



01 апреля 2011

Пресс-релиз

Переведено с английского

ТМК ОБЪЯВЛЯЕТ КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО МСФО ЗА 2010 ГОД

Информация, содержащаяся в данном пресс-релизе, включает заявления, касающиеся будущих событий. Данные заявления основываются на текущих мнениях и предположениях руководства Компании относительно известных и неизвестных факторов риска и неопределенностей.

ОАО ТМК ("ТМК" или «Компания»), один из ведущих мировых производителей труб для нефтегазовой промышленности, объявляет консолидированные результаты деятельности за 2010 год в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

Основные показатели за 2010 год

Финансовые итоги:

- Выручка выросла на 61% и составила 5 578 миллионов долларов США в результате существенного восстановления спроса на всех основных рынках, а также роста цен реализации.
- Валовая прибыль увеличилась на 133% и составила 1 293 миллиона долларов США по сравнению с 2009 годом в результате роста объемов и цен на трубную продукцию.
- Скорректированный показатель EBITDA вырос почти в три раза и составил 942 миллиона долларов США.
- Чистый долг увеличился на 6% и составил 3 711 миллионов долларов США вследствие финансирования оборотного капитала, выросшего на фоне восстановления спроса, а также финансирования инвестиционных проектов. Отношение чистого долга к EBITDA сократилось до 3,9.

Объем продаж:

- Общий объем продаж трубной продукции вырос на 43% до 3 962 тысяч тонн, включая 2 119 тысяч тонн бесшовных труб. Объем продаж американского дивизиона увеличился на 125% по сравнению с 2009 годом и составил 804 тысячи тонн.
- Объем продаж OCTG труб увеличился на 43% до 1 478 тысяч тонн в результате роста объемов бурения в России и США.
- Объем продаж линейных труб вырос на 52% до 761 тыс. тонн вследствие повышения спроса со стороны российских и американских нефтегазовых компаний.



- В связи с продолжающимся строительством крупных магистральных трубопроводов в России объем продаж труб большого диаметра вырос более чем в два раза по сравнению с 2009 годом и составил 700 тыс. тонн.

Изменения в структуре Компании:

- В мае 2010 года TMK IPSCO открыла новую площадку по производству премиальных соединений ULTRA™ Premium Connections в г. Брукфилд, Огайо, в целях удовлетворения растущего спроса в связи с разработкой крупнейшего в США месторождения сланцевого газа Марцеллус.
- В июне 2010 года TMK создала торговое дочернее предприятие TMK Africa Tubulars, расположенное в г. Кейптаун, Южная Африка, в целях усиления коммерческого присутствия на нефтегазовых рынках стран, расположенных южнее Сахары, а также для усиления поддержки установленных связей со странами Северной Африки.
- В августе 2010 года TMK IPSCO открыла новое торговое представительство TMK IPSCO Canada в г. Калгари, Канада. Представительство будет функционировать как головной офис продаж в Канаде, и оказывать поддержку программам по разведке и разработке месторождений углеводородов как традиционными, так и нестандартными методами.
- В декабре 2010 года TMK и РОСНАНО создали совместное предприятие TMK-ИНОКС по производству прецизионных труб из нержавеющей стали и сплавов. Проект направлен на создание современного высокотехнологичного производства труб специального назначения.
- В течение 2010 года TMK дополнительно приобрела 0,11% акций Синарского трубного завода (СинТЗ), 0,15% акций Северского трубного завода (СТЗ) и 0,04% акций ТАГМЕТа. По состоянию на 31 декабря 2010 года эффективная доля участия TMK в СинТЗ, СТЗ и ТАГМЕТе составила 94,27%, 94,37% и 96,10% соответственно.

Итоговые результаты за 2010 год

(в миллионах долларов США, кроме прибыли на 1 ГДР)

	2010 г.	2009 г.	Изменение, %
Выручка	5 578	3 461	+61%
Валовая прибыль	1 293	556	+133%
Прибыль до налогообложения	185	(427)	-
Чистая прибыль	104	(324)	-
Прибыль на 1 ГДР ^[1] , долл. США	0,48	отр.	-
Скорректированный показатель EBITDA ^[2]	942	328	+187%
<i>Рентабельность скорректированного показателя EBITDA^[3], %</i>	<i>16,9%</i>	<i>9,5%</i>	

^[1] 1 ГДР представляет 4 обыкновенные акции.

