной ответственности эмитента по такому обязательству третьего лица, определяемой исходя из условий обеспечения и фактического остатка задолженности по обязательству третьего лица на дату окончания отчётного периода. Сумма обязательств в форме залога приводится согласно имеющемуся на 31.12.2014 отчёту об оценке имущества, переданного в залог по условиям кредитных соглашений.

Наименование показателя	на 31.12.2014
Общая сумма обязательств эмитента из предоставленного им обеспечения, тыс. руб.	50 385 060
в том числе, в форме залога, тыс. руб.	50 385 060
в том числе, в форме поручительства, тыс. руб.	0
Общая сумма обязательств третьих лиц, по которым эмитент предоставил обеспечение, тыс. руб.	0
в том числе, в форме залога, тыс. руб.	0
в том числе, в форме поручительства, тыс. руб.	0

Информация о каждом из обязательств эмитента из обеспечения, предоставленного за период с даты начала текущего финансового года и до даты окончания отчётного квартала третьим лицам, в том числе в форме залога или поручительства, составляющем не менее 5 процентов от балансовой стоимости активов эмитента на дату окончания последнего завершённого отчётного периода (квартала, года), предшествующего предоставлению обеспечения.

По состоянию на 31.12.2014 г.

Указанные обязательства в данном отчётном периоде не возникали

2.3.4. Прочие обязательства эмитента

Соглашения эмитента, включая срочные сделки, не отраженные в его бухгалтерском балансе, которые могут существенным образом отразиться на финансовом состоянии, его ликвидности, источниках финансирования и условиях их использования, результатах деятельности и расходах:

Соглашения эмитента, включая срочные сделки, не отраженные в его бухгалтерском балансе, которые могут существенным образом отразиться на финансовом состоянии Эмитента, его ликвидности, источниках финансирования и условиях их использования, результатах деятельности и расходах, отсутствуют.

2.4. Риски, связанные с приобретением размещаемых эмиссионных ценных бумаг

Приобретение ценных бумаг влечёт за собой определённые риски. В данном пункте приводится подробный анализ факторов риска, связанных с приобретением облигаций Эмитента, в частности: отраслевые риски;

страновые и региональные риски;
финансовые риски;
правовые риски;
риски, связанные с деятельностью эмитента.

Эмитент дает характеристику рискам и неопределенностям, которые считает существенными, но представленный ниже перечень рисков и описание их факторов не являются исчерпывающими. Возникновение дополнительных рисков и неопределенностей, включая риски и неопределенности, о которых Эмитенту в настоящий момент ничего не известно или которые Эмитент считает несущественными, может также оказать негативное влияние на основную деятельность и финансовые показатели Эмитента, привести к снижению стоимости эмиссионных ценных бумаг Эмитента и повлиять на его способность своевременно и в полном объеме исполнять обязательства в отношении выпущенных облигаций.

Все оценочные суждения, законы и нормативные акты Российской Федерации, упомянутые или используемые для анализа и раскрытия информации в настоящем Ежеквартальном отчете, используются в редакции действительной по состоянию на дату утверждения настоящего Ежеквартального отчета, если иное не указано в тексте настоящего Ежеквартального отчета.

Эмитент осуществляет свою деятельность в сфере розничной торговли продовольственными и непродовольственными товарами. В силу подобной специфики его деятельности риски, которые могут оказать негативное влияние на состояние Эмитента и привести к снижению стоимости его эмиссионных ценных бумаг, обусловлены, в большей степени, совокупными рисками общества. В связи с тем, что дочерние общества Эмитента не осуществляют самостоятельной хозяйственной деятельности, здесь и далее описание рисков приводится непосредственно для Эмитента.

Политика эмитента в области управления рисками.

Управление рисками Эмитента осуществляется в рамках общей политики в области управления рисками Эмитента, основанной на комплексном подходе и продуманных решениях менеджмента, позволяющих не только оптимально действовать в условиях неопределенности и связанных с ней рисков, но и эффективно использовать открывающиеся возможности для развития Эмитента. Процесс управления рисками у Эмитента начинается на стадии разработки стратегии и затрагивает все стороны его деятельности. Политика Эмитента в области управления рисками состоит в обеспечении оптимального баланса между развитием Эмитента, его финансовыми показателями и допустимым уровнем риска. Управление рисками Эмитента включает в себя: идентификацию, анализ, оценку, определение допустимого уровня и приоритезацию рисков, планирование и согласование мероприятий по управлению рисками, мониторинг и контроль по всем типам рисков, присущих бизнесу Эмитента, по всей организационной структуре и географии присутствия Эмитента, а также выявление и использование факторов, способных оказать позитивное влияние на деятельность Эмитента. Информирование руководства Эмитента происходит по всему спектру рисков для гарантирования полноты, качества и сопоставимости предоставляемой информации для каждого из уровней принятия решения (поддержка механизма контроля и принятия решений по управлению рисками коллегиальными органами управления на различных уровнях иерархии Эмитента в зависимости от приоритета рисков и их важности для Эмитента). Более подробно политика Эмитента в области управления рисками описана в пунктах 2.4.1 – 2.4.5 настоящего отчета.

Последовательность описания рисков ниже не отражает степени вероятности их реализации или уровня материальности их возможного эффекта на результаты деятельности Эмитента.

2.4.1. Отраслевые риски

Влияние возможного ухудшения ситуации в отрасли эмитента на его деятельность и исполнение обязательств по ценным бумагам. Приводятся наиболее значимые, по мнению эмитента, возможные

изменения в отрасли (отдельно на внутреннем и внешнем рынках), а также предполагаемые действия эмитента в этом случае.

Эмитент осуществляет свою деятельность в различных регионах Российской Федерации. Эмитент не осуществляет и не планирует в дальнейшем осуществлять свою деятельность на внешнем рынке, в связи с чем, изменения в отрасли на внешних рынках не скажутся на деятельности и финансовом положении Эмитента и его способности исполнять свои обязательства по ценным бумагам.

Риски в данном разделе описываются только для внутреннего рынка.

Эмитент осуществляет свою деятельность в отрасли розничной торговли продовольственными и непродовольственными товарами, которая является одной из самых динамично развивающихся отраслей российской экономики.

Отраслевые риски Эмитента связаны с рядом факторов, негативное изменение которых может существенным образом отразиться на деятельности и финансовом положении Эмитента. Среди этих факторов можно выделить:

- Изменение объёма платежеспособного потребительского спроса. Возможное негативное изменение данного фактора связано, прежде всего, с сокращением величины располагаемых доходов населения вследствие ухудшения макроэкономических условий как в России в целом, так и в отдельных регионах присутствия Эмитента. Замедление темпов экономического развития, или даже возможная дестабилизация экономической ситуации, повлияет на покупательскую способность населения и приведёт к замедлению динамики роста и снижению рентабельности розничной торговли, как отрасли в целом. Эмитент, являясь частью этой отрасли, в полной мере ощутит на себе влияние этих факторов.

Оценивая текущую макроэкономическую ситуацию в России в целом и в большинстве её регионов, необходимо отметить, что мы наблюдаем определенное замедление темпов роста Российской экономики, связанное как с ухудшением геополитической ситуации, в связи событиями на Украине, со снижением цены на нефть, являющейся традиционным объектом российского экспорта и составляющей существенную часть ВВП страны. Тем не менее, на данном этапе, мы оцениваем в целом макроэкономическую ситуацию как стабильную, незначительное падение платежеспособного спроса не окажет сильное влияние на деятельность компании, так как Эмитент развивает торговые форматы, сочетающие в себе лучшие характеристики традиционных гипермаркетов, магазинов cash & carry и дискаунтеров, которые являются наиболее устойчивыми к вышеуказанным ситуациям.

Эмитент не в состоянии сколько-нибудь значительным образом влиять на изменения макроэкономической ситуации, но проводит постоянный её мониторинг на основе статистических данных, прогнозов МЭР РФ и отчётов внешних и внутренних аналитиков и использует их при формировании планов своей деятельности и развития. Особую роль играет анализ макроэкономической ситуации в регионах, где Эмитент продолжает осуществлять экспансию. Подобный анализ позволяет оценить демографическую ситуацию в регионе, потенциальную покупательскую способность населения, общий объём потребительского спроса, динамику его роста и влияние на рентабельность нового инвестиционного проекта.

- Изменение структуры потребительского спроса или предпочтений покупателей. Возможное изменение данного фактора связано, как с макроэкономической ситуацией, так и с социальными изменениями в обществе, его развитием, особенностями в предпочтениях покупателей в различных регионах России. Под воздействием изменения макроэкономической ситуации, позитивным или негативным, структура спроса населения меняется в сторону потребления более дорогих или более дешёвых товаров. По мере социального развития общества и роста благосостояния потребители начинают обращать внимание на качественные характеристики товара, на бренды, как символы этих характеристик и на качество сервиса, сопутствующего продаже товаров и услуг. Существенное влияние на структуру спроса оказывает склонность покупателей отдавать предпочтение товарам локальных производителей.

Изменение структуры потребительского спроса может существенно отразиться на операционной деятельности и финансовых результатах Эмитента. Постоянный мониторинг и

анализ изменений предпочтений покупателей в каждом отдельном регионе позволяют гибко и эффективно реагировать на изменение данного фактора и предлагать покупателям наиболее востребованный ассортимент, включающий в себя продукты питания и непродовольственные товары, как известных федеральных брендов, так и товаров локальных поставщиков. В случае снижения платежеспособного спроса населения Эмитент предпримет все необходимые действия, связанные с изменениями в ценовой политике и ассортименте предлагаемых товаров, для того, чтобы сохранить лояльность покупателей.

Фактор сезонности имеет незначительное влияние на результаты деятельности Эмитента в связи с тем, что 85% от объема продаж Эмитента составляют продовольственные товары покупательский спрос на которые, в целом, мало подвержен сезонным колебаниям. Можно выделить только кратковременные периоды повышения покупательской активности в предпраздничные и праздничные дни и последующее незначительное снижение активности покупателей сразу после праздников.

- Усиление конкуренции на рынке розничной торговли со стороны федеральных сетевых ритейлеров, как отечественных, так и иностранных, а также региональных и местных игроков. Данный фактор может оказать существенное негативное влияние на результаты деятельности Эмитента.

По состоянию на конец 4-го квартала 2014 года в 60 городах различных регионов России работает 108 гипермаркетов сети «ЛЕНТА» и 24 магазинов формата супермаркет работают в Москве, Московской области и Калужской области.

Отрасль розничной торговли в целом в России является высоко конкурентной, однако конкуренция по регионам распределена очень неравномерно. Конкуренция в формате гипермаркета, в котором традиционно представлен Эмитент, наиболее сильна в Санкт-Петербурге, затем идёт Москва и крупные региональные центры, такие, как Новосибирск, Краснодар, Омск, Уфа, Екатеринбург. Внутри регионов, в областных центрах, где проникновение крупных федеральных торговых сетей ещё не так значительно, конкуренцию современным торговым форматам составляют, в основном, местные торговые сети и отдельные магазины традиционной розницы. В результате, уровень конкуренции на уровне областных центров ещё достаточно низок, что позволяет Эмитенту, как крупной федеральной торговой сети, активно развиваться в этих городах. Учитывая влияние этого фактора, Эмитент планирует продолжить открытие новых гипермаркетов преимущественно в таких городах, что позволит ему снизить негативное влияния данного фактора на свою деятельность.

Такая ситуация привлекает на региональный уровень и других, в том числе и новых, сетевых игроков, и это, неизбежно, приведёт к усилению конкуренции. В этом случае конкуренция переходит от конкуренции между розничными форматами к конкуренции внутри форматов на основании места положения магазина, широты ассортимента товаров, соотношению качества товара и его цены, качеству сервиса внутри и вокруг магазина. Эмитент осуществляет постоянный мониторинг состояния конкурентной среды, как в традиционных, так и в новых для себя регионах для того, чтобы совершенствовать свои бизнес-процессы и сохранять максимальную устойчивость сопоставимого роста на уровне отраслевых лидеров.

Риски, связанные с возможным изменением цен на сырье, услуги, используемые эмитентом в своей деятельности (отдельно на внутреннем и внешнем рынках), и их влияние на деятельность эмитента и исполнение обязательств по ценным бумагам.

Эмитент осуществляет свою деятельность только на внутреннем российском рынке. Эмитент не осуществляет и не планирует осуществлять деятельность на внешнем рынке. Доля прямого импорта товаров по состоянию на конец 4-го квартала 2014 года составила порядка 3,7 % от общей суммы закупаемых Эмитентом товаров, что не является существенным в масштабах бизнеса Эмитента. Тем самым необходимо отметить, что введённые в течение третьего квартала ограничения на импорт ряда продовольственных товаров из стран ЕС, США и ряда других стран не оказали существенного воздействия на деятельность Эмитента. Тем не менее, вышеуказанные ограничения привели к незначительному росту цен на некоторые из вышеуказанных групп товаров в основном в связи с изменением логистики по доставке данных товаров из других стран. При этом нужно отметить, что этот рост был характерен для всех компаний отрасли в России.

В процессе своей экономической деятельности Эмитент основную часть товаров для дальнейшей розничной реализации закупает на внутреннем рынке, а также потребляет сырьё и услуги, предоставляемые сторонними компаниями. Рентабельность деятельности Эмитента напрямую зависит от стоимости приобретаемых товаров, сырья и услуг. Рост цен на товары, закупаемые для дальнейшей реализации, может привести к сокращению валовой прибыли. Рост затрат, связанных с выплатой заработной платы, арендой, покупкой сырья и материалов приводит к увеличению операционных и инвестиционных расходов Эмитента. Все эти факторы в совокупности и каждый из них отдельно, в состоянии негативно сказаться на финансовых результатах деятельности Эмитента. Для того, чтобы снизить влияние данных факторов Эмитент:

- При наличии такой рыночной возможности может прибегнуть к адекватному повышению отпускных цен.
- Осуществляет постоянный мониторинг рыночных цен на необходимые ему товары, сырьё, материалы и услуги с целью поиска наиболее выгодных предложений от поставщиков.
- Эмитент развивает собственные бизнес-процессы для того, чтобы частично отказаться от услуг (в первую очередь это касается транспортной и складской логистики) сторонних компаний.

Влияние указанных рисков на деятельность эмитента и исполнения обязательств по ценным бумагам. Эмитент подвержен рискам изменения цен на товары, приобретаемые им для дальнейшей розничной реализации, а также на сырьё и услуги, потребляемые Эмитентом. Резкое и значительное повышение цен на товары и сырьё и тарифов на услуги приведёт к повышению себестоимости реализуемых Эмитентом товаров и увеличению операционных расходов, сократит рентабельность его деятельности и, в конечном счете, может оказать негативное влияние на исполнение Эмитентом своих обязательств по ценным бумагам. Однако, как было рассмотрено выше, Эмитент имеет достаточно инструментов для того, чтобы минимизировать такое негативное влияние.

Риски, связанные с возможным изменением цен на продукцию и/или услуги эмитента (отдельно на внутреннем и внешнем рынках), и их влияние на деятельность эмитента и исполнение обязательств по ценным бумагам.

Эмитент осуществляет реализацию продовольственных и непродовольственных товаров только на внутреннем рынке Российской Федерации. Эмитент не осуществляет в настоящее время и не планирует осуществлять в дальнейшем деятельность на внешнем рынке. В связи с этим, риски, связанные с возможным изменением цен на товары, реализуемые Эмитентом, на внешнем рынке у Эмитента отсутствуют, и информация в данном пункте приводится только относительно внутреннего российского рынка.

Среди факторов, которые могут привести к изменению цен на товары, реализуемые Эмитентом в своей розничной сети, можно выделить следующие:

- Негативное изменение макроэкономической ситуации в стране, и как следствие, снижение платежеспособного спроса населения.
- Усиление конкуренции со стороны других торговых сетей.

Под воздействием влияния данных факторов Эмитент будет вынужден снизить цены на реализуемые товары для того, чтобы сохранить лояльность покупателей.

- Общая инфляция, являющаяся внешним для Эмитента фактором и приводящая к росту общего уровня цен на внутреннем рынке, в том числе и на товары, реализуемые Эмитентом.

Негативное изменение цен на товары, реализуемые Эмитентом, может оказать существенное влияние на финансовые показатели деятельности Эмитента при условии, что у Эмитента не будет возможности в приемлемые сроки снизить закупочные цены на товары для реализации. Эмитент имеет возможность сделать это, как за счёт пересмотра ценовых соглашений с действующими поставщиками, так и за счёт приобретения товаров у новых поставщиков. В этих условиях Эмитент особое значение будет уделять сохранению высокого качества реализуемых товаров.

Предполагаемые действия эмитента в случае изменений в отрасли:

В случае негативных изменений в отрасли, приводящих к возникновению одного или группы рисков описанных выше, Эмитент незамедлительно предпримет все необходимые меры для

минимизации влияния этих изменений на деятельность Эмитента и на его возможность выполнять свои обязательства по выпущенным ценным бумагам.

Эмитент осуществляет постоянный мониторинг, как состояния отрасли в целом, так и отдельных факторов и процессов, что позволяет ему с высокой долей вероятности прогнозировать появление различных негативных изменений в отрасли и своевременно формировать перечень конкретных мероприятий для уменьшения их влияния.

В силу того, что у Эмитента отсутствует возможность прямого влияния на большинство факторов, приводящих к негативным изменениям в отрасли, он не может гарантировать, что осуществление даже всех необходимых действий приведёт к существенному улучшению возникшей неблагоприятной ситуации. В качестве действий, которые Эмитент предполагает осуществить в случае изменения в отрасли можно выделить:

- Территориальная экспансия в регионы России, наиболее перспективные с точки зрения потенциального роста.
- Открытие новых магазинов в таком количестве, чтобы обеспечить высокий темп окупаемости инвестиций в сочетании с финансовой устойчивостью бизнеса в целом
- Расширение количества поставщиков, осуществляющих поставку товаров, ведущее к усилению конкуренции между ними и как следствие снижение цен на поставляемые товары
- Модернизация традиционного для Эмитента формата гипермаркетов и возможность открытия магазинов других форматов.
- Развитие собственных бизнес-процессов там, где это позволит усилить контроль над операционными расходами и снизить зависимость от услуг, предоставляемых сторонними компаниями.
- Изменения в ценовой и ассортиментной политике с целью сохранения лояльности покупателей и поддержания необходимого уровня продаж товаров.
- Оптимизация операционных и управленческих расходов.
- Сохранение высокого качества реализуемых товаров и сервиса в торговых комплексах Эмитента с целью повышения своей ценности для покупателей

2.4.2. Страновые и региональные риски

Риски, связанные с политической и экономической ситуацией в стране (странах) и регионе, в которых эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и/или осуществляет основную деятельность при условии, что основная деятельность эмитента в такой стране (регионе) приносит 10 и более процентов доходов за последний завершённый отчётный период

Эмитент осуществляет свою деятельность на территории Российской Федерации. Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика в городе Санкт-Петербург. По состоянию на 31 декабря 2014 года гипермаркеты Эмитента работают в 60 городах различных регионов Российской Федерации, супермаркеты – в Москве, Московской области и Калужской области.

Страновые риски

Политическая и экономическая ситуация в стране, военные конфликты, введение чрезвычайного положения, забастовки, стихийные бедствия могут привести к ухудшению положения всей национальной экономики и тем самым привести к ухудшению финансового положения Эмитента и негативно сказаться на возможности Эмитента своевременно и в полном объеме производить платежи по своим ценным бумагам.

Российская Федерация

В связи с тем, что Эмитент зарегистрирован и осуществляет свою деятельность на территории Российской Федерации, основные страновые и региональные риски, влияющие на деятельность Эмитента, это риски, связанные с изменением экономической и политической ситуации в России.

В связи с геополитической напряженностью в отношениях между Россией и Украиной, агентство Standard & Poor's 26 января 2015 снизило долгосрочный суверенный рейтинг страны по обязательствам в иностранной валюте с «BBB-» до «BB+» с негативным прогнозом.

Агентство объяснило свое решение снижением гибкости денежно-кредитной политики страны и ухудшением перспектив экономического роста.

В октябре 2014 года S&P отказалось от снижения рейтинга России до «спекулятивного» и подтвердило инвестиционный уровень BBB- с «негативным» прогнозом.

Международное рейтинговое агентство Fitch 9 января 2015 года понизило долгосрочный кредитный рейтинг России на одну ступень до уровня «BBB-». Причинами понижения рейтинга названы резкое падение рубля и цен на нефть, а также увеличение ключевой ставки до 17 процентов. Fitch также отмечает, что негативное влияние на российскую экономику по-прежнему сохраняют западные санкции. Прогноз российского рейтинга, как отмечается в сообщении, «негативный».

Международное рейтинговое агентство Moody's 16 января 2015 понизило долгосрочный рейтинг государственных облигаций РФ на одну ступень — с Baa2 до Baa3. Краткосрочный кредитный рейтинг понижен с уровня P-2 до P-3. Оба рейтинга поставлены на пересмотр с возможностью понижения.

Ключевыми причинами изменений выступили два основных фактора. Во-первых, агентство ожидает, что значительное падение цен на нефть и шок изменения ключевой процентной ставки Банка России продолжат подрывать перспективы роста экономики РФ. Во-вторых, Moody's опасается, что на финансовую устойчивость государства будет оказано негативное влияние со стороны валютного курса и снижения доходов бюджета.

