

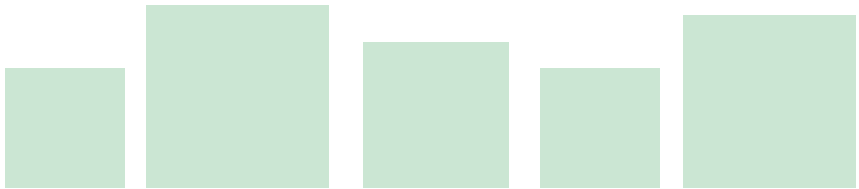


СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО РЕСО-ГАРАНТИЯ. ГОДОВОЙ ОТЧЕТ • 2008

СОДЕРЖАНИЕ

С НАМИ — НАДЕЖНЕЕ!	2
ВАЖНЕЙШИЕ СОБЫТИЯ 2008 ГОДА	4
УЧАСТИЕ В ГРУППЕ PECO	7
ЧЛЕНСТВО В АССОЦИАЦИЯХ	8
PECO-ГАРАНТИЯ НА РОССИЙСКОМ СТРАХОВОМ РЫНКЕ В 2008 ГОДУ	10
ДИНАМИКА ПРОДАЖ ПО ОСНОВНЫМ ВИДАМ СТРАХОВАНИЯ (ПРОДУКТАМ)	14
СЕТЬ РАСПРОСТРАНЕНИЯ СТРАХОВЫХ УСЛУГ	22
ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ РИСКА, СВЯЗАННЫЕ С ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КОМПАНИИ	26
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА	30
ЧЛЕНЫ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ОСАО "PECO-ГАРАНТИЯ"	32
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ОСАО "PECO-ГАРАНТИЯ"	40
КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ И ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА	42
СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ	46
БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС, ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ	50
АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ	52

2



С нами - НАДЕЖНЕЕ!

Открытое страховое акционерное общество РЕСО-Гарантия основано 18 ноября 1991 года. Это универсальная страховая компания с лицензиями Федеральной службы страхового надзора С №1209 77 на 102 вида страховых услуг и П №1209 77 на перестрахование.

РЕСО-Гарантия является признанным лидером по страхованию автотранспорта, имущества физических и юридических лиц, добровольному медицинскому страхованию и страхованию туристов, а также занимает ведущие позиции по целому ряду других направлений страховой деятельности.

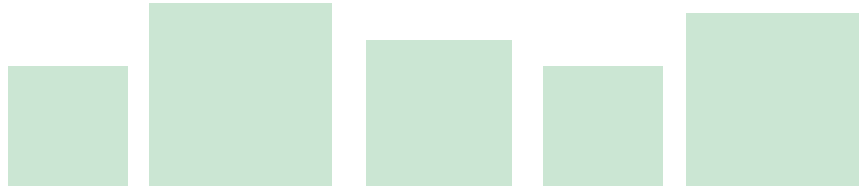
ОСАО "РЕСО-Гарантия" обладает одним из самых больших среди российских страховщиков уставным капиталом - 3,1 млрд. руб.

Аудит РЕСО-Гарантия с 2002 года осуществляет компания "Грант Торнтон" - член одной из ведущих профессиональных аудиторских корпораций мира Grant Thornton International (GTI), входящей в число 4 лидеров мирового рынка аудита.

РЕСО-Гарантия - агентская компания, страховые услуги которой продают клиентам более 19 тысяч профессиональных страховых агентов и десятки брокеров. У компании - более 7 миллионов клиентов по всей России.

РЕСО-Гарантия входит в первую тройку российских страховых компаний, работающих в конкурентных сегментах рынка. В рейтинге авторитетного агентства РосБизнесКонсалтинг "Топ-500 крупнейших страховых компаний в 2008 году" РЕСО-Гарантия второй год подряд занимает третье место по объему собранных страховых премий.

С октября 2005 года ОСАО "РЕСО-Гарантия" входит в наиболее авторитетный отечественный ранжированный список крупнейших российских компаний "Эксперт-400", опубликованный рейтинговым агентством "Эксперт РА". По итогам 2008 года РЕСО-Гарантия занимает 117 место (поднявшись за год со 156-го) в этом почетном списке корпораций-лидеров по объему реализации своей продукции или услуг, где представлены предприятия различных отраслей экономики.



Важнейшие события 2008 года

СВЕДЕНИЯ О СОСТАВЕ АКЦИОНЕРОВ

Основными акционерами ОСАО "РЕСО-Гарантия" являются: Саркисов С.Э. - 27,2%, Саркисов Н.Э. - 27,2%, Савельев А.Н. - 2,5%, АХА - 36,7%, акции которых переданы на хранение в депозитарий ООО "Дойче Банк" (номинальный держатель), и EBRD - 6,3%, хранителем акций которого является ЗАО "Сити Банк" (номинальный держатель).

ОБЩЕСТВЕННОЕ ПРИЗНАНИЕ

В 2008 году РЕСО-Гарантия получила целый ряд почетных призов и знаков, которыми были отмечены успехи компании.

В мае 2008 г. РЕСО-Гарантия была награждена страховым сообществом России главной страховой премией страны **"Золотая Саламандра"** как абсолютный лидер российского страхования предыдущего года. Кроме того были отмечены заслуги компании в автостраховании и области инновационных страховых IT-технологий.

Авторитетный деловой журнал "Финанс" вручил РЕСО-Гарантия премию "За финансовую стратегию в страховании". Кроме того, в апреле 2009 г. этот журнал обнародовал собственный список 155 "самых дорогих компаний России", поставив РЕСО-Гарантия на 51 место среди всех участников. Хотя эти данные и основаны на аналитике экспертов журнала и являются неофициальными, но нельзя не отметить, что в списке всего три страховые компании, при этом капитализация РЕСО-

Гарантия оценивается существенно выше, чем стоимость компаний-конкурентов.

На счету РЕСО-Гарантия также награда "Финансовая жемчужина России" в номинации "Лучшие страховые продукты в области страхования имущества".

Компания вошла в список **40 лучших российских брендов, составляемый ежегодно международной компанией Interbrand**. Дебютировав в этом рейтинге, РЕСО-Гарантия заняла 36 строчку. Чтобы попасть в список Interbrand, торговые марки проходят ряд фильтров. Финансовая информация о компании должна быть доступна, бренд должен быть создан в России для россиян, компания не может быть монополистом на рынке. Методология оценки включает в себя финансовый и маркетинговый анализ и оценку стабильности бренда: положение на рынке относительно основных конкурентов, способность преодолевать географические границы и культурные барьеры.

Кроме того, компания по-прежнему является обладателем звания "Народная марка/Марка № 1 в России", присвоенного ей по итогам одноименного общенационального конкурса. РЕСО-Гарантия стала победителем в номинации "Страховая компания". Конкурс, проводившийся уже в десятый раз, построен в форме независимого голосования российских покупателей из всех регионов Российской Федерации, включая малые населенные пункты. Победителями становятся торговые марки, наиболее часто упомянутые в каждой категории. Анкеты конкурса заполнили более 310 тыс. российских потребителей.

Эмблема "Народной марки" - своего рода аналог советского "Знака качества". По условиям конкурса бренды-победители имеют право в течение 2 лет размещать этот логотип в своей рекламной продукции и информационных материалах. С 2007 года этот символ народного доверия и высокой оценки профессиональной репутации РЕСО-Гарантия по праву сопровождает работу каждого агента нашей страховой компании.

ПРИСВОЕНИЕ ОФИЦИАЛЬНОГО РЕЙТИНГА

В конце 2008 года РЕСО-Гарантия получила от агентства "Эксперт РА" высший из возможных сегодня в России **рейтинг надежности А++, соответствующий исключительно высокому уровню надежности.**

Крупнейшее и самое авторитетное в России рейтинговое агентство "Эксперт РА" выставляет индивидуальные рейтинги надежности ведущим участникам российского рынка. Показательно то, что высокий рейтинг РЕСО-Гарантия присвоен в тот момент, когда из-за кризиса рейтинговые агентства снижают выставленные ранее оценки многим финансовым институтам и компаниям.

Кроме того в течение последних лет РЕСО-Гарантия стабильно входит в другой престижный рейтинг этого агентства - **список крупнейших предприятий российской экономики "Эксперт-400"**, где в 2008 году заняла 117 место, продвинувшись по сравнению с предыдущим сразу почти на 40 позиций.

Также в 2008 году "Национальное рейтинговое агентство" (НРА) подтвердило присвоенный ранее РЕСО-Гарантия **индивидуальный рейтинг надежности "ААА", максимальный уровень надежности.**

Национальное Рейтинговое Агентство осуществляет деятельность по рейтингованию участников финансового рынка с 2000 года, составляя как дистанционные (построенные на анализе финансовой отчетности), так и индивидуальные (на основе качественного анализа) рейтинги. Рейтинги НРА имеют свыше 700 крупнейших компаний и банков России.

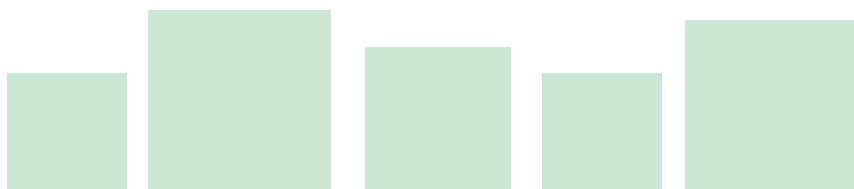
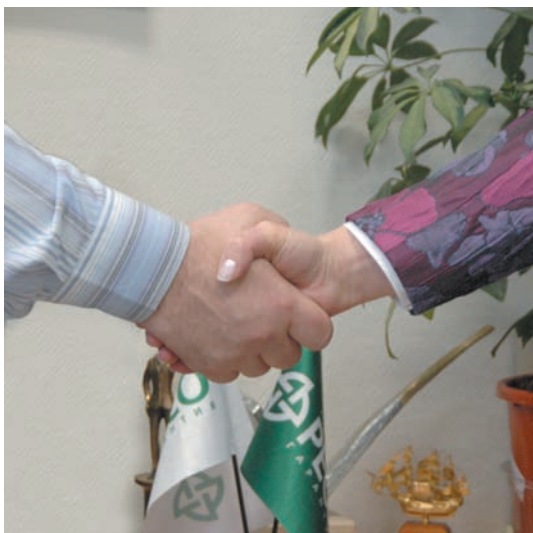
Материалы НРА регулярно публикуются в периодических изданиях и электронных СМИ (Ведомости, Коммерсант, Деловой Петербург, Профиль, Д-штрих, Популярные Финансы, Известия, РБК и др.) и используются в работе риск-менеджерами ведущих компаний и банков.



Участие в Группе PECO

Компания PECO-Гарантия входит в Группу PECO - диверсифицированный холдинг, который объединяет более 40 компаний, работающих в страховом, девелоперском, автомобильном, лизинговом и медицинском бизнесе в России и СНГ.

PECO-Гарантия владеет дочерней компанией "ОСЖ PECO-Гарантия" (100%), специализирующаяся на страховании жизни.