^[2] Скорректированный показатель EBITDA представляет чистую прибыль до вычета износа и амортизации, финансовых расходов и доходов, курсовых разниц, обесценения внеоборотных активов, расходов по налогу на прибыль и прочих неденежных статей, в том числе доли в прибыли ассоциированной компании, результата от выбытия основных средств, выплат на основе долевого инструмента, резервов на снижение стоимости запасов и резервов на сомнительную дебиторскую задолженность, изменений в прочих резервах, а также результата от изменения справедливой

Москва, 1 апреля 2011 года



стоимости производного финансового инструмента, определенных на основе финансовой отчетности, составленной в соответствии с МСФО.

^[3] Рентабельность скорректированного показателя EBITDA рассчитывается как отношение скорректированного показателя EBITDA к выручке от продаж.

Управление по стратегическому инвестиционному анализу
и работе с инвесторами:

Алексей Ратников

Тел. +7 (495) 775-76-00

IR@tmk-group.com

Пресс-служба ТМК:

Илья Житомирский

Тел.: +7 (495) 775-7600

E-mail: pr@tmk-group.com



Обзор рынка

TMK остается ведущим мировым производителем трубной продукции и крупнейшим российским поставщиком стальных труб для энергетической отрасли, с долей примерно 60% российского рынка бесшовных труб OCTG. Доля Компании на мировом рынке бесшовных труб OCTG составляет 12% и 14% на рынке труб OCTG США.

В 2010 году российский рынок стальных труб продемонстрировал значительный подъем и достиг рекордных объемов за последние 20 лет – свыше 9,2 миллиона тонн. Российский рынок трубной продукции вырос на 48% по сравнению с 2009 годом, что явилось результатом восстановления промышленного спроса в России, активизации работ по строительству трубопроводов, а также роста спроса со стороны крупнейших российских нефтяных компаний. TMK продолжала лидировать на российском рынке трубной продукции с рыночной долей 27% в 2010 году. Доля TMK на российском рынке бесшовных труб, ключевом сегменте Компании, составила 53%, а доля на рынке бесшовных труб OCTG составила 60%. Российский рынок, оставаясь для TMK основным, составил 63% от общего объема продаж Компании в 2010 году. Российский рынок OCTG и линейных труб вырос в 2010 году на 18% и 37%, соответственно, что было вызвано ростом расходов российских нефтяных компаний на разведку и добычу. Несмотря на рост бюджетов крупнейших российских нефтяных и газовых компаний на разведку и добычу в среднем на 25%, спрос на OCTG и линейные трубы оставался сильно сконцентрированным на продукции низких или обычных сортов, так как большинство программ бурения в России осуществлялось на месторождениях с традиционными методами добычи.

Российский рынок труб большого диаметра продолжил обеспечивать рост объемов продаж TMK в 2010 году, продемонстрировав рост на 124% по сравнению с 2009 годом и достигнув 3,28 млн. тонн. Одновременно TMK нарастила поставки труб большого диаметра на российский рынок на 141%, что обеспечило 20% долю на российском рынке по сравнению с 15% в 2009 году. Значительный спрос на трубы большого диаметра был вызван продолжившимся строительством крупнейших трубопроводных проектов Газпрома и Транснефти, таких как Сахалин-Хабаровск-Владивосток, Восточная Сибирь – Тихий океан (ВСТО), Починки-Грязовец и Балтийская трубопроводная система (БТС). Кроме того, Газпром и Транснефть совместно увеличили потребление труб большого диаметра для ремонтно-эксплуатационных нужд на 68% в 2010 году, что обеспечило дополнительный спрос на спиральношовные трубы большого диаметра.