Наряду с колебаниями мировых цен на сырьевые товары и проблемами на глобальных рынках капитала социально-экономическому развитию Российской Федерации могут препятствовать внутренние факторы, такие, как:

- Внутренняя макроэкономическая нестабильность.
- Политическая и государственная нестабильность.
- Недостаточная развитость и капитализация национальной банковской системы.
- Медленная адаптация инфраструктуры России к требованиям современной экономики.

Результатом воздействия всех вышеуказанных факторов в целом и каждого из них в отдельности, в нашей стране являются:

- недостаточная развитость политических, правовых и экономических институтов;
- сложная демографическая ситуация;
- несовершенство судебной системы;
- неоднозначность и частые изменения налогового, валютного законодательства;
- серьезные препятствия для эффективного функционирования бизнеса со стороны чиновников различных уровней власти;
- высокая зависимость доходов и налоговых поступлений бюджета от сырьевого сектора и вытекающая из этого чувствительность экономики страны к падению мировых цен на сырьевые товары;
- сильная изношенность инфраструктурных объектов в сфере энергетики и транспорта;
- низкая мобильность рабочей силы.

Экономика России очень чувствительна к колебаниям мировых цен на нефть, газ, полезные ископаемые и сырьё, составляющих основную часть ВВП страны. Общее замедление темпов развития мировой экономики приводит к снижению мировых цен на эти традиционные товары российского экспорта, негативно отражается на состоянии экономики страны в целом и на развитии и результатах деятельности Эмитента в частности.

Возможность экспорта энергоносителей и наличие собственных полезных ископаемых, в условиях повышения мировых цен на эти товары, может стать и положительным фактором, драйвером для развития экономики страны и позволит сформировать необходимую материальную базу для проведения глубоких инфраструктурных реформ.

Российская экономика является частью мировой экономики, поэтому снижение рыночной конъюнктуры и спады деловой активности в других странах мира оказывают на неё влияние. Продолжающийся кризис в финансовой сфере, формирующие огромный собственный спрос на деньги на внутренних рынках Европы и США, а также появление новых рисков, связанных с инвестициями в развивающиеся страны, могут привести к снижению объема зарубежных

инвестиций в Россию. В связи с недостаточной капитализацией Российской банковской системы и слабостью её защитных механизмов, указанное выше снижение притока капиталов может привести к существенному сокращению предложения финансовых ресурсов на российском внутреннем рынке и повышению процентных ставок. Наличие вышеуказанных факторов может, как существенно ограничить Эмитенту доступ к источникам финансирования, так и неблагоприятно отразиться на покупательской способности населения, что негативно скажется на развитии и финансовых результатах деятельности самого Эмитента.

Инфраструктура России, в первую очередь в области энергетики, коммунальных сетей и транспортных коммуникаций, была создана в советскую эпоху и то финансирование и обслуживание, которые она получала за последние десятилетия, явно недостаточны для того, чтобы говорить о её соответствии требованиям современной экономики. Среди элементов инфраструктуры, особенно нуждающихся в улучшении можно выделить: железные дороги и автомагистрали, средства выработки и передачи электроэнергии, коммунальные сети. Огромный объём требуемых капиталовложений и государственное регулирование тарифов до сих пор являются серьёзным препятствием для привлечения достаточного объёма частных инвестиций в эти отрасли. Текущее состояние инфраструктуры в России сдерживает экономическое развитие, усложняет транспортировку товаров, увеличивает издержки хозяйственной деятельности компаний и, в конечном итоге, может оказать неблагоприятное воздействие на финансовое состояние Эмитента.

Российская Федерация является многонациональным государством, включает в себя регионы с различным уровнем социального и экономического развития, в связи, с чем нельзя полностью исключить возможность возникновения в России внутренних конфликтов, в том числе, с применением военной силы. Эмитент также не может полностью исключить риски, связанные с возможным введением чрезвычайного положения.

По оценкам Эмитента, риски стихийных бедствий, затрагивающих значительные территории страны, а также риск возможного прекращения транспортного сообщения минимальны.

Региональные риски:

Город Санкт-Петербург

Город Санкт-Петербург, в котором Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика, является одним из наиболее развитых в экономическом плане городов России и, следовательно, наименее подвержен риску неожиданного экономического и финансового спада, как в краткосрочной, так и в долгосрочной перспективе. По оценкам ведущих международных рейтинговых агентств Standard&Poor's, FITCH и Moody's, Санкт-Петербург входит в группу наиболее промышленно развитых российских регионов с высоким уровнем диверсификации.

Однако из-за геополитических рисков, связанных с ситуацией на Украине и присоединением Крыма, 29 января 2015 года международное рейтинговое агентство Standard & Poor's понизило долгосрочный кредитный рейтинг эмитента по городу Санкт-Петербург до "BB+" с "BBB-". Прогноз "негативный".

Международное рейтинговое агентство Fitch Ratings 16 января 2015 года понизило долгосрочные рейтинги Санкт-Петербурга в иностранной и национальной валюте до уровня «BBB-» с уровня «BBB» вслед за понижением 09 января 2015 года долгосрочных рейтингов Российской Федерации в иностранной и национальной валюте до уровня «BBB-» с уровня «BBB».

Международное рейтинговое агентство Moody's Investors Service Limited 21 января 2015 года понизило долгосрочный кредитный рейтинг Санкт-Петербурга по международной шкале и рейтинг долговых обязательств в национальной валюте с уровня Baa2 (прогноз «негативный») до уровня Baa3 и поставило их на пересмотр в сторону понижения.

Рейтинговое агентство Moody's Interfax 21 января 2015 года подтвердило рейтинг Санкт-Петербурга по национальной шкале на уровне Aaa.ru и поставило его на пересмотр в сторону понижения.

Эмитент оценивает политическую и экономическую ситуацию в регионе как стабильную и прогнозируемую.

Риск стихийных бедствий, возможного прекращения транспортного сообщения и других региональных факторов минимален.

Вероятность военных конфликтов, введения чрезвычайного положения, забастовок, стихийных бедствий на территории Санкт-Петербурга и Северо-Западного региона в целом, в ближайшее время Эмитентом не прогнозируется. Отрицательных изменений ситуации в регионе, которые могут негативно повлиять на деятельность и экономическое положение Эмитента, в ближайшее время Эмитентом не прогнозируется.

Учитывая все вышеизложенные обстоятельства, можно сделать вывод о том, что макроэкономическая среда региона позитивно влияет на деятельность Эмитента и позволяет говорить об отсутствии специфических региональных рисков.

Эмитент оценивает политическую и экономическую ситуацию в Российской Федерации в целом и в городе Санкт-Петербург как достаточно стабильную и прогнозируемую. Эмитент не прогнозирует отрицательных изменений в экономике России, которые могут негативно повлиять на развитие и экономическое положение Эмитента в течение всего срока обращения облигаций. Безусловно, нельзя полностью исключить возможность дестабилизации экономической ситуации в стране в целом или в отдельных её регионах, связанную с кризисом на мировых финансовых рынках или же резким снижением мировых цен на нефть

Предполагаемые действия эмитента на случай отрицательного влияния изменения ситуации в стране (странах) и регионе на его деятельность.

Эмитент осуществляет свою основную хозяйственную деятельность на территории Российской Федерации. В случае отрицательного влияния макроэкономической ситуации в России на деятельность Эмитента, он планирует предпринять масштабную антикризисную программу, включающую в себя комплекс мер, направленных на устранение сложившихся негативных изменений. Определить в настоящее время конкретные действия Эмитента при наступлении какого-либо из перечисленных в факторах риска события не представляется возможным, так как разработка адекватных, соответствующим событиям, мер затруднена неопределенностью развития ситуации в будущем. Параметры проводимых мероприятий будут зависеть от особенностей создавшейся ситуации в каждом конкретном случае. Эмитент не может гарантировать, что действия, направленные на преодоление возникших негативных изменений, приведут к существенному изменению ситуации, поскольку абсолютное большинство приведенных рисков находится вне контроля и влияния Эмитента.

Риски, связанные с возможными военными конфликтами, введением чрезвычайного положения и забастовками в стране (странах) и регионе, в которых эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и/или осуществляет основную деятельность.

Военные конфликты, введение чрезвычайного положения, забастовки могут привести к ухудшению положения всей национальной экономики и тем самым привести к ухудшению финансового положения Эмитента и негативно сказаться на возможности Эмитента своевременно и в полном объеме исполнять обязательства по облигациям Эмитента.

Риски, связанные с географическими особенностями страны (стран) и региона, в которых эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и/или осуществляет основную деятельность, в том числе повышенная опасность стихийных бедствий, возможное прекращение транспортного сообщения в связи с удаленностью и/или труднодоступностью и т.п.

Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика в сейсмологически благоприятном регионе (город Санкт-Петербург) и осуществляет свою основную деятельность в городе Санкт-Петербург и регионах с налаженной инфраструктурой, в связи с чем риски, связанные с географическими особенностями регионов, в том числе, повышенная опасность стихийных бедствий, возможное прекращение транспортного сообщения в связи с удаленностью и труднодоступностью регионов, отсутствуют.

Аналогичную оценку указанных рисков (отсутствие), можно отнести и к Российской Федерации, являющейся государством – страной инкорпорации Эмитента.

2.4.3. Финансовые риски

Подверженность эмитента рискам, связанным с изменением процентных ставок, курса обмена иностранных валют, в связи с деятельностью эмитента либо в связи с хеджированием,

осуществляемым эмитентом в целях снижения неблагоприятных последствий влияния вышеуказанных рисков.

Эмитент подвержен влиянию следующих основных финансовых рисков:

Инфляционный риск. При росте инфляции денежные доходы, получаемые Эмитентом, будут обесцениваться, с точки зрения реальной покупательной способности, быстрее, чем расти. Это происходит вследствие того, что инфляция издержек (стоимости сырья, товаров и услуг, используемых Эмитентом в хозяйственной деятельности) растёт опережающими темпами по отношению к росту отпускных цен, по которым Эмитент имеет возможность реализовать товары в своей торговой сети.

Валютный риск. Данный риск представляет собой опасность потерь (увеличения расходов) Эмитента, связанных с изменением курса рубля по отношению к другим валютам, в первую очередь Доллару США и Евро. Данный риск возникает при наличии у Эмитента обязательств по оплате в адрес поставщиков товаров и услуг, а также долговых обязательств, номинированных в иностранной валюте.

Процентный риск. Данный риск представляет собой вероятность потерь (увеличения расходов) Эмитента, связанных с изменением процентных ставок, как по обязательствам Эмитента, так и по его финансовым вложениям. Риск изменения процентных ставок по финансовым вложениям Эмитента не оказывает на него существенного влияния, так как депозитными договорами и договорами займа предусмотрена фиксированная процентная ставка, экономически обоснованная как для Эмитента, так и для заемщиков. Риск изменения процентных ставок по долговым обязательствам может оказать существенное влияние на финансовое положение Эмитента.

По состоянию на 31.12.2014 года 55% долгового портфеля Эмитента составляет кредитные соглашения с плавающей процентной ставкой, основу которой составляет ставка MOSPRIME. MosPrime Rate (Moscow Prime Offered Rate) – индикативная ставка предоставления рублевых кредитов (депозитов) на московском денежном рынке. Фиксация данной ставки для целей определения ставки процента по указанным кредитным соглашениям Эмитента происходит ежеквартально или ежемесячно. Для хеджирования риска, связанного с колебаниями этой ставки в течение всего срока действия основного (хеджируемого) обязательства, Эмитент 17.04.2013 года заключил сделки процентного свопа и фиксации максимума процентной ставки, действующие до 12.04.2018 года. 04 декабря 2014 заключил еще одну сделку процентного свопа. В результате данных мер по состоянию на конец 4-го квартала 2014 года 65% от всех долговых обязательств Эмитента с плавающей процентной ставкой (MosPrime) застрахованы от колебаний процентной ставки в ближайшие годы.

Риск ликвидности. Данный риск представляет собой вероятность потери Эмитентом способности в краткосрочном или долгосрочном периоде исполнять свои обязательства вследствие нехватки денежных средств. Нехватка денежных средств может образоваться в результате убытков Эмитента, полученных, в том числе, под влиянием остальных финансовых рисков, в сочетании с отсутствием возможности привлечения необходимого финансирования на долгом рынке. Наступление такого рискованного события может повлечь за собой штрафы, пени, ущерб деловой репутации Эмитента и так далее. Управление риском ликвидности осуществляется Эмитентом путем анализа и планирования денежных потоков в краткосрочной (1 и 13 недель) и долгосрочной (1 и 3 года) перспективе. В основе лежит консервативный подход к управлению ликвидностью и долговой нагрузкой, в том числе предполагающий:

- Поддержание долгосрочной структуры кредитного портфеля путём финансирования новых инвестиционных проектов за счёт собственных средств и долгосрочных заимствований, по срокам погашения совпадающих с денежными потоками базовых активов. По состоянию на 31.12.2014 года доля долгосрочных заимствований (сроком погашения более 2-х лет) в кредитном портфеле Эмитента составила 83%.

- Постоянный доступ к резервным источникам финансирования в виде открытых кредитных линий. По состоянию на 31.12.2014 года Эмитент имел значительный резерв ликвидности в виде открытых кредитных линий на общую сумму 97 629 млн. рублей и использовал лишь 57,5% от этого объёма.

Таким образом, система принятия управленческих решений Эмитента минимизирует риски ликвидности, потенциально способные негативно сказаться на развитии и финансовых результатах деятельности Эмитента.

Описываются подверженность финансового состояния эмитента, его ликвидности, источников финансирования, результатов деятельности и т.п. изменению валютного курса (валютные риски).

Финансовое состояние Эмитента, его ликвидность, источники финансирования и результаты деятельности практически не подвержены изменению валютного курса, т.к. 100% всех долговых обязательств Эмитента и порядка 96% обязательств по оплате за поставленные товары, работы, услуги номинированы в валюте Российской Федерации (рублях).

Предполагаемые действия эмитента на случай отрицательного влияния изменения валютного курса и процентных ставок на деятельность эмитента.

В случае отрицательного влияния изменения валютного курса и процентных ставок на деятельность Эмитента, он предполагает осуществить комплекс мер, направленных на снижение операционных расходов, импортозамещение товаров и услуг и диверсификацию долгового портфеля с целью увеличения доли заимствований с фиксированной процентной ставкой.

Влияние инфляции на выплаты по ценным бумагам. Критические, по мнению эмитента, значения инфляции, а также предполагаемые действия эмитента по уменьшению указанного риска.

Ускорение темпов инфляции может оказать негативное воздействие на результаты деятельности Эмитента и его возможность осуществлять выплаты по ценным бумагам. Инфляция оказывает влияние, как на закупочные цены товаров, которые Эмитент реализует в своей торговой сети, так и на стоимость сырья и услуг, которые Эмитент использует в своей хозяйственной деятельности. При этом стоимость сырья и услуг особенно подвержено влиянию инфляции. Определенные статьи расходов Эмитента, такие как: заработная плата, тарифы на логистические услуги, расходы на строительство, аренду и оплату коммунальных услуг, чувствительны к общему повышению уровня цен в России. В связи с возрастающим давлением ценового предложения со стороны конкурентов в случае резкого ускорения темпов инфляции Эмитенту не удастся соразмерно повысить собственные цены для сохранения своей нормы прибыли. Таким образом, высокие темпы роста инфляции увеличат расходы Эмитента и, негативно отразятся на его возможности поддерживать или повышать норму прибыли.

Рост инфляции в Российской Федерации также может привести к общему росту процентных ставок.

Критическое, по мнению Эмитента, значение инфляции:

Существенное увеличение темпов роста цен может привести к росту затрат Эмитента, стоимости заемных средств и стать причиной снижения показателей рентабельности. Поэтому в случае значительного превышения фактических показателей инфляции над прогнозами Правительства Российской Федерации, Эмитент планирует принять необходимые меры по ограничению роста прочих расходов (не связанных с закупкой товаров для реализации), и максимальной мобилизации денежных средств путём сокращения размера и сокращения срока оборачиваемости дебиторской задолженности.

Показатели финансовой отчётности эмитента наиболее подверженные изменению в результате влияния указанных финансовых рисков. В том числе указываются риски, вероятность их возникновения и характер изменений в отчётности.

К показателям финансовой отчётности Эмитента, наиболее подверженным изменению в результате влияния указанных финансовых рисков относятся:

- Выручка от реализации товаров;
- Себестоимость реализованных товаров;
- Коммерческие расходы;
- Проценты к уплате;
- Прочие расходы;
- Прибыль до налогообложения.

Подверженность показателей финансовой отчётности влиянию указанных финансовых рисков.

Риски	Вероятность их возникновения	Характер изменений в отчётности
-------	------------------------------	---------------------------------

Процентный риск	Высокая	Увеличение процентов к уплате и прочих расходов (в части комиссий за предоставление финансирования и хеджирование процентных рисков), как результат возможного роста процентных ставок на долговом рынке. Увеличения указанных выше показателей приведёт к снижению показателя прибыли до налогообложения.
Инфляционный риск	Высокая	Увеличение себестоимости реализованных товаров, как отражение роста закупочных цен; Увеличение коммерческих расходов, и прочих расходов как отражение роста стоимости сырья и услуг; Рост выручки, как результат роста потребительских цен на товары в торговой сети Эмитента. Изменение прибыли до налогообложения, как результат разнонаправленного влияния всех вышеуказанных показателей.
Валютный риск	Средняя	Не имеет существенного влияния, т.к. все доходы и абсолютное большинство расходов Эмитента номинированы в рублях. В малой степени может оказать влияние на себестоимость реализованных товаров и коммерческие расходы Эмитента.
Риск ликвидности	Низкая	Снижение прибыли до налогообложения, под влиянием разнонаправленного воздействия остальных показателей отчётности. Рост объёма заёмных средств (краткосрочных и/или долгосрочных) для того, чтобы скомпенсировать в денежном обороте «выпавшую» прибыль. Увеличение процентов к уплате, как следствие роста заёмных средств. Увеличение прочих расходов в случае применения в отношении Эмитента штрафных санкций.

2.4.4. Правовые риски

Правовые риски, связанные с деятельностью Эмитента (отдельно для внутреннего и внешнего рынков):

Эмитент осуществляет свою деятельность только на внутреннем российском рынке. Эмитент не осуществляет и не планируют осуществлять деятельность на внешнем рынке.

Правовые риски Эмитента определены, в том числе, недостатками, присущими российской правовой системе и российскому законодательству в целом, приводящими к созданию атмосферы неопределенности в области коммерческой деятельности и, в частности, в сфере розничной торговли, в которой Эмитент осуществляет свою деятельность.

Правовая база Российской Федерации, необходимая для поддержки развития предпринимательской деятельности в стране, ещё формируется и многие риски связанные с российской правовой системой уже не характерны для стран с более развитой рыночной экономикой и устоявшейся системой правовых отношений. Среди таких рисков, создающих неуверенность в отношении принимаемых Эмитентом юридических и хозяйственных решений, следует отметить:

- несоответствия, существующие между Конституцией, федеральным и региональным законодательством, указами Президента и правительственными, министерскими и местными распоряжениями, решениями, постановлениями и другими актами;
- отсутствие судебного и административного руководства по толкованию законодательства;
- недостаточный иммунитет суда против экономических и политических влияний;

- высокий уровень произвольности в принятии решений ряда государственных чиновников;
- недостаточно разработанные процедуры банкротства, оставляющие широкие возможности для злоупотреблений в данной сфере.

Отсутствие согласия по вопросам масштабов, содержания и темпов экономических и политических реформ, развитие российского законодательства в направлении, не всегда совпадающем с вектором рыночных преобразований, ставят под сомнение возможность осуществления и основополагающую конституционность законов, что приводит к неясностям, противоречиям и неопределенностям. Вдобавок, российское законодательство нередко предполагает выполнение правил, которые ещё не были обнародованы, что оставляет значительные пробелы в нормативно-правовой инфраструктуре. Все эти риски способны негативно повлиять на возможность Эмитента осуществлять свои права в отношении полученных разрешений и заключённых соглашениям, и на возможности Эмитента по защите от возможных требований других лиц. Эмитент не может гарантировать, что законодатели, судебные органы или третьи лица не станут оспаривать внутренние процедуры и уставные нормы Эмитента или соответствие деятельности Эмитента действующим законам, указам и правилам.

Риски, связанные с изменением валютного регулирования:

Внутренний рынок:

Правовые основы и принципы валютного регулирования и валютного контроля в Российской Федерации установлены нормами Федерального закона от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле». Данный закон устанавливает полномочия органов валютного регулирования, а также определяет права и обязанности резидентов и нерезидентов в отношении владения, пользования и распоряжения валютными ценностями, права и обязанности нерезидентов в отношении владения, пользования и распоряжения валютой Российской Федерации и внутренними ценными бумагами, права и обязанности органов валютного контроля и агентов валютного контроля.

На фоне продолжающейся либерализации валютного законодательства Российской Федерации Правительством и Центральным банком России осуществляются мероприятия по усилению контроля за проведением валютных операций.

