

«ФосАгро» в 1 квартале 2016 г. увеличила чистую прибыль на 60% - до 22,6 млрд рублей

Москва, 25 мая 2016 г. ОАО «ФосАгро» (далее - «ФосАгро» или «Компания», тикер на Московской и Лондонской фондовых биржах: PHOR), российская вертикально-интегрированная компания, один из крупнейших в мире производителей фосфорсодержащих минеральных удобрений, сегодня публикует промежуточную сокращенную консолидированную финансовую отчетность по МСФО за первый квартал 2016 г.

Выручка «ФосАгро» за рассматриваемый период увеличилась на 12% - до 56,1 млрд рублей (751 млн долларов США), в то время как EBITDA выросла на 3% - до 25,2 млрд рублей (338 млн долларов США).

Основные финансовые и операционные показатели в 1 квартале 2016 г.:

Показатель	1 кв. 2016 г.		1 кв. 2015 г.		Изм. (руб.), %
	руб.	долл. США	руб.	долл. США	
	млн		млн		
Выручка	56 073	751	50 224	808	12%
ЕБИТДА*	25 249	338	24 590	395	3%
Рентабельность ЕБИТДА	45%		49%		(4 п.п.)
Чистая прибыль	22 631	303	14 164	228	60%
	руб.	долл. США	руб.	долл. США	
Прибыль на акцию	175	2	109	2	61%
Объемы продаж	тыс. тонн		тыс. тонн		
Фосфорсодержащая продукция	1 431,6		1 304,8		10%
Азотные удобрения	429,8		412,5		4%
Продукция производства АО «Апатит»	843,7		724,3		16%
Другая продукция	21,1		32,3		(35%)

Курс доллара США к рублю:

средний курс в 1 кв. 2016 г.: 74,6283; средний курс в 1 кв. 2015 г.: 62,1919;

по состоянию на 31 марта 2016 г.: 67,6076; по состоянию на 31 декабря 2015 г.: 72,8827.

*ЕБИТДА рассчитывается как операционная прибыль, увеличенная на сумму амортизации.

Основные показатели в 1 квартале 2016 г.

Рекомендация по промежуточным дивидендам:

- Совет директоров «ФосАгро» на заседании 24 мая 2016 г. рекомендовал акционерам утвердить дивиденды из расчета 63 рубля на обыкновенную акцию (или 21 рубль на глобальную депозитарную расписку) на общую сумму 8 159 млн рублей за счет

нераспределенной прибыли. Акционеры проведут голосование по вопросу о выплате дивидендов на внеочередном общем собрании акционеров 29 июля 2016 г.

Гибкость производства, продаж и логистики:

- В результате продолжающихся мероприятий по повышению эффективности производства Компании удалось нарастить объемы производства и продаж в 1 кв. 2016 г. на 10% и 8% год к году, соответственно. Рост продаж в совокупности с девальвацией рубля относительно доллара США привели к росту выручки за отчетный период на 12%.

Стратегическое развитие:

- В марте 2016 г. «ФосАгро» открыла еще одно торговое представительство – «ФосАгро Балтика» (Варшава, Польша). Такой шаг усилит положение Компании в Европе, являющимся для нас одним из приоритетных рынков. Открытие новых торговых представительств позволит Компании более оперативно реагировать на изменения рыночного спроса и потребности потребителей. Это усилит продвижение бренда «ФосАгро» как поставщика фосфорсодержащих удобрений высочайшего качества и обеспечит предложение местным потребителям наилучших решений по составу питательных веществ.

Операционная прибыль за период составила 22,7 млрд рублей (304 млн долларов США), что на 1% выше показателя в 22,5 млрд рублей (361 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. EBITDA достигла 25,2 млрд рублей (338 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г., что на 3% выше показателя аналогичного периода прошлого года. Рентабельность по EBITDA составила 45% (49% в 1 кв. 2015 г.).

Чистая прибыль в 1 кв. 2016 г. выросла на 60% - до 22,6 млрд рублей (303 млн долларов США) по сравнению с 14,2 млрд рублей (228 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. Базовая и разводненная прибыль на акцию в 1 кв. 2016 г. увеличилась на 61% - до 175 рублей (2 доллара США) по сравнению с 109 рублями (2 доллара США) в 1 кв. 2015 г.