Членство в ассоциациях

РЕСО-Гарантия является одной из старейших частных страховых компаний России. Компания стояла у истоков формирования современного рынка страхования в стране и сегодня занимает на нем лидирующие позиции. Ведущая роль РЕСО-Гарантия в большинстве направлений страхования и ее экспертный потенциал давно оценены игроками отрасли. Председатель Совета Директоров компании Сергей Саркисов является вице-президентом Всероссийского союза страховщиков (ВСС), а также членом Президиума и Правления Российского союза автостраховщиков (РСА). РЕСО-Гарантия активно участвует в деятельности следующих профессиональных ассоциаций и общественных организаций:

- **Всероссийский союз страховщиков (ВСС)**

Крупнейшая страховая ассоциация в России. В состав ВСС входят более 200 страховых компаний, на долю которых приходится свыше 70% совокупной национальной страховой премии;

- **Российский союз автостраховщиков (РСА)**

Ассоциация страховых компаний, осуществляющих обязательное страхование ответственности автовладельцев. Членство в РСА является обязательным условием работы на рынке ОСАГО. В состав Союза входят 165 компаний, на долю которых приходится 90% сборов премий по автострахованию в России (ОСАГО + КАСКО);

- **Национальный союз страховщиков ответственности (НССО)**

НССО объединяет российских страховщиков, осуществляющих страхование гражданской ответственности за причинение вреда при эксплуатации опасных объектов. В состав входят 34 крупнейших страховых компаний;

- **Российский союз туриндустрии (РСТ)**

Крупнейшее объединение туристической отрасли, в состав которого входят более 1000 организаций туризма, гостиничного хозяйства, санаторно-курортного комплекса, а также транспортные, страховые, консалтинговые компании;

- **Московская торгово-промышленная палата (МТПП)**

МТПП является одной из крупнейших региональных торгово-промышленных палат России, объединяя 2285 предприятий;

- **Национальное бюро "Зеленой карты";**

- **Российский Корпоративный клуб Всемирного фонда дикой природы (WWF);**

- **ОСАО «РЕСО-Гарантия» аккредитована при Агентстве по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК), осуществляющем государственную политику в области формирования и развития рынка ипотечного кредитования в России.**

- **Российский пул по страхованию ответственности судовладельцев (The Russian P&I Pool)**

- **Ассоциация противодействия угонам транспортных средств**

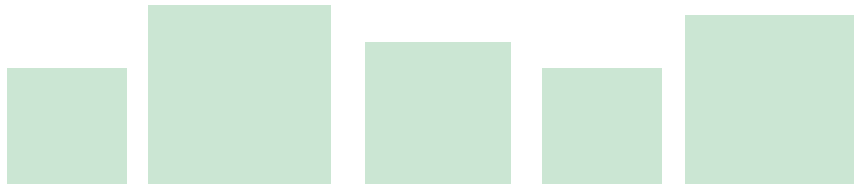
- **Национальный союз агростраховщиков**

- **Ассоциация страховщиков топливно-энергетического комплекса**

- **Национальный союз страховщиков опасных объектов**

- **Французская Торгово-промышленная палата**

- **Сочинский страховой пул**



РЕСО-Гарантия на российском
страховом рынке в 2008 году

Темпы роста российского страхового рынка последних лет впечатляют - 20-25% ежегодно. Первые три квартала 2008 года были также отмечены ростом во всех сегментах страхового рынка.

В 2008 году российский страховой рынок продолжал развиваться, несмотря на мировой экономический кризис.

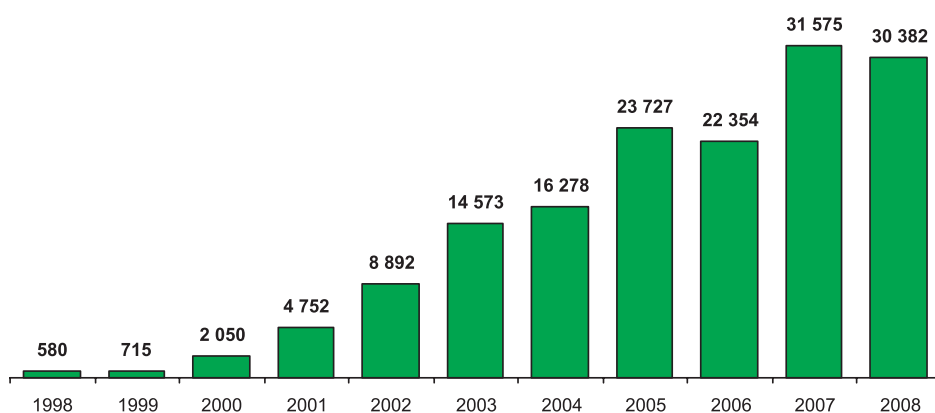
По данным ФССН за 2008 году объём собранных премий вырос на 21,9% (в 2007 на 27,1%) и по итогам года достиг 946,2 млрд. руб. Выплаты по рынку росли быстрее. Их рост составил 29,2% до объёма в 622,7 млрд. руб., а динамика не только превысила рост премий, но и значительно опередила аналогичный показатель за 2007 год (36,6%).

На страховом рынке наблюдалось сокращение числа страховых организа-

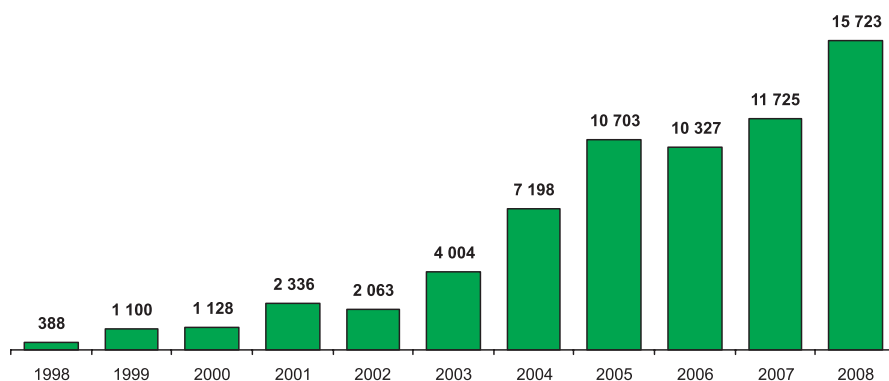
ций. По данным ФССН в едином государственном реестре субъектов страхового дела на 31.12.2008 зарегистрировано 786 страховых организаций. В результате за 2008 год количество страховых компаний уменьшилось на 71 организацию и продолжает сокращаться.

РЕСО-Гарантия развивалась в 2008 году наравне с рынком, а по многим видам и продуктам - значительно быстрее него.

- **Сбор страховой премии по всем видам страхования за 2008 год составил 30 млрд. 382 млн. руб.**
- **Страховые выплаты по всем видам страхования за 2008 год составили 15 млрд. 723 млн. руб.**



Общий сбор премий, млн. руб.



Общие выплаты, млн. руб.

РЕСО-ГАРАНТИЯ ВХОДИТ В ЧИСЛО ЛИДЕРОВ РЫНКА ПО ВСЕМ ОСНОВНЫМ ВИДАМ СТРАХОВАНИЯ

Страхование имущества физических лиц (квартиры, дома, домашнее имущество)

2 место среди всех российских компаний (по данным независимого рейтинга журнала "Эксперт")

Страхование имущества промышленных предприятий (кроме автотранспорта)

8 место среди всех российских компаний (по данным "РБК. Рейтинг" за 1 полугодие 2008 г.)

Обязательное страхование автогражданской ответственности (ОСАГО)

2 место среди всех российских компаний (по данным Российского союза автостраховщиков и независимого рейтинга журнала "Эксперт")

Добровольное страхование автогражданской ответственности
1 место среди всех российских компаний (по данным "РБК. Рейтинг" за 1 полугодие 2008 г.)

Автострахование (КАСКО: страхование от угона и ущерба)

3 место среди всех российских компаний (по данным "РБК. Рейтинг" за 1 полугодие 2008 г.)

Добровольное медицинское страхование

4 место среди всех российских компаний (по данным "РБК. Рейтинг" за 1 полугодие 2008 г.)

Страхование выезжающих за рубеж

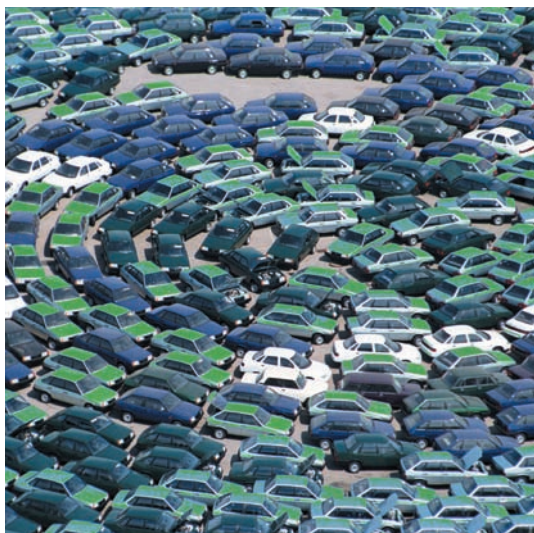
3 место среди всех российских компаний (по данным "РБК. Рейтинг" за 1 полугодие 2008 г.)

Страхование от несчастных случаев

3 место среди всех российских компаний (по данным "РБК. Рейтинг" за 1 полугодие 2008 г.)

Топ-500 крупнейших страховых компаний России за 2008 г.

№	Компания	Итого поступлений, (млн. руб.)*	Доля поступлений по добровольным видам (%)	Итого выплаты (млн. руб.)*	Доля выплат по добровольным видам страхования (%)	Выплаты / Поступления (%)
1	ИНГОССТРАХ	42 146.18	87.91	21 778.40	87.71	51.67
2	СОГАЗ	38 406.03	97.57	17 555.03	96.99	45.71
3	РЕСО-ГАРАНТИЯ	30 132.07	77.48	15 775.67	76.27	52.36
4	ВОЕННО-СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	21 984.48	72.74	10 958.29	62.12	49.85
5	РОСНО	21 886.15	85.5	11 400.04	83.14	52.09
6	АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ	16 999.09	89.38	7 004.12	84.84	41.20
7	УРАЛСИБ	16 185.05	84.78	7 394.47	80.28	45.69
8	РОСГОССТРАХ-СТОЛИЦА	14 306.35	79.24	5 569.34	72.01	38.93
9	РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ	12 620.78	90.74	6 134.60	92.51	48.61
10	СОГЛАСИЕ	11 007.01	88.60	5 003.82	81.94	45.46



ДИНАМИКА ПРОДАЖ ПО ОСНОВНЫМ ВИДАМ СТРАХОВАНИЯ (ПРОДУКТАМ)

АВТОСТРАХОВАНИЕ

Страхование автотранспорта вместе с ОСАГО занимает сегодня около 71,3% портфеля РЕСО-Гарантия. В 2008 году сборы по добровольным видам автострахования достигли 14 млрд. 881 млн. руб., а сбор премий увеличился за год почти на 10%.

На протяжении последних пяти лет РЕСО-Гарантия занимает устойчивую позицию в тройке лидеров по страхованию автотранспорта вместе с Ингосстрахом и Росгосстрахом. По итогам 2008 года доля РЕСО-Гарантия на рынке составляет около 10%. На долю первой десятки компаний по объему сборов приходится почти 2/3 всех поступлений по страхованию КАСКО.

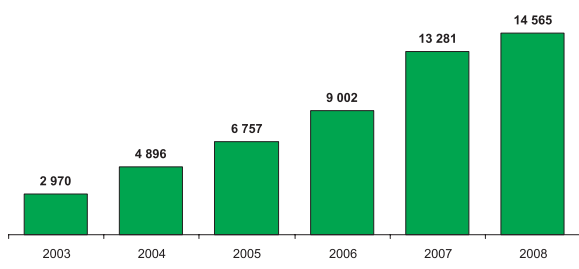
В связи с тем, что в четвертом квартале 2008 года рынок автострахования уже почувствовал влияние мирового финансового кризиса, существенно сократились продажи в автосалонах и объемы кредитования населения банками, что не могло не отразиться и на продажах КАСКО. Тем не менее, агентская сеть смогла в значительной степени заместить сокращение продаж по банковским каналам.

Лидером продаж по-прежнему остаются дирекции и агентства в Москве и

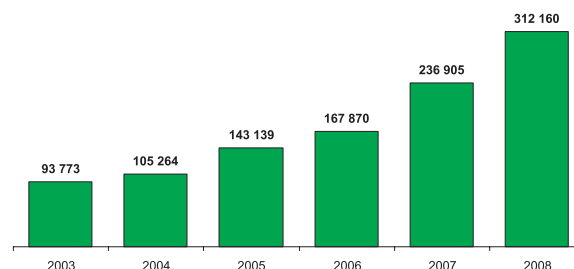
Московской области. В 2008 году дирекции продаж обеспечили 20% всех собранных компанией премий по автострахованию, поскольку они в основном работают через автосалоны. Еще 21,8% продаж КАСКО обеспечили агентства в Москве. Агентские сети в Подмоскovie принесли компании 8,4% продаж КАСКО.