В качестве наиболее значимых событий последнего времени можно отметить введение изменений в Инструкцию ЦБ России от 4 июня 2012 г. N 138-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации, связанных с проведением валютных операций, порядке оформления паспортов сделок, а также порядке учета уполномоченными банками валютных операций и контроля за их проведением». В соответствии с ними под требование об оформлении паспорта сделки теперь попадают договоры, предусматривающие передачу движимого имущества по договорам аренды, договорам финансовой аренды (лизинга). Кроме того, уточнены и добавлены новые коды валютных операций. Согласно Инструкции ЦБ России от 4 июня 2012 г. N 138-И и Постановлению Правительства РФ от 28.12.2012г. № 1459 "О порядке передачи таможенными органами Центральному Банку Российской Федерации и уполномоченным банкам в электронном виде информации о зарегистрированных таможенными органами декларациях на товары" декларации на товары по контрактам на которые в Банке оформлены паспорта сделок, Банк получает в электронном виде от таможенных органов, и полученные декларации автоматически загружаются в ведомость банковского контроля, то есть декларации на товары зарегистрированные с 01.10.2013 в Банк предоставлять не нужно, также был изменен срок и порядок предоставления справки о подтверждающих документах по таможенным декларациям.

По мнению Эмитента, риски, связанные с изменениями валютного регулирования, ввиду их благоприятного характера, не окажут существенного негативного влияния на дальнейшую деятельность.

Внешний рынок:

Эмитент не осуществляет экспорт, в связи с чем, изменения валютного законодательства на внешнем рынке не окажет влияния на деятельность Эмитента.

Риски, связанные с изменением налогового законодательства:

Внутренний рынок:

Основу налогового законодательства Российской Федерации составляет Налоговый кодекс, который определяет общие принципы и правила налогообложения предпринимательской деятельности, порядок и условия предоставления налоговых льгот, ставки налогов и другие вопросы. Налоговое законодательство России ежегодно претерпевает многочисленные изменения. С 1 января 2014 г вступили в силу ряд поправок, внесенных в Налоговый кодекс РФ. Изменения затронули как общие вопросы налогового администрирования, так и порядок налогообложения по отдельным налогам: налог на прибыль, НДС, НДФЛ, налог на имущество организаций, транспортный налог, госпошлин и другие. Утратила силу ст. 118 НК РФ в части ответственности за нарушение срока предоставления сведений об открытии (закрытии) счета в банке. Подача налогоплательщиком уточненного уведомления до момента, когда он узнал о том, что налоговый орган установил факт внесения в уведомление недостоверных сведений о контролируемых сделках, освобождает от санкции за представление недостоверных сведений в уведомлении, предусмотренной ст. 129.4 НК РФ (п. 2 ст. 105.16 НК РФ). Завершилось действие некоторых переходных положений о порядке вступления в силу норм Налогового кодекса РФ о контролируемых сделках. Статья 52 НК РФ дополнена положениями, согласно которым сумма налога исчисляется в полных рублях.

Риски, связанные с изменением налогового законодательства влияют на Эмитента в той же степени, в какой они влияют на всех налоговых резидентов Российской Федерации. На финансовых результатах деятельности Эмитента могут негативно отразиться:

- внесение изменений или дополнений в акты законодательства о налогах и сборах, касающихся увеличения налоговых ставок;
- введение новых видов налогов и сборов; введение новых требований к составлению налоговой отчетности и документообороту для целей налогообложения.

Указанные выше и иные изменения в налоговом законодательстве, могут привести к увеличению налоговых платежей и как следствие - снижению чистой прибыли Эмитента.

Целями налоговой политики, проводимой российским правительством на протяжении последних 3-х лет, являются: сохранение номинального налогового бремени, унификация налоговых ставок и повышение эффективности налоговой системы за счёт внедрения современных подходов к налоговому администрированию. Однако реализовать переход от исключительно фискальной функции налоговой системы к функции стимулирования развития бизнеса пока не удаётся, и налоговое законодательство продолжает оставаться нестабильным и неоднозначным. В этих условиях главную роль начинает играть «подзаконное» нормативное правовое регулирование, часто вступая в прямое противоречие с нормами НК РФ. Сохраняющаяся нечёткость налогового законодательства подвергает Эмитента риску выплаты существенных штрафов и пеней, несмотря на его стремление неукоснительно соблюдать действующие нормы и правила налогообложения, и может привести к увеличению расходов, связанных с выплатой налогов.

Соответственно, Эмитент может быть вынужден платить существенно более высокие налоги, что может оказать существенное негативное влияние на финансовые результаты деятельности Эмитента. Однако, изменения в налоговой политике, вступившие в силу с начала 2014 года, позволяют надеяться на продолжение определённой позитивной динамики в развитии налогового законодательства Российской Федерации и снижение в дальнейшем рисков Эмитента, связанных с его изменением.

Внешний рынок:

Риски, связанные с изменением налогового законодательства на внешнем рынке Эмитент расценивает как минимальные, в связи с тем фактом, что Эмитент является резидентом Российской Федерации, которая, в свою очередь, имеет обширный ряд соглашений об избежании двойного налогообложения для ее резидентов.

Риски, связанные с изменениями правил таможенного контроля и пошлин:

Внутренний рынок:

Эмитент является участником внешнеэкономических отношений, вследствие чего он подвержен отдельным рискам, связанным с изменением законодательства в области государственного регулирования внешнеторговой деятельности, а также Таможенного законодательства, регулирующего отношения по установлению порядка перемещения товаров через таможенную границу Российской Федерации, установлению и применению таможенных режимов, установлению, введению и взиманию таможенных платежей.

Основным движущим фактором в развитии внешнеторгового регулирования в 2014 году является вступление России во Всемирную торговую организацию (ВТО). В связи с тем, что внешнеторговое законодательство России с начала 2000-х уже формировалось на основе принципов и правил ВТО, само по себе вступление России в эту организацию не приведёт к кардинальному изменению законодательства, однако, безусловно, потребует его определённой «адаптации». В первую очередь это касается обязательства России перед членами ВТО по снижению уровня ставок ввозных таможенных пошлин.

В целом, за 4 квартал 2014 года эта отрасль оценивается как одна из наиболее стабильных в законодательстве нашей страны.

Внешний рынок:

Для Эмитента риск изменения таможенного законодательства существует и связан, прежде всего, с возможным повышением таможенных пошлин на импортируемые Эмитентом товары и оборудование, используемые Эмитентом в своей хозяйственной деятельности и развитии, а также с изменениями, направленными на ужесточение правил ввоза импортных товаров и оборудования, что приведет к повышению цен на указанную продукцию, а также повысит логистические расходы Эмитента. Однако доля импорта составляет 4,1% от всего объема товаров, сырья, материалов и услуг, закупаемых Эмитентом, в связи с чем, Эмитент не расценивает возникновение риска изменения таможенного законодательства существенным для своей деятельности.

Эмитент выполняет требования таможенного контроля, своевременно оформляет всю документацию, необходимую для осуществления импортных операций и располагает достаточными финансовыми и кадровыми ресурсами для соблюдения норм и правил в сфере таможенного регулирования. В случае внесения в таможенное законодательство изменений, способных потенциально оказать негативное влияние на деятельность Эмитента он предпримет все необходимые и возможные меры для снижения указанного риска.

Риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности Эмитента, либо лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Внутренний рынок:

Основной вид деятельности Эмитента - розничная торговля - не подлежит лицензированию. Эмитент имеет лицензии на розничную продажу алкогольной продукции, потребляемой не на месте покупки. В случае изменения требований по лицензированию Эмитент будет действовать в соответствии с новыми требованиями, включая переоформление/получение новых лицензий. 11 июня 2014 года в Государственную Думу был внесен законопроект № 545053-6 "О внесении изменений в статью 12 части первой и статью 333-33 части второй Налогового кодекса Российской Федерации (в части предоставления городам федерального значения права устанавливать коэффициенты к размеру государственной пошлины за предоставление или продление срока действия лицензии на розничную продажу алкогольной продукции)", согласно которому стоимость госпошлины за лицензию на продажу алкогольной продукции в Москве, Санкт-Петербурге и Севастополе может подлежать расчету с учетом устанавливаемых законами соответствующих субъектов коэффициентов (дифференцированных по муниципальным образованиям), и с 2015 года вырасти (вплоть до двадцатикратного размера). Согласно пояснительной записке к законопроекту, в настоящее время госпошлина за лицензию установлена в размере 65 тыс. руб. и она действует на всей территории РФ. Таким образом, цена одной лицензии на продажу алкоголя может вырасти до 1 300 тысяч рублей. Документом предлагается наделить города федерального значения правом устанавливать размер

госпошлины за предоставление или продление срока действия лицензии на розничную продажу алкогольной продукции, стоимость которой может дифференцироваться по муниципальным образованиям от 1 до 20 раз. Реализация закона позволит увеличить доходы бюджетов городов федерального значения на общую сумму от 3,5 млрд. руб. до 4,5 млрд. руб. ежегодно, отмечается в документе.

Внешний рынок:

Эмитент не имеет лицензий, необходимых для осуществления деятельности на внешнем рынке, в связи с чем, данный риск у Эмитента в настоящее время отсутствует.

В случае изменения требований по лицензированию в отношении основной деятельности Эмитента, Эмитент будет действовать в соответствии с новыми требованиями, включая получение необходимых лицензий.

Риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью Эмитента (в том числе по вопросам лицензирования), которые могут негативно сказаться на результатах текущих судебных процессов, в которых участвует Эмитент:

Внутренний рынок:

Риски, связанные с изменением судебной практики присутствуют и могут в дальнейшем негативно сказаться на результатах деятельности Эмитента. По состоянию на 31.12.2014 года Эмитент не участвует в судебных процессах, которые могут привести к существенным затратам и оказать негативное влияние на деятельность Эмитента и на его финансовое состояние. Эмитент не может полностью исключить возможность участия в судебных процессах, способных оказать влияние на его финансовое состояние в будущем. При этом Эмитент находится в равном положении с остальными участниками рынка и обладает всеми средствами правовой защиты своих интересов, что позволяет оценить данный риск в качестве приемлемого.

Внешний рынок:

Эмитент осуществляет свою основную деятельность только на внутреннем российском рынке. Эмитент не осуществляет и не планируют осуществлять деятельность на внешнем рынке, в связи с чем риски, связанные с изменением судебной практики на внешнем рынке Эмитент расценивает для себя как минимальные.

Тем не менее, Эмитент не может полностью исключить возможность участия в судебных процессах, способных оказать влияние на его финансовое состояние в будущем. При этом Эмитент находится в равном положении с остальными участниками рынка и обладает всеми средствами правовой защиты своих интересов, и, в случае возникновения, предпримет все необходимые меры для минимизации указанного риска.

Риски, связанные с ужесточением практики регулирования по вопросам, связанным с деятельностью Эмитента, которые могут негативно сказаться на показателях финансово-экономической деятельности Эмитента:

Внутренний рынок:

Ужесточение регулирующей практики по вопросам, связанным с деятельностью Эмитента, по мнению Эмитента, может оказать существенное негативное влияние на развитие Эмитента, финансовые результаты его деятельности и его способность в полной мере выполнять обязательства по облигациям, находящимся в обращении.

Однако, необходимо отметить, что ужесточение регулирования отдельных вопросов, связанных с отраслью деятельности Эмитента может и положительно сказаться на результатах деятельности самого Эмитента. Так 1 июня 2013 года вступил в силу Федеральный закон « Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака», подписанный Президентом РФ 23.02.2013 года. В соответствии с данным законом в числе прочих мер, призванных защитить здоровье граждан, с 1 июня 2014 года запрещается продажа сигарет в нестационарных торговых объектах — ларьках и киосках без торгового зала.

В результате таких запретов спрос на данные группы товаров перераспределится в пользу ритейлеров, осуществляющих продажи в стационарных помещениях, к которым относится, в том числе, Эмитент.

Внешний рынок:

Эмитент не осуществляет деятельности на внешних рынках, в связи с чем не подвержен указанному регулятивному риску в других странах.

Риски, связанные с правоприменением антимонопольного законодательства РФ:

По мнению Эмитента, изменение правоприменительной практики в области антимонопольного законодательства по вопросам, связанным с деятельностью Эмитента, могут оказать определенное негативное влияние на результаты его деятельности в зависимости от содержания этих изменений, в том числе повлечь внесение изменений в бизнес-процессы Эмитента.

2.4.5. Риски, связанные с деятельностью эмитента

Описываются риски, свойственные исключительно эмитенту или связанные с осуществляемой эмитентом основной финансово-хозяйственной деятельностью, в том числе:

Риски, связанные с текущими судебными процессами, в которых участвует Эмитент:

В настоящее время существенных рисков, связанных с участием Эмитента в судебных процессах, результатом рассмотрения которых на Эмитента могут быть наложены санкции и которые могут существенно отразиться на финансово-хозяйственной деятельности Эмитента, нет. Ввиду данного обстоятельства, по мнению органов управления Эмитента, указанные риски отсутствуют.

Риски, связанные с отсутствием возможности продлить действие лицензии Эмитента на ведение определенного вида деятельности либо на использование объектов, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Основной вид деятельности Эмитента - розничная торговля - не подлежит лицензированию. Эмитент реализует большой ассортимент продовольственных и непродовольственных товаров. В настоящий момент лицензированию подлежит розничная продажа такого вида продукции как алкоголь.

Эмитент имеет лицензии на розничную продажу алкогольной продукции, потребляемой не на месте покупки, а также действующие лицензии на закупку, хранение и поставку алкогольной продукции, предоставленные территориальными лицензирующими органами по месту нахождения торговых комплексов и логистических центров Эмитента. Существует риск того, что отдельный территориальный лицензирующий орган отзовёт или приостановит действие соответствующей лицензии у отдельного торгового комплекса или логистического центра. В этом случае, а также в случае законодательного изменения требований по лицензированию Эмитент будет действовать в соответствии с новыми требованиями, включая переоформление/получение новых лицензий. Риск того, что лицензии на розничную продажу алкогольной продукции, потребляемой не на месте покупки, а также действующие лицензии на закупку, хранение и поставку алкогольной продукции будут одновременно отозваны у всех торговых комплексов и логистических центров Эмитента, оценивается Эмитентом, как минимальный.

В плане деятельности Федеральной службы по регулированию алкогольного рынка на 2013-2018 годы, опубликованном на её сайте, в числе основных направлений указано введения сплошного (сквозного) государственного учета продажи алкогольной продукции в организациях оптовой и розничной торговли с использованием системы учёта ЕГАИС во 2-м квартале 2016 года.

21 декабря 2013 года Президентом России был подписан ФЗ №365 "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с усилением уголовной и административной ответственности за нарушения в сфере производства и оборота этилового

спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции". Российские производители алкоголя имеют возможность продавать свою продукцию с маркой старого образца как минимум до 1 мая 2014 года. Срок действия таких марок истек 1 января 2014 года. В марте 2014 года стало известно, что Правительство РФ намерено продлить до 1 января 2015 года срок переходного периода оборота алкогольной продукции с марками старого образца. Соответствующие изменения были подготовлены Росалкогольрегулированием и 27 марта утверждены Постановлением Правительства Российской Федерации. Такая мера связана со значительным объемом нереализованной алкогольной продукции, маркированной этими марками. Кроме того, постановлением вносятся изменения в Правила представления деклараций об объеме производства, оборота и использования этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции, об использовании производственных мощностей. Эти изменения предусматривают введение в отдельных формах деклараций новой графы с информацией об остатках на конец отчетного периода алкогольной продукции, маркированной марками, требования к которым утрачивают силу.

01 февраля 2015 года вступил в силу приказ "Об установлении цен, не ниже которых осуществляются закупка (за исключением импорта), поставки (за исключением экспорта) и розничная продажа алкогольной продукции крепостью свыше 28 процентов".

28 февраля 2014 года в Государственную Думу был внесен законопроект № 463102-6 "О внесении изменений в Федеральный закон "О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции", согласно которому планируется установить запрет на розничную продажу алкогольной продукции в полимерной потребительской таре (потребительской таре либо упаковке, полностью изготовленной из полиэтилена, полистирола и иного полимерного материала) объемом более 1500 миллилитров.

Постановление от 28 января 2015 года №63. Вводится возможность регулирования цен на алкогольную продукцию с содержанием этилового спирта более 28% объема готовой продукции, а также вино и игристое вино (шампанское), произведенные в России или ввезенные на её территорию.

Эмитент находится в равном положении с остальными участниками рынка.

Риски, связанные с возможной ответственностью Эмитента по долгам третьих лиц, в том числе дочерних обществ Эмитента:

По мнению органов управления Эмитента, указанные риски у Эмитента отсутствуют, поскольку Эмитент не предоставлял и не планирует в будущем предоставлять обеспечение третьим лицам, а дочерние обществам Эмитента не ведут самостоятельной хозяйственной деятельности.

Риски, связанные с возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи продукции (работ, услуг) Эмитента:

Эмитент осуществляет розничную торговлю через свою торговую сеть. Покупателями товаров в торговой сети Эмитента является широкий круг как физических, так и юридических лиц. Постоянными покупателями сети гипермаркетов Эмитента на сегодня являются около 6 млн. человек, и это число с каждым днем увеличивается. Таким образом, риски, связанные с возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее 10 процентов общей выручки от продаж продукции (работ, услуг) Эмитента, отсутствуют.

Риски, связанные с планами Эмитента по экспансии:

Эмитент осуществляет в настоящее время и планирует продолжать осуществлять в будущем активную территориальную экспансию в регионы Российской Федерации, как путём собственного строительства, так и путём приобретения уже существующих активов в различной степени готовности. Такие приобретения осуществляться как за счет собственных, так и за счет долгосрочных заемных средств, что может привести к увеличению долговой нагрузки на Эмитента. Финансовые, операционные и иные результаты экспансии могут отличаться от показателей, планируемых руководством Эмитента, что может привести к

снижению темпов его развития и негативно отразиться на финансовых результатах деятельности. Среди факторов, которые могут негативно повлиять на результаты экспансии можно выделить:

Риски, связанные с увеличением сроков строительства/ реконструкции и ввода в эксплуатацию новых торговых комплексов и логистических центров Эмитента. Данный риск связан с тем, что даже в крупных региональных центрах сложно найти строительную организацию – генерального подрядчика, действительно способного построить или реконструировать объект в установленные договором сроки и с соблюдением высоких требований по качеству, предъявляемых Эмитентом. С целью снижения данного риска Эмитент при выборе генерального подрядчика для строительства или реконструкции каждого нового объекта проводит тендер, к участию в котором приглашаются компании, имеющие многолетний опыт работы и положительную деловую репутацию.

Риски, связанные с изменением экономической ситуации в регионе, в который осуществляется экспансия или у самого Эмитента в течение срока реализации инвестпроекта. Данный риск связан с тем, что процесс экспансии в новый регион занимает значительный промежуток времени. Он начинается с выбора и приобретения или взятия в аренду земельного участка и заканчивается вводом готового объекта в эксплуатацию. В течение всего этого времени могут произойти изменения, делающие экспансию в данный регион экономически нецелесообразной для Эмитента. Снижение данного риска достигается, в том числе, благодаря дискретному характеру инвестиционной программы Эмитента. Планы по экспансии в различные регионы в целом не зависимы друг от друга, и могут быть при необходимости выборочно или полностью сокращены, а денежные средства направлены на осуществление других целей.

Эмитент сформировал обширную программу развития на ближайшие годы, однако он будет внимательно следить за рынком и открывать новые магазины в таком количестве, чтобы обеспечить высокий темп окупаемости инвестиций в сочетании с финансовой устойчивостью бизнеса в целом

2.4.6. Банковские риски

Информация не приводится, так эмитент не является кредитной организацией.

III. Подробная информация об эмитенте

3.1. История создания и развитие эмитента

3.1.1. Данные о фирменном наименовании (наименовании) эмитента

Полное фирменное наименование эмитента

на русском языке: **Общество с ограниченной ответственностью «Лента»**

на английском языке: **Limited Liability Company «Lenta»**

Дата введения действующих наименований:

-на русском языке: **04.11.2003 г.**

-на английском языке: **04.11.2003 г.**

Сокращенное фирменное наименование эмитента

на русском языке: **ООО «Лента»**

на английском языке: **LLC «Lenta»**

Дата введения действующих наименований:

-на русском языке: **04.11.2003 г.**

-на английском языке: **04.11.2003 г.**

Сведения о схожести полного или сокращенного фирменного наименования эмитента с наименованием другого юридического лица:

Сведения в настоящем пункте ежеквартального отчёта не приводятся, поскольку Эмитент пользуется товарным знаком на основании лицензионного соглашения с «Лента Лтд».

Сведения о регистрации в качестве товарного знака или знака обслуживания фирменного наименования эмитента:

Фирменное наименование Эмитента не регистрировалось как товарный знак или знак обслуживания.

Сведения о регистрации указанных товарных знаков:

Сведения не приводятся, поскольку Эмитент не является правообладателем в отношении исключительных прав на товарные знаки.

Сведения об изменениях в наименовании и в организационно-правовой форме эмитента в течение времени существования эмитента:

Сведения не приводятся, поскольку изменения в наименовании и в организационно-правовой форме Эмитента в течение времени существования эмитента отсутствовали.