Североамериканский рынок нефтегазовых труб продемонстрировал значительный подъем, несмотря на невысокий уровень цен на газ в течение года и запрет на шельфовое бурение, введенный после аварии на платформе BP. По оценкам Компании, рынок нефтегазовой трубной продукции США вырос более чем на 45% в 2010 году по сравнению с 2009 годом. Несмотря на невысокие цены на газ, рост буровых работ в США оказался устойчивым. По данным Baker Hughes, количество буровых установок в США превысило уровень 1700 установок в декабре 2010 года по сравнению с менее чем 1200 установок в декабре 2009 года. Большая часть роста произошла в сегменте наземного нефтяного бурения, так как количество нефтяных буровых установок почти удвоилось в 2010 году, и нефтяные буровые установки в настоящее время составляют около 45% от общего числа установок, по сравнению с 34% в декабре 2009 года. Количество газовых буровых установок



увеличилось на 20% за счет нетрадиционных методов бурения, которые в настоящее время составляют около 47% от общего объема добычи газа в США. Передовые технологии горизонтального бурения позволили разработчикам сланцевых газовых месторождений существенно сократить затраты и получать прибыль при текущих уровнях цен на природный и сжиженный газ, в то время как высокая производительность сланцевых газовых скважин по-прежнему будет сдерживать рост цен на газ.

После введения антидемпинговых пошлин в отношении китайского импорта и восстановления активности буровых работ, уровень запасов трубной продукции нормализовался до текущих 5-6 месяцев поставки. Это позволило ТМК IPSCO повысить коэффициенты использования производственных мощностей до более чем 80% в 2010 году.

Производственные мощности ТМК расположены в России, США, странах СНГ и Восточной Европы. Доля трубной продукции, продаваемой за пределами России, составила 37% от общего объема продаж Компании по сравнению с 33% в 2009 году. Экспортные продажи труб, произведенных в России, в 2010 и 2009 году составили 12% и 16% соответственно.

Компания сократила свое присутствие на некоторых рынках за пределами России и Северной Америки, главным образом на Ближнем Востоке и в Северной Африке. Рост конкуренции в сегментах труб низких и обычных сортов, столкнувшись с торговыми запретами на других рынках, продолжил оказывать давление на цены. Компания перенаправила некоторые объемы продаж из этих регионов на более рентабельные рынки России и США.

Результаты деятельности

Объем продаж

В 2010 году объемы продаж ТМК достигли 3 962 тысячи тонн, что на 43% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года. Значительную долю в росте объема продаж Компании в 2010 году составили продажи труб OCTG, линейных труб и труб большого диаметра, которые увеличились на 43%, 52% и 125% соответственно.

В таблице ниже отражены объемы продаж труб ТМК за двенадцать месяцев, завершившихся 31 декабря:

	2010 г. (тыс. тонн)	2009 г.	% изменения	2010 г. (в процентах к общему объему)	2009 г.
Россия	2 989	2 297	+30%	76%	83%
Америка	804	358	+125%	20%	13%
Европа	169	114	+48%	4%	4%
Общий объем труб	3 962	2 769	+43%	100%	100%

Россия

Объем продаж трубной продукции в российском сегменте увеличился на 30% по сравнению с 2009 годом в связи с возобновлением ранее отложенных проектов в



нефтегазовом секторе. Объем продаж труб OCTG и линейных труб в российском дивизионе вырос в 2010 году на 10% и 49% соответственно, в связи с ростом расходов на разведку и добычу в нефтегазовом секторе. Выход на производственную мощность трубопрокатного стана PQF на ТАГМЕТе способствовал росту объемов продаж, что, однако, было частично компенсировано ограничением производственных мощностей и замедлением продаж на Волжском трубном заводе в результате реконструкции стана горячего проката бесшовных труб. ТМК удалось существенно увеличить производство и поставки труб большого диаметра в 2010 году в результате успешного ввода в эксплуатацию и выхода на проектную мощность стана по производству труб большого диаметра на Волжском трубном заводе в 2008-2009 годах, а также благодаря стабильно высокому спросу в связи со строительством крупных нефте- и газопроводов. Объем продаж бесшовных и сварных труб промышленного назначения немного превысил уровень прошлого года.