В первые три квартала 2008 года росли продажи и в региональных филиалах, в первую очередь потому, что в провинции развивалось автокредитование. Результаты в этой части нашей продающей сети все больше влияют на работу компании в целом. Регионы стали занимать уже значительное место в портфеле компании: 30,1% (без учета продаж в Санкт-Петербурге), Санкт-Петербург - еще 19,5%. Таким образом, сегодня почти половина (49,6%) нашего портфеля по КАСКО уже формируется вне столичного региона.

По добровольному страхованию автогражданской ответственности РЕСО-Гарантия является лидером рынка - по результатам 2008 года РЕСО-Гарантия по-прежнему занимает 1 место в стране. Доля рынка, занимаемая компанией, составляет около 20%, собрано премий - 315,9 млн. руб. Несмотря на незначительные размеры сборов по сравнению с другими продуктами в авто-



Сбор премий по КАСКО, млн.руб.



Количество договоров КАСКО

страховании, этот продукт позволяет существенно компенсировать убыточность по ОСАГО. Почти каждый пятый договор ОСАГО (17,4%) в РЕСО-Гарантия заключается "с расширением" - полисом добровольной гражданской ответственности.

Успешно стартовали в мае 2008 года продажи инновационного для компании комплексного продукта "РЕСОавто Помощь", который обеспечивает высокий уровень сервиса: услуги аварийного комиссара, эвакуацию в случае аварии или поломки, техпомощь на дороге и вызов скорой помощи. Первоначально продукт был предложен только жителям столичного региона, а с декабря 2008 продается и в Санкт-Петербурге. За 8 месяцев было продано 11.713 полисов и собрано 26 млн. руб.

16

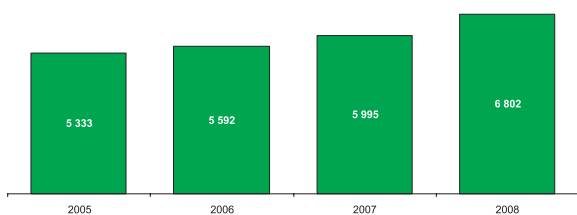
В декабре 2008 года РЕСО-Гарантия завершила подготовку к запуску еще одного нового продукта - полиса "Зеленая карта". С 1 января 2009 года, когда 12 российских страховых компаний, включая РЕСО-Гарантия, стали полноправными членами международной системы страхования автогражданской ответственности "Зеленая карта", компания приступила к продажам этого продукта, предлагая его в первую очередь частным лицам.

ОСАГО

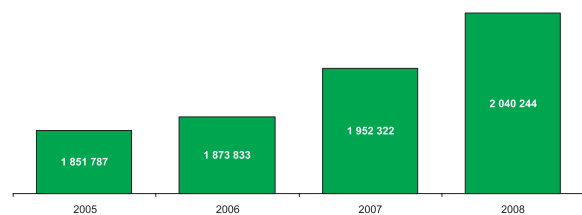
За 2008 год 169 страховых компаний, имеющих лицензию по ОСАГО, собрали страховые премии в размере 81 млрд. 366 млн. руб. РЕСО-Гарантия снова заняла лидирующее второе место в рейтингах, уступая только системе Росгосстраха. На долю первых десяти по объему сборов участников в 2008 году пришлось 60,7% всех поступлений по автогражданке, что практически на том же уровне, что и годом ранее (61,6%). Доля сборов первых 30 компаний составляет 75% рынка ОСАГО.

В 2008 году РЕСО-Гарантия перевыполнила намеченный план на 5%, собрав страховых премий по ОСАГО на сумму 6 млрд. 802 млн. руб. Если сравнить с 2007 годом, сборы увеличились на 13,5%, при том, что этот сегмент страхового рынка в стране вырос за год всего на 10,3%. Доля РЕСО-Гарантия в этом сегменте страхового рынка составила 8,36%.

Москва в 2008 году дала нам по ОСАГО 28,3% сборов (на 189 млн. руб. больше, чем в 2007), Подмосковье - 17,2% (на 107 млн. руб. больше), Петербург - 11,2%, дирекции и центральный офис - 10,6% (на 148 млн. руб. больше). Региональные филиалы собрали 32,7% премий, однако убыточность по ОСАГО здесь остается высокой и во многих регионах превышает 100%.



Сбор премий по ОСАГО, млн.руб.



Количество договоров ОСАГО

СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

В 2008 году премии по страхованию имущества физических лиц занимали около 40% российского страхового рынка, при этом большая часть из них приходится на страхование КАСКО. В портфеле компании на страхование имущества граждан приходится 44%. Основная часть от этой доли (88%) - страхование автотранспорта.

Основной канал продаж страхования имущества физических лиц (квартир, индивидуальных строений) - агентская сеть. Продажи активно развиваются в продающих подразделениях с качественной агентской сетью.

Большой вклад в сборы по имуществу физических лиц в 2008 году внесло ипотечное страхование, которое развивалось благодаря сотрудничеству с банками.

Квартиры. Сборы по этому направлению составили 331 млн. руб., что на 48% больше по сравнению с 2007 годом. Москва по-прежнему лидирует в продажах - 33%, 28% сборов по квартирам принесли в копилку региональные филиалы, Санкт-Петербург - 18%, Подмосковье - 17%, 4% - дирекции и центральный офис.

Дома. По страхованию индивидуальных строений собрано 664 млн. руб., что почти на треть больше, чем в 2007 году. 38% объемов приходится на Подмосковье, 22% - на Москву, 22% - на региональные филиалы, Санкт-Петербург и Ленинградская область дали из результата 14%, а 4% - дирекции продаж.

Общие сборы по **ипотечному страхованию** (комплексное страхование за-

емщиков от несчастных случаев и болезней и страхование залогового имущества) составили 3 млрд. 88 млн.руб., что почти в 2 раза больше, чем в 2007 году. 96% застрахованных объектов по ипотечному страхованию - квартиры, 4% приходятся на дома и земельные участки.

Сборы по ипотечному страхованию в части страхования имущества (без учета страхования от несчастных случаев и болезней) составили 713 млн. рублей. По сборам в части страхования имущества лидируют региональные филиалы - 47%, 43% сборов приходится на московский регион, 9% - на Санкт-Петербург.

СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Сборы премий в 2008 году составили 2 млрд. 558 млн. руб. Значительную долю сборов по индустрии - около 68,5% - дают нам дирекции продаж. Региональные филиалы дали в 2008 году около 13%, филиалы Москвы - 9,5%, Санкт-Петербурга - 6%, Подмосковья - 3%. По этому виду страхования показатель убыточности остается на самом низком уровне среди всех продуктов страхования (14%).

Страхование имущества юридических лиц - это то направление, где нам очень бы хотелось прорыва. Мы активно сотрудничаем с несколькими десятками банков, в том числе аккредитованы при Сбербанке РФ, а также активно продвигаем через продающую сеть страховые продукты для малого и среднего бизнеса. К сожалению, убыточность в этом сегменте по результатам деятельности в 2008 году составила 89%.

СТРАХОВАНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

По страхованию всех видов ответственности (за исключением ответственности автовладельцев) РЕСО-Гарантия заключила в 2008 году 52,8 тыс. договоров, что на 23% больше, чем в 2007 году, когда таких договоров было заключено чуть более 43 тысяч. Страховые сборы по этим договорам составили 91 млн. руб.

Портфель по страхованию ответственности состоит из договоров по страхованию ответственности владельцев квартир (79% договоров), по страхованию ответственности предприятий - источников повышенной опасности (10%), по страхованию профессиональной ответственности (оценщиков, аудиторов, нотариусов и т.д.) - 3%.

18

СТРАХОВАНИЕ ГРУЗОВ

РЕСО-Гарантия заняла 7 место по страхованию грузов среди российских страховщиков, согласно оценке независимого рейтингового агентства "Эксперт РА" по результатам 1 полугодия 2008 года.

Сборы премий по этому виду страхования в 2008 году составили 339,4 млн. руб. По сравнению с результатом 2007 года (234 млн.руб.) прирост в объеме собранных премий - 45%. В структуре портфеля по страхованию грузов 95% премий приходится на долю договоров с юридическими лицами. Общее количество договоров - 23 676.

Существенный вклад - 58% - дали в 2008 году дирекции продаж и продающие подразделения Москвы, филиалы Санкт-Петербурга принесли 26%, регионы - около 14%, Подмосковье - менее 2%.

ДОБРОВОЛЬНОЕ МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ

Рынок добровольного медицинского страхования также продолжил рост в 2008 году. Основными потребителями данного продукта по-прежнему остаются юридические лица, на их долю пришлось около 82% собранных премий.

В 2008 году стартовали продажи продукта ДМС для физических лиц - "Доктор РЕСО" в Москве и в Санкт-Петербурге. В течение года продукт проходил адаптацию в данных регионах, проводилось активное обучение агентов продажам ДМС. Опыт продаж показал, что население еще не в полной мере осознает значимость добровольного медицинского страхования для себя и своих близких и не рассматривает необходимость приобретения полисов ДМС в той же мере, как приобретение полисов по страхованию собственного автотранспорта и недвижимости. Тем не менее, объем продаж ДМС для физических лиц составил в 2008 году свыше 38 млн.руб.

Развитию рынка ДМС физлиц могло бы способствовать упрощение процедуры получения налоговых вычетов теми, кто приобрел полис ДМС для себя и членов своей семьи за собственные средства, поскольку пока они формально подпадают под двойное налогообложение, так как остаются участниками системы ОМС, и на их зарплату начисляется ЕСН.

Всего же по добровольному медицинскому страхованию в 2008 году собрано 3 млрд. 780 млн. руб., и показан хороший рост, прибавив к предыдущему году 29%. Лидируют Дирекции продаж и центральный офис - 51% всех сборов, московские агентства - 30%, филиалы в Санкт-Петербурге - 15%. Вклад Подмосковья и дальних регионов остается пока незначительным - около 4%.

РЕСО-Гарантия уже несколько лет входит в Топ-5 (среди розничных компаний - в Топ-3) страховых компаний-лидеров по добровольному медицинскому страхованию в России, занимая более 5% этого сегмента страхового рынка.

СТРАХОВАНИЕ ВЫЕЗЖАЮЩИХ ЗА РУБЕЖ

Рынок страхования граждан, выезжающих за рубеж, динамично развивается последние годы. Доля рынка, принадлежащего РЕСО-Гарантия, составляет более 12%. В 2008 году объем сборов составил 325 млн. руб. Рост за год составил 31%. Застраховано более 2,5 млн. туристов.

Подавляющее большинство договоров страхования туристов заключается в Москве и Подмосковье (67%), на втором месте - Санкт-Петербург (26,5%). Доля участия региональных филиалов незначительна - 6,5%.

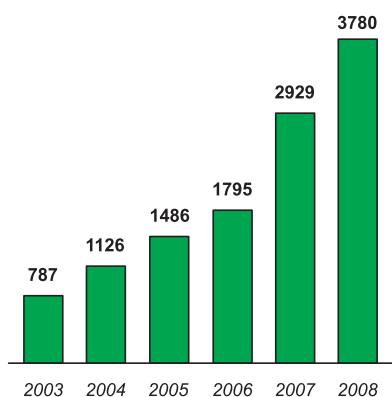
Все более популярным становится страхование расходов, возникших вследствие отмены поездки за границу или изменения сроков пребывания за

границей. Сбор премии в 2008 году по этому продукту составил около 45 млн.руб., что на 35% больше премии, собранной в 2007 году.

СТРАХОВАНИЕ ОТ НЕСЧАСТНЫХ СЛУЧАЕВ И БОЛЕЗНЕЙ

В 2008 году сборы компании в этом сегменте значительно выросли, в основном, за счет активной работы по продукту “Ипотека”, включающему в себя риск смерти и инвалидности заемщика по ипотечному кредиту в результате несчастного случая или болезни. Количество договоров, заключенных в 2008 году - 11.500, что почти в два раза превышает количество договоров 2007 года (6.524). Наибольший вклад в продажи продукта “Ипотека” внесли регионы. На их долю приходится 64% сборов, 22% - продажи в Москве, 12% - в Санкт-Петербурге, 2% - в Подмосковье.