Повышение среднего курса доллара США в 1 кв. 2016 г. по сравнению с 1 кв. 2015 г. (средний курс доллара США в 1 кв. 2016 г. и 1 кв. 2015 г. составил 74,63 рублей и 62,19 рублей, соответственно) усилило показатели «ФосАгро» за отчетный период, в связи с тем, что цены на основную продукцию Компании на зарубежных рынках выражены долларами США, тогда как затраты - в основном в рублях. Укрепление рубля по состоянию на 31 марта 2016 г. (67,61 рублей за доллар США) по сравнению с 31 декабря 2015 г. (72,88 рублей за доллар) привело к прибыли от курсовых разниц в размере 6 867 млн рублей (92 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г., в 1 кв. 2015 г. убыток от курсовых разниц составил 3 777 млн рублей (61 млн долларов США).

Денежные поступления от операционной деятельности выросли на 14% в 1 кв. 2016 г. - до 18,5 млрд рублей (248 млн долларов США) по сравнению с 16,3 млрд рублей (262 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. благодаря улучшению операционных показателей и девальвации рубля.

Общий долг по состоянию на 31 марта 2016 г. снизился до 122,9 млрд рублей (1 818 млн долларов США) с 134,5 млрд рублей (1 846 млн долларов США) по состоянию на 31 декабря 2015 г. вследствие погашения долга в размере 2 млрд рублей, а также укрепления рубля относительно доллара США по состоянию на 31 марта 2016 года. Чистый долг по состоянию на 31 марта 2016 г. сократился до 96,6 млрд рублей (1 429 млн долларов США), со 105,2 млрд рублей (1 443 млн долларов США) на 31 декабря 2015 г. Большая часть займов и кредитов

Компании выражена в долларах США, что является естественным хеджированием валютной выручки. Соотношение чистого долга Компании к показателю EBITDA снизилось до 0,96 по состоянию на 31 марта 2016 г. в сравнении с 1,28 по состоянию на 31 декабря 2015 г.

Комментируя результаты за 1 кв. 2016 г., генеральный директор ОАО «ФосАгро» Андрей Гурьев отметил:

«В очередной раз я рад объявить сильные квартальные результаты «ФосАгро». В первом квартале 2016 года рентабельность по EBITDA достигла 45%, в то время как рентабельность по чистой прибыли выросла до рекордных 40%. Стоит особенно подчеркнуть, что нам удалось добиться таких результатов в условиях очень сложной конъюнктуры в целом по отрасли.

В феврале цены на DAP/MAP достигли дна на уровне ниже 350 долларов США за тонну, что близко к уровню цен во время глобального финансового кризиса в 2009 г. В то же время, мы не наблюдали какого-либо существенного снижения спроса, как это было в 2009 году. Изменение цен на удобрения в 1 квартале 2016 года было преимущественно вызвано глобальной неопределенностью относительно дальнейшей динамики цен на нефть и другие сырьевые товары. Цены на DAP уже стабилизировались, но все еще остаются ниже среднего уровня себестоимости в отрасли. В результате мы наблюдали существенное сокращение объемов производства на протяжении 1 квартала 2016 года в ряде регионов, в особенности в Китае. Экспорт P2O5 из Китая сократился приблизительно на 40% год к году в первом квартале 2016 года, что отражает крайне серьезный спад для страны, которая серьезно нарастила экспорт в 2015 году и составила почти 40% от всех объемов спот-рынка фосфатов.

Что касается спроса, мы полагаем, что положительные тенденции существенно перевесят отрицательные в текущем году.

Наш внутренний рынок демонстрирует исключительный рост на фоне роста сельскохозяйственного производства благодаря реализации программы импортозамещения: отгрузки наших фосфорсодержащих удобрений и кормовых фосфатов на российский рынок выросли почти вдвое.

Мы также уделяем большое внимание и другим нашим приоритетным рынкам – продажи в Европу, страны СНГ и Латинскую Америку составили более 70% наших продаж на экспорт. Продажи наших фосфорсодержащих удобрений в Бразилию в 1 квартале 2016 года выросли на впечатляющие 49%.