Америка

Американский дивизион ТМК продемонстрировал увеличение объемов продаж в 2010 году более чем в два раза до 804 тысяч тонн по сравнению с 2009 годом, а его доля в общем объеме продаж ТМК увеличилась с 13% в 2009 году до 20% в 2010 году. Основными причинами роста объема продаж послужили значительный рост объемов наземного бурения в североамериканском регионе, рост освоения нестандартных методов бурения, главным образом, на месторождениях сланцевого газа, а также введение импортных пошлин на продукцию китайских трубных производителей, что привело к снижению импорта OCTG и линейных труб из Китая. По оценкам ТМК, доля ТМК IPSCO на рынке труб OCTG увеличилась с 10% в 2009 году до 14% в 2010 году. Объем продаж бесшовных и сварных труб OCTG вырос на 150% благодаря значительному росту объемов бурения. Объем продаж промышленных труб вырос на 42% в 2010 году по сравнению с 2009 годом.

Европа

Объем продаж труб в европейском дивизионе, продажи которого в основном приходятся на Европу, увеличился на 48% в 2010 году по сравнению с 2009 годом. Рост спроса был вызван общим восстановлением спроса со стороны европейской автомобильной промышленности и машиностроения в 2010 году. Доля продаж европейского дивизиона осталась на уровне 4% от общего объема продаж ТМК в 2010 году.

Выручка

В 2010 году выручка ТМК выросла на 61% и составила 5 578 миллионов долларов США.

В таблице ниже представлена выручка по операционным сегментам за двенадцать месяцев, завершившихся 31 декабря:

2010 г.	2009 г.	Изменение, %	2010 г.	2009 г.
<i>(млн. долларов США)</i>			<i>(в процентах к общей)</i>	



	выручке)				
Россия	3 998	2 639	+51%	72%	76%
Америка	1 324	655	+102%	24%	19%
Европа	256	167	+53%	4%	5%
Общая выручка	5 578	3 461	+61%	100%	100%

В следующей таблице представлена выручка по географическим регионам за двенадцать месяцев, завершившихся 31 декабря:

	2010 г.		2009 г.	
	млн. долл. США	% от общей выручки	млн. долл. США	% от общей выручки
Россия	3 484	62%	2 170	63%
Америка	1 435	26%	739	21%
Европа	399	7%	272	8%
Центральная Азия и Каспийский регион	161	3%	134	4%
Прочие	99	2%	146	4%
Общая выручка	5 578	100%	3 461	100%

Россия

Выручка от продаж трубной продукции в российском дивизионе увеличилась на 51% в 2010 году по сравнению с 2009 годом. Доля в росте выручки, связанная с изменением объемов продаж, составила 765 миллионов долларов США. Цены на трубную продукцию и структура продаж обеспечили рост выручки российского подразделения на 389 миллионов долларов США. Выручка от прочей деятельности выросла на 34 миллиона долларов США, в основном, за счет роста выручки от предоставления услуг по ремонту и обслуживанию труб, таких как нанесение изоляционного покрытия, ремонтные и сервисные услуги. Применение различных курсов пересчета выручки из функциональной валюты в валюту презентации отчетности привело к увеличению суммы выручки на 171 млн. долларов США.

Америка

Выручка от продаж американского дивизиона выросла на 102% в 2010 году по сравнению с 2009 годом, главным образом, за счет продаж в североамериканском регионе, где существенно восстановились объемы бурения. Рост выручки за счет объема продаж составил 695 миллионов долларов США. Негативное влияние на рост выручки оказали изменение структуры продаж и снижение цен реализации, вследствие чего выручка сократилась на 11 миллионов долларов США. В результате рыночных условий, сложившихся с учетом глобального экономического кризиса, цены на трубную продукцию существенно снизились во втором полугодии 2009 года и начали восстанавливаться только во второй



половине 2010 года. В связи с этим средние отпускные цены в 2010 году были ниже цен в 2009 году. Выручка от прочей деятельности сократилась на 15 миллионов долларов США.