По страхованию от несчастных случаев (продукт “Личная защита”) в 2008 году было заключено 148.292 договора, в 2007 - 132.209. Количество заключенных полисов по страхованию жизни



Динамика сборов по добровольному медицинскому страхованию, млн. руб.

заемщика кредита (продукт “Заемщик”) выросло почти вдвое - несмотря на уменьшение объемов кредитования в четвертом квартале 2008 года - и составило 19.001 полис по сравнению с 10.814 договорами в 2007 году. Сборы страховой премии в 2008 году составили 325 млн. руб.

ИНВЕСТИЦИИ В КАЧЕСТВО СЕРВИСА

В 2008 году в РЕСО-Гарантия произошли существенные изменения в сфере качества клиентского обслуживания.

Управлением качества обслуживания клиентов, созданным в начале 2008 года на базе Отдела качества, были разработаны новые процедуры по измерению и совершенствованию качества обслуживания клиентов.

20

- Были разработаны и внедрены новые стандарты качества обслуживания клиентов.
- Усовершенствована система обработки звонков, не дошедших до адресата, которая гарантирует, что в течение строго фиксированного времени клиент получит подробную консультацию специалиста.
- В Центре выплат в Москве введена в эксплуатацию новая электронная система управления очередями, позволяющая в режиме реального времени управлять потоками клиентов, а также осуществлять мониторинг и подробный анализ загруженности операторов Центра выплат.
- Была внедрена Система мониторинга показателей, характеризующих качество клиентского обслуживания и восприятие компании ее клиентами, в том числе “мистери шоппинг”, опросы клиентов.

ПЛАНЫ НА БУДУЩЕЕ, ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И ПРОДУКТЫ

Мировой финансовый кризис заставил руководство компании внести существенные коррективы в тактику, но не в стратегию развития. В стратегии ничего существенно меняться не будет. Наша стратегия - это прибыльный рост за счет розничных продуктов. Компания будет развиваться, как и развивались всегда, в секторе розничных продаж, что укрепляет уверенность в завтрашнем дне.

В кризисной ситуации на первый план выходит технология. Мы тщательно проанализировали все наши процессы и технологии и увидели, какое колоссальное количество внутреннего ресурса имеется в компании. Высвободившиеся ресурсы следует направлять на новые проекты и задачи. В кризис основной задачей для компаний становится удерживание клиента - приток с рынка сокращается, значит, надо сохранить каждого, кто уже есть. А это уже “война технологий”, борьба за качество услуг, которая должна стать одним из главных направлений работы в 2009 году. Планируется продолжить оптимизацию бизнес-процессов компании, в том числе используя опыт акционеров AXA Group.

Кризис открывает новые возможности для такой ритейловой компании, как РЕСО-Гарантия. На рынке труда, безусловно, высвободится большое количество людей, которые могут быть ей полезны. Поскольку в наибольшей степени полезны компании продавцы, то с целью их привлечения еще в декабре 2008 года была разработана и успешно реализуется программа по привлечению новых агентов с рынка. Компания продолжит инвестирование в собственную продающую сеть и будет поддерживать развитие тех филиалов, которые дают хороший результат.

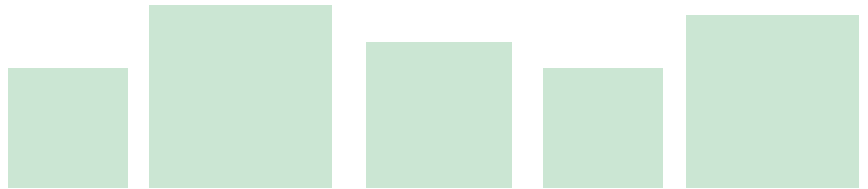
Изменившиеся условия требуют адаптации страховых продуктов для работы в новых условиях, когда рынок сжимается и все труднее находить новых клиентов. Но компания ни при каких условиях не пойдет по пути ценового демпинга и не станет ориентироваться на самого слабого игрока на рынке - даже, если им окажется конкурент с очень известным именем. РЕСО-Гарантия всегда при расчете тарифов исходит из принципа их достаточности для покрытия обязательств и не откажется от этого и в 2009 году.

В современных обстоятельствах очень важным становится развитие продаж продуктов, не относящихся к автострахованию. Рынок сжимается неравномерно, и в этой связи компания будет направлять усилия агентов на страхование дач, квартир, добровольное медицинское страхование - в том числе, для частных лиц, а не только для корпораций. Мы будем прилагать все усилия, чтобы полис "Доктор РЕСО" можно было приобрести во всех городах, где присутствует наша компания. Таким образом, основная задача компании в 2009 году - продажа тех продуктов, которые мы продавали традиционно, плюс расширение спектра услуг, в первую очередь, для физических лиц.

В страховании имущества юридических лиц стоит сложная задача - сохранить и по возможности привлечь новых клиентов по крупным индустриальным рискам и активно развивать страхование мелкого и среднего бизнеса. Безусловно, компания будет участвовать во всех крупных конкурсах по страхованию юридических лиц, тем более, что сейчас страхователи начнут с особой тщательностью подходить к отбору страховщиков.

После 1 марта 2009 страхователи получили возможность обращаться за выплатами по ОСАГО в свою компанию. Для нас это означает, что мы должны еще более энергично предлагать потенциальным клиентам полисы ОСАГО именно РЕСО-Гарантия, как самой стабильной и платежеспособной из всех ритейловых страховых компаний России. Сейчас главная задача агентов - объяснять автовладельцам, что покупать ОСАГО надо именно у нас. И предлагать это практически безальтернативно, потому что цена полиса одинакова у компании, которая через пару месяцев канет в небытие, и у РЕСО-Гарантия, которая будет выполнять свои обязательства столько, сколько будет существовать ОСАГО.

В 2009 году компания продолжит совершенствовать свой сайт в интернете с тем, чтобы превратить его в дополнительный канал продаж, позволяющий страхователю буквально "в три клика" самостоятельно оформить через интернет договор КАСКО, ОСАГО, квартиры или дачи. Новые каналы продаж должны расширяться и за счет внедрения технологий телемаркетинга.



СЕТЬ РАСПРОСТРАНЕНИЯ СТРАХОВЫХ УСЛУГ

В центральном офисе компании, в филиалах и агентствах работают более 6278 штатных сотрудников.

Общая численность персонала PECO-Гарантия на 31.12.08 года составила 21 189 человек, из них: штатные сотрудники - 28%, агенты - 72%. Мужчины составляют 29% сотрудников и агентов компании, женщины - 71%. Средний возраст сотрудников - 38 лет.

Средний стаж работы в компании - 3 года.

В 2008 году текучесть кадров составила 13,7%, что существенно ниже среднерыночного показателя по страховым компаниям - 20%. По сравнению с 2007 году текучесть увеличилась на 1,3%.

85% увольняющихся штатных сотрудников проходят через процедуру exit interview, где собираются причины увольнений, позволяющие совершенствовать систему управления человеческим капиталом.

Сегодня филиальная сеть PECO-Гарантия вышла на такой уровень развития, который позволяет с полным основанием называть компанию федеральной. Страховую защиту PECO-Гарантия можно получить практически во всех регионах России.

Страховое общество представлено во всех субъектах Российской Федерации. Всероссийская сеть компании насчитывает более 800 представительств (филиалов, агентств и точек продаж). В Москве и Подмосковье работает 111 филиалов, в других регионах - 84 филиала. В 2008 году в Москве и Подмосковье были созданы три дирекции продаж, 16 новых агентств и 11 дополнительных офисов и точек продаж, а сеть в регионах выросла на 15 дополнительных офисов продаж.

По программе "Развитие" за декабрь 2008 и первое полугодие 2009 года привлечено из других страховых компаний 1150 сотрудников, в том числе 342 штатных сотрудника и 808 агентов, открыто 164 новых продающих подразделения.

За счет создания агентской сети филиалы РЕСО-Гарантия обеспечивают предоставление страховых услуг любым категориям страхователей в соответствии со стандартами и передовыми технологиями продаж, которыми располагает компания.

В 2008 году было проведено исследование организационной эффективности РЕСО-Гарантия, в котором приняло участие 30% штатных сотрудников.

В целом эффективность компании оценивается сотрудниками высоко. Самую высокую оценку получили сферы, связанные с процессами организации работ: управление результативностью, регламентация работ, а также сферы, связанные с созданием и трансляцией целей компании сотрудникам и стилем руководства. Каналы внутренней коммуникации приближаются к зоне развития, хотя их результат находится в позитивном поле ИУ (индекс удовлетворенности). В зоне развития находятся также сферы, связанные с управлением "человеческим ресурсом" мотивацией и развитием сотрудников.

В 2008 году стартовал проект, направленный на повышение лояльности сот-

рудников, признание их заслуг перед компанией. В "Золотой фонд РЕСО" вошли более 5 тысяч сотрудников и агентов компании. Сотрудники были награждены памятным значками, а также отмечены дополнительными льготами.

В РЕСО-Гарантия работают свыше 19 тысяч профессиональных страховых агентов. Неуклонно увеличивается число успешных агентов компании. Так, по итогам 2008 года почетные грамоты и дополнительные премии по результатам своих личных страховых портфелей на общую сумму в 168 млн. руб. получили более 600 страховых агентов. Для сравнения: в 2007 году премию по результату своего личного портфеля получили 375 агентов, которым было выплачено 82 млн. руб.

В список 12 суперагентов компании, каждый из которых принес компании более 10 млн. руб. прибыли, вошли сразу четыре представителя регионов. Всего же в числе награжденных - 237 агентов из Москвы, 153 агента из дальних регионов, 134 - из Московской области и 104 - из Санкт-Петербурга. Благодаря подключению всех филиалов компании к единой базе данных стало обычной практикой анализировать в режиме онлайн результаты работы каждого агента и каждого подразде-

ления в отдельности и воздавать им по заслугам.

Центр профессиональной подготовки PECO-Гарантия ("Школа PECO") - одна из лучших в России страховых школ. "Школа PECO" - дважды лауреат национальной премии в области страхования "Золотая Саламандра". Первый раз учебный центр PECO-Гарантия получил эту награду в 2005 году, а второй раз был отмечен за достижения 2006 года.

За 9 лет своего существования "Школа PECO" обучила более 55.000 человек. В настоящее время 55 различных учебных курсов по страховым продуктам и техникам продаж в ЦПП и филиалах школы преподают свыше 70 заместителей директоров, преподавателей и бизнес-тренеров.

"Школой PECO" подготовлены 36 учебных видеофильмов по страховым продуктам, менеджерским компетенциям и технике продаж. С 2007 года в компании проводится электронное тестирование сотрудников продающих структур. Подготовлены и внедрены 6 продуктовых курсов для системы дистанционного обучения (СДО). Также с 2007 года стал выпускаться журнал "Университет PECO" - первый в России и СНГ внутрифирменный журнал о корпоративном обучении и развитии персонала в страховой компании. С конца 2008 года в удаленном обучении региональной агентской сети активно используются видеоконференции с помощью системы POLICOM. Новейшие информаци-



ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ РИСКА, СВЯЗАННЫЕ С ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ КОМПАНИИ

НАИБОЛЕЕ ЗНАЧИМЫЕ ВОЗМОЖНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ В ОТРАСЛИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ

Неблагоприятное влияние на деятельность компании, стоимость ее ценных бумаг и исполнение обязательств по ценным бумагам могут оказать следующие изменения в страховой отрасли на внутреннем рынке:

Переоценка активов, которые были инвестированы на фондовом рынке.

Влияние финансового кризиса на сокращение интереса к страхованию, сокращение объемов потребительского кредитования банками может повлечь за собой уменьшению объемов сборов по всем видам страхования.