3.1.2. Сведения о государственной регистрации эмитента

Сведения о юридическом лице, зарегистрированном после 1 июля 2002 года:

Основной государственный регистрационный номер (ОГРН) юридического лица: **1037832048605**

Дата государственной регистрации (дата внесения записи о создании юридического лица в единый государственный реестр юридических лиц): **04 ноября 2003 г.**

Наименование регистрирующего органа, внесшего запись о создании юридического лица в единый государственный реестр юридических лиц: **Инспекция Министерства Российской Федерации по налогам и сборам по Приморскому району Санкт-Петербурга**

3.1.3. Сведения о создании и развитии эмитента

Срок до которого эмитент будет существовать: **Эмитент создан на неопределенный срок**

Краткое описание истории создания и развития эмитента:

Основным видом деятельности Эмитента является розничная торговля продуктами питания и товарами народного потребления через собственную сеть одноимённых торговых комплексов «ЛЕНТА». Лента – одна из крупнейших и динамично развивающихся сетей розничной

торговли в России. Она была первой российской компанией, которая начала формировать культуру оптовой и розничной торговли и за 20 лет прошла путь развития от небольшого магазина-склада в Санкт-Петербурге до ведущей сети гипермаркетов федерального значения и одного из лидеров российского ритейла. Первый гипермаркет «Лента» открылся в 1999 году в Санкт-Петербурге.

По состоянию на 31 декабря 2014 года общее количество магазинов «ЛЕНТА» составляет 108 гипермаркетов в 60 городах России и 24 супермаркета в Московском регионе. Общая торговая площадь на 31 декабря 2014 года составила более 701 000 квадратных метров. В Санкт-Петербурге работают 16 гипермаркетов Эмитента, 7 - в Новосибирске, 4 - в Омске и Новокузнецке, 3 - в Иваново и Тюмени, по два гипермаркета в Барнауле, Белгороде, Волгограде, Воронеже, Краснодаре, Москве, Нижнем Новгороде, Новороссийске, Ростове-на-Дону, Рязани, Саратове, Тольятти, Ульяновске, Череповце, Ярославле, по одному в Альметьевске, Армавире, Астрахани, Балаково, Балашихе, Бийске, Брянске, Великом Новгороде, Владимире, Волжском, Вологде, Дмитровграде, Елино, Железноводске, Ижевске, Йошкар-Оле, Кемерово, Красноярске, Колпино, Липецке, Набережных Челны, Нижнекамске, Нижнем Тагиле, Новочеркасске, Оренбурге, Пензе, Перми, Петрозаводске, Прокопьевске, Пскове, Сергиевом-Посаде, Смоленске, Сургуте, Сыктывкаре, Таганроге, Твери, Тобольске, Томске, Уфе, Чебоксарах. 7 супермаркетов сети «ЛЕНТА» действуют в г. Москва, 16 - в Московской области и один супермаркет в г. Малоярославец, Калужской области. Существует три традиционных формата торговых комплексов «Лента»: (1) «стандартный» - это гипермаркеты с торговой площадью примерно 7 тыс. кв. м., и ассортиментом товаров, включающим в себя от примерно 24 тыс. наименований; (2) «компактный» - это гипермаркеты с торговой площадью примерно 5 тыс. кв. м. и ассортиментом товаров, включающим в себя примерно 20,3 тыс. наименований; и (3) «суперкомпактный» - это гипермаркеты с торговой площадью примерно 3 тыс. кв. м. и ассортиментом товаров, включающим в себя примерно 15 тыс. наименований. В структуре выручки доля продуктов с длительным сроком хранения составляют 46%, продуктов с коротким сроком реализации, в том числе продукты собственного производства (пекарня, кулинария) - 39% и непродовольственных товаров - 15%. Все торговые комплексы «ЛЕНТА» работают 7 дней в неделю, абсолютное большинство - 24 часа в сутки.

Отличительная черта формата гипермаркетов Эмитента в том, что это не просто некий западный формат, адаптированный для российского рынка, а проект «tailor made», т.е. «сшитый по индивидуальной мерке», сделанный именно для российского розничного рынка. Его смысл заключается в сокращении затрат на складские помещения за счет размещения части товарных запасов непосредственно в торговом зале. С использованием современных технологий организации товародвижения достигается экономия, которая позволяет снижать цены без потери прибыли. Оптимизация всех технологических процессов позволяет решить главную задачу - довести продукцию до потребителя кратчайшим путем по минимальной цене. Сегодня постоянными покупателями сети «Лента» являются около 6,5 миллионов человек, и это число с каждым днем увеличивается. Головной офис Эмитента, традиционно, расположен в г. Санкт-Петербург. Всего в офисах и торговых комплексах Эмитента по состоянию на 31 декабря 2014 года работают 31 110 сотрудников, являющихся главной ценностью Компании. В планах - дальнейшее активное развитие собственной логистической инфраструктуры, поддерживающей рост торговой сети, готовы к вводу в эксплуатацию два новых распределительных центра - в Ростове-на-Дону и Тольятти, принято решение о строительстве распределительного центра на Урале (Екатеринбург).

Цели создания эмитента:

В соответствии с положениями статьи 2 Устава Эмитента целью деятельности Эмитента является извлечение прибыли.

Миссия эмитента: Мы работаем для того, чтобы люди в нашей стране жили лучше и богаче, сохраняя свои деньги каждый день.

Иная информация о деятельности эмитента, имеющая значение для принятия решения о приобретении ценных бумаг эмитента: отсутствует

3.1.4. Контактная информация

Место нахождения эмитента: 197374, г. Санкт-Петербург, ул. Савушкина, д. 112

Адрес для направления эмитенту почтовой корреспонденции (в случае его наличия): 197374, г. Санкт-Петербург, ул. Савушкина, д. 112

Номер телефона: + (812) 380-61-31

Номер факса: + (812) 380-61-31

Адрес электронной почты: bondsadmin@lenta.com

Адрес страницы (страниц) в сети Интернет, на которой (на которых) доступна информация об эмитенте, размещенных и/или размещаемых им ценных бумагах: www.lenta.com, <http://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=32010>

У Эмитента присутствует специальное подразделение по работе с акционерами и/или инвесторами Эмитента - Казначейство ООО «Лента».

Место нахождения подразделения: 197374, г. Санкт-Петербург, ул. Савушкина, д. 112

Номер телефона: + 7 (812) 336-39-69

Номер факса: + 7 (812) 380-61-50

Адрес электронной почты: bondsadmin@lenta.com

Адрес страницы в сети Интернет специального подразделения эмитента (третьего лица) по работе с акционерами и инвесторами эмитента (в случае его наличия): **отсутствует**

3.1.5. Идентификационный номер налогоплательщика

Присвоенный эмитенту налоговыми органами идентификационный номер налогоплательщика: **7814148471**

3.1.6. Филиалы и представительства эмитента

Филиалы и представительства эмитента: **филиалы и представительства у Эмитента, отсутствуют**

3.2. Основная хозяйственная деятельность эмитента

3.2.1. Отраслевая принадлежность эмитента

Указываются коды основных отраслевых направлений деятельности эмитента согласно ОКВЭД:

52.11; 51.39; 51.70; 52.12; 51.34; 51.35; 52.25; 52.26; 51.45.1; 52.33.1; 51.44.4; 52.48.31; 51.38; 52.48.3; 51.43.1; 52.45.1; 51.19; 51.17; 51.18

3.2.2. Основная хозяйственная деятельность эмитента

В ежеквартальном отчёте за четвёртый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

3.2.3. Материалы, товары и поставщики эмитента

В ежеквартальном отчёте за четвёртый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

3.2.4. Рынки сбыта продукции (работ, услуг) эмитента

Сведения об основных рынках, на которых эмитент осуществляет свою деятельность:

Эмитент осуществляет свою деятельность по реализации через торговую сеть продовольственных и непродовольственных товаров на территории Северо-Западного, Центрального, Приволжского, Уральского, Сибирского и Южного федеральных округов. По состоянию на 31 декабря 2014 года сеть «Лента» включает в себя 108 гипермаркета и 24 супермаркетов. В Санкт-Петербурге работают 16 гипермаркетов Эмитента, 7 - в Новосибирске, 4 - в Омске и Новокузнецке, 3 - в Иваново и Тюмени, по два гипермаркета в Барнауле,

Белгороде, Волгограде, Воронеже, Краснодаре, Москве, Нижнем Новгороде, Новороссийске, Ростове-на-Дону, Рязани, Саратове, Тольятти, Ульяновске, Череповце, Ярославле, по одному в Альметьевске, Армавире, Астрахани, Балаково, Балашихе, Бийске, Брянске, Великом Новгороде, Владимире, Волжском, Вологде, Дмитровграде, Елино, Железноводске, Ижевске, Йошкар-Оле, Кемерово, Красноярске, Колпино, Липецке, Набережных Челны, Нижнекамске, Нижнем Тагиле, Новочеркасске, Оренбурге, Пензе, Перми, Петрозаводске, Прокопьевске, Пскове, Сергиевом-Посаде, Смоленске, Сургуте, Сыктывкаре, Таганроге, Твери, Тобольске, Томске, Уфе, Чебоксарах. 7 супермаркетов сети «ЛЕНТА» действуют в г. Москва, 16 – в Московской области и один супермаркет в г. Малоярославец, Калужской области.

Порядка половины новых торговых площадей в 2014 году появились в 15 городах, где «Лента» не была до этого представлена. Кроме того, «Лента» более чем втрое увеличила объем торговых площадей в стратегически важном Московском регионе, открыв 4 новых гипермаркета и 14 супермаркетов.

Существует три традиционных формата торговых комплексов «Лента»: (1) «стандартный» - это гипермаркеты с торговой площадью примерно 7 тыс. кв. м., и ассортиментом товаров, включающим в себя от примерно 24 тыс. наименований; (2) «компактный» – это гипермаркеты с торговой площадью примерно 5 тыс. кв. м. и ассортиментом товаров, включающим в себя примерно 20,3 тыс. наименований; и (3) «суперкомпактный» – это гипермаркеты с торговой площадью примерно 3 тыс. кв. м. и ассортиментом товаров, включающим в себя примерно 15 тыс. наименований. В структуре выручки доля продуктов с длительным сроком хранения составляют 46%, продуктов с коротким сроком реализации, в том числе продукты собственного производства (пекарня, кулинария) – 39% и непродовольственных товаров – 15%. Все торговые комплексы «ЛЕНТА» работают 7 дней в неделю, абсолютное большинство - 24 часа в сутки.

Описание возможных факторов, которые могут негативно повлиять на сбыт эмитентом его продукции (работ, услуг), и возможные действия эмитента по уменьшению такого влияния.

Среди факторов, которые могут негативно сказаться на сбыте Эмитентом его продукции, можно выделить:

- снижение общей покупательской способности населения, как в отдельных регионах, так и в целом по Российской Федерации;
- усиление конкуренции в отрасли в целом и в отдельных регионах присутствия Эмитента.

Возможные действия Эмитента по уменьшению такого влияния:

- дальнейшее расширение деятельности, с целью снижения себестоимости товаров за счёт увеличения масштабов бизнеса, включая открытие новых магазинов в новых для Эмитента регионах присутствия
- расширение территории деятельности в наиболее выгодных с точки зрения перспектив роста регионах России. Сеть «Лента» обладает высоким потенциалом роста. Во 4-м квартале 2014 года Эмитент продолжил активное развитие формата «супермаркет», работая над открытием новых торговых комплексов этого формата на рынке Москвы и Московской области. Дальнейшую реализацию возможностей роста Эмитент планирует во многом за счёт усиления присутствия в Центральном, Северо-Западном, Сибирском, Уральском, Приволжском и Южном федеральных округах.
- проведение гибкой ценовой политики для поддержания спроса на товары на необходимом уровне. Ценовая политика Эмитента предполагает сохранение ценового лидерства в сегменте, при котором цена товара «на полке» не менее, чем на 5% ниже цены аналогичного товара у основных конкурентов. Этому способствуют, в том числе, эффективная операционная модель и высокая доля собственной недвижимости.
- оптимизация расходов. Стандартизированные торговые комплексы с возможностью быстрой адаптации торговых площадей привлекательны для покупателей и обеспечивают Эмитенту операционную гибкость, которая в сочетании с высокой долей собственной недвижимости создают для Эмитента эффективную операционную модель, сохраняя высокую рентабельность.

3.2.5. Сведения о наличии у эмитента разрешений (лицензии) или допусков к отдельным видам работ

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчётном квартале не происходили

3.2.6. Сведения о деятельности отдельных категорий эмитентов эмиссионных ценных бумаг

3.2.6.1. Сведения о деятельности эмитентов, являющихся акционерными инвестиционными фондами

Сведения в настоящем пункте ежеквартального отчёта не приводятся, поскольку Эмитент не является акционерным инвестиционным фондом.

3.2.6.2. Сведения о деятельности эмитентов, являющихся страховыми организациями

Сведения в настоящем пункте ежеквартального отчёта бумаг не приводятся, поскольку Эмитент не является страховой организацией.

3.2.6.3. Сведения о деятельности эмитентов, являющихся кредитными организациями

Сведения в настоящем пункте ежеквартального отчёта не приводятся, поскольку Эмитент не является кредитной организацией.

3.2.6.4. Сведения о деятельности эмитентов, являющихся ипотечными агентами

Сведения в настоящем пункте ежеквартального отчёта не приводятся, поскольку Эмитент не является ипотечным агентом.

3.2.7. Дополнительные сведения об эмитентах, основной деятельностью которых является добыча полезных ископаемых

Сведения в настоящем пункте ежеквартального отчёта не приводятся, поскольку Эмитент не осуществляет добычу полезных ископаемых.

Дочерние (зависимые) общества эмитента, ведущие деятельность по добыче полезных ископаемых, отсутствуют.

3.2.8. Дополнительные сведения об эмитентах, основной деятельностью которых является оказание услуг связи

Основной деятельностью Эмитента не является оказание услуг связи.

3.3. Планы будущей деятельности эмитента

Краткое описание планов эмитента в отношении будущей деятельности и источников будущих доходов, в том числе планов, касающихся организации нового производства, расширения или сокращения производства, разработки новых видов продукции, модернизации и реконструкции основных средств, возможного изменения основной деятельности:

В планах будущей деятельности Эмитента на 2015 и последующие годы – расширение и развитие федеральной сети. В 2015 году Эмитент планирует продолжить открытия новых гипермаркетов и супермаркетов, как в традиционных, так и в новых для себя городах.

При реализации стратегии роста основное внимание Эмитент обращает на расширение присутствия в Центральном, Северо-Западном, Сибирском, Уральском, Приволжском и Южном федеральных округах, в том числе, в Москве и Санкт-Петербурге.

Эмитент планирует продолжить реализацию стратегии развития мультиформатной торговой сети, как за счёт развития формата «супермаркет» в Москве и Московской области, так и различных форматов гипермаркета (стандарт, компакт, суперкомпакт).

В 4-м квартале 2014 года Эмитент открыл 21 магазин формата гипермаркет: в Новокузнецке, Альметьевске, Санкт-Петербурге, Новочеркасске, Липецке, Иваново, Владимире, Дмитровграде, Балаково, Тобольске, Железноводске, Смоленске, Тюмени, Волгограде, Омске, Новосибирске и Москве, а также 8 супермаркетов в Москве и Московской области.

По состоянию на 31 декабря 2014 года торговая сеть «ЛЕНТА» включает в себя 108 магазина формата гипермаркет и 24 магазина формата супермаркет.

По состоянию на 31 декабря 2014 года Эмитент оперирует четырьмя распределительными центрами для гипермаркетов и одним - для супермаркетов. В планах - дальнейшее активное развитие собственной логистической инфраструктуры, поддерживающей рост торговой сети, готовы к вводу в эксплуатацию два новых распределительных центра – в Ростове-на-Дону и

Тольятти, принято решение о строительстве распределительного центра на Урале (Екатеринбург).

Планы, касающиеся организации нового производства, расширения или сокращения производства, разработки новых видов продукции, модернизации и реконструкции основных средств, возможного изменения основной деятельности:

Сведения в настоящем пункте ежеквартального отчёта не приводятся, поскольку Эмитент не осуществляет производственной деятельности и не планирует организации нового производства, расширения или сокращения производства, разработки новых видов продукции. Эмитент не планирует возможного изменения своей деятельности.

3.4. Участие эмитента в промышленных, банковских и финансовых группах, холдингах, концернах и ассоциациях

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчётном квартале не происходили

3.5. Подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчётном квартале не происходили

3.6. Состав, структура и стоимость основных средств эмитента, информации о планах по приобретению, замене, выбытию основных средств, а также обо всех фактах обременения основных средств эмитента.

3.6.1. Основные средства

В ежеквартальном отчёте за четвёртый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

IV. Сведения о финансово-хозяйственной деятельности эмитента

4.1. Результаты финансово-хозяйственной деятельности эмитента

В ежеквартальном отчёте за четвёртый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

4.2. Ликвидность эмитента, достаточность капитала и оборотных средств

В ежеквартальном отчёте за четвёртый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

4.3. Финансовые вложения эмитента

В ежеквартальном отчёте за четвёртый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

4.4. Нематериальные активы эмитента

В ежеквартальном отчёте за четвёртый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

4.5. Сведения о политике и расходах эмитента в области научно-технического развития, в отношении лицензий и патентов, новых разработок и исследований

В ежеквартальном отчёте за четвёртый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

4.6. Анализ тенденций развития в сфере основной деятельности эмитента

Основные тенденции развития отрасли экономики, в которой эмитент осуществляет основную деятельность, за 5 последних завершённых финансовых лет либо за каждый завершённый финансовый год, если эмитент осуществляет свою деятельность менее 5 лет:

Розничная торговля является одним из наиболее динамично развивающихся секторов экономики России, опережающим по темпам роста другие отрасли. В течение последних 5-ти лет российский ритейл демонстрировал значительный рост, опережающий западные, в первую очередь европейские, страны. В соответствии с прогнозом компании Euromonitor ожидается, что в среднесрочной перспективе эта тенденция сохранится, и к 2016 году Россия станет крупнейшим европейским и 5-м в мире (после США, Китая, Японии и Индии) продовольственным рынком ритейла.

В январе-ноябре 2014 года оборот розничной торговли составил 23,18 трлн. руб. и вырос в товарной массе на 2,2% к январю-ноябрю 2013 года (в январе-ноябре 2013 года наблюдался рост на 3,9%). При этом потребление продовольственных товаров увеличилось на 0,1%, потребление непродовольственных товаров сократилось на 0,1%, потребление алкогольной продукции сократилось на 2%.

Региональная структура оборота розничной торговли России отличается неравномерностью: 51,09% оборота в январе-октябре 2014 года приходилось на 11 субъектов (Москва, Московская область, Санкт-Петербург, Свердловская область, Краснодарский край, Самарская область, Республики Татарстан и Башкортостан, Тюменская область, Челябинская и Ростовская области), что на 0,15 процентных пункта выше, чем в январе-октябре 2013 года.

В качестве основных тенденций развития отрасли за 5 лет следует отметить:

- Усиление роли транспортной и складской логистики и, как следствие, особое внимание ритейлеров к построению собственных логистических систем, позволяющих эффективно управлять цепочками поставок.
- Усиление роли специализированных магазинов и торговых сетей.
- Устойчивая тенденция смещения потребления к средней и премиальной ценовым корзинам.

- Увеличение доли товаров «частной марки» в структуре продаж ритейлеров.
- Активная экспансия торговых сетей в регионы с относительно низкой концентрацией сетевого ритейла.

- Увеличение доли товаров локальных производителей в ассортиментной матрице ритейлеров.
В структуре оборота розничной торговли по видам организаций по итогам 4-го квартала 2014 года сохранилась тенденция вытеснения розничных рынков организованными формами торговли. В ноябре 2014 года оборот розничной торговли на 90,9% формировался торгующими организациями и индивидуальными предпринимателями, осуществляющими деятельность вне рынка, доля розничных рынков и ярмарок составила 9,1% (в ноябре 2013 года – 90,4% и 9,6% соответственно). По сравнению с ноябрем 2013 года торгующие организации показали рост оборота на 0,5%, в то время как продажи на рынках снизились на 0,5%.

По мнению ИА «INFOLine», снижение конкурентоспособности розничных рынков объясняется, в том числе, повышением качества ассортимента в категории «фрэш» в торговых сетях и тем, что уровень цен на большую часть продуктов, реализуемых на рынках, был выше, чем в торговых сетях.

Сектор розничной торговли FMCG (торговля продуктами питания и товарами повседневного спроса), в котором осуществляет свою деятельность Эмитент, характеризуется более высокой консолидацией, чем другие сектора розничной торговли в России.

За январь-ноябрь 2014 года прирост торговых площадей 130 крупнейших ритейлеров FMCG на российском рынке составил 1484,4 тыс. кв. м. В результате, по состоянию на 1 декабря 2014 года – 29405, а их общая торговая площадь 14,9 млн. кв. м. (Данные ИА «INFOLine»).