Европа

Рост выручки от продаж трубной продукции европейского дивизиона ТМК составил 49% в 2010 году по сравнению с 2009 годом в результате восстановления спроса в автомобильной промышленности и машиностроении в Европе. Доля, связанная с изменениями объемов продаж, составила 65 миллионов долларов США. Рост средних цен на трубную продукцию, наряду с изменением структуры продаж, обеспечил в 2010 году увеличение выручки на 12 миллионов долларов США. Выручка от прочей деятельности увеличилась на 24 миллиона долларов США, главным образом, в результате роста продаж трубной заготовки. На рост продаж европейского дивизиона негативно повлияло снижение выручки на 12 млн. долларов США в результате пересчета выручки из функциональной валюты в валюту презентации отчетности.

Валовая прибыль

В 2010 году валовая прибыль ТМК увеличилась на 737 миллионов долларов США или на 133% по сравнению с 2009 годом, составив 1 293 миллиона долларов США. Валовая маржа увеличилась с 16% в 2009 году до 23% в 2010 году. Рост валовой прибыли и рентабельности продаж отражает увеличение объемов продаж и цен на трубную продукцию, эффективное использование производственных мощностей и снижение удельных накладных производственных расходов.

В следующей таблице представлена валовая прибыль по операционным сегментам за двенадцать месяцев, завершившихся 31 декабря:

(в миллионах долларов США)

	2010 г.	2009 г.	% изменение
Россия	933	538	+73%
Америка	301	(13)	-
Европа	59	31	+90%
Общая валовая прибыль	1 293	556	+133%

В следующей таблице представлена валовая маржа ТМК по операционным сегментам за двенадцать месяцев, завершившихся 31 декабря:

	2010 г.	2009 г.
Россия	23,3%	20,4%
Америка	22,7%	(2,0)%
Европа	23,0%	18,6%
Рентабельность продаж	23,2%	16,1%



Россия

Валовая прибыль российского дивизиона увеличилась в 2010 году на 73% и составила 933 миллиона долларов США, отражая рост объемов производства и продаж трубной продукции на восстанавливающихся основных рынках трубной продукции. Возросшая доля высокорентабельных труб большого диаметра в общем объеме продаж ТМК оказала существенное влияние на валовую прибыль.

Америка

Значительный рост продаж и производства в американском дивизионе оказал благоприятное воздействие на валовую прибыль. Однако рост был частично компенсирован изменением структуры продаж и отпускных цен на трубную продукцию, которые начали восстанавливаться только во втором полугодии 2010 года. Вышеперечисленные изменения позволили американскому дивизиону достичь валовой прибыли в размере 301 миллиона долларов США в 2010 году по сравнению с убытком в размере 13 миллионами долларов США в 2009 году.

Европа

В 2010 году европейский дивизион достиг высоких результатов деятельности, как в производстве, так и в реализации трубной продукции, а также стальной заготовки. Рентабельность продаж увеличилась с 18,6% в 2009 году до 23,0% в 2010 году, несмотря на увеличение объемов продаж стальной заготовки, имеющей более низкую маржу по сравнению с трубной продукцией.

Себестоимость реализации

Россия

Себестоимость реализации российского дивизиона увеличилась на 46% в 2010 году и составила 3 065 миллионов долларов США по сравнению с 2 101 миллионом долларов США в 2009 году. Однако, ее доля в выручке сократилась с 80% в 2009 году до 77%. Рост себестоимости реализации был, главным образом, вызван восстановившимся спросом со стороны основных клиентов, значительным объемом продаж труб большого диаметра, а также увеличением цен на потребляемые товары и услуги.

Америка

В 2010 году себестоимость реализации увеличилась на 53% и составила 1 023 миллиона долларов США. В 2010 году доля себестоимости реализации в выручке достигла 77% в американском дивизионе, по сравнению с 102% в 2009 году. Восстановление объемов производства в 2010 году после существенного падения в 2009 году привело к росту себестоимости реализации. Кроме того изменения закупочных цен и структуры продаж также сказались на себестоимости реализации.

Европа

В европейском дивизионе себестоимость реализации увеличилась на 45% и составила 197 миллионов долларов США по сравнению с 136 миллионами долларов США в 2009 году. Доля себестоимости реализации в выручке составила 77% по сравнению с 81% в 2009 году.