В целом, отмечаются положительные тенденции в наиболее важных регионах-потребителях удобрений: субсидирование цен на DAP в Индии поддерживает высокий спрос и цены. Потребление DAP в первом квартале выросло на 50% по сравнению с 1 кварталом 2015 года. Главная проблема бразильских фермеров, заключающаяся в ограниченности кредитных ресурсов, была решена; была запущена программа субсидирования процентной ставки, и мы наблюдаем рост импорта фосфорсодержащих удобрений более чем на 30% в 1 квартале 2016 года. Такой рост был скорее обеспечен комплексными удобрениями, чем MAP, но для «ФосАгро» нет принципиальной разницы, в какой форме продавать фосфаты из нашего высокосортного апатитового концентрата: мы предлагаем 30 различных марок фосфорсодержащих удобрений и постоянно расширяем ассортимент продукции в ответ на спрос со стороны фермеров. Это одно из преимуществ наших гибких производственных линий.

Что касается наших достижений в операционной деятельности, мы увеличили объемы производства на 10% благодаря дальнейшей реализации проектов по модернизации и

повышению эффективности. Это, наряду с нашей успешной маркетинговой деятельностью в целевых регионах и девальвацией рубля, компенсировало ослабление цен в рассматриваемом периоде. Мы обеспечили прекрасное формирование свободного денежного потока, дополнительно сократили уровень задолженности, и Совет директоров рекомендовал выплатить дивиденды на уровне, близком к 1 доллару США на акцию.

Если говорить о прогнозах до конца года, я ожидаю рост потребления фосфорсодержащих удобрений, при этом вероятность роста выше со стороны комплексных удобрений, чем концентрированных фосфорсодержащих удобрений, как мы наблюдали в первом квартале. Недавнее восстановление цен на зерновые и масличные культуры создает фундаментальный базис для роста цен на удобрения. Параллельно мы продолжаем реализацию наших программ в части роста эффективности, оптимизации и маркетинга. «ФосАгро» готова адаптироваться к спросу в условиях изменяющейся внешней среды, поставляя широкий спектр наших высококачественных удобрений фермерам, при этом продолжая обеспечивать высокую доходность для акционеров».

Ситуация на рынке в 1 кв. 2016 г.:

- Средний уровень цен на DAP в 1 кв. 2016 г. составил 370 долларов США за тонну (FOB Тампа), что на 12% ниже, чем в 4 кв. 2015 г. (421 доллар США за тонну) и на 23% ниже, чем в 1 кв. 2015 г. (483 доллара США за тонну);
- Давление со стороны нефтяных цен и цен на основные зерновые культуры явилось основным фактором снижения цен на удобрения. Рост конкуренции между основными поставщиками на фоне межсезонья в Индии и Латинской Америке и слабого внутреннего рынка США не подтолкнули цены к обычному сезонному росту.
- В результате снижения мировых цен производители Китая были вынуждены сократить объемы производства и экспорта. Экспорт DAP/MAP из Китая в 1 кв. 2016 г. сократился на 37% - до 888 тыс. тонн. Общий объем экспорта фосфорсодержащих удобрений из Китая в 1 кв. 2016 г. сократился на 40% - до 508 тыс. тонн P₂O₅;
- Сокращение объемов субсидирования в Индии оказалось менее значительным в сравнении со снижением мировых цен на фосфорсодержащие удобрения, что способствовало возобновлению активного импортного спроса со стороны Индии в конце марта-апреле 2016 г.;
- В Бразилии в начале года была запущена программа субсидирования процентной ставки для фермеров. В феврале-марте был отмечен существенный рост импортного спроса со стороны Бразилии и Аргентины, где в начале года были отменены либо снижены экспортные пошлины на основные сельскохозяйственные культуры, что способствовало стабилизации мировых цен. Объем импорта фосфорсодержащих удобрений (DAP/MAP/TSP/NP/NPK) в Бразилии в 1 кв. 2016 г. составил 1,024 млн тонн, что на 34% больше, чем в 1 кв. 2015 г. Импорт DAP/MAP в Аргентине в 1 кв. 2016 г. составил 278 тыс. тонн, что на 84% выше объемов импорта в 1 кв. 2015 г.;
- Мировые цены на карбамид в течение 1 кв. 2016 г. находились под давлением в результате межсезонья в Индии и Латинской Америке и роста конкуренции на рынках Западной Европы и США, в том числе из-за запуска новых мощностей в США и роста загрузки мощностей в Северной Африке;
- Средняя цена на карбамид в 1 кв. 2016 г. составила 194 долларов США за тонну (FOB Балтика), что на 21% ниже, чем в 4 кв. 2015 г. (246 долларов США), и на 33% ниже, чем в 1 кв. 2015 г. (289 долларов США).