Внесение изменений в нормативно-правовые акты, регулирующие деятельность страховых организаций, в том числе связанные с:

- ужесточением правил лицензирования отдельных видов страховой деятельности и/или введением ограничений на одновременное осуществление определенных видов страхования;
- ослаблением или отменой ограничений, установленных в отношении деятельности иностранных страховых организаций и их филиалов на территории Российской Федерации;
- пересмотром тарифов и условий Обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств.

Усиление конкуренции, в том числе, со стороны кэптивных страховых компаний и компаний, не имеющих качественного страхового риск-менеджмента (ценовой демпинг).

В категорию отраслевых рисков компания включает также инвестиционные риски, т.е. риски, связанные с инвестиционной деятельностью страховых компаний, в первую очередь, с размещением средств страховых резервов. В данную группу включаются:

- риск обесценения активов - снижение стоимости активов. Риск обесценения активов может проявиться вследствие изменения котировок отдельного инструмента инвестиций либо рыночных индексов в целом, в том числе по долговым инструментам - в результате изменения процентных ставок либо ухудшения кредитного качества контрагента, по акциям - в результате ухудшения перспектив деятельности или кредитного качества эмитента акций;
- риск неликвидности активов - невозможность обратить актив в деньги в целях осуществления платежей;
- риск несоответствия активов обязательствам - несоответствие структуры активов по ликвидности и по видам валют структуре обязательств по срокам исполнения и по видам валют.

ПРЕДПОЛАГАЕМЫЕ ДЕЙСТВИЯ КОМПАНИИ В СЛУЧАЕ УХУДШЕНИЯ СИТУАЦИИ В ОТРАСЛИ

В случае возникновения любого из перечисленных факторов компания планирует внести изменения в свою маркетинговую, финансовую и управленческую политику в зависимости от конкретного негативного фактора.

При ужесточении правил лицензирования отдельных видов страховой деятельности компания предпримет все

необходимые усилия для соответствия указанным требованиям.

В случае введения ограничений на одновременное осуществление определенных видов страхования компанией будет проведена реструктуризация для диверсификации указанных видов страхования или отказа от отдельных видов страхования.

Маркетинговая политика компании будет учитывать возможное появление на страховом рынке Российской Федерации сильных конкурентов - иностранных страховых компаний.

В случае негативного пересмотра тарифов и условий Обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств компания планирует сокращение расходов на ведение дела в данном секторе, а также параллельное развитие более прибыльных видов страхования.

В случае возникновения нестабильности на страховом рынке в связи с банкротством других компаний, компания планирует активно привлекать клиентов и агентов обанкротившихся страховых организаций.

В случае ужесточения конкуренции в том числе со стороны компаний, связанных с промышленными и бизнес-группами, и компаний, не имеющих качественного риск-менеджмента, компания планирует увеличение объема услуг по более прибыльным видам страхования и сокращение неприбыльных.

Управление техническими рисками осуществляется в компании путем контроля над тарифами, актуарных расчетов, формирования страховых резервов, разработки ежегодных перестраховочных программ и постоянного надзора за их прохождением.

Управление инвестиционными рисками производится средствами и методами инвестиционной политики компании,

ориентированной, в первую очередь, на соблюдение законодательно установленных принципов диверсификации, возвратности, прибыльности и ликвидности при размещении страховых резервов.

РИСКИ, СВЯЗАННЫЕ С ВОЗМОЖНЫМ ИЗМЕНЕНИЕМ ЦЕН НА СЫРЬЕ, УСЛУГИ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ КОМПАНИЕЙ В СВОЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ

Т.к. существенная часть портфеля компании сосредоточена в сегменте автомобильного страхования и добровольного медицинского страхования, рост выплат страхового возмещения подвержен, в частности, фактору инфляции цен на авторемонтные работы и услуги медицинских учреждений. Повышение стоимости этих работ и услуг учитывается в тарифной политике компании.

РИСКИ, СВЯЗАННЫЕ С ВОЗМОЖНЫМ ИЗМЕНЕНИЕМ ЦЕН НА ПРОДУКЦИЮ И/ЛИ УСЛУГИ КОМПАНИИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ

В случае ужесточения конкуренции и рыночного ценообразования, при котором компания не будет иметь возможности повышать стоимость услуг соответственно инфляционному росту и влиянию иных факторов (росту стоимости услуг по ремонту автомобилей, услуг частных медицинских учреждений и т.п.), рентабельность компании может снизиться. Кроме того, на деятельность компании может повлиять пересмотр условий обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств, в результате которого размер страховых премий не будет покрывать возможных расходов, возникающих в результате наступления страховых случаев.

ПРЕДПОЛАГАЕМЫЕ ДЕЙСТВИЯ КОМПАНИИ НА СЛУЧАЙ ОТРИЦАТЕЛЬНОГО ВЛИЯНИЯ ИЗМЕНЕНИЯ СИТУАЦИИ В СТРАНЕ НА ЕЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Характер и частота изменений в политической ситуации, законодательстве, налоговом и нормативном регулировании и риски, с ними связанные, мало предсказуемы.

В случае возникновения подобных рисков компания будет применять антикризисные механизмы для снижения влияния глобальных негативных факторов на свою деятельность, в том числе:

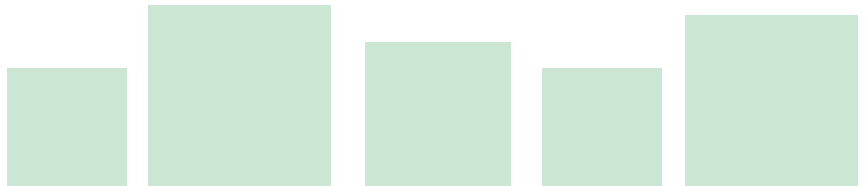
- осуществлять диверсификацию между наиболее и наименее выгодными видами страхования и отдавать предпочтение наиболее выгодным;
- оптимизировать расходы;
- пересматривать тарифную политику и стратегию инвестиций.

КРИТИЧЕСКИЕ ЗНАЧЕНИЯ ИНФЛЯЦИИ, А ТАКЖЕ ПРЕДПОЛАГАЕМЫЕ ДЕЙСТВИЯ КОМПАНИИ ПО УМЕНЬШЕНИЮ УКАЗАННОГО РИСКА

В случае значительного превышения фактических показателей инфляции над прогнозами аналитиков, а именно - при увеличении темпов инфляции до 25-30% в год (критический уровень) компания планирует принять необходимые меры по адаптации к изменившимся темпам инфляции.

Состав мероприятий, планируемых к осуществлению эмитентом в случае возникновения отрицательного влияния изменения инфляции, схож с мерами, применяемыми для снижения негативного воздействия изменения валютных курсов и процентных ставок: оптимизация структуры инвестиций в рамках, разрешенных законодательством, и тарифов по наиболее востребованным видам страхования.

Компания использует факультативное перестрахование и перестрахование эксцедента убытка для того, чтобы снизить страховые выплаты по каждому договору. Компания ведет постоянный мониторинг финансовой стабильности перестраховщиков и периодически обновляет свои договоры перестрахования. РЕСО-Гарантия принимает соответствующие меры для того, чтобы сезонное возрастание уровня выплат (например, выплат по разным видам договоров, касающихся страхования транспортных средств и материальной ответственности перед третьими лицами в связи с наступлением зимних месяцев с их сложными погодными условиями) не наносило существенного ущерба.



ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА

Основным видом деятельности РЕСО-Гарантия является страхование, при этом высокий уровень ликвидности активов компании основан на существенном объеме собственных средств и сбалансированном инвестиционном портфеле.

Управление инвестиционными рисками производится средствами и методами инвестиционной политики РЕСО-Гарантия, ориентированной, в первую очередь, на соблюдение законодательно установленных принципов диверсификации, возвратности, прибыльности и ликвидности при размещении страховых резервов.

При размещении средств страховых резервов РЕСО-Гарантия придерживается консервативной инвестиционной политики и инвестирует страховые резервы в низкорисковые инвестиционные финансовые инструменты, такие как рублевые и валютные банковские депозиты и векселя, еврооблигации крупнейших российских эмитентов (Газпром, Сбербанк, ВТБ, Российские Железные Дороги). Средства инвестируются строго в соответствии с пропорциями, утвержденными Министерством финансов РФ.

Основная часть страховых резервов инвестируется собственным инвестиционным департаментом, и небольшая доля передана в управление сторонним компаниям.

С начала августа 2008 года, когда появились очевидные индикаторы стагнации в мировой экономике, - компания приняла решение захеджировать некоторые риски связанные с инвестициями: существенно уменьшена сумма инвестиций в акции, что позволило свести потери компании к минимальным.

Так же были досрочно расторгнуты депозиты в банках, у которых начали возникать проблемы с ликвидностью, что позволило полностью избежать потерь в "проблемных" банках. В октябре 2008 года компания полностью захеджировала риск возможных потерь от девальвации рубля, что позволило сохранить все накопленные резервы для последующих выплат.

РЕШЕНИЯ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ОСАО "РЕСО-ГАРАНТИЯ"

В 2008 году решения о выплате (объявлении) промежуточных дивидендов Советом директоров не принимались.

Годовому собранию акционеров Совет директоров рекомендовал выплатить годовые дивиденды по итогам 2008 года из расчета 13 руб. на одну акцию. На выплату годовых дивидендов предложено направить 403 млн. руб. из чистой прибыли, полученной Обществом в 2008 году.

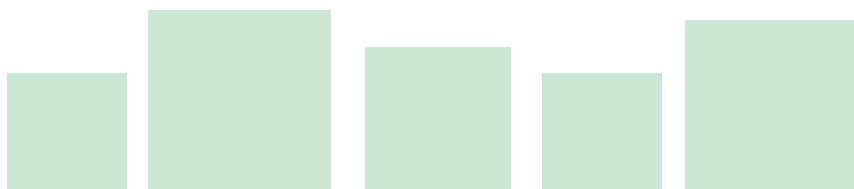
Общий размер нераспределенной прибыли за 2008 год составил 878 725 518 руб.

СВЕДЕНИЯ О СУЩЕСТВЕННЫХ СДЕЛКАХ И СДЕЛКАХ, В СОВЕРШЕНИИ КОТОРЫХ ИМЕЛАСЬ ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТЬ

В 2008 году сделки (группы взаимосвязанных сделок), размер обязательств по которым составляет 10 и более процентов балансовой стоимости активов эмитента по данным его бухгалтерской отчетности за последний отчетный период, предшествующий совершению сделки, за 5 последних завершающихся финансовых лет, не заключались.

Сведения о количестве и объеме в денежном выражении совершенных эмитентом сделок, признаваемых в соответствии с законодательством Российской Федерации сделками, в совершении которых имелась заинтересованность, требовавших одобрения уполномоченным органом управления эмитента, по итогам отчетного года:

В течение 2008 года ОСАО "РЕСО-Гарантия" совершила две сделки, в совершении которых были заинтересованы члены Совета директоров ОСАО "РЕСО-Гарантия", а именно: продажа 100% долей в ООО "СПК ЮНИТЕ РЕ" и продажа 50% акций в уставном капитале ЗАО "АМК Финанс" на общую сумму 464 миллиона рублей.



Члены Совета директоров
ОСАО "РЕСО-Гарантия"

ЧЛЕНЫ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ЭМИТЕНТА:

1) Раковщик Дмитрий Григорьевич

Год рождения: 1965 г.

Образование: высшее экономическое, высшее медицинское

Должности, занимаемые лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: 1998-2004 гг.

Организация: ОАО "РЕСО-Гарантия"

Должность: Заместитель Генерального директора по Северо-Западному направлению

Период: 1999-2007 гг.

Организация: ООО "СМК "РЕСО-МЕД"

Должность: Генеральный директор

Период: 2004 г. - по настоящее время

Организация: ОСАО "РЕСО-Гарантия"

Должность: член Совета директоров, Генеральный директор

Период: 2005 г. - по настоящее время

Организация: ООО "КОРИС ассистанс (Санкт-Петербург)"

Должность: Член Совета директоров

Период: 2006 г. - по настоящее время

Организация: ООО "ОСЖ РЕСО-Гарантия"

Должность: Генеральный директор

Период: 2006 г. - по настоящее время

Организация: ООО "Автохаус, Санкт-Петербург"

Должность: Член Совета директоров

Период: 03.2006-06.2007 гг.