Основными компонентами производственных затрат ТМК являются сырье и материалы, затраты на оплату труда и энергию.

Сырье и материалы

Сырье и материалы являются основными компонентами производственных затрат ТМК, на долю которых приходится 68% всех производственных затрат в 2010 году по сравнению с 63% в 2009 году.

Затраты ТМК на сырье и материалы увеличились на 79% по сравнению с 2009 годом в результате роста объемов производства, увеличения цен на сырье и изменения структуры продаж.

Цены на отдельные виды сырья различаются в зависимости от региона. В 2010 году в российском дивизионе средняя закупочная стоимость металлолома выросла на 16%, средняя цена на штрипс - на 28%, а средняя цена на чугун - на 57% по сравнению с 2009 годом.

Средняя закупочная стоимость металлолома и штрипса в американском дивизионе увеличилась на 59% и 28% соответственно по сравнению с 2009 годом.

Расходы на оплату труда

Расходы на оплату труда являются вторым по величине компонентом производственных затрат ТМК. В 2010 году расходы на оплату труда выросли на 39% и составили 12% всех производственных затрат. Рост был вызван, главным образом, увеличением ставок заработной платы и премий, а также увеличением численности персонала, главным образом в американском дивизионе.

Энергия и прочие коммунальные расходы

В 2010 году доля энергии и других коммунальных расходов в общей структуре производственной себестоимости оставалась почти на том же уровне, что и в предыдущем году, и составила 8%.

Затраты на энергию увеличились на 56% в 2010 году в результате существенного роста объемов производства.

Средние тарифы на электроэнергию и природный газ в российском дивизионе в 2010 году выросли на 18% и 26% соответственно по сравнению с 2009 годом.

В американском дивизионе средние тарифы на электроэнергию и природный газ сократились на 9% и 32% соответственно по сравнению с 2009 годом по причине снижения тарифов.

В европейском дивизионе средние тарифы на электроэнергию и природный газ сократились на 5% и 6% соответственно по сравнению с 2009 годом.

Движение денежных средств

Чистые денежные средства от операционной деятельности снизились с 853 млн. долларов США в 2009 году до 386 миллионов долларов США в 2010 году. Однако чистый денежный поток от операционной деятельности до изменений в оборотном капитале увеличился в три раза с 328 миллионов долларов США в



2009 году до 942 миллионов долларов США в 2010 году. Рост был главным образом вызван прибылью до налогообложения в размере 185 миллионов долларов США в 2010 году по сравнению с убытком до налогообложения в размере 427 миллионов долларов США в 2009 году. В 2010 году денежные средства в размере 527 миллионов долларов США были направлены на финансирование оборотного капитала по сравнению с сокращением оборотного капитала на 558 миллионов долларов США в 2009 году.

Чистые денежные средства, используемые в инвестиционной деятельности, сократились на 70% по сравнению с 2009 годом и составили 271 миллион долларов США. Сокращение чистых денежных средств, используемых в инвестиционной деятельности, связано, в основном, с отсутствием операций по поглощению в 2010 году по сравнению с 2009 годом, когда ТМК выплатила 508 миллионов долларов США за оставшиеся акции в NS Group, Inc. Сокращение денежных средств, используемых в инвестиционной деятельности, также вызвано реализацией ТМК доли участия в ТМК-Гидро, владеющей четырьмя гидроэлектростанциями, расположенными в Румынии, в конце 2010 года за 26 миллионов долларов США. Продажа ТМК-Гидро, непрофильного актива ТМК, была осуществлена в целях оптимизации структуры активов ТМК.

С началом глобального экономического кризиса, ТМК пересмотрела свою Стратегическую инвестиционную программу на период с 2004 по 2011 годы. Капитальные затраты сократились с 395 миллионов долларов США в 2009 году до 314 миллионов долларов США в 2010 году в результате частичного переноса финансирования ряда проектов.

Чистые денежные средства, используемые в финансовой деятельности, составили в 2010 году 186 миллионов долларов США по сравнению с чистыми денежными средствами, полученными от финансовой деятельности в 135 миллионов долларов США в 2009 году.