Сегмент фосфорсодержащих удобрений

	1 кв. 2016 г. млн рублей	1 кв. 2015 г. млн рублей	Изм., %
Выручка	49 499	42 860	15%
Себестоимость реализованной продукции	(20 565)	(16 712)	23%
Валовая прибыль	28 934	26 148	11%

Выручка в сегменте фосфорсодержащих удобрений увеличилась на 15% год к году - до 49 499 млн рублей (663 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. За отчетный период Компания увеличила производство и продажи фосфорсодержащих удобрений и кормовых фосфатов на 13% и 10%, соответственно. Объемы продаж апатитового и нефелинового концентратов в 1 кв. 2016 г. выросли на 16%.

Рост объема продаж удобрений был обусловлен в основном наличием гибкой модели производства и продаж Компании, что позволило ей существенно увеличить продажи удобрений MAP, DAP и NPK на внутреннем рынке.

- MAP/DAP: Выручка от продаж DAP/MAP сократилась на 6% с 21 113 млн рублей (339 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. до 19 862 млн рублей (266 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г., что отражает общий рост объемов продаж на 4% и сокращение средней выручки на тонну DAP/MAP в рублевом выражении на 10%.
- NPK: Выручка от продаж NPK выросла на 11% с 8 910 млн рублей (143 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. до 9 898 млн рублей (133 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г., что отражает общий рост объема продаж на 2% и средней выраженной в рублях выручки на тонну NPK на 9%.
- Апатитовый концентрат: Выручка от продаж апатитового концентрата выросла на 55% до 7 858 млн рублей (105 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. Выручка на тонну, выраженная в рублях, увеличилась на 27%. Объемы продаж выросли на 22% в результате роста поставок на внутренний рынок.

Валовая прибыль сегмента фосфорсодержащих удобрений в 1 кв. 2016 г. увеличилась на 11% до 28 934 млн рублей (388 млн долларов США), в результате чего рентабельность по валовой прибыли составила 58% по сравнению с 61% в 1 кв. 2015 г.

Сегмент азотных удобрений

	1 кв. 2016 г. млн рублей	1 кв. 2015 г. млн рублей	Изм., %
Выручка	6 422	7 028	(9%)
Себестоимость реализованной продукции	(3 068)	(2 730)	12%
Валовая прибыль	3 354	4 298	(22%)

Выручка в сегменте азотных удобрений сократилась на 9% до 6 422 млн рублей (86 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. по сравнению с 7 028 млн рублей (113 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. За отчетный период объем производства азотных удобрений остался неизменным, при этом объем продаж вырос на 4%.

Выручка от экспортных продаж карбамида сократилась на 15% с 4 416 млн рублей (71 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. до 3 767 млн рублей (50 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г., в связи с сокращением выручки на тонну на 18%, что было частично компенсировано ростом объема продаж на 4%. Выручка от продаж аммиачной селитры (AN) увеличилась на 3% с 2 507

млн рублей (40 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. до 2 585 млн рублей (35 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. в связи с ростом объема продаж на 5%, компенсированным снижением выручки на тонну в рублях на 2%.

Валовая прибыль азотного сегмента в 1 кв. 2016 г. сократилась на 22% до 3 354 млн рублей (45 млн долларов США). Рентабельность по валовой прибыли в 1 кв. 2016 г. составила 52% по сравнению с 61% в 1 кв. 2015 г. Главной причиной снижения рентабельности на 9% было сокращение цен: в 1 кв. 2016 г. средняя выручка на тонну азотных удобрений Группы сократилась на 12%.