Рассматривая отдельно торговые форматы, в которых осуществляет свою деятельность Эмитент, необходимо отметить, что общее количество гипермаркетов ТОП-130 ритейлеров FMCG, за январь-ноябрь 2014 года увеличилось на 60, а торговые площади – на 289 тыс. кв.м. Общее количество гипермаркетов ТОП-130 ритейлеров составило на 1 декабря 2014 года – 832, а их общая торговая площадь – 4,49 млн. кв. м. Количество супермаркетов ТОП-130 ритейлеров FMCG в ноябре 2014 года увеличилось на 32 (без учета X5 Retail Group), при этом торговые площади увеличились на 84,8 тыс. кв. м. За январь-ноябрь 2014 года количество супермаркетов ТОП-130 ритейлеров FMCG увеличилось на 263, а торговые площади – на 278,2 тыс. кв. м. Общее количество супермаркетов ТОП-130 ритейлеров составило на 1 декабря 2014 года около 2925, а их общая торговая площадь – около 2,64 млн. кв. м.

По мнению экспертов консалтинговой компании ATKearny, ежегодно оценивающей потенциал ритейла стран с развивающимися рынками, российский рынок вошёл в первую стадию зрелости, когда потребители, сталкиваясь с неопределённостью, вместо сокращения расходов любыми способами, стараются их более разумно перераспределять.

Основные факторы, оказывающие влияние на состояние отрасли:

Развитие отрасли розничной торговли, в которой осуществляет свою хозяйственную деятельность Эмитент, во многом зависит от макроэкономической ситуации в Российской Федерации в целом и определяется состоянием платежеспособного спроса населения на потребительские товары.

Основным фактором, оказывающим влияние на состояние отрасли является макроэкономическая ситуация в стране, в том числе динамика ВВП, среднего уровня располагаемого доходов населения и темпов инфляции.

Общая оценка результатов деятельности эмитента в данной отрасли. Оценка соответствия результатов деятельности эмитента тенденциям развития отрасли.

Эмитент входит в число крупнейших российских FMCG-ритейлеров.

Эмитент оценивает результаты своей работы в отрасли по итогам 4 квартала 2014 года как положительные и соответствующие тенденциям развития отрасли.

Причины, обосновывающие полученные результаты деятельности (удовлетворительные и неудовлетворительные, по мнению эмитента, результаты):

Причины, обусловившие полученные Эмитентом за последние 5 лет хорошие результаты деятельности можно подразделить на внешние и внутренние.

Внешние заключаются в благоприятной макроэкономической ситуации, снижении уровня потребительской инфляции и, как следствие, растущем уровне платежеспособного спроса населения. Так, в 2014 году индекс потребительских цен составил 107,8% к 2013 году (в 2013 году – 106,8%). Индекс цен на продовольственные товары в декабре 2014 года составил 3,3% к ноябрю 2014 года (в сентябре 2013 года – 0,00%), индекс цен на непродовольственные товары составил 0,6% (в декабре 2013 года – 0,8%), на услуги – 2,2% (в декабре 2013 года – 0,6%). За период с начала года инфляция в России составила 6,3%, в годовом выражении инфляция в декабре 2014 года увеличилась до 11,4% с 6,5% в декабре 2013. (Данные «Росстат»)

В ноябре 2014 года реальные доходы населения сократились на 4,7% относительно ноября 2013 года и на 2,7% относительно октября 2014 года. В январе-ноябре 2014 года реальные доходы населения сократились на 0,3% относительно января-ноября 2013 года. В ноябре 2014 года реальная заработная плата увеличилась на 0,5% относительно ноября 2013 года и на 0,7% относительно октября 2014 года. В январе-ноябре 2014 года реальная заработная плата увеличилась на 2,1% относительно января-ноября 2013 года. (Данные ИА «INFOLine»).

К внутренним причинам можно отнести:

- постоянный рост операционной эффективности деятельности компании;
- развитие логистической инфраструктуры, включая складскую и транспортную логистику;
- особое внимание, уделяемое внедрению самых современных IT систем;
- наиболее востребованный ассортимент, включающий в себя продукты питания и непродовольственные товары, как известных международных и федеральных брендов, так и товаров региональных производителей;
- постоянное улучшение предложения товаров под собственными торговыми марками;
- качественное корпоративное управление с использованием лучших западных практик в развитии и управлении бизнесом.

Информация приведена в соответствии с мнениями, выраженными органами управления Эмитента.

Мнения органов управления Эмитента относительно представленной информации совпадают.

Ни один из членов Общего собрания Эмитента не имеет особого мнения относительно упомянутых причин и/или степени их влияния на результаты финансово – хозяйственной деятельности Эмитента

4.6.1 Анализ факторов и условий, влияющих на деятельность эмитента

Факторы и условия (влияние инфляции, изменение курсов иностранных валют, решения государственных органов, иные экономические, финансовые, политические и другие факторы), влияющие на деятельность эмитента и оказавшие влияние на изменение размера выручки от продажи эмитентом товаров, продукции, работ, услуг и прибыли (убытков) эмитента от основной деятельности. Прогноз в отношении продолжительности действия указанных факторов и условий.

Эмитент осуществляет свою деятельность на территории Российской Федерации.

Среди наиболее значимых факторов и условий, влияющих на деятельность Эмитента, можно указать следующие:

- изменение темпов инфляции;
- изменение законодательства в сфере налогообложения;
- решения государственных или местных органов власти относительно введения ограничения на оборот тех или иных товарных групп или лицензирование тех или иных видов деятельности;

- изменение законодательства в сфере регистрации прав на землю и недвижимое имущество;
- развитие логистической инфраструктуры, включая транспортную и складскую составляющие;
- усиление конкуренции в отрасли розничной торговли за счёт региональной экспансии основных российских торговых сетей;
- выход на российский рынок крупных иностранных ритейлеров;
- ценовой демпинг со стороны основных конкурентов;
- изменение уровня потребления и покупательской способности населения;
- изменение цен на услуги, используемые Эмитентом в своей деятельности;
- изменение цен на товары, реализуемые в розничной торговой сети Эмитента;
- изменение уровня ликвидности на денежном рынке России и состояние банковской системы страны в целом.
- резкие колебания курса национальной валюты.

Факторы и условия, оказывающие негативное влияние на эмитента и результаты его деятельности:

К существенным событиям/ факторам, которые могут в наибольшей степени негативно повлиять на возможность получения Эмитентом в будущем таких же или более высоких результатов, по сравнению с результатами, полученными за последний отчётный период, относятся:

- ухудшение макроэкономической ситуации в стране и сопутствующее ей снижение располагаемых доходов населения;
- усиление конкуренции, как в традиционных регионах присутствия Эмитента, так и в новых для него регионах;
- рост процентных ставок на заемные денежные средства;
- высокая инфляция;
- девальвация национальной валюты;
- снижение уровня потребления и покупательской способности населения;
- увеличение налогового бремени вследствие нововведений в налоговом законодательстве;
- введение новых категорий товаров и услуг, подлежащих обязательному лицензированию;
- усложнение порядка регистрации прав на землю и недвижимость.

Факторы и условия, оказывающие положительное влияние на эмитента и результаты его деятельности:

Основными факторами, которые могут улучшить результаты деятельности Эмитента, являются:

- снижение процентных ставок на заемные денежные средства;
- благоприятная и стабильная макроэкономическая ситуация в России;
- повышение благосостояния и уровня покупательской активности населения;
- увеличение клиентской базы Эмитента;
- низкая конкуренция в новых для Эмитента регионах;
- снижение налоговых ставок и введение налоговых льгот.

Прогноз в отношении продолжительности существующих факторов:

Эмитент может с большой долей вероятности прогнозировать существование указанных факторов в течение всего срока обращения ценных бумаг Эмитента.

Действия, предпринимаемые эмитентом, и действия, которые эмитент планирует предпринять в будущем для эффективного использования данных факторов и условий:

Эмитент осуществляет постоянный мониторинг факторов и процессов, происходящих в отрасли. Это позволяет ему с высокой долей вероятности прогнозировать появление и оценить степень и характер действия различных факторов и своевременно формировать перечень

конкретных действий для эффективного использования данных факторов и условия для развития и улучшения финансового результата Эмитента.

В качестве действий, которые Эмитент предполагает осуществить для эффективного использования вышеуказанных факторов, можно выделить:

-Усиление рыночных позиций Эмитента в традиционных для него регионах присутствия и широкая территориальная экспансия в новые регионы России, наиболее перспективные с точки зрения потенциального роста.

-Модернизация и расширение традиционного для Эмитента формата гипермаркетов и открытия магазинов формата супермаркет, как в основных регионах присутствия, так и в новых для Эмитента регионах.

-Использованию существующих платформ и знаний о покупателях для оптимального выбора местоположения и формата новых торговых комплексов.

-Развитие собственных бизнес-процессов там, где это позволит улучшить уровень текущего сервиса и поддержать региональное развитие Эмитента.

-Расширение ассортимента реализуемых товаров с целью привлечения новых покупателей и увеличения уровня продаж. Улучшение предложения товаров под собственными торговыми марками.

-Сохранение высокого качества реализуемых товаров и предоставление новых видов услуг покупателям в торговых комплексах Эмитента.

Способы, применяемые эмитентом, и способы, которые эмитент планирует использовать в будущем для снижения негативного эффекта факторов и условий, влияющих на деятельность эмитента:

Среди способов, которые Эмитент уже применяет и планирует использовать в будущем для снижения негативного эффекта можно выделить:

-Территориальная экспансия в регионы России, сочетающие в себе высокую покупательскую способность населения и низкую конкуренцию со стороны торговых сетей современных форматов.

-Перераспределение ресурсов в пользу наиболее рентабельных и перспективных торговых комплексов и сокращение низкорентабельных.

-Открытие магазинов других форматов в дополнение к традиционному для Эмитента формату гипермаркетов.

-Развитие собственных бизнес-процессов там, где это позволит усилить контроль над операционными расходами и снизить зависимость от услуг, предоставляемых сторонними компаниями.

-Изменения в ценовой и ассортиментной политике с целью сохранения лояльности покупателей и поддержания необходимого уровня продаж товаров.

-Тесное сотрудничество с поставщиками товаров.

-Оптимизация операционных и управленческих расходов.

-Сохранение высокого качества реализуемых товаров и сервиса в торговых комплексах Эмитента.

Существенные события/факторы, которые могут в наибольшей степени негативно повлиять на возможность получения эмитентом в будущем таких же или более высоких результатов, по сравнению с результатами, полученными за последний завершённый отчётный период, а также вероятность наступления таких событий (возникновения факторов).

К факторам, которые могут в наибольшей степени негативно повлиять на возможность получения эмитентом в будущем таких же или более высоких результатов, относятся:

- снижение располагаемых доходов населения вследствие ухудшения макроэкономической ситуации в стране в целом или в отдельном регионе присутствия Эмитента;

- усиление конкуренции со стороны отечественных и западных торговых сетей и розничных магазинов, как в традиционных регионах присутствия Эмитента, так и в новых для него регионах;

- ухудшение ситуации на валютном и кредитном рынках.

Вероятность наступления указанных факторов оценивается Эмитентом как средняя.

Эмитент предполагает, что потребительские расходы будут продолжать расти (пусть и незначительно) даже на фоне отсутствия роста реальных доходов потребителей. Таким образом, существенное снижение платежеспособного спроса, и, как следствие, ухудшение ситуации в отрасли розничной торговли представляется маловероятным.

В целом, рынок розничной торговли по всей территории РФ за исключением 4-5 региональных центров по-прежнему не насыщен и испытывает дефицит торговых площадей современных форматов по сравнению с другими развитыми странами. Из чего делается вывод, что российский рынок розничной торговли имеет значительный потенциал для дальнейшего роста с четко выраженной тенденцией к увеличению доли торговых сетей современных форматов.

Существенные события/факторы, которые могут улучшить результаты деятельности эмитента, и вероятность их наступления, а также продолжительность их действия.

Событие	Вероятность наступления	Продолжительность действия
повышение покупательской способности населения	средняя	долгосрочная
увеличение платежеспособного спроса в условиях экономической стабильности	средняя	долгосрочная
новые технологии, применяемые в торговле	средняя	долгосрочная
повышение качества обслуживания	высокая	долгосрочная
продвижение сети в регионах	высокая	долгосрочная
расширение ассортимента	высокая	долгосрочная

4.6.2. Конкуренты эмитента

Основными действующими конкурентами Эмитента на внутреннем рынке являются следующие торговые сети: Магнит, X5 Retail, Ашан, Дикси, О'кей и Metro. Из конкурентов, заявляющих о планируемой в ближайшие годы активной экспансии, в частности на рынки Санкт-Петербурга и Москвы можно выделить компании «Биг Бокс». По данным информационного агентства Инфолайн в 2015 году планируется открытие первого оптово-розничного гипермаркета компании «Биг Бокс» в Санкт-Петербурге (Пулковское ш.) под брендом «Оптклуб «Ряды». Всего в собственности компании «Биг Бокс», управляющей проектом, находятся 10 участков. В планах компании запустить 20 объектов в Москве и Санкт-Петербурге до 2017 года.

Также о своей планируемой в ближайшие годы активной экспансии, в частности на рынки Санкт-Петербурга и Москвы, заявляли такие международные ритейлеры, как «Призма» (российская компания финской группы SOK Retail International) и «К-Руока» (финская группа Kesko).

В связи с тем, что Эмитент осуществляет свою деятельность только на территории Российской Федерации, конкуренты за рубежом отсутствуют.

Перечень факторов конкурентоспособности эмитента с описанием степени их влияния на конкурентоспособность производимой продукции (работ, услуг):

Конкурентными преимуществами Эмитента являются:

- ценовое лидерство, которое обеспечивается за счет масштаба деятельности, эффективной операционной модели и высокой доли собственной недвижимости;
- формат торговых комплексов сочетает в себе лучшие характеристики традиционных гипермаркетов, магазинов cash & carry и дискаунтеров, существующих в мире;
- программа лояльности в виде карт постоянных покупателей, дающих их владельцам дополнительные ценовые льготы (скидки) при покупке товаров;

- постоянный контроль затрат;
 - постоянное обновление ассортимента товаров. Ассортимент товаров, предлагаемых покупателю в гипермаркетах, включает в себя от 15 до 24 тысяч SKU из которых продукты с длительным сроком хранения составляют приблизительно 47,5 %, продукты с коротким сроком реализации, в том числе продукты собственного производства (пекарня, кулинария), – 19,2% и непродовольственные товары – 33,3%. Фактический ассортимент варьируется в зависимости от потребностей и предпочтений покупателей в конкретном городе или регионе;
 - введение в ассортимент товаров местных производителей, лучшее предложение локальных брендов;
 - удобное местоположение магазинов в соответствии с их форматом. Каждый торговый комплекс имеет удобные оборудованные парковочные площадки для покупателей;
 - жесткий контроль качества реализуемых товаров и удобство их упаковки;
 - при формировании ассортиментной матрицы фокус делается на женщинах и их семьях;
 - особое внимание уделяется качеству обслуживания покупателей и дополнительным услугам, которые они могут получить в здании торгового комплекса. К ним относятся услуги химчисток, фотоателье, салонов сотовой связи, а также аптеки и кафетерии.
- Степень влияния всех вышеперечисленных факторов на конкурентоспособность товаров, реализуемых Эмитентом - высокая.
- Все вышеперечисленные факторы оказывают положительное равнозначное влияние на конкурентоспособность Эмитента.

V. Подробные сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, органов эмитента по контролю за его финансово-хозяйственной деятельностью, и краткие сведения о сотрудниках (работниках) эмитента

5.1. Сведения о структуре и компетенции органов управления эмитента

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчётном квартале не происходили

5.2. Информация о лицах, входящих в состав органов управления эмитента

Сведения о лице, осуществляющем функции единоличного исполнительного органа эмитента

5.2.1 Информация о единоличном исполнительном органе эмитента

Фамилия, имя, отчество: **Дюннинг Ян Гезинюс**

Год рождения: **1959**

Сведения об образовании: **высшее, в 1983 году окончил Университет Гронингена со степенью бакалавра истории, в 1989 году получил степень в области экономики бизнеса в Университете Амстердама, а также был слушателем ускоренной программы подготовки менеджмента в Лондонской школе бизнеса в 2007 и окончил программу по организации маркетинга в бизнес-школе INSEAD в 2008 году.**

Все должности, занимаемые таким лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период	Организация	Должность
04.2009-11.2009	Metro Cash&Carry Ukraine	Глава представительства
10.2009 – настоящее время	«Лента Лтд.»/Lenta Ltd.	Генеральный директор
11.2009-настоящее время	ООО «Лента»	Генеральный директор
11.2013-настоящее время	«Лента Лтд.»/Lenta Ltd.	Член Совета директоров
04.2014-настоящее время	ООО «Лента»	Член Совета директоров
01.12.2014-настоящее время	ЗАО «Терминал-Центръ»	Член Совета директоров

Доля в уставном капитале эмитента: **отсутствует**

Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента: **отсутствуют**

Родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственные связи с лицами, входящими в состав органов управления и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента отсутствуют**

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг, или уголовной ответственности (наличия судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **к административной или уголовной ответственности не привлекался**

Должности в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **отсутствуют.**

5.2.2. Состав совета директоров (наблюдательного совета) эмитента

Персональный состав Совета директоров эмитента:

1. **Ян Гезинюс Дюннинг**
2. **Яхо Петер Александр Лемменс**

3. **Сергей Валерьевич Прокофьев**
 4. **Дмитрий Владимирович Швец**

Фамилия, имя, отчество: **Дюннинг Ян Гезиниус**

Год рождения: **1959**

Сведения об образовании: **высшее, в 1983 году окончил Университет Гронингена со степенью бакалавра истории, в 1989 году получил степень в области экономики бизнеса в Университете Амстердама, а также был слушателем ускоренной программы подготовки менеджмента в Лондонской школе бизнеса в 2007 и окончил программу по организации маркетинга в бизнес-школе INSEAD в 2008 году.**

Все должности, занимаемые таким лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период	Организация	Должность
04.2009-11.2009	Metro Cash&Carry Ukraine	Глава представительства
10.2009 – настоящее время	«Лента Лтд.»/Lenta Ltd.	Генеральный директор
11.2009-настоящее время	ООО «Лента»	Генеральный директор
11.2013-настоящее время	«Лента Лтд.»/Lenta Ltd.	Член совета директоров
04.2014-настоящее время	ООО «Лента»	Член совета директоров
01.12.2014-настоящее время	ЗАО «Терминал-Центръ»	Член совета директоров

Доля в уставном капитале эмитента: **отсутствует**

Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента: **отсутствуют**

Родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственные связи с лицами, входящими в состав органов управления и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента отсутствуют**

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг, или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **к административной или уголовной ответственности не привлекался**

Должности в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **отсутствуют.**

Фамилия, имя, отчество: **Лемменс Яхо Петер Александр**

Год рождения: **1968**

Сведения об образовании: **высшее, в 1993 году окончил Амстердамский свободный университет со степенью магистра в области финансов и бухгалтерского учета, там же окончил аспирантуру, получив также звание дипломированного бухгалтера-аудитора в 1996 году. В 2003 окончил аспирантуру по специальности «финансирование, бухгалтерский учет и средства контроля» в Амстердамском университете.**

Все должности, занимаемые таким лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период	Организация	Должность
С 2010 по 2011 год	ООО «Лента»	Директор по отчётности и контролю
С 2011 года по настоящее время	ООО «Лента»	Финансовый директор

С 2011 по настоящее время	«Лента Лтд.»/Lenta Ltd.	Финансовый директор
С 2013 по настоящее время	«Лента Лтд.»/Lenta Ltd.	Член совета директоров
04.2014-настоящее время	ООО «Лента»	Член совета директоров
01.12.2014-настоящее время	ЗАО «Терминал-Центръ»	Член совета директоров

Доля в уставном капитале эмитента: **отсутствует**

Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента: **отсутствуют**

Родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственные связи с лицами, входящими в состав органов управления и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента отсутствуют**

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг, или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **к административной или уголовной ответственности не привлекался**

Должности в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **отсутствуют.**

Фамилия, имя, отчество: **Прокофьев Сергей Валерьевич**

Год рождения: **1969**

Сведения об образовании: **высшее, в 1991 году окончил Военный институт Министерства обороны России с квалификацией специалиста по языкам пушту, дари, арабскому и английскому, а затем в 1995 году Юридический институт МВД России с дипломом специалиста в области права. В 2000 году Сергею была присвоена степень кандидата юридических наук в Институте законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации, а в 2007 году он получил степень магистра делового администрирования в области стратегического управления в Калифорнийском государственном университете (Ист-Бэй).**

Все должности, занимаемые таким лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период	Организация	Должность
С 2001 по 2012	ООО «МЕТРО Кэш энд Керри»	Директор по юридическому обеспечению и контролю за соблюдением законодательства
С 2012 по настоящее время	ООО «Лента»	Директор по юридическим вопросам и связям с органами государственной власти (с 2012)
С 2012 по настоящее время	ООО «Лента-2»	Генеральный директор (по совместительству)
04.2014-настоящее время	ООО «Лента»	Председатель совета директоров
01.12.2014-настоящее время	ЗАО «Терминал-Центръ»	Председатель совета директоров

Доля в уставном капитале эмитента: **отсутствует**

Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента: **отсутствуют**

Родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственные связи с лицами,**

входящими в состав органов управления и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента отсутствуют

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг, или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **к административной или уголовной ответственности не привлекался**

Должности в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **отсутствуют.**

Фамилия, имя, отчество: **Швец Дмитрий Владимирович**

Год рождения: **05.09.1972**

Сведения об образовании: **получил степень магистра делового администрирования (МВА) в Университете Эмори в 1997 году и с отличием окончил Московский государственный институт международных отношений (МГИМО) в 1995 году МГИМО.**

Все должности, занимаемые таким лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период	Организация	Должность
03.03.2008 – настоящее время	TPG Capital - Russia	Глава Филиала
11.03.2013 – 03.09.2013	ОАО «ДВМП»	Член совета Директоров
08.10.2009 – наст время	Lenta Ltd.	Член совета Директоров
04.2014 - настоящее время	ООО «Лента»	Член совета Директоров

Доля в уставном капитале эмитента: **отсутствует**

Доли в дочерних/зависимых обществах эмитента: **отсутствуют**

Родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственные связи с лицами, входящими в состав органов управления и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента отсутствуют**

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг, или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **к административной или уголовной ответственности не привлекался**

Должности в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **отсутствуют.**

5.3. Сведения о размере вознаграждения, льгот и/или компенсации расходов по каждому органу управления эмитента

Сведения о размере вознаграждения по каждому из органов управления (за исключением физического лица, осуществляющего функции единоличного исполнительного органа управления эмитента).