Сокращение денежных средств, используемых в финансовой деятельности, было, главным образом, вызвано изменением денежных потоков от займов. Приток чистых денежных средств от займов в 2010 году составил 103 миллиона долларов США по сравнению с 582 миллионов долларов США в 2009 году.

В 2010 году ТМК произвела процентные выплаты в размере 343 миллионов долларов США по сравнению с 444 миллионами долларов США в 2009 году. В 2010 году ТМК также получила 56 миллионов долларов США от продаж неконтрольной доли участия в ООО "ТМК-ИНОКС" и в качестве вкладов миноритарных акционеров в ОАО "Синарская теплоэлектростанция".

В 2010 году ТМК дополнительно разместила 64 585 094 обыкновенных акций на общую сумму 279 миллионов долларов США. В 2010 году, в связи с эмиссией конвертируемых облигаций, ТМК приобрела 64 478 432 собственных акций на общую сумму 281 миллион долларов США в целях обеспечения исполнения обязательства перед держателями облигаций по конвертации облигаций в глобальные депозитарные расписки (ГДР). Финансовый эффект от этих операций не оказал существенного влияния на размер капитала ТМК.



В 2010 году ТМК приобрела миноритарные доли участия в дочерних предприятиях на сумму 1 миллион долларов США по сравнению с 9 миллионами долларов США в 2009 году.

Капитальные затраты

В период сложной финансовой и экономической ситуации, которая возникла в конце 2008 года, ТМК пересмотрела свою стратегическую инвестиционную программу, рассчитанную на период с 2004 по 2011 гг., и приостановила определенную часть капитальных затрат. В 2010 году капитальные вложения Компании сократились на 34% по сравнению с 2009 годом и составили 270 миллионов долларов США.

В следующей таблице представлены объемы капитальных вложений по операционным сегментам за двенадцать месяцев, завершившихся 31 декабря:

	2010 г.	2009 г.	% изменение
	<i>(миллионов долларов США)</i>		
Россия	229	371	(38)%
Америка	36	27	33%
Европа	5	14	(64)%
Общая сумма капитальных затрат[1]	270	412	(34)%

[1] капитальные затраты определяются как поступления основных средств

В течение года ТМК завершила модернизацию машины непрерывного литья заготовки и бесшовного прокатного стана на Волжском трубном заводе. Проведенная реконструкция позволила существенно увеличить объем производства бесшовных труб на Волжском трубном заводе.

В 2010 году ТМК успешно запустила установку по вакуумированию стали на ТАГМЕТе. Продолжающееся строительство электросталеплавильной печи является основным стратегическим инвестиционным проектом на ТАГМЕТе, который планируется завершить в 2013 году.

В 2010 году ТМК IPSCO открыла новые производственные мощности по нарезке труб с премиальными соединениями в городах Брукфилд (штат Огайо) и Катуса (штат Оклахома), США. Новые производственные площадки укрепили рыночную позицию ТМК IPSCO в сегменте продукции класса «Премиум».

В 2010 году ТМК реализовала несколько проектов в области охраны окружающей среды, направленных на сокращение атмосферных выбросов на ТМК-ARTROM и ТМК-RESITA. В результате, румынские предприятия ТМК обеспечили соблюдение строгого экологического законодательства Европейского Союза.

Чистый долг

В результате привлечения финансирования для приобретения активов и реализации крупных инвестиционных проектов, долговая нагрузка ТМК остается на высоком уровне. В течение 2010 года чистый долг Компании увеличился



незначительно и составил 3 711 миллионов долларов США по состоянию на 31 декабря 2010 по сравнению с 3 504 миллионами долларов США по состоянию на конец 2009 года. Увеличение чистого долга на 6% было главным образом вызвано необходимостью увеличения оборотного капитала для удовлетворения восстановившегося спроса на трубную продукцию и для финансирования инвестиционных проектов.

В результате улучшения структуры кредитного портфеля, доля краткосрочной задолженности ТМК сократилась с 41% по состоянию на 31 декабря 2009 года до 18% по состоянию на 31 декабря 2010 года. В течение года Компания согласовывала увеличение сроков погашения кредитов и снижение процентных ставок. Кроме того, в первом квартале 2011 года ТМК разместила еврооблигации на сумму 500 миллионов долларов США со сроком погашения в 2018 году, в результате чего улучшилась структура кредитного портфеля ТМК.