Себестоимость реализованной продукции

Элемент себестоимости	1 кв. 2016 г.			1 кв. 2015 г.			Изм.	
	млн руб.	млн долл. США	% от себестоимости продаж	млн руб.	млн долл. США	% от себестоимости продаж	млн руб.	%
Материалы и услуги	5 891	79	25%	4 361	70	22%	1 530	35%
ФОТ и социальные отчисления	2 644	35	11%	2 303	37	12%	341	15%
Сера и серная кислота	2 390	32	10%	2 231	36	11%	159	7%
Амортизация	2 253	30	9%	1 884	30	10%	369	20%
Природный газ	2 108	28	9%	1 977	32	10%	131	7%
Аммиак	2 041	27	8%	2 136	34	11%	(95)	(4%)
Калий	1 816	24	8%	1 519	24	8%	297	20%
Стоимость удобрений и других продуктов для перепродажи	1 599	22	7%	1 076	18	5%	523	49%
Электроэнергия	1 102	15	5%	977	16	5%	125	13%
Сульфат аммония	814	11	3%	821	13	4%	(7)	(1%)
Топливо	626	9	3%	641	10	3%	(15)	(2%)
Тепловая энергия	265	4	1%	241	4	1%	24	10%
Прочие затраты	2	-	-	3	-	-	(1)	(33%)
Изменения величины запасов незавершенного производства и готовой продукции	219	3	1%	(426)	(7)	(2%)	645	(151%)
Итого	23 770	319	100%	19 744	317	100%	4 026	20%

Себестоимость реализованной продукции «ФосАгро» в 1 кв. 2016 г. увеличилась на 20% по сравнению с 1 кв. 2015 г. 23 770 млн рублей (319 млн долларов США), в то время как общий объем продаж удобрений увеличился на 8%. Такая динамика себестоимости реализованной продукции преимущественно вызвана следующими факторами:

- Стоимость материалов и услуг увеличилась на 1 530 млн рублей (21 млн долларов США), или на 35%, в результате роста добычи апатит-нефелиновой руды на 29%, роста объемов производства удобрений на 10% и инфляции на уровне 4%.
- Расходы на персонал увеличились на 341 млн рублей (5 млн долларов США), или на 15%, преимущественно в результате индексации заработной платы.
- Расходы на серу и серную кислоту выросли на 159 млн рублей (2 млн долларов США), или

7%, с 2 231 млн рублей (36 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. до 2 390 млн рублей (32 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. Такой рост был вызван увеличением потребления на 14% в связи с ростом производства фосфорсодержащих удобрений, преимущественно MAP/DAP и NPK, что компенсировало сокращение закупочных цен на серу и серную кислоту, выраженных в рублях, на 6%.

- Расходы на аммиак снизились на 95 млн рублей (1 млн долларов США), или на 4%, с 2 136 млн рублей (34 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. до 2 041 млн рублей (27 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. Это было вызвано сокращением выраженных в рублях цен на 20%, что компенсировал рост объема закупок. Рост объема закупок аммиака был вызван увеличением объема производства удобрений.
- Расходы на калий выросли на 20%, с 1 519 млн рублей (24 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. до 1 816 млн рублей (24 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. Это было преимущественно связано с ростом закупочных цен на калий в рублевом выражении на 9% и ростом объема закупок на 10% вследствие роста объемов производства NPK на 7%.
- Расходы на природный газ выросли на 131 млн рублей, или 7%, до 2 108 млн рублей (28 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. Это было связано с ростом выраженных в рублях закупочных цен на природный газ на 7%.
- Расходы на электроэнергию увеличились на 125 млн рублей, или 13%, до 1 102 млн рублей (15 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. Это было связано с ростом выраженных в рублях закупочных цен на электроэнергию на 11%.
- Расходы на топливо сократились на 2% с 641 млн рублей (10 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. до 626 млн рублей (9 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. Это было преимущественно связано с ростом потребления мазута на 8%, что было компенсировано сокращением закупочных цен на топливо, выраженных в рублях, на 10%. Мазут преимущественно используется для сушки апатитового концентрата и нефелинового концентрата, объемы производства которых выросли на 6% и 8% соответственно.

Административные расходы выросли на 21% - до 2 903 млн руб. (39 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. преимущественно в результате роста расходов на персонал на 347 млн рублей (5 млн долларов США), или 26%. Это было преимущественно связано с индексацией зарплат.