Организация: ООО "СМК "РЕСО-МЕД"

Должность: Член Совета директоров

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента: **доли не имеет**

Количество обыкновенных акций эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам эмитента: **опционы не предусмотрены**

Доли участия лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществах эмитента: **долей не имеет**

Доли принадлежащих лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества эмитента: **долей не имеет**

Количество акций дочернего или зависимого общества эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим данному лицу опционам дочернего или зависимого общества эмитента: **опционы не предусмотрены**

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственных связей не имеет**

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **не привлекался**

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **не занимал**

2) Эммануэль де Талуэ

Год рождения: 1961 г.

Образование: высшее

Должности, занимаемые лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: 2001 г. - 2007 г.

Организация: АКСА (Режьен Норд-Эст)

Должность: Генеральный директор

Период: 2007 г. - по настоящее время

Организация: Джи АйИ АКСА

Должность: Вице-президент

Период: 2008 г. - по настоящее время

Организация: ОСАО "РЕСО-Гарантия"

Должность: член Совета директоров

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента: **доли не имеет**

Количество обыкновенных акций эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам эмитента: **опционы не предусмотрены**

Доли участия лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществах эмитента: **долей не имеет**

Доли принадлежащих лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества эмитента: **долей не имеет**

Количество акций дочернего или зависимого общества эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим данному

лицу опционам дочернего или зависимого общества эмитента: **опционы не предусмотрены**

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственных связей не имеет**

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **не привлекался**

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **не занимал**

3) Кругляк Владимир Петрович

Год рождения: 1944 г.

Образование: высшее

Должности, занимаемые лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: 2002 г.- 2007 г.

Организация: ООО "СК "Национальные Страховые традиции"

Должность: Председатель Совета директоров

Период: 1993 г. - по настоящее время

Организация: ОАО "РЕСО-Гарантия"

Должность: член Совета директоров

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента: **доли не имеет**
Количество обыкновенных акций эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам эмитента: **опционы не предусмотрены**

Доли участия лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществах эмитента: **долей не имеет**

Доли принадлежащих лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества эмитента: **долей не имеет**

Количество акций дочернего или зависимого общества эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим данному лицу опционам дочернего или зависимого общества эмитента: **опционы не предусмотрены**

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственных связей не имеет**

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **не привлекался**

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **не занимал**

4) Леон Лассерротт Хосе

Год рождения: 1966 г.

Образование: высшее

Должности, занимаемые лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: 1996 г. - по настоящее время

Организация: ОАО "РЕСО-Гарантия"

Должность: Член Совета директоров

Период: 1997-2006 гг.

Организация: "CHUPA CHUPS Holding CmbH"

Должность: Финансовый директор

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента: **доли не имеет**

Количество обыкновенных акций эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам эмитента: **опционы не предусмотрены**

Доли участия лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществах эмитента: **долей не имеет**

Доли принадлежащих лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества эмитента: **долей не имеет**

Количество акций дочернего или зависимого общества эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим данному лицу опционам дочернего или зависимого общества эмитента: **опционы не предусмотрены**

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственных связей не имеет**

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **не привлекался**

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **не занимал**

5) Саркисов Сергей Эдуардович

Год рождения: 1959 г.

Образование: высшее

Должности, занимаемые лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: 1993 г. - по настоящее время

Организация: ОАО "РЕСО-Гарантия"

Должность: член Совета директоров

Период: 1993-2004 г.г.
 Организация: ОСаО "РЕСО-Гарантия"
 Должность: Генеральный директор

Период: 2003 г. 2007 г.
 Организация: Общество с ограниченной ответственностью "Холдинговая Компания РЕСО"
 Должность: Президент

Период: 2004 г. - по настоящее время
 Организация: ОСаО "РЕСО-Гарантия"
 Должность: Председатель Совета директоров

Период: 2004 г. 2007 г.
 Организация: ОСаО "РЕСО-Гарантия"
 Должность: Директор Дирекции корпоративного управления

Период: 2004-2006 г.
 Организация: ООО "РЕСО -Ре"
 Должность: Генеральный директор

Период: 2004 г.- по настоящее время
 Организация: ООО "КОРИС Рус"
 Должность: Член наблюдательного совета

Период: 2004 - 2008 г.
 Организация: ОСО "РЕСО-Европа"
 Должность: Член Совета директоров

Период: 2005 г. по настоящее время
 Организация: ЗАО "АМК Финанс"
 Должность: Член Совета директоров

Период: 2005 г. - по настоящее время
 Организация: ООО "РЕСО-Лизинг"
 Должность: Член Совета директоров

Период: 2007 г. по настоящее время
 Организация: Общество с ограниченной ответственностью "Холдинговая Компания РЕСО"
 Должность: Председатель Совета директоров

Доля участия лица в уставном капитале эмитента: **доли не имеет.**

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента: **доли не имеет.**

Количество обыкновенных акций эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам эмитента: **опционы не предусмотрены**

Доли участия лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществах эмитента: **долей не имеет**

Доли принадлежащих лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества эмитента: **долей не имеет**
 Количество акций дочернего или зависимого общества

эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим данному лицу опционам дочернего или зависимого общества эмитента: **опционы не предусмотрены**

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **брат члена Совета директоров, Заместителя Генерального директора ОСаО "РЕСО-Гарантия" - Саркисова Николая Эдуардовича**

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **не привлекался**

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **не занимал**

6) Саркисов Николай Эдуардович

Год рождения: 1968 г.
 Образование: высшее

Должности, занимаемые лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: 1996 - настоящее время
 Организация: ОСаО "РЕСО-Гарантия"
 Должность: Заместитель генерального директора

Период: 1996 - настоящее время
 Организация: ОСаО "РЕСО-Гарантия"
 Должность: Член Совета директоров

Период: 2004 - настоящее время
 Организация: ООО "РЕСОТРАСТ"
 Должность: Член Совета директоров

Период: 2004 - настоящее время
 Организация: ОАО "НСК"
 Должность: Член Совета директоров

Период: 2004 - 2008
 Организация: АСО "РЕСО-Европа"
 Должность: Член Совета директоров

Период: 2004 - настоящее время
 Организация: Общество с ограниченной ответственностью "Холдинговая Компания РЕСО"
 Должность: Член Совета директоров

Период: 2006 - настоящее время
Организация: ООО "РЕСО-Лизинг-Финанс"
Должность: Член Совета директоров

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, **доли не имеет**

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента: **доли не имеет**

Количество обыкновенных акций эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам эмитента: **опционы не предусмотрены**

Доли участия лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществах эмитента: **долей не имеет**

Доли принадлежащих лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества эмитента: **долей не имеет**

Количество акций дочернего или зависимого общества эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим данному лицу опционам дочернего или зависимого общества эмитента: **опционы не предусмотрены**

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **брат члена Совета директоров, Директора Дирекции корпоративно-го управления ОСАО "РЕСО-Гарантия" - Саркисова Сергея Эдуардовича**

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **не привлекался**

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **не занимал**

36

7) Савельев Андрей Николаевич

Год рождения: 1973 г.
Образование: высшее

Должности, занимаемые лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: 1996 - 2002 гг.
Организация: Европейский банк реконструкции и развития
Должность: ведущий банкир

Период: 2002 - 2004 гг.
Организация: ОАО "МДМ-Банк"
Должность: Начальник департамента банковских продуктов

Период: 2004 - 2005 г.
Организация: ОАО "МДМ-Банк"
Должность: Председатель правления, член Совета Директоров

Период: 2006 г.- по настоящее время
Организация: ООО КБ "МОСККОММЕРЦБАНК"
Должность: Председатель Совета директоров

Период: 2006 г.- 2007 г.
Организация: Общество с ограниченной ответственностью "Холдинговая Компания РЕСО"
Должность: Председатель Совета директоров

Период: 2006 г. - по настоящее время
Организация: ОСАО "РЕСО-Гарантия"
Должность: член Совета директоров

Период: 2007 г.- по настоящее время
Организация: Общество с ограниченной ответственностью "Холдинговая Компания РЕСО"
Должность: Директор

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента: **доли не имеет**

Количество обыкновенных акций эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам эмитента: **опционы не предусмотрены**

Доли участия лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществах эмитента: **долей не имеет**

Доли принадлежащих лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества эмитента: **долей не имеет**

Количество акций дочернего или зависимого общества эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим данному лицу опционам дочернего или зависимого общества эмитента: **опционы не предусмотрены**

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственных связей не имеет**

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **не привлекался**

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **не занимал**

8) Альфред Буке

Год рождения: 1946 г.
Образование: высшее

Должности, занимаемые лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: 2005 г. - по настоящее время.
Организация: АКСА Групп
Должность: Генеральный управляющий по северной части Европы.

Период: 2006 г. - по настоящее время.
Организация: АКСА Групп
Должность: Единоличный исполнительный орган по северной и восточной части Европы.

Период: 2007 г. - по настоящее время.
Организация: АКСА Бельгиум
Должность: Председатель Совета директоров.

Период: 2008 г. - по настоящее время
Организация: ОСАО "РЕСО-Гарантия"
Должность: член Совета директоров

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента: **доли не имеет**

Количество обыкновенных акций эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам эмитента: **опционы не предусмотрены**

Доли участия лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществах эмитента: **долей не имеет**

Доли принадлежащих лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества эмитента: **долей не имеет**

Количество акций дочернего или зависимого общества эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим данному лицу опционам дочернего или зависимого общества эмитента: **опционы не предусмотрены**

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственных связей не имеет**

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **не привлекался**

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **не занимал**

9) Ричардсон Ноэль

Год рождения: 1964 г.
Образование: высшее

Должности, занимаемые лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: 2001 - 2007 гг.
Организация: АКСА Концерн АГ, Кельн
Должность: Директор

Период: 2007 г.- по настоящее время
Организация: АКСА Бельгиум Брюссель
Должность: Директор

Период: 2008 г. - по настоящее время
Организация: ОСАО "РЕСО-Гарантия"
Должность: член Совета директоров

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента: **доли не имеет**

Количество обыкновенных акций эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам эмитента: **опционы не предусмотрены**

Доли участия лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществах эмитента: **долей не имеет**

Доли принадлежащих лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества эмитента: **долей не имеет**

Количество акций дочернего или зависимого общества эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим данному лицу опционам дочернего или зависимого общества эмитента: **опционы не предусмотрены**

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственных связей не имеет**

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **не привлекался**

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **не занимал**

10) Попов Алан

Год рождения: 1948 г.
Образование: высшее

Должности, занимаемые лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: 1999 - по настоящее время
Организация: Европейский банк реконструкции и развития
Должность: заместитель директора Financial Institutions Business Group.

Период: 2007 г. - по настоящее время
Организация: ОСАО "РЕСО-Гарантия"
Должность: член Совета директоров

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента: **доли не имеет**

Количество обыкновенных акций эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам эмитента: **опционы не предусмотрены**

Доли участия лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществах эмитента: **долей не имеет**

Доли принадлежащих лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества эмитента: **долей не имеет**

Количество акций дочернего или зависимого общества эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим данному лицу опционам дочернего или зависимого общества эмитента: **опционы не предусмотрены**

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственных связей не имеет**

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличия судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **не привлекался**

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **не занимал**

11) Шibaев Сергей Викторович

Год рождения: 1959 г.
Образование: высшее

Должности, занимаемые лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: 2001 - 2004 гг.
Организация:
Компания "50Плас Экспедишенс Инк."
Должность: Директор.

Период: 2004 -2007 гг.

Организация: Компания "Роланд Бергер Стретеджи Консалтенс Гмбх"
Должность: Партнер, Заместитель Главы Московского/СНГ представительства.

Период: 2007 г. - по настоящее время

Организация: АК БАРС Банк, г. Казань
Должность: Председатель комитета по аудиту, член комитета по стратегическим вопросам.