В следующей таблице представлен расчет чистого долга ТМК на 31 декабря:

	2010 г.	2009 г.
	<i>(миллионов долларов США)</i>	
Краткосрочные кредиты и займы	702	1 538
Долгосрочные кредиты и займы	3 170	2 214
Общая сумма кредитов и займов	3 872	3 752
за вычетом:		
Денежных средств и краткосрочных финансовых инвестиций	(161)	(248)
Чистый долг	3 711	3 504

Прогноз на 2011 год

ТМК ожидает, что спрос на трубную продукцию будет оставаться значительным в течение 2011 года на фоне высоких цен на нефть и продолжающегося экономического подъема.

Российские нефтяные компании продолжают увеличивать свои расходы на разведку и добычу для поддержания объемов производства нефти на разрабатываемых нефтяных месторождениях. Принимая во внимание текущий уровень цен на нефть, Компания ожидает дальнейшего увеличения расходов на разведку и добычу в 2011 году, что должно привести к устойчивому росту спроса на трубы OCTG и линейные трубы. Компания наблюдает начало структурных изменений спроса в России в сторону увеличения доли продукции класса «Премиум», необходимой для бурения нетрадиционными методами. Потребление труб большого диаметра в России достигло рекордных уровней в 2010 году, которые должны сохраниться и в 2011 году в результате строительства крупных трубопроводных проектов Газпрома и Транснефти, таких как Ухта-Торжок, Починки-Грязовец и других. Российский дивизион ТМК планирует увеличить поставки OCTG и линейных труб в 2011 году примерно на 7%, в то время как поставки труб большого диаметра должны превысить 700 тыс. тонн в 2011 году.



Уровень буровой активности в Северной Америке остается высоким на фоне роста объемов разработки сланцевых газовых и нефтяных месторождений, а также на месторождениях нефтяных песков. Структура бурения продолжает смещаться от традиционных методов в сторону бурения нетрадиционными методами, что приводит к благоприятному изменению в структуре продаж. Учитывая текущее количество буровых установок, которое, по ожиданиям, сохранится на том же уровне на протяжении 2011 года, Компания планирует и дальше увеличивать поставки труб OCTG и линейных труб в Северной Америке. В целом, TMK IPSCO ожидает увеличения поставок продукции примерно на 10%.

В целях компенсации существенного роста цен на сырье, наблюдаемого с начала 2011 года, Компания увеличила цены на трубную продукцию в первом квартале 2011 года на 10-15%. Несмотря на то, что Компания имеет возможность переносить рост затрат на потребителей в среднесрочной перспективе, недавний резкий рост цен на стальную продукцию неблагоприятным образом скажется на рентабельности в первом полугодии 2011 года.

Несмотря на снижение уровня рентабельности в первом полугодии 2011 года, значительные объемы отгрузок должны позволить Компании сохранить прибыльность на уровне второй половины 2010 г. Согласно предварительным операционным результатам, в первом квартале 2011 года TMK отгрузила в общей сложности 1 076 тысяч тонн, из которых 389 тысяч тонн составили трубы OCTG и 208 тысяч тонн – линейные трубы. Объемы продаж труб OCTG увеличились на 6% и 7% по сравнению с четвертым кварталом 2010 года и первым кварталом 2010 года соответственно. Объем отгрузки труб большого диаметра в первом квартале 2011 года оставался значительным и составил 214 тысяч тонн, что на 43% выше, чем в первом квартале 2010 года. Объем отгрузок TMK IPSCO составил 236 тысяч тонн, что на 11% выше, чем в четвертом квартале 2010 года.

TMK ожидает, что выручка и EBITDA за первый квартал 2011 года превысили средние квартальные показатели за 2010 год.

Финансовая отчетность по МСФО за 2010 год и анализ руководством результатов деятельности Компании представлены на сайте:

<http://www.tmk-group.com/2010IFRS.php>