Указываются все виды вознаграждения, в том числе заработная плата, премии, комиссионные, льготы и (или) компенсации расходов, а также иные имущественные представления за период с даты создания Совета директоров по дату окончания отчётного квартала

Совет директоров

Единица измерения: руб.

Наименование показателя	17.04.2014-31.12.2014
Вознаграждение за участие в работе органа управления	0
Заработная плата	50 066 758,72

Премии	0
Комиссионные	0
Льготы	0
Компенсации расходов	3 738 885,65
Иные виды вознаграждений	1 558 341,57
ИТОГО	55 363 985,94

Коллегиальный исполнительный орган Уставом Эмитента не предусмотрен. Эмитент не является акционерным инвестиционным фондом.

5.4. Сведения о структуре и компетенции органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчётном квартале не происходили

5.5. Информация о лицах, входящих в состав органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента

Ревизионная комиссия у Эмитента отсутствует.

Наименование органа контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **Дирекция внутреннего аудита.**

По состоянию на 31.12.2014 года

1. ФИО: Задоянный Андрей Анатольевич

Год рождения: **1975**

Образование: **высшее - в 1997 году закончил с отличием Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов, экономист по специальности «Мировая экономика», с 2001 года - кандидат экономических наук**

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
01.07.2007	30.06.2008	Филиал компании «Эрнст энд Янг (СНГ) Б. В. в Санкт-Петербурге»	Старший менеджер (отдел по предоставлению услуг в области бизнес рисков)
01.07.2008	30.06.2011	Филиал компании «Эрнст энд Янг (СНГ) Б. В. в Санкт-Петербурге»	Директор (отдел по предоставлению услуг в области бизнес-рисков)
15.02.2011	15.05.2014	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Директор по внутреннему аудиту
16.06.2014	31.01.2015	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Руководитель дирекции внутреннего аудита

Доли участия в уставном капитале эмитента/обыкновенных акций: **не имеет**

Доли участия лица в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) дочерних и зависимых обществ эмитента: **Лицо указанных долей не имеет**

Сведения о характере любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента:

Указанных родственных связей нет

Сведений о привлечении такого лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличия судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти:

Лицо к указанным видам ответственности не привлекалось

Сведений о занятии таким лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или

введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **Лицо указанных должностей не занимало.**

2. ФИО: Онищенко Елена Сергеевна

Год рождения: **1977**

Образование: **высшее – в 1999 году закончила с отличием Санкт-Петербургскую государственную инженерно-экономическую академию, экономист**

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
22.06.2007	15.05.2014	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Старший аудитор (отдел внутреннего аудита)
16.06.2014	Настоящее время	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Старший аудитор (дирекция внутреннего аудита)

Доли участия в уставном капитале эмитента/обыкновенных акций: **не имеет**

Доли участия лица в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) дочерних и зависимых обществ эмитента: **Лицо указанных долей не имеет**

Сведения о характере любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента:

Указанных родственных связей нет

Сведений о привлечении такого лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличия судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти:

Лицо к указанным видам ответственности не привлекалось

Сведений о занятии таким лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **Лицо указанных должностей не занимало.**

3. ФИО: Молькова Екатерина Юрьевна

Год рождения: **1979**

Образование: **среднее профессиональное, в 1997 году закончила Челябинский юридический техникум Минтруда России, юрист;**

высшее – в 2002 году закончила Южно-Уральский государственный университет, юрист

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
11.10.2007	15.06.2014	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Старший аудитор (отдел внутреннего аудита)
16.06.2014	Настоящее время	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Старший аудитор (дирекция внутреннего аудита)

Доли участия в уставном капитале эмитента/обыкновенных акций: **не имеет**

Доли участия лица в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) дочерних и зависимых обществ эмитента: **Лицо указанных долей не имеет**

Сведения о характере любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента:

Указанных родственных связей нет

Сведений о привлечении такого лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличия судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти:

Лицо к указанным видам ответственности не привлекалось

Сведений о занятии таким лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **Лицо указанных должностей не занимало.**

4. ФИО: Литвина Марина Юрьевна

Год рождения: 1973

Образование: **высшее – в 1999 году закончила Санкт-Петербургский государственный университет, экономист - преподаватель экономической теории**

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
16.04.2007	15.06.2014	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Аудитор (отдел внутреннего аудита)
16.06.2014	Настоящее время	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Аудитор (дирекция внутреннего аудита)

Доли участия в уставном капитале эмитента/обыкновенных акций: **не имеет**

Доли участия лица в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) дочерних и зависимых обществ эмитента: **Лицо указанных долей не имеет**

Сведения о характере любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента:

Указанных родственных связей нет

Сведений о привлечении такого лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти:

Лицо к указанным видам ответственности не привлекалось

Сведений о занятии таким лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **Лицо указанных должностей не занимало.**

5. ФИО: Моисеенко Александр Александрович

Год рождения: 1982

Образование: **высшее – в 2004 году закончил Федеральное государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Волгоградская государственная академия», экономист**

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
30.05.2008	27.07.2011	Главное управление МВД России по Волгоградской области	Служба в органах внутренних дел
26.09.2011	29.11.2011	Общество с ограниченной ответственностью Информационно-правовой центр «Консультант+Аскон»	Менеджер по продажам (отдел продаж 2 Департамента сбыта)
05.12.2011	18.06.2012	Общество с ограниченной ответственностью «ТрансЛогистикСПб»	Ревизор
04.09.2012	15.06.2014	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Аудитор (отдел внутреннего аудита)
16.06.2014	Настоящее время	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Аудитор (дирекция внутреннего аудита)

Доли участия в уставном капитале эмитента/обыкновенных акций: **не имеет**

Доли участия лица в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) дочерних и зависимых обществ эмитента: **Лицо указанных долей не имеет**

Сведения о характере любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента:

Указанных родственных связей нет

Сведений о привлечении такого лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти:

Лицо к указанным видам ответственности не привлекалось

Сведений о занятии таким лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **Лицо указанных должностей не занимало.**

6. ФИО: Матвеева Екатерина Юрьевна

Год рождения: **1988**

Образование: **среднее профессиональное, в 2008 году закончила Федеральное государственное образовательное учреждение среднего профессионального образования «Петровский колледж», переводчик;**

высшее, в 2012 году закончила Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», менеджер

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
01.07.2008	15.09.2009	Санкт-Петербургское государственное учреждение городской туристско-информационный центр	Ведущий специалист (справочно-информационный отдел)
16.09.2009	14.04.2010	Санкт-Петербургское государственное учреждение городской туристско-информационный центр	Главный специалист (отдел информационной поддержки)
15.04.2010	30.11.2011	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Помощник операционного директора
01.12.2011	29.02.2012	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Специалист по корпоративной системе менеджмента (отдел корпоративной системы менеджмента)
01.03.2012	31.03.2012	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Специалист по корпоративной системе менеджмента (отдел регламентации и стандартизации)
01.04.2012	16.09.2012	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Переводчик (отдел регламентации и стандартизации)
17.09.2012	15.06.2014	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Переводчик (отдел внутреннего аудита)
16.06.2014	Настоящее время	Общество с ограниченной ответственностью «Лента»	Переводчик (дирекция внутреннего аудита)

Доли участия в уставном капитале эмитента/обыкновенных акций: **не имеет**

Доли участия лица в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) дочерних и зависимых обществ эмитента: **Лицо указанных долей не имеет**

Сведения о характере любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента:

Указанных родственных связей нет

Сведений о привлечении такого лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии

судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти:

Лицо к указанным видам ответственности не привлекалось

Сведений о занятии таким лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **Лицо указанных должностей не занимало.**

5.6. Сведения о размере вознаграждения, льгот и/или компенсации расходов по органу контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента

Ревизионная комиссия у Эмитента отсутствует

Наименование органа контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **Дирекция внутреннего аудита**

Вознаграждение за участие в работе органа контроля

Единица измерения: руб.

Наименование показателя	16.06.2014-31.12.2014
Вознаграждение за участие в работе органа контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента	0
Заработная плата	4 779 959,33
Премии	1 240 000,00
Комиссионные	0
Льготы	0
Компенсации расходов	0
Иные виды вознаграждений	154 399,58
ИТОГО	6 174 358,91

Сведения о существующих соглашениях относительно таких выплат в текущем финансовом году:

Соглашений относительно таких выплат в текущем году нет.

5.7. Данные о численности и обобщенные данные об образовании и о составе сотрудников (работников) эмитента, а также об изменении численности сотрудников (работников) эмитента

Средняя численность работников (сотрудников) эмитента, включая работников (сотрудников), работающих в его филиалах и представительствах, а также размер отчислений на заработную плату и социальное обеспечение за период с даты начала текущего года до даты окончания отчетного квартала:

Наименование показателя	Отчётный период (год)
	12 мес. 2014
Средняя численность работников, чел.	26 652
Фонд начисленной заработной платы работников за отчётный период, тыс. руб.	1 014 619,7
Выплаты социального характера работников за отчётный период, тыс. руб.	12 909,3

Факторы, которые, по мнению эмитента, послужили причиной для существенного изменения численности сотрудников (работников) эмитента, а также последствия таких изменений для финансово-хозяйственной деятельности эмитента.

Причиной существенного изменения численности сотрудников (работников) Эмитента за период с даты начала текущего года до даты окончания отчётного квартала явилось динамичное развитие Эмитента.

Сотрудники, оказывающие существенное влияние на финансово-хозяйственную деятельность эмитента (ключевые сотрудники):

**Ян Гезинюс Дюннинг - Генеральный директор
Яхо Петер Александр Лемменс - Финансовый директор
Йорн Арнхольд – начальник отдела (в торговле)
Эдвард Деффингер – Операционный директор
Герман Тинга - Коммерческий директор**

Сотрудниками (работниками) Эмитента 18.07.2012 года была создана профсоюзная организация - «Межрегиональный профессиональный союз работников розничной торговли».

5.8. Сведения о любых обязательствах эмитента перед сотрудниками (работниками), касающихся возможности их участия в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) эмитента

Соглашения или обязательства эмитента, касающиеся возможности участия сотрудников (работников) эмитента в его уставном (складочном) капитале (паевом фонде): **подобные соглашения отсутствуют**

Доля участия в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) эмитента (количество обыкновенных акций эмитента - акционерного общества), которая может быть приобретена (которое может быть приобретено) по таким соглашениям и обязательствам сотрудниками (работниками) эмитента: **подобные соглашения отсутствуют.**

Сведения о предоставлении или возможности предоставления сотрудникам (работникам) эмитента опционов эмитента: **подобные соглашения отсутствуют.**

VI. Сведения об участниках (акционерах) эмитента и о совершенных эмитентом сделках, в совершении которых имелась заинтересованность

6.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников) эмитента

Общее количество участников эмитента на дату окончания отчётного квартала: **1**

6.2. Сведения об участниках (акционерах) эмитента, владеющих не менее чем 5 процентами его уставного (складочного) капитала (паевого фонда) или не менее чем 5 процентами его обыкновенных акций, а также сведения о контролирующих их лицах, а в случае отсутствия таких лиц - об их участниках (акционерах), владеющих не менее чем 20 процентами уставного (складочного) капитала (паевого фонда) или не менее чем 20 процентами их обыкновенных акций

Лица, владеющие не менее чем 5 процентами его уставного (складочного) капитала (паевого фонда) или не менее чем 5 процентами обыкновенных акций эмитента:

Полное фирменное наименование: **Общество с ограниченной ответственностью «Лента-2»**

Сокращенное фирменное наименование: **ООО «Лента-2»**

Место нахождения: **197374, Россия, Санкт-Петербург, ул. Савушкина, д. 112**

ИНН (если применимо): **781455999**

ОГРН (если применимо): **1127847650556**

Размер доли участника (акционера) эмитента в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) эмитента: **100%**

Доля принадлежащих ему обыкновенных акций эмитента: **0%**

Сведения о контролирующих таких участников (акционеров) лицах, а в случае отсутствия таких лиц - об их участниках (акционерах), владеющих не менее чем 20 процентами уставного (складочного) капитала (паевого фонда) или не менее чем 20 процентами их обыкновенных акций:

Лица, контролирующие акционеров эмитента, владеющих не менее чем 5 процентами уставного капитала или не менее чем 5 процентами обыкновенных акций эмитента:

1.

Полное фирменное наименование: **Luna Inc. (Луна Инк)**

Сокращенное фирменное наименование: **отсутствует**

Место нахождения: **п/я 309, Угланд Хаус, о. Гранд Кайман, КУай-1104, Каймановы острова (PO Box 309, Uglan House, Grand Cayman, KY1-1104, Cayman Islands)**

ИНН (если применимо): **не применимо**

ОГРН (если применимо): **229832 (Регистратор компаний Каймановых островов)**

Размер доли в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) участника (акционера) эмитента: **38,5%**

Размер доли в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) эмитента: **0%**

Акции эмитента, составляющие не менее чем 5 процентов уставного капитала или не менее чем 5 процентов обыкновенных акций, не зарегистрированы в реестре акционеров эмитента на имя номинального держателя:

Сведения в настоящем пункте ежеквартального отчёта не приводятся, поскольку Эмитент не является акционерным обществом.

6.3. Сведения о доле участия государства или муниципального образования в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) эмитента, наличии специального права ("золотой акции")

Размер доли уставного (складочного) капитала (паевого фонда) эмитента, находящейся в государственной (федеральной, субъектов Российской Федерации), муниципальной	Доли не имеет
---	----------------------

собственности.	
Полное фирменное наименование (для юридического лица - коммерческой организации) или наименование (для юридического лица - некоммерческой организации), место нахождения либо фамилия, имя, отчество (для физического лица) управляющего государственным, муниципальным пакетом акций	Сведения не приводятся по причине указанной выше
Лицо, которое от имени Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования осуществляет функции акционера эмитента	Сведения не приводятся по причине указанной выше
Наличие специального права на участие Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований в управлении эмитентом - акционерным обществом («золотой акции»), срок действия специального права («золотой акции»)	Данное специальное право отсутствует

6.4. Сведения об ограничениях на участие в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) эмитента

Ограничения количества акций, принадлежащих одному акционеру, и/или их суммарной номинальной стоимости, и/или максимального числа голосов, предоставляемых одному акционеру, установленные уставом эмитента.

Эмитент не является акционерным обществом.

Ограничения на долю участия иностранных лиц в уставном капитале эмитента, установленные законодательством Российской Федерации или иными нормативными правовыми актами Российской Федерации.

Законодательством Российской Федерации или иными нормативными правовыми актами Российской Федерации ограничения на долю участия иностранных лиц в уставном капитале Эмитента отсутствуют.

Иные ограничения, связанные с участием в уставном капитале эмитента:

Отсутствуют.

6.5. Сведения об изменениях в составе и размере участия акционеров (участников) эмитента, владеющих не менее чем 5 процентами его уставного (складочного) капитала (паевого фонда) или не менее чем 5 процентами его обыкновенных акций

Составы акционеров (участников) эмитента, владевших не менее чем 5 процентами уставного (складочного) капитала эмитента, а для эмитентов, являющихся акционерными обществами, - также не менее 5 процентами обыкновенных акций эмитента, определенные на дату списка лиц, имевших право на участие в каждом общем собрании акционеров (участников) эмитента, проведенном за последний заверченный финансовый год, предшествующий дате окончания отчётного квартала, а также за период с даты начала текущего года и до даты окончания отчётного квартала по данным списка лиц, имевших право на участие в каждом из таких собраний.

За последний заверченный финансовый год, предшествующий дате окончания отчётного квартала, а также за период с даты начала текущего года и до даты окончания отчётного квартала общее собрание не проводилось, список лиц, имеющих право на участие в общем собрании, не составлялся, так как на протяжении вышеуказанного периода у общества был единственный участник.

Полное фирменное наименование единственного участника Эмитента: **Общество с ограниченной ответственностью «Лента-2»**

Сокращенное фирменное наименование: **ООО «Лента-2»**

Место нахождения: **197374, Россия, Санкт-Петербург, ул. Савушкина, д. 112**

ИНН: **7814148471**

ОГРН: **1127847650556**

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, %: **100**

6.6. Сведения о совершенных эмитентом сделках, в совершении которых имелась заинтересованность

Сведения о количестве и объеме в денежном выражении совершенных эмитентом сделок, признаваемых в соответствии с законодательством Российской Федерации сделками, в совершении которых имелась заинтересованность, требовавших одобрения уполномоченным органом управления эмитента, по итогам последнего отчетного квартала

Наименование показателя	4 квартал 2014 года
Общее количество и общий объем в денежном выражении совершенных эмитентом за отчетный период сделок, в совершении которых имелась заинтересованность и которые требовали одобрения уполномоченным органом управления эмитента, штук/руб.	0/0
Количество и объем в денежном выражении совершенных эмитентом за отчетный период сделок, в совершении которых имелась заинтересованность и которые были одобрены общим собранием участников (акционеров) эмитента, штук/руб.	0/0
Количество и объем в денежном выражении совершенных эмитентом за отчетный период сделок, в совершении которых имелась заинтересованность и которые были одобрены советом директоров (наблюдательным советом эмитента), штук/руб.	0/0
Количество и объем в денежном выражении совершенных эмитентом за отчетный период сделок, в совершении которых имелась заинтересованность и которые требовали одобрения, но не были одобрены уполномоченным органом управления эмитента, штук/руб.	0/0

По каждой сделке (группе взаимосвязанных сделок), цена которой составляет 5 и более процентов балансовой стоимости активов эмитента, определенной по данным его бухгалтерской (финансовой) отчетности на последнюю отчетную дату перед совершением сделки, совершенной эмитентом за последний отчетный квартал, указываются:

За последний отчетный квартал сделки (группа взаимосвязанных сделок), в совершении которых имелась заинтересованность, цены которых составляют 5 и более процентов балансовой стоимости активов эмитента, не совершались.

По каждой сделке (группе взаимосвязанных сделок), в совершении которой имелась заинтересованность и которая требовала одобрения, но не была одобрена уполномоченным органом управления эмитента (решение об одобрении которой советом директоров (наблюдательным советом) или общим собранием участников (акционеров) эмитента не принималось в случаях, когда такое одобрение являлось обязательным в соответствии с законодательством Российской Федерации): **такие сделки отсутствовали в 4 квартале 2014 года.**

6.7. Сведения о размере дебиторской задолженности

В ежеквартальном отчете за четвертый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

VII. Бухгалтерская (финансовая) отчётность эмитента и иная финансовая информация

7.1. Годовая бухгалтерская (финансовая) отчётность эмитента

а) годовая бухгалтерская (финансовая) отчётность эмитента за последний завершённый финансовый год, составленная в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации, с приложенным заключением аудитора (аудиторов) в отношении указанной бухгалтерской (финансовой) отчётности.

В состав ежеквартального отчёта за четвёртый квартал годовая бухгалтерская (финансовая) отчётность Эмитента, составленная в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации, не включается.

б) годовая бухгалтерская (финансовая) отчётность, составленная в соответствии с Международными стандартами финансовой отчётности (МСФО) либо иными, отличными от МСФО, международно признанными правилами, дополнительно представляется такая бухгалтерская (финансовая) отчётность эмитента на русском языке за период, предусмотренный подпунктом "а" настоящего пункта:

В состав ежеквартального отчёта за четвёртый квартал годовая бухгалтерская (финансовая) отчётность Эмитента, составленная в соответствии с Международными стандартами финансовой отчётности (МСФО) либо иными, отличными от МСФО, международно признанными правилами, не включается.