Период: 2008 г. - по настоящее время

Организация: ОСАО "РЕСО-Гарантия"
Должность: член Совета директоров

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента: **доли не имеет**

Количество обыкновенных акций эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам эмитента: **опционы не предусмотрены**

Доли участия лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществах эмитента: **долей не имеет**

Доли принадлежащих лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества эмитента: **долей не имеет**

Количество акций дочернего или зависимого общества эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим данному лицу опционам дочернего или зависимого общества эмитента: **опционы не предусмотрены**

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственных связей не имеет**

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличия судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **не привлекался**

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **не занимал**

СВЕДЕНИЯ О РАЗМЕРЕ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ, ЛЬГОТ И/ИЛИ КОМПЕНСАЦИИ РАСХОДОВ ПО КАЖДОМУ ОРГАНУ УПРАВЛЕНИЯ

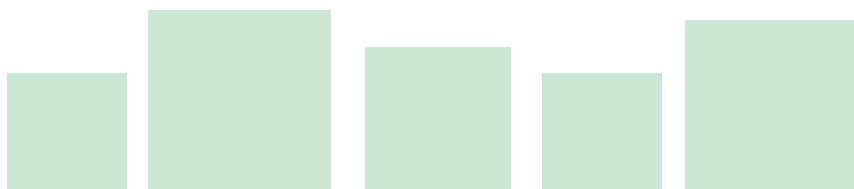
Сведения о размере вознаграждений, выплаченных членам Совета директоров Эмитента за 2008 год:

За отчетный период членам Совета директоров и Ревизионной Комиссии было выплачено вознаграждение за участие в работе Совета директоров, Ревизионной Комиссии и компенсации понесенных расходов, предусмотренных решением общего собрания акционеров, в размере 16,3 млн.руб.

Членам Совета директоров, которые одновременно занимали иные должности в эмитенте выплачивалась заработная плата и премии в соответствии с штатным расписанием и их должностью.

Соглашений относительно выплат членам Совета директоров в 2008 году не заключалось.

***Кодекс корпоративного поведения
ОСАО "РЕСО-Гарантия"
принят на Общем собрании акционеров
ОСАО "РЕСО-Гарантия"
25 июня 2004 г.***



Генеральный директор
ОСАО "РЕСО-Гарантия"

Раковщик Дмитрий Григорьевич

Год рождения: 1965 г.

Образование: высшее экономическое, высшее медицинское

Должности, занимаемые лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период: 1998-2004 гг.

Организация: ОАО "РЕСО-Гарантия"

Должность: Заместитель Генерального директора по Северо-Западному направлению

Период: 1999 - 2007 гг.

Организация: ООО "СМК "РЕСО-МЕД"

Должность: Генеральный директор

Период: 2004 г.- по настоящее время

Организация: ОСАО "РЕСО-Гарантия"

Должность: член Совета директоров, Генеральный директор

Период: 2005 г.- по настоящее время

Организация: ООО "КОРИС ассистанс (Санкт-Петербург)"

Должность: Член Совета директоров

Период: 2006 г.- по настоящее время

Организация: ООО "ОСЖ РЕСО-Гарантия"

Должность: Генеральный директор

Период: 2006 г.- по настоящее время

Организация: ООО "Автохаус, Санкт-Петербург"

Должность: Член Совета директоров

Период: 03.2006 - 06.2007 гг.

Организация: ООО "СМК "РЕСО-МЕД"

Должность: Член Совета директоров

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента: **доли не имеет**

Количество обыкновенных акций эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам эмитента: **опционы не предусмотрены**

Доли участия лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществ эмитента: **долей не имеет**

Доли принадлежащих лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества эмитента: **долей не имеет**

Количество акций дочернего или зависимого общества эмитента, которые могут быть приобретены лицом в результате осуществления прав по принадлежащим данному лицу опционам дочернего или зависимого общества эмитента: **опционы не предусмотрены**

Характер любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: **родственных связей не имеет**

Сведения о привлечении лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличия судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: **не привлекался**

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): **не занимал**



Корпоративное управление и информационная политика

PECO-Гарантия традиционно придерживается **высоких стандартов корпоративного управления**. Совершенствование соответствующих внутренних процедур является предметом постоянной заботы компании. PECO-Гарантия стремится построить такую систему корпоративного управления, которая позволила бы обеспечить максимально эффективную систему внутреннего контроля, создать прозрачную и понятную систему корпоративных управленческих процедур, которые бы обеспечили неукоснительное соблюдение прав и интересов акционеров. Мы уверены, что высокий уровень корпоративного управления делает компанию более надежной, достойной доверия клиентов и акционеров и, следовательно, ведет к повышению привлекательности компании, открывает новые возможности для развития.

Высшим органом управления компанией является **Общее собрание акционеров**. В период между собраниями общее руководство компанией осу-

ществляет **Совет директоров PECO-Гарантия**. Он исполняет важнейшие управленческие функции: определяет стратегию развития компании, ставит стратегические цели перед исполнительным менеджментом и контролирует их реализацию, назначает ключевых руководителей, совершенствует корпоративное управление.

В качестве экспертных органов Совета директоров выступают **Комитеты** - Комитет по аудиту, Комитет по вознаграждениям и Комитет по инвестициям, образованные в начале 2007 года - которые осуществляют предварительное рассмотрение наиболее важных вопросов деятельности компании и предоставляют Совету свои рекомендации. Активная работа Комитетов отражает стремление PECO-Гарантия к постоянному совершенствованию норм и процедур корпоративного управления, является действенным инструментом коммуникации и взаимодействия между Советом директоров и менеджментом компании.

В соответствии с общепринятыми мировыми стандартами корпоративного управления, в **состав Совета директоров** входят независимые директора, являющиеся высококлассными специалистами и имеющие высокий авторитет в профессиональном сообществе. В соответствии с мировой практикой, независимые члены Совета директоров не связаны с деятельностью компании, их задача - защищать интересы акционеров, вынося профессиональные суждения по ключевым вопросам развития компании. Независимые директора возглавляют Комитеты Совета директоров, что дает дополнительную гарантию акционерам в защите их интересов при принятии стратегических решений.

Совет директоров проводит оценку перспективных программ и планов, разработанных подразделениями компании, анализирует инвестиционную и финансовую стратегию компании в целом, вырабатывает рекомендации по вопросам взаимоотношений с акционерами и инвесторами, а также дает предварительную оценку всем крупным сделкам, заключаемым компанией. Основная цель Совета директоров - содействие повышению эффективности РЕСО-Гарантия в долгосрочной перспективе.

Один из ключевых **принципов корпоративного управления** РЕСО-Гарантия - открытость и прозрачность внутренних процедур и процессов компании для акционеров, партнеров по бизнесу, государственных регулирующих органов и персонала. Компания регулярно информирует заинтересованные стороны обо всех аспектах своей деятельности. РЕСО-Гарантия неуклонно соблюдает требования законодательства по публикации информации, подлежащей обязательному раскрытию. Компания своевременно реагирует на запросы СМИ, регулярно проводит пресс-конференции и другие открытые мероприятия, цель которых - не только максимально широко информировать все заинтересованные стороны о своей работе, но и регулярно получать обратную связь с целью дальнейшего совершенствования структуры корпоративного управления.

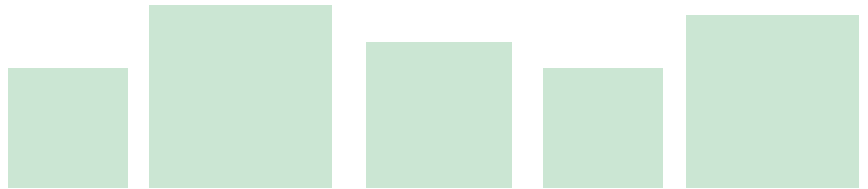
Столь же высокими требованиями к прозрачности мы руководствуемся во **внутрикорпоративных отношениях**. Топ-менеджмент компании регулярно общается с сотрудниками всех подразделений бэк-офиса, посещает в течение года не менее 10-15 филиалов в регионах. Руководители всех филиалов также регулярно посещают центральный офис. С 2007 года введена практика проведения видеоконференций с участием руководителей самых крупных филиалов компании.

Важным дополнительным информационным каналом являются **корпоративные СМИ** - "Журнал PECO" и "Газета PECO", издаваемые совокупным тиражом в 25.000 - 30.000 экз. Корпоративные издания дают возможность каждому получить всю информацию о происходящем в компании из первых рук. С 2005 года информация о компании доступна всем сотрудникам и на внутреннем корпоративном вебсайте PECO-Гарантия.

Еще в 2006 году PECO-Гарантия стала лауреатом премии "Золотая Саламандра" в номинации "Развитие и популяризация страхования", получив награду в номинации: "Корпоративное издание". Корпоративная "Газета PECO" выпус-

кается с ноября 2005 года, а издание "Журнал PECO", направленный на информирование не только сотрудников, но и клиентов, партнеров компании, выходит с 2000 года. В 2008 году семья корпоративных СМИ пополнилась новым приложением к "Журналу PECO", которое мы назвали "Университет PECO".

Принцип информационной открытости является одной из основ современного цивилизованного бизнеса. ОСАО "PECO-Гарантия" стремится своевременно информировать общественность обо всех событиях в жизни компании и максимально оперативно реагировать на запросы представителей СМИ и общественности.



Социальная ответственность

Страхование - особый бизнес, ведь главное в нашей работе - умение понять проблемы и чаяния людей, ограждать их от бед и забот, помочь почувствовать себя в безопасности.

Наша основная цель - поддержать тех, кто нуждается в нашей помощи.

Именно поэтому благотворительные программы РЕСО-Гарантия - это не дань моде, а продолжение нашей повседневной работы.

Адреса нашей помощи многочисленны, ведь мы стараемся оказать поддержку каждому, кому она действительно нужна.

Среди тех, кто постоянно получает помощь от РЕСО - Гарантия:

Те, кто охраняет природу.

РЕСО-Гарантия - активный член корпоративного "Панда-Клуба" Всемирного фонда дикой природы (WWF). Компания ежегодно делает пожертвование на осуществление уставной деятельности Фонда, а кроме того с каждого проданного полиса КАСКО перечисляет средства на реализацию программы WWF по защите климата России. При этом стоимость полиса для клиента не повышается. Зато каждый автовладелец, застрахованный в РЕСО-Гарантия, сможет ощутить свою причастность к охране родной природы: на его страховом полисе, как и на традиционной наклейке для заднего стекла, изображен медвежонок-панда. Приобретая зеленый полис "РЕСОавто", водитель получит вместе с ним информационный пакет WWF и, если захочет, сможет самостоятельно участвовать в работе Фонда.

Те, кто лечит людей.

Мы понимаем, что сегодня не каждый россиянин в состоянии воспользоваться нашими эффективными медицинскими страховыми продуктами, поэтому стараемся помочь развитию государственных медучреждений, способствовать укреплению и охране здоровья всех слоев населения. Среди адресов помощи РЕСО-Гарантия - Центральная медико-санитарная часть №58 Федерального медико-биологического агентства России, расположенная в городе Северодвинск Архангельской области, и НИИ нейрохирургии им. академика Н.Н.Бурденко РАМН.

Те, кто нас бережет.

Помощь милиции мы считаем своим долгом: ведь милиционеры и работники страхового бизнеса делают общее дело - помогают людям чувствовать себя в безопасности. Как и в предыдущем году, РЕСО-Гарантия откликнулась на призыв командования Привожского округа внутренних войск МВД России и помогла в подготовке новогодних подарков для детей, чьи родители-военные погибли при выполнении боевых задач, а также детей из Чечни, Северной и Южной Осетии, пострадавших в ходе боевых действий на территории этих республик. С нашей помощью более 850 детей во всех уголках России, получили к празднику сладости и мобильные телефоны, а новые карнавальные костюмы и оборудование для компьютерных классов порадовали школьников Аргуна, Владикавказа и Цхинвала.

Те, кто живет с нами рядом.

РЕСО-Гарантия и ее многочисленные филиалы дорожат своей репутацией добропорядочного соседа, поэтому много внимания уделяют благоустройству территорий, созданию благоприятной городской среды, взаимодействию с муниципальными службами и общественными организациями на местах. Самое важное для нас - помощь людям, живущим рядом с нами.