Коммерческие расходы выросли на 16% с 4 920 млн руб. (79 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. - до 5 722 млн руб. (77 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. Это было обусловлено, прежде всего, следующими изменениями:

- Увеличение расходов на оплату услуг РЖД и вознаграждений операторов на 37% с 1 530 млн рублей (25 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. до 2 093 млн рублей (28 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. Это было преимущественно связано с повышением железнодорожных тарифов в 1 кв. 2016 г. на 9%, а также 31%-м ростом поставок на внутренний рынок, где базовыми условиями поставки являются СРТ.
- Увеличение расходов на материалы и услуги на 20% с 866 млн рублей (14 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. - до 1 039 млн рублей (14 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. Это было преимущественно связано с увеличением объемов мультимодальных поставок продукции конечным покупателям на экспортных рынках.

После ввода в эксплуатацию балкерного терминала в июне 2015 г. Компания перенесла транспортные операции из портов Балтики в Усть-Лугу. Это позволило Компании добиться устойчивой экономии затрат на фрахт, портовые и стивидорные услуги, расходы на которые снизились на 2% с 2 364 млн рублей (38 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. до 2 318 млн рублей (31 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г.

Прибыль от курсовых разниц Компании в 1 кв. 2016 г. составила 6 867 млн рублей (92 млн

долларов США) по сравнению с убытком от курсовых разниц в размере 3 777 млн рублей (61 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. В основном такая прибыль сформировалась от переоценки долговых обязательств Компании, выраженных в долларах США вследствие укрепления курса рубля на 7% относительно доллара США на протяжении 1 кв. 2016 г. (с 72,8827 рублей по состоянию на 31.12.2015 до 67,6076 рублей по состоянию на 31.03.2016), по сравнению с ослаблением курса рубля на 4% в 1 кв. 2015 г. (с 56,2584 рублей по состоянию на 31.12.2014 до 58,4643 рублей по состоянию на 31.03.2015).

Денежные средства, направленные на капитальные вложения, в 1 кв. 2016 г. составили 8 587 млн рублей (115 млн долларов США), что на 33% выше показателя 6 477 млн рублей (104 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. Капитальные вложения «ФосАгро», увеличивающие балансовую стоимость основных фондов, составили 7 659 млн рублей (103 млн долларов США) в 1 кв. 2016 г. против 5 054 млн рублей (81 млн долларов США) в 1 кв. 2015 г. Капитальные вложения были направлены на строительство нового агрегата аммиака мощностью 760 тыс. тонн в год и нового агрегата карбамида мощностью 500 тыс. тонн в год в АО «ФосАгро-Череповец».

Перспективы

Рынок:

- С июня развивается основной сезонный спрос на ключевых рынках Азии (Индия, Пакистан) и Латинской Америки (Бразилия, Аргентина), с самыми серьезными объемами торговли с июня по сентябрь, что, как ожидается, станет ключевым фактором стабилизации на рынке;
- При этом снижение цен на удобрения в 1 кв. 2016 г. повысило их доступность для потребителей – текущее соотношение цен на удобрения и агропродукцию находится в комфортной для удобрений зоне, что будет способствовать стабильному спросу во всех регионах потребления;
- Кроме того, в последнее время укрепляются цены на зерновые, особенно на кукурузу и сою, что может явиться дополнительным стимулом для увеличения посевных площадей и потребления удобрений фермерами;
- Китай, безусловно, будет оставаться весомым игроком на мировом рынке. Однако, после снижения мировых цен, можно ожидать снижения объемов китайского экспорта в текущем году, как следствие сокращения убыточных производственных мощностей;
- Среди факторов, ограничивающих развитие восходящего тренда, сохранение высокой конкуренции между поставщиками: запуск новых мощностей в Марокко – 1,0 млн т DAP/MAP/NPK в конце прошлого года + 1,0 млн тонн в середине 2016 г.

Компания:

- Девальвация рубля в конце 2015 г. продолжилась в 1 квартале 2016 г., существует ограниченный потенциал значительного роста курса в отсутствие кардинального роста цен на нефть.
- В результате маркетинговой деятельности новых торговых представительств Компания ожидает дальнейшего роста продаж на целевых рынках и планирует продолжать инвестиции в расширение количества марок NPK и других удобрений.
- Все основные проекты развития производственных мощностей реализуются в плановом порядке, включая строительство нового агрегата аммиака, обеспечивающего дальнейшее снижение издержек производства и развитие производственных комплексов «ФосАгро».