7.2. Квартальная бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента

а) квартальная бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента за последний завершённый отчетный квартал, составленная в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации:

В ежеквартальном отчёте за четвертый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается

б) квартальная бухгалтерская (финансовая) отчетность, составленная в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) либо иными, отличными от МСФО, международно признанными правилами, дополнительно представляется такая квартальная бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента на русском языке за последний завершённый отчетный квартал, предшествующий дате утверждения ежеквартального отчета. При этом отдельно указываются стандарты (правила), в соответствии с которыми составлена такая бухгалтерская (финансовая) отчетность.

В ежеквартальном отчёте за четвёртый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

7.3. Сводная бухгалтерская (консолидированная финансовая) отчетность эмитента

а) годовая сводная бухгалтерская (консолидированная финансовая) отчетность эмитента, составленная в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации, в отношении которой истек установленный срок ее представления или составленная до истечения такого срока, последний завершённый финансовый год: **отсутствует.**

В ежеквартальном отчёте за четвертый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

б) годовая консолидированная финансовая отчетность, составленная в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) либо иными, отличными от МСФО, международно признанными правилами, за последний завершённый финансовый год:

В ежеквартальном отчёте за четвертый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

7.4. Сведения об учетной политике эмитента

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчётном квартале не происходили

7.5. Сведения об общей сумме экспорта, а также о доле, которую составляет экспорт в общем объеме продаж

Общая сумма доходов эмитента, полученных от экспорта продукции (товаров, работ, услуг) за 12 месяцев текущего года

В ежеквартальном отчёте за четвертый квартал информация, содержащаяся в настоящем пункте, не указывается.

7.6. Сведения о существенных изменениях, произошедших в составе имущества эмитента после даты окончания последнего завершенного финансового года

Сведения о существенных изменениях в составе имущества эмитента, произошедших в течение 12 месяцев до даты окончания отчётного квартала:

Существенных изменений в составе имущества Эмитента в течение 12 месяцев до даты окончания отчётного квартала не происходило.

7.7. Сведения об участии эмитента в судебных процессах, в случае если такое участие может существенно отразиться на финансово-хозяйственной деятельности эмитента

Сведения об участии эмитента в судебных процессах в качестве истца либо ответчика (с указанием наложенных на ответчика судебным органом санкций) в случае, если такое участие может существенно отразиться на финансово-хозяйственной деятельности эмитента, за период с даты начала последнего завершенного финансового года и до даты окончания отчётного квартала

Эмитент не участвовал в судебных процессах, участие в которых могло существенно отразиться на финансово-хозяйственной деятельности Эмитента за период с даты начала последнего завершенного финансового года и до даты окончания отчётного квартала.

Предъявленных претензий или исков в отношении Эмитента, его сотрудников или органов управления Эмитента, которые могли бы существенно отразиться на финансово-хозяйственной деятельности Эмитента, не имеется.

Эмитент не располагает информацией о возможном предъявлении к нему, его сотрудникам, органам управления Эмитента претензий и исков, которые могли бы существенно отразиться на финансово-хозяйственной деятельности Эмитента.

VIII. Дополнительные сведения об эмитенте и о размещенных им эмиссионных ценных бумагах

8.1. Дополнительные сведения об эмитенте

8.1.1. Сведения о размере, структуре уставного (складочного) капитала (паевого фонда) эмитента

Размер уставного капитала эмитента на дату окончания последнего отчётного квартала: **1 271 714 851** (Один миллиард двести семьдесят один миллион семьсот сорок четыре тысячи восемьсот пятьдесят один) рубль 55 копеек.

100% (Сто процентов) уставного капитала ООО «Лента» принадлежит Обществу с ограниченной ответственностью «Лента-2», ОГРН 1127847650556, зарегистрированному по адресу: 197374, Россия, Санкт-Петербург, ул. Савушкина, д. 112

8.1.2. Сведения об изменении размера уставного (складочного) капитала (паевого фонда) эмитента

За последний завершённый финансовый год, а также за период с даты начала текущего года до даты окончания отчётного квартала изменение размера уставного эмитента не происходило

8.1.3. Сведения о порядке созыва и проведения собрания (заседания) высшего органа управления эмитента

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчётном квартале не происходили

8.1.4. Сведения о коммерческих организациях, в которых эмитент владеет не менее чем 5 процентами уставного (складочного) капитала (паевого фонда) либо не менее чем 5 процентами обыкновенных акций

Информация приводится на 31.12.2014

1.

Полное фирменное наименование: **Общество с ограниченной ответственностью «Уфимская градостроительная компания»**

Сокращенное наименование: **ООО «УфимГрадСтрой»**

Место нахождения: **197374, Россия, г. Санкт-Петербург, ул. Савушкина, д.112**

ИНН: **0278136163**

ОГРН: **1070278005830**

Доля эмитента в уставном капитале организации: **99,9 %**

Доля организации в уставном капитале эмитента: **0%**

2.

Полное фирменное наименование: **Общество с ограниченной ответственностью «КамТорг»**

Сокращенное наименование: **ООО «КамТорг»**

Место нахождения: **190000, Россия, г. Санкт-Петербург, ул. Декабристов, д. 6, пом. 10-Н**

ИНН: **1650158565**

ОГРН: **1071650012280**

Доля эмитента в уставном капитале организации: **99,9 %**

Доля организации в уставном капитале эмитента: **0%**

3.

Полное фирменное наименование: **Общество с ограниченной ответственностью «Бабушкина-2»**

Сокращенное наименование: **ООО «Бабушкина-2»**

Место нахождения: **197374, Россия, г. Санкт-Петербург, ул. Савушкина д.112**

ИНН: **7802771240**

ОГРН: **1117847520196**

Доля эмитента в уставном капитале организации: **99 %**

Доля организации в уставном капитале эмитента: **0%**

4.

Полное фирменное наименование: **Общество с ограниченной ответственностью «ТРК-Волжский»**

Сокращенное наименование: **ООО «ТРК-Волжский»**

Место нахождения: **197374, Россия, г. Санкт-Петербург, ул. Савушкина д.112**

ИНН: **3435085100**

ОГРН: **1073435002178**

Доля эмитента в уставном капитале организации: **99,9 %**

Доля организации в уставном капитале эмитента: **0%**

5.

Полное фирменное наименование: **Общество с ограниченной ответственностью «Пантеон»**

Сокращенное наименование: **ООО «Пантеон»**

Место нахождения: **197374, Россия, г. Санкт-Петербург, ул. Савушкина д.112**

ИНН: **5506070273**

ОГРН: **1075506001427**

Доля эмитента в уставном капитале организации: **99,9 %**

Доля организации в уставном капитале эмитента: **0%**

6.

Полное фирменное наименование: **Общество с ограниченной ответственностью «Регион-Н»**

Сокращенное наименование: **ООО «Регион-Н»**

Место нахождения: **197374, Россия, г. Санкт-Петербург, ул. Савушкина д.112**

ИНН: **4253002630**

ОГРН: **1114253003644**

Доля эмитента в уставном капитале организации: **99,9 %**

Доля организации в уставном капитале эмитента: **0%**

7.

Полное фирменное наименование: **Общество с ограниченной ответственностью «Тосненская Строительная Компания»**

Сокращенное наименование: **ООО «ТСК»**

Место нахождения: **187000, Ленинградская область, г. Тосно, Московское ш., д. 33А**

ИНН: **4716015196**

ОГРН: **1034701892565**

Доля эмитента в уставном капитале организации: **99 %**

Доля организации в уставном капитале эмитента: **0%**

8.

Полное фирменное наименование: **Закрытое акционерное общество «Терминал-Центрь»**

Сокращенное наименование: **ЗАО «Терминал-Центрь»**

Место нахождения: **153000, Ивановская область, г. Иваново, ул. Базисная, д. 32**

ИНН: **3702053496**

ОГРН: **1043700061525**

Доля эмитента в уставном капитале организации: **90 %**

Доля организации в уставном капитале эмитента: **0%**

8.1.5. Сведения о существенных сделках, совершенных эмитентом

Существенные сделки (группы взаимосвязанных сделок), размер обязательств по которой составляет 10 и более процентов балансовой стоимости активов эмитента по данным его бухгалтерской (финансовой) отчетности за последний отчетный квартал, предшествующий дате совершения сделки (существенной сделке) не совершались.

Сведения по каждой сделке (группе взаимосвязанных сделок), совершенной за отчетный квартал, размер обязательств по которой составляет 10 и более процентов балансовой стоимости активов эмитента по данным его бухгалтерской (финансовой) отчетности за последний отчетный квартал, предшествующий дате совершения сделки (существенной сделке):

1. Вид и предмет сделки: заключение эмитентом соглашения о внесении и изменений к кредитному соглашению, заключенному между, помимо прочих, ВТБ Капитал ПЛС в качестве организатора и агента по обеспечению и эмитентом в качестве заемщика 14 сентября 2011 г. с изменениями от 30 января 2013 г. и 12 апреля 2013 г., а также заключение взаимосвязанных сделок по комиссионным вознаграждениям ВТБ Капитал ПЛС в качестве агента и взаимосвязанных сделок по предоставлению обеспечения в пользу ВТБ Капитал ПЛС в виде соглашений о внесении изменений к договорам ипотеки недвижимого имущества между ВТБ Капитал ПЛС в качестве залогодержателя и эмитентом в качестве залогодателя.

Содержание сделки, в том числе гражданские права и обязанности, на установление, изменение или прекращение которых направлена совершенная сделка:

1. Заключение эмитентом соглашения о внесении и изменений к кредитному соглашению, заключенному между, помимо прочих, ВТБ Капитал ПЛС в качестве организатора и агента по обеспечению и эмитентом в качестве заемщика 14 сентября 2011 г. с изменениями от 30 января 2013 г. и 12 апреля 2013 г. (далее – «Кредитное соглашение») на следующих условиях:

i) Процентная ставка:

(а) Процентная ставка по Траншу А рассчитывается как сумма:

1) Маржи по Траншу А (Tranche A Margin), в соответствии с описанием этого термина в Соглашении о внесении изменений и Кредитном соглашении (при этом Маржа по Траншу А не может превышать 10% годовых); и

2) ставки MOSPRIME на срок, соответствующий длительности соответствующего Процентного периода;

(б) Процентная ставка по Траншу Б рассчитывается как сумма:

1) Маржи по Траншу Б (Tranche B Margin), в соответствии с описанием этого термина в Соглашении о внесении изменений и Кредитном соглашении (при этом Маржа по Траншу Б не может превышать 10% годовых); и

2) ставки MOSPRIME на срок, соответствующий длительности соответствующего Процентного периода;

(с) Процентная ставка по Траншу С рассчитывается как сумма:

1) Маржи по Траншу С (Tranche C Margin), в соответствии с описанием этого термина в Соглашении о внесении изменений и Кредитном соглашении (при этом Маржа по Траншу С не может превышать 10% годовых); и

2) ставки MOSPRIME на срок, соответствующий длительности соответствующего Процентного периода,

при этом статьей 4.1(b) Соглашения о внесении изменений и статьей 8.1(d) Кредитного соглашения предусмотрена возможность увеличения процентной ставки на 1% годовых;

ii) Финальная дата погашения:

Финальной датой погашения будет дата 4 октября 2019 г. (или, если такая дата не приходится на Рабочий день, то немедленно предшествующий Рабочий день);

iii) Комиссионное вознаграждение:

а) комиссионное вознаграждение Кредитору за принятие обязательства по предоставлению займа в размере 0.5% годовых от Доступного обязательства по Траншу А (Tranche A Available Commitment) и Доступного обязательства по Траншу Б (Tranche B Available Commitment), а также в размере 1% годовых, 0.25% годовых или 0.75% годовых Доступного обязательства по Траншу С (Tranche C Available Commitment), как указано в статье 11.1 (Комиссионное вознаграждение за принятие обязательства по предоставлению займа) Кредитного соглашения, и

iv) на таких других условиях, которые согласованы сторонами Соглашения о внесении изменений.

2. В соответствии с письмом о комиссионном вознаграждении за продление (далее – «Письмо о комиссионном вознаграждении за продление») Общество обязуется оплатить комиссию в размере 18 250 000 рублей в течение 5 Рабочих дней после подписания Соглашения о внесении изменений.

3. В соответствии с отдельным письмом о дополнительном бизнесе (далее – «Отдельное письмо о дополнительном бизнесе») Общество и ВТБ Капитал ПЛС согласовывают определенный порядок оказания услуг Обществу.

4. На основании п. 3 статьи 46 Закона об ООО одобрить как взаимосвязанные сделки в связи с заключением Соглашения о внесении изменений дополнительные соглашения к договорам

ипотеки недвижимого имущества между Кредитором в качестве залогодержателя и Обществом в качестве залогодателя, предусматривающие, что обязательства Общества по Кредитному соглашению с учетом Соглашения о внесении изменений, обеспечены ипотекой недвижимого имущества Общества, заложенного в пользу Кредитора по дате настоящего Решения с целью обеспечения обязательств по Кредитному соглашению (с учетом изменений). Такие договоры ипотеки перечислены в Приложении 1 к настоящему Решению.

Срок исполнения обязательств по сделке: до момента исполнения сторонами своих прав и обязанностей по сделке

Стороны и выгодоприобретатели по сделке: эмитент, «Лента Лимитед», «Зоронво Холдингз Лимитед», ООО «Лента-2» и ВТБ Капитал ПЛС.

Размер сделки в денежном выражении и в процентах от стоимости активов эмитента: сделка, связанная с приобретением, отчуждением или возможностью отчуждения эмитентом прямо либо косвенно имущества, стоимость которого составляет более 40 375 000 000 рублей и более 25% стоимости имущества эмитента, определенной на основании данных российской бухгалтерской отчетности эмитента за последний отчетный период.

Стоимость активов эмитента на дату окончания отчетного периода (квартала, года), предшествующего совершению сделки (дате заключения договора), и в отношении которого составлена бухгалтерская (финансовая) отчетность в соответствии с законодательством Российской Федерации: 106 116 457 рублей на 30.06.2014 г.

Дата совершения сделки (заключения договора): 10 октября 2014 г.

Сведения об одобрении сделки, в случае когда такая сделка является крупной сделкой или сделкой, в совершении которой имелась заинтересованность эмитента:

Категория сделки: крупная сделка (совокупность взаимосвязанных сделок)

Орган управления эмитента, принявший решение об одобрении сделки: единственный участник Эмитента

Дата принятия решения об одобрении сделки: 09 октября 2014 г.

Дата составления и номер протокола собрания (заседания) уполномоченного органа управления эмитента, на котором принято решение об одобрении сделки: Решение единственного участника ООО «Лента» № 140 от 09 октября 2014 г.

2. Вид и предмет сделки: заключение кредитного договора

Содержание сделки, в том числе гражданские права и обязанности, на установление, изменение или прекращение которых направлена совершенная сделка:

Заключение Кредитором и Заемщиком Договора, по которому, Кредитор открывает Заемщику кредитную линию и обязуется предоставлять Заемщику кредиты/транши на следующих условиях:

i. Лимит задолженности:

Максимальный размер задолженности по кредитной линии, которую ежедневно может иметь Заемщик в течение срока действия настоящего Договора, устанавливается в сумме 10 000 000 000,00 рублей (Десять миллиардов рублей 00 копеек)

ii. Целевое назначение и использование каждого кредита:

Заемщик обязуется использовать предоставляемые в счет кредитной линии кредиты/транши исключительно на пополнение оборотных средств Заемщика. Использование каждого кредита (транша) должно быть произведено Заемщиком не позднее 14 (Четырнадцати) дней с даты акцепта соответствующего Кредита (транша) Кредитором («Срока действия Акцепта Банка»). Срок действия Акцепта Кредитора – не позднее 1 (Первого) рабочего дня со дня подачи Заемщиком Заявления на использование.

iii. Процентная ставка:

В течение срока действия настоящего Договора процентная ставка за пользование кредитами, предоставляемыми в счет кредитной линии, устанавливается в Заявках. Расчет процентов за пользование каждым кредитом, предоставленным в счет кредитной линии, производится по ставке, установленной в Заявке/Оферте, на ежедневные остатки задолженности по основному долгу на начало операционного дня.

iv. Обеспечение:

Заемщик не предоставляет Банку обеспечение исполнения обязательств по настоящему

Договору

Срок исполнения обязательств по сделке: **до 01 февраля 2015 года.**

Стороны и выгодоприобретатели по сделке: **эмитент в качестве заемщика («Заемщик») и Открытое акционерное общество Банк ВТБ в качестве кредитора («Кредитор»)**

Размер сделки в денежном выражении и в процентах от стоимости активов эмитента: **сделка, связанная с отчуждением или возможностью отчуждения эмитентом прямо либо косвенно имущества, максимальная стоимость которого составляет 10 000 000 000,00 (Десять миллиардов) рублей, что составляет 8,41% стоимости имущества эмитента, определенной на основании данных российской бухгалтерской отчетности эмитента за последний отчетный период.**

Стоимость активов эмитента на дату окончания отчетного периода (квартала, года), предшествующего совершению сделки (дате заключения договора), и в отношении которого составлена бухгалтерская (финансовая) отчетность в соответствии с законодательством Российской Федерации: **118 826 187 рублей на 30.09.2014 г.**

Дата совершения сделки (заключения договора): **26 ноября 2014 г.**

Сведения об одобрении сделки, в случае когда такая сделка является крупной сделкой или сделкой, в совершении которой имелась заинтересованность эмитента:

Категория сделки: **крупная сделка (совокупность взаимосвязанных сделок)**

Орган управления эмитента, принявший решение об одобрении сделки: **единственный участник Эмитента**

Дата принятия решения об одобрении сделки: **26 ноября 2014 г.**

Дата составления и номер протокола собрания (заседания) уполномоченного органа управления эмитента, на котором принято решение об одобрении сделки: **Решение единственного участника ООО «Лента» № 141-Л от 26 ноября 2014 г.**

3. Вид и предмет сделки: **сделка процентный своп**

Содержание сделки, в том числе гражданские права и обязанности, на установление, изменение или прекращение которых направлена совершенная сделка:

одна сторона периодически уплачивает другой стороне сумму в согласованной валюте, рассчитанную на основе номинальной суммы в этой валюте и плавающей ставки, а другая сторона периодически уплачивает первой стороне сумму в той же валюте, рассчитанную на основе той же номинальной суммы и фиксированной ставки.

Срок исполнения обязательств по сделке: **до момента исполнения сторонами своих прав и обязанностей по сделке**

Стороны и выгодоприобретатели по сделке: **эмитент и ОАО Банк ВТБ**

Размер сделки в денежном выражении и в процентах от стоимости активов эмитента: **сделка, связанная с отчуждением или возможностью отчуждения эмитентом прямо либо косвенно имущества, максимальная стоимость которого составляет 1 млрд. рублей, что составляет 0,84 % стоимости имущества эмитента, определенной на основании данных российской бухгалтерской отчетности эмитента за последний отчетный период**

Стоимость активов эмитента на дату окончания отчетного периода (квартала, года), предшествующего совершению сделки (дате заключения договора), и в отношении которого составлена бухгалтерская (финансовая) отчетность в соответствии с законодательством Российской Федерации: **118 826 187 рублей на 30.09.2014 г.**

Дата совершения сделки (заключения договора): **04 декабря 2014 г.**

Сведения об одобрении сделки, в случае когда такая сделка является крупной сделкой или сделкой, в совершении которой имелась заинтересованность эмитента:

Категория сделки: **крупная сделка (совокупность взаимосвязанных сделок)**

Орган управления эмитента, принявший решение об одобрении сделки: **единственный участник Эмитента**

Дата принятия решения об одобрении сделки: **04 декабря 2014 г.**

Дата составления и номер протокола собрания (заседания) уполномоченного органа управления эмитента, на котором принято решение об одобрении сделки: **Решение единственного участника ООО «Лента» № 142-Л от 04 декабря 2014 г.**

4. Вид и предмет сделки: **сделка процентный своп**

Содержание сделки, в том числе гражданские права и обязанности, на установление, изменение или прекращение которых направлена совершенная сделка:

одна сторона периодически уплачивает другой стороне сумму в согласованной валюте, рассчитанную на основе номинальной суммы в этой валюте и плавающей ставки, а другая сторона периодически уплачивает первой стороне сумму в той же валюте, рассчитанную на основе той же номинальной суммы и фиксированной ставки.