Так, мы содействовали благоустройству подмосковного Щелково, взяв на себя расходы по оформлению нескольких цветочных композиций и клумб в зонах отдыха, зеленых зонах вокруг магистралей этого населенного пункта.

Также РЕСО-Гарантия предложила помощь "Федерации пожарно-прикладного спорта Московской области" для укрепления материальной базы этой организации на территории Рузского района. Предложение это было с благодарностью принято, ведь огнеборцы и страховщики вместе ведут важную работу по профилактике пожаров и сохранности строений и имущества от огня.

Тем, кто только растет.

Дети и их будущее - предмет заботы и внимания РЕСО-Гарантия. Мы поддерживаем те социальные проекты и акции, которые помогают детям расти здоровыми и развивать свои таланты.

Поэтому мы помогли школьным отрядам юных инспекторов движения Павлово-Посадского района Московской области, выделив средства на борьбу с детским травматизмом, проведение районного и участие в областном конкурсе юных дорожных инспекторов.

Наро-Фоминский филиал компании стал спонсором баскетбольной команды одной из местных школ, а Пензенский - традиционно поддерживает участников Всероссийского фестиваля-конкурса юных вокалистов "Муравейник".

Помощь детям может потребоваться не только деньгами - сотрудники Новосибирского филиала компании организовали в своем офисе передвижной донорский пункт и сдали для пациентов детского онкогематологического центра около 40 литров крови, а компенсацию за сданную кровь потратили на игрушки детям из детского дома.

**Те, кто отчаянно нуждается
в помощи.**

Благотворительный фонд Сергея Саркисова, куда по примеру своего лидера РЕСОВцы вносят свои пожертвования, в 2008 году помог "Дому милосердия" для пожилых прихожан и инвалидов, опекаемых одним из приходов Минской епархии Белорусской православной церкви (для пациентов приобретено офтальмологическое оборудование) и Карабановскому детскому дому во Владимирской области (оплачен ремонт электрооборудования в мастерских, спортзале и изостудии, благоустроены спальни воспитанников).

С апреля 2008 года РЕСО-Гарантия совместно с благотворительным фондом САФ осуществляет программу частных пожертвований "Им нужна ваша помощь". За это время сотрудники РЕСО-Гарантия собрали 209 559 рублей в пользу 5 благотворительных организаций.

На эти средства было сделано семь операций детям с большим сердцем - подопечным РОО "Центр гуманитарных программ", построены теплые вольеры для питомцев приюта по спасению животных "ЭКО", приобретены лекарства и продукты для тех, кого опекает Фонд помощи престарелым "Доброе дело", через фонд "Детские домики" оказана помощь воспитанникам детских домов и приютов Калужской области и Москвы, РООИ "Творческое партнерство" провело занятия по арт-терапии с тяжелобольными пациентами НИИ Детской онкологии и гематологии, Морозовской больницы и РДКБ.

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

по состоянию на 31 декабря 2008 года (тыс. руб.)

АКТИВ	На начало отчетного года	На конец отчетного периода	ПАССИВ	На начало отчетного года	На конец отчетного периода
Нематериальные активы	121	102			
Инвестиции	15084335	20283792	II. Капитал и резервы		
в том числе:			Уставный капитал	3100000	3100000
здания	495206	543850	Добавочный капитал	388006	387857
финансовые вложения в дочерние, зависимые общества и другие организации	9895118	7451063	Резервный капитал	696262	851262
иные инвестиции	4694011	12288879	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	2554725	3278600
Доля перестраховщиков в страховых резервах	215055	222019	Итого по разделу II	6738993	7617719
в том числе:			III. Страховые резервы		
в резервах по страхованию жизни	-	-	Резервы по страхованию жизни	431332	488962
в резерве незаработанной премии	80420	174568	Резерв незаработанной премии	14328569	13318254
в резервах убытков	134635	47451	Резервы убытков	5645544	6583545
Дебиторская задолженность по операциям страхования, сострахования	8980445	6000332	Другие страховые резервы	1136493	2828429
в том числе:			Итого по разделу III	21541938	23219190
страхователи	8973948	5984334	IV. Обязательства		
страховые агенты	6497	15998	Отложенные налоговые обязательства	-	-
Дебиторская задолженность по операциям перестрахования	216436	165372	Краткосрочные займы и кредиты	-	-
Прочая дебиторская задолженность, платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты	1183898	346896	Кредиторская задолженность по операциям страхования, сострахования	2235318	2044265
платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты	1065703	2629041	Кредиторская задолженность по операциям перестрахования	126185	139957
Основные средства	1947892	2212024	Прочая кредиторская задолженность	511216	535593
Незавершенное строительство	260833	284969	Доходы будущих периодов	990	3498
Отложенные налоговые активы	44842	172630	Резервы предстоящих расходов	-	-
Запасы	81981	205009	Резервы предупредительных мероприятий	6754	5727
Денежные средства	1959472	962401	Прочие обязательства	-	-
Иные активы	120381	81362	Итого по разделу IV	2880463	2729040
Итого по разделу 1	31161394	33565949	БАЛАНС	31161394	33565949

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ

за 2008 год (тыс. руб.)



	За отчетный период	За аналогичный период прошлого года
I. Страхование жизни		
Страховые премии (взносы) - нетто перестрахование	122174	165536
страховые премии (взносы) - всего	122174	165536
переданные перестраховщикам	-	-
Доходы по инвестициям	32670	38886
Выплаты по договорам страхования - нетто перестрахование	(38969)	(54247)
выплаты по договорам страхования - всего	(38969)	(54247)
доля перестраховщиков	-	-
Изменение резервов по страхованию жизни - нетто перестрахование	(57630)	(183535)
изменение резервов по страхованию жизни - всего	(57630)	(183535)
изменение доли перестраховщиков в резервах	-	-
Расходы по ведению страховых операций - нетто перестрахование	(13937)	(40894)
затраты по заключению договоров страхования	(13937)	(40894)
Расходы по инвестициям	-	-
Результат от операций по страхованию жизни	44308	(74254)
II. Страхование иное, чем страхование жизни		
Страховые премии - нетто перестрахование	30009427	31235255
страховые премии (взносы) - всего	30452019	31589889
переданные перестраховщикам	(442592)	(354634)
Изменение резерва незаработанной премии - нетто перестрахование	1104463	(4805514)
изменение резерва незаработанной премии - всего	1010315	(4731274)
изменение доли перестраховщиков в резерве	94148	(74240)

Состоявшиеся убытки - нетто перестрахование	(16601412)	(13912527)
Выплаты по договорам страхования - нетто перестрахование	(15576227)	(11564596)
выплаты по договорам страхования - всего	(15628459)	(11754049)
доля перестраховщиков	52232	189453
Изменение резервов убытков - нетто перестрахование	(1025185)	(2347931)
изменение резервов убытков - всего	(938001)	(1931458)
изменение доли перестраховщиков в резервах	(87184)	(416473)
Изменение других страховых резервов	(1691936)	(28381)
Отчисления от страховых премий	(204988)	(180894)
Расходы по ведению страховых операций - нетто перестрахование	(9353435)	(8452551)
Результат от операций страхования иного, чем страхование жизни	3262119	3855388

III. Прочие доходы и расходы, не отнесенные в разделы I и II

Доходы по инвестициям	1716562	1082540
Расходы по инвестициям	(2525134)	(87383)
Управленческие расходы	(1093396)	(974800)
Прочие доходы, кроме доходов, связанных с инвестициями	6331455	1060766
Прочие расходы, кроме расходов, связанных с инвестициями	(6094350)	(1430146)
Прибыль (убыток) до налогообложения	1641564	3432111
Отложенные налоговые активы	127788	41496
Отложенные налоговые обязательства	-	20392
Текущий налог на прибыль	(890626)	(913688)
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	878726	2580311

Аудитор

ЗАО «Грант Торнтон»
зарегистрировано
по юридическому адресу:
123007, г. Москва,
Хорошевское шоссе, д. 32А
ОГРН 1027700115409

Лицензия
на осуществление
аудиторской деятельности
Е 002758 от 10 декабря
2002 года сроком
до 2012 года.

Аудлируемое лицо

Открытое страховое
акционерное общество
«РЕСО-Гарантия»
117105, г. Москва,
Нагорный пр-д, д. 6
ОГРН 1027700042413

Лицензии

Федеральной службы
страхового надзора.

С № 1209 77
на осуществление
страхования
от 9 декабря 2005 г.
Срок действия:
страхование жизни,
пенсионное страхование,
стархование ренты
до 1 июля 2007 года,
остальные виды
страхования - не
ограничен.
Регистрационный
номер 1209.

П № 1209 77
на осуществление
перестрахования.
Срок действия не
ограничен.
Регистрационный
номер 1209.

Accountants, Tax and Legal Advisers

Grant Thornton ZAO
32 A, Khorochevskoye Shosse,
Moscow 123007, Russia

T +7 495 258 99 90
F +7 495 580 91 96

Аудиторы, Консультанты по
налоговым и юридическим вопросам

ЗАО Грант Торнтон
Россия, 123007, Москва
Хорошевское шоссе, д.32 А

T +7 495 258 99 90
F +7 495 580 91 96

www.gtrus.ru

Member of Grant Thornton International Ltd

Заключение независимой аудиторской фирмы по бухгалтерской (финансовой) отчетности



**Акционерам
Открытого страхового акционерного общества
«РЕСО-Гарантия»
117105, г. Москва,
Нагорный пр., д. 6**

Закрытое акционерное общество «Грант Торнтон» провело аудиторскую проверку прилагаемой бухгалтерской (финансовой) отчетности Открытого страхового акционерного общества «РЕСО-Гарантия» за период с 1 января по 31 декабря 2008 года включительно. Бухгалтерская (финансовая) отчетность Открытого страхового акционерного общества «РЕСО-Гарантия» состоит из бухгалтерского баланса; отчета о прибылях и убытках; приложений к бухгалтерскому балансу и отчету о прибылях и убытках; пояснительной записки. Данные отчеты подготовлены руководством Открытого страхового акционерного общества «РЕСО-Гарантия» исходя из законодательства Российской Федерации. Ответственность за подготовку и представление данной отчетности несет руководство Открытого страхового акционерного общества «РЕСО-Гарантия». Наша обязанность заключается в том, чтобы высказать мнение о данной отчетности на основе проведенной аудиторской проверки.

Мы проводили аудит в соответствии с Федеральным законом от 30 декабря 2008 года № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности». Аудит планировался и проводился в соответствии с федеральными правилами (стандартами) аудиторской деятельности и внутрифирменными стандартами по аудиту таким образом, чтобы получить разумную уверенность в том, что бухгалтерская (финансовая) отчетность не содержит существенных искажений. Аудит проводился на выборочной основе и включал в себя изучение на основе тестирования доказательств, подтверждающих числовые показатели бухгалтерской (финансовой) отчетности и раскрытие в ней информации о финансово-хозяйственной деятельности, оценку соблюдения принципов и правил бухгалтерского учета, применяемых при подготовке бухгалтерской (финансовой) отчетности, рассмотрение основных оценочных показателей, полученных руководством аудируемого лица, а также оценку представления бухгалтерской (финансовой) отчетности. Мы полагаем, что проведенная аудиторская проверка представляет достаточные основания для выражения нашего мнения о достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности.

По нашему мнению бухгалтерская (финансовая) отчетность Открытого страхового акционерного общества «РЕСО-Гарантия» отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение Открытого страхового акционерного общества «РЕСО-Гарантия» на 31 декабря 2008 года и результаты его финансово-хозяйственной деятельности за период с 1 января по 31 декабря 2008 года включительно в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации в части подготовки бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Директор

(Квалификационный аттестат на право осуществления
аудиторской деятельности в области аудита страховщиков
№ К 015435, выдан Аудиторской комиссией Минфина России
8 апреля 2004 г.)

г.Москва

28 марта 2009 г.



В.Н.Лапов