Срок исполнения обязательств по сделке: **до момента исполнения сторонами своих прав и обязанностей по сделке**

Стороны и выгодоприобретатели по сделке: **эмитент и ОАО Банк ВТБ**

Размер сделки в денежном выражении и в процентах от стоимости активов эмитента: **сделка, связанная с отчуждением или возможностью отчуждения эмитентом прямо либо косвенно имущества, максимальная стоимость которого составляет 1 млрд. рублей, что составляет 0,84 % стоимости имущества эмитента, определенной на основании данных российской бухгалтерской отчетности эмитента за последний отчетный период**

Стоимость активов эмитента на дату окончания отчетного периода (квартала, года), предшествующего совершению сделки (дате заключения договора), и в отношении которого составлена бухгалтерская (финансовая) отчетность в соответствии с законодательством Российской Федерации: **118 826 187 рублей на 30.09.2014 г.**

Дата совершения сделки (заключения договора): **04 декабря 2014 г.**

Сведения об одобрении сделки, в случае когда такая сделка является крупной сделкой или сделкой, в совершении которой имелась заинтересованность эмитента:

Категория сделки: **крупная сделка (совокупность взаимосвязанных сделок)**

Орган управления эмитента, принявший решение об одобрении сделки: **единственный участник Эмитента**

Дата принятия решения об одобрении сделки: **04 декабря 2014 г.**

Дата составления и номер протокола собрания (заседания) уполномоченного органа управления эмитента, на котором принято решение об одобрении сделки: **Решение единственного участника ООО «Лента» № 142-Л от 04 декабря 2014 г.**

5. Вид и предмет сделки: **Объявление и выплата эмитентом промежуточных дивидендов**

Содержание сделки, в том числе гражданские права и обязанности, на установление, изменение или прекращение которых направлена совершенная сделка:

Выплата эмитентом промежуточных дивидендов в размере 22 000 000 000,00 руб. из нераспределенной прибыли после уплаты налогов за 9 месяцев 2014 г. по данным бухгалтерской отчетности эмитента, составленной по российским стандартам бухгалтерской отчетности на 30 сентября 2014 г., отражающей нераспределенную прибыль в размере 22 723 564 тыс. руб. Указанные дивиденды выплачиваются участнику эмитента, ООО «Лента-2», путем уступки прав по простому векселю, первоначально выданному компанией «Лента Лтд.» компании «Лакатома Холдингз Лимитед» 19 декабря 2013 г. на общую сумму основного долга в размере 30 232 652 650,22 руб. под проценты по ставке 10,5% в год, в отношении следующих сумм: (i) основной долг в размере 16 302 325 004,34 руб. и начисленные проценты в размере 1 697 674 995,66 руб., и (ii) основной долг в размере 3 622 738 889,85 руб. и начисленные проценты в размере 377 261 110,15 руб.

Срок исполнения обязательств по сделке: **15 декабря 2014 г.**

Стороны и выгодоприобретатели по сделке: **ООО «Лента» и ее единственный участник ООО «Лента-2»**

Размер сделки в денежном выражении и в процентах от стоимости активов эмитента: **22 000 000 000,00 руб., что составляет 18,5 % стоимости имущества эмитента, определенной на основании данных российской бухгалтерской отчетности эмитента за последний отчетный период**

Стоимость активов эмитента на дату окончания отчетного периода (квартала, года), предшествующего совершению сделки (дате заключения договора), и в отношении которого составлена бухгалтерская (финансовая) отчетность в соответствии с законодательством Российской Федерации: **118 826 187 рублей на 30.09.2014 г.**

Дата совершения сделки (заключения договора): **15 декабря 2014 г.**

Сведения об одобрении сделки, в случае когда такая сделка является крупной сделкой или сделкой, в совершении которой имелась заинтересованность эмитента:

Категория сделки: **Существенная сделка, не являющаяся крупной**

Орган управления эмитента, принявший решение об одобрении сделки: **единственный участник Эмитента**

Дата принятия решения об одобрении сделки: **15 декабря 2014 г.**

Дата составления и номер протокола собрания (заседания) уполномоченного органа управления эмитента, на котором принято решение об одобрении сделки: **Решение единственного участника ООО «Лента» № 143-Л от 15 декабря 2014 г.**

8.1.6. Сведения о кредитных рейтингах эмитента

Известные эмитенту кредитные рейтинги за последний завершённый финансовый год, а также за период с даты начала текущего года до даты окончания отчётного квартала:

1. Объект присвоения кредитного рейтинга: **Эмитент (Общество с ограниченной ответственностью «Лента»)**

Значение кредитного рейтинга на дату окончания последнего отчётного квартала:

АА (национальная шкала – Россия)

История изменения значений кредитного рейтинга за последний завершённый финансовый год, а также за период с даты начала текущего года до даты окончания отчётного квартала:

Дата присвоения	Значения кредитного рейтинга - национальная шкала
11.09.2013	АА-
06.10.2014	АА

Полное фирменное наименование, организации, присвоившей кредитный рейтинг: **Общество с ограниченной ответственностью «Национальное рейтинговое агентство»**

Сокращенное фирменное наименование: **ООО «Национальное рейтинговое агентство»**

Место нахождения: **123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, д. 32А**

Описание методики присвоения кредитного рейтинга или адрес страницы в сети Интернет, на которой в свободном доступе размещена (опубликована) информация о методике присвоения кредитного рейтинга:

www.ra-national.ru

Иные сведения о кредитном рейтинге, указываемые Эмитентом по собственному усмотрению: **иных сведений нет.**

2. Объект присвоения кредитного рейтинга: **Эмитент (Общество с ограниченной ответственностью «Лента»)**

Значение кредитного рейтинга на дату окончания последнего отчётного квартала:

В+, прогноз – «Стабильный» (долгосрочный кредитный рейтинг в иностранной валюте, международная шкала)

История изменения значений кредитного рейтинга за последний завершённый финансовый год, а также за период с даты начала текущего года до даты окончания отчётного квартала:

Дата присвоения	Значения кредитного рейтинга - международная шкала в иностранной валюте
08.02.2013	В+ , прогноз – «Стабильный»

Полное фирменное наименование, организации, присвоившей кредитный рейтинг: **Филиал Частной компании с ограниченной ответственностью «Стэндрд энд Пурс Кредит Маркет Сервисез Юроп Лимитед»**

Сокращенное фирменное наименование: **Стэндрд энд Пурс Кредит Маркет Сервисез Юроп Лимитед**

Место нахождения: **125009, г. Москва, Воздвиженка, 4/7, бизнес-центр «Моховая»**

Описание методики присвоения кредитного рейтинга или адрес страницы в сети Интернет, на которой в свободном доступе размещена (опубликована) информация о методике присвоения кредитного рейтинга:

www.standardandpoors.com

Иные сведения о кредитном рейтинге, указываемые Эмитентом по собственному усмотрению: **иных сведений нет.**

8.2. Сведения о каждой категории (типе) акций эмитента

Сведения в настоящем пункте ежеквартального отчёта не приводятся, поскольку Эмитент не является акционерным обществом.

8.3. Сведения о предыдущих выпусках эмиссионных ценных бумаг эмитента, за исключением акций эмитента

8.3.1. Сведения о выпусках, все ценные бумаги которых погашены

Сведения в настоящем пункте ежеквартального отчёта не приводятся, поскольку у Эмитента отсутствуют выпуски, все ценные бумаги которых погашены.

8.3.2. Сведения о выпусках, ценные бумаги которых не являются погашенными

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчётном квартале не происходили

8.4. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям эмитента с обеспечением, а также об условиях обеспечения исполнения обязательств по облигациям эмитента с обеспечением

Сведения в настоящем пункте ежеквартального отчёта не приводятся, поскольку обеспечение по облигациям Эмитента отсутствует

8.4.1. Условия обеспечения исполнения обязательств по облигациям с ипотечным покрытием

Сведения в настоящем пункте ежеквартального отчёта не приводятся, поскольку Эмитент не осуществлял эмиссию облигаций с ипотечным покрытием.

8.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги эмитента

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчётном квартале не происходили

8.6. Сведения о законодательных актах, регулирующих вопросы импорта и экспорта капитала, которые могут повлиять на выплату дивидендов, процентов и других платежей нерезидентам

– Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) № 51-ФЗ от 30.11.1994, с последующими изменениями и дополнениями;

– Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) № 146-ФЗ от 31.07.1998, с последующими изменениями и дополнениями;

– Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) № 117-ФЗ от 05.08.2000, с последующими изменениями и дополнениями;

– Таможенный кодекс Российской Федерации № 61-ФЗ от 28.05.2003, с последующими изменениями и дополнениями;

– Федеральный закон № 39-ФЗ от 22.04.1996 «О рынке ценных бумаг», с последующими изменениями и дополнениями;

– Федеральный закон № 46-ФЗ от 05.03.1999 «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг», с последующими изменениями и дополнениями;

- Федеральный закон № 160-ФЗ от 09.06.1999 «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации», с последующими изменениями и дополнениями;
- Федеральный закон № 39-ФЗ от 25.02.1999 «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных иностранных вложений», с последующими изменениями и дополнениями;
- Федеральный закон № 115-ФЗ от 07.08.2001 «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма», с последующими изменениями и дополнениями;
- Федеральный закон № 115-ФЗ от 25.07.2002 «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации», с последующими изменениями и дополнениями;
- Федеральный закон № 127-ФЗ от 26.10.2002 «О несостоятельности (банкротстве)», с последующими изменениями и дополнениями;
- Федеральный закон № 173-ФЗ от 10.12.2003 «О валютном регулировании и валютном контроле», с последующими изменениями и дополнениями;
- Федеральный закон № 86-ФЗ от 10.07.2002 «О Центральном Банке Российской Федерации (Банке России)», с последующими изменениями и дополнениями;
- Международные договоры Российской Федерации по вопросам избежания двойного налогообложения.

8.7. Описание порядка налогообложения доходов по размещенным и размещаемым эмиссионным ценным бумагам эмитента

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчетном квартале не происходили

8.8. Сведения об объявленных (начисленных) и о выплаченных дивидендах по акциям эмитента, а также о доходах по облигациям эмитента

8.8.1. Сведения об объявленных (начисленных) и о выплаченных дивидендах по акциям эмитента

Сведения в настоящем пункте ежеквартального отчета не приводятся, поскольку Эмитент не является акционерным обществом.

8.8.2. Сведения о начисленных и выплаченных доходах по облигациям эмитента

Вид ценной бумаги: **облигации**

Форма ценной бумаги: **документарные на предъявителя**

Серия: 01

документарные процентные неконвертируемые на предъявителя с обязательным централизованным хранением со сроком погашения на 2548 день с даты начала размещения

Идентификационный номер выпуска: **4-01-36420-R**

Дата присвоения идентификационного номера: **07.02.2013**

Орган, присвоивший выпуску идентификационный номер: **Закрытое акционерное общество "Фондовая биржа ММВБ"**

Количество облигаций выпуска: **3 000 000**

Номинальная стоимость каждой облигации выпуска, руб.: **1 000**

Объем выпуска по номинальной стоимости: **3 000 000 000**

Основные сведения о доходах по облигациям выпуска:

1) вид дохода, выплаченного по облигациям выпуска (номинальная стоимость, процент (купон), иное): **купон (за первый купонный период);**

размер дохода, подлежащего выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении, в расчете на одну облигацию и в совокупности по всем облигациям выпуска: **49,86 руб. на одну облигацию, 149 580 000 (Сто сорок девять миллионов пятьсот восемьдесят тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска;**

срок, отведенный для выплаты доходов по облигациям выпуска: **10 сентября 2013 года;**

форма и иные условия выплаты дохода по облигациям выпуска: **денежные средства в валюте Российской Федерации в безналичном порядке;**
отчётный период (год, квартал), за который выплачивались (выплачиваются) доходы по облигациям выпуска: **1 купонный период 12 марта 2013 года – 10 сентября 2013 года;**
общий размер доходов, выплаченных по всем облигациям выпуска по каждому отчётному периоду, за который такой доход выплачивался: **49,86 руб. на одну облигацию, 149 580 000 (Сто сорок девять миллионов пятьсот восемьдесят тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска.**

2) вид дохода, выплаченного по облигациям выпуска (номинальная стоимость, процент (купон), иное): **купон (за второй купонный период);**
размер дохода, подлежащего выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении, в расчете на одну облигацию и в совокупности по всем облигациям выпуска: **49,86 руб. на одну облигацию, 149 580 000 (Сто сорок девять миллионов пятьсот восемьдесят тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска;**
срок, отведенный для выплаты доходов по облигациям выпуска: **11 марта 2014 года;**
форма и иные условия выплаты дохода по облигациям выпуска: **денежные средства в валюте Российской Федерации в безналичном порядке;**
отчётный период (год, квартал), за который выплачивались (выплачиваются) доходы по облигациям выпуска: **2 купонный период 10 сентября 2013 года – 11 марта 2014 года;**
общий размер доходов, выплаченных по всем облигациям выпуска по каждому отчётному периоду, за который такой доход выплачивался: **49,86 руб. на одну облигацию, 149 580 000 (Сто сорок девять миллионов пятьсот восемьдесят тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска.**

3) вид дохода, выплаченного по облигациям выпуска (номинальная стоимость, процент (купон), иное): **купон (за третий купонный период);**
размер дохода, подлежащего выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении, в расчете на одну облигацию и в совокупности по всем облигациям выпуска: **49,86 руб. на одну облигацию, 149 580 000 (Сто сорок девять миллионов пятьсот восемьдесят тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска;**
срок, отведенный для выплаты доходов по облигациям выпуска: **09 сентября 2014 года;**
форма и иные условия выплаты дохода по облигациям выпуска: **денежные средства в валюте Российской Федерации в безналичном порядке;**
отчётный период (год, квартал), за который выплачивались (выплачиваются) доходы по облигациям выпуска: **3 купонный период 11 марта 2014 года – 09 сентября 2014 года;**
общий размер доходов, выплаченных по всем облигациям выпуска по каждому отчётному периоду, за который такой доход выплачивался: **49,86 руб. на одну облигацию, 149 580 000 (Сто сорок девять миллионов пятьсот восемьдесят тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска.**

Вид ценной бумаги: **облигации**

Форма ценной бумаги: **документарные на предъявителя**

Серия: **02**

документарные процентные неконвертируемые на предъявителя с обязательным централизованным хранением со сроком погашения на 2548 день с даты начала размещения

Идентификационный номер выпуска: **4-02-36420-R**

Дата присвоения идентификационного номера: **07.02.2013**

Орган, присвоивший выпуску идентификационный номер: **Закрытое акционерное общество "Фондовая биржа ММВБ"**

Количество облигаций выпуска: **3 000 000**

Номинальная стоимость каждой облигации выпуска, руб.: **1 000**

Объем выпуска по номинальной стоимости: **3 000 000 000**

Основные сведения о доходах по облигациям выпуска:

1) вид дохода, выплаченного по облигациям выпуска (номинальная стоимость, процент (купон), иное): **купон (за первый купонный период);**

размер дохода, подлежащего выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении, в расчете на одну облигацию и в совокупности по всем облигациям выпуска: **49,86 руб. на одну облигацию, 149 580 000 (Сто сорок девять миллионов пятьсот восемьдесят тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска;**

срок, отведенный для выплаты доходов по облигациям выпуска: **10 сентября 2013 года;**

форма и иные условия выплаты дохода по облигациям выпуска: **денежные средства в валюте Российской Федерации в безналичном порядке;**

отчётный период (год, квартал), за который выплачивались (выплачиваются) доходы по облигациям выпуска: **1 купонный период 12 марта 2013 года – 10 сентября 2013 года;**

общий размер доходов, выплаченных по всем облигациям выпуска по каждому отчётному периоду, за который такой доход выплачивался: **49,86 руб. на одну облигацию, 149 580 000 (Сто сорок девять миллионов пятьсот восемьдесят тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска.**

2) вид дохода, выплаченного по облигациям выпуска (номинальная стоимость, процент (купон), иное): купон (за второй купонный период);

размер дохода, подлежащего выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении, в расчете на одну облигацию и в совокупности по всем облигациям выпуска: **49,86 руб. на одну облигацию, 149 580 000 (Сто сорок девять миллионов пятьсот восемьдесят тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска;**

срок, отведенный для выплаты доходов по облигациям выпуска: **11 марта 2014 года;**

форма и иные условия выплаты дохода по облигациям выпуска: **денежные средства в валюте Российской Федерации в безналичном порядке;**

отчётный период (год, квартал), за который выплачивались (выплачиваются) доходы по облигациям выпуска: **2 купонный период 10 сентября 2013 года – 11 марта 2014 года;**

общий размер доходов, выплаченных по всем облигациям выпуска по каждому отчётному периоду, за который такой доход выплачивался: **49,86 руб. на одну облигацию, 149 580 000 (Сто сорок девять миллионов пятьсот восемьдесят тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска.**

3) вид дохода, выплаченного по облигациям выпуска (номинальная стоимость, процент (купон), иное): купон (за третий купонный период);

размер дохода, подлежащего выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении, в расчете на одну облигацию и в совокупности по всем облигациям выпуска: **49,86 руб. на одну облигацию, 149 580 000 (Сто сорок девять миллионов пятьсот восемьдесят тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска;**

срок, отведенный для выплаты доходов по облигациям выпуска: **09 сентября 2014 года;**

форма и иные условия выплаты дохода по облигациям выпуска: **денежные средства в валюте Российской Федерации в безналичном порядке;**

отчётный период (год, квартал), за который выплачивались (выплачиваются) доходы по облигациям выпуска: **3 купонный период 11 марта 2014 года – 09 сентября 2014 года;**

общий размер доходов, выплаченных по всем облигациям выпуска по каждому отчётному периоду, за который такой доход выплачивался: **49,86 руб. на одну облигацию, 149 580 000 (Сто сорок девять миллионов пятьсот восемьдесят тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска.**

Вид ценной бумаги: **облигации**

Форма ценной бумаги: **документарные на предъявителя**

Серия: **03**

документарные процентные неконвертируемые на предъявителя с обязательным централизованным хранением со сроком погашения на 2548 день с даты начала размещения

Идентификационный номер выпуска: **4-0-36420-R**

Дата присвоения идентификационного номера: **07.02.2013**

Орган, присвоивший выпуску идентификационный номер: **Закрытое акционерное общество "Фондовая биржа ММВБ"**

Количество облигаций выпуска: **4 000 000**

Номинальная стоимость каждой облигации выпуска, руб.: **1 000**

Объем выпуска по номинальной стоимости: **4 000 000 000**

Основные сведения о доходах по облигациям выпуска:

1) вид дохода, выплаченного по облигациям выпуска (номинальная стоимость, процент (купон), иное): купон (за первый купонный период);

размер дохода, подлежащего выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении, в расчете на одну облигацию и в совокупности по всем облигациям выпуска: **49,86 руб. на одну облигацию, 199 440 000 (Сто девяносто девять миллионов четыреста сорок тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска;**

срок, отведенный для выплаты доходов по облигациям выпуска: **03 сентября 2013 года;**

форма и иные условия выплаты дохода по облигациям выпуска: денежные средства в валюте Российской Федерации в безналичном порядке;

отчётный период (год, квартал), за который выплачивались (выплачиваются) доходы по облигациям выпуска: **1 купонный период 05 марта 2013 года – 03 сентября 2013 года;**

общий размер доходов, выплаченных по всем облигациям выпуска по каждому отчётному периоду, за который такой доход выплачивался: **49,86 руб. на одну облигацию, 199 440 000 (Сто девяносто девять миллионов четыреста сорок тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска.**

2) вид дохода, выплаченного по облигациям выпуска (номинальная стоимость, процент (купон), иное): купон (за второй купонный период);

размер дохода, подлежащего выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении, в расчете на одну облигацию и в совокупности по всем облигациям выпуска: **49,86 руб. на одну облигацию, 199 440 000 (Сто девяносто девять миллионов четыреста сорок тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска;**

срок, отведенный для выплаты доходов по облигациям выпуска: **04 марта 2014 года;**

форма и иные условия выплаты дохода по облигациям выпуска: денежные средства в валюте Российской Федерации в безналичном порядке;

отчётный период (год, квартал), за который выплачивались (выплачиваются) доходы по облигациям выпуска: **2 купонный период 03 сентября 2013 года – 04 марта 2014 года;**

общий размер доходов, выплаченных по всем облигациям выпуска по каждому отчётному периоду, за который такой доход выплачивался: **49,86 руб. на одну облигацию, 199 440 000 (Сто девяносто девять миллионов четыреста сорок тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска.**

3) вид дохода, выплаченного по облигациям выпуска (номинальная стоимость, процент (купон), иное): купон (за третий купонный период);

размер дохода, подлежащего выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении, в расчете на одну облигацию и в совокупности по всем облигациям выпуска: **49,86 руб. на одну облигацию, 199 440 000 (Сто девяносто девять миллионов четыреста сорок тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска;**

срок, отведенный для выплаты доходов по облигациям выпуска: **02 сентября 2014 года;**

форма и иные условия выплаты дохода по облигациям выпуска: денежные средства в валюте Российской Федерации в безналичном порядке;

отчётный период (год, квартал), за который выплачивались (выплачиваются) доходы по облигациям выпуска: **3 купонный период 04 марта 2014 года – 02 сентября 2014 года;**

общий размер доходов, выплаченных по всем облигациям выпуска по каждому отчётному периоду, за который такой доход выплачивался: **49,86 руб. на одну облигацию, 199 440 000 (Сто девяносто девять миллионов четыреста сорок тысяч) рублей - в совокупности по всем облигациям выпуска.**

8.9. Иные сведения

Иных сведений об Эмитенте и его ценных бумагах, предусмотренных Федеральным законом "О рынке ценных бумаг" или иными федеральными законами, нет.

Иной информации об Эмитенте и его ценных бумагах, не указанной в предыдущих пунктах ежеквартального отчёта нет.

8.10. Сведения о представляемых ценных бумагах и эмитенте представляемых ценных бумаг, право собственности на которые удостоверяется российскими депозитарными расписками

Эмитент не является эмитентом представляемых ценных бумаг, право собственности на которые удостоверяется российскими депозитарными расписками.