Утвержден

Решением Совета директоров

АО «МХК «ЕвроХим» от 28.05.2024

(протокол заседания Совета директоров от 31.05.2024)

**ГОДОВОЙ ОТЧЕТ**

**АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА**

**«Минерально-химическая компания «ЕвроХим»**

за 2023 год

 Генеральный директор \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ О.В. Ширяев

*(подпись)*

**2. Информация об обществе и его положение в отрасли**

***2.1. Положение Общества в отрасли***

Группа компаний «МХК «ЕвроХим» включает в себя материнскую компанию – Акционерное общество «Минерально-химическая компания «ЕвроХим» («материнская компания») и ее дочерние компании (в совокупности – «Группа»).

Основным видом деятельности АО «МХК «ЕвроХим» является деятельность по управлению финансово-промышленными группами.

АО «МХК «ЕвроХим», учрежденное в 2001 году, является крупнейшей агрохимической компанией России и входит в десятку мировых лидеров по производству удобрений. Общество динамично развивается – в течение года после начала деятельности Общество сделало шаг от финансового инвестора в промышленные активы к вертикально интегрированной компании. C этого времени Общество быстро развивалось, диверсифицируя свою деятельность и приобретая контроль над другими аспектами деятельности, такими как логистика и дистрибуция.

Сегодня Группа ЕвроХим объединяет предприятия по добыче минерального сырья и производству минеральных удобрений, продукции органического синтеза, кормовых фосфатов, а также логистическую инфраструктуру и широкую сбытовую сеть в основных сельскохозяйственных регионах России и за рубежом. Группа является крупнейшим производителем минеральных удобрений в России, входит в десятку крупнейших мировых производителей минеральных удобрений.

Основной деятельностью Группы является производство минеральных удобрений (азотных, фосфорных и калийных), а также добыча полезных ископаемых (апатитов, фосфоритов, железной руды и калия) и сбытовая деятельность. Производственные мощности Группы расположены на территории Российской Федерации и Казахстана, Группа также имеет представительство в Республике Беларусь.

По оценкам аналитиков, в 2023 году мировой экспорт удобрений увеличился на 3% до 213 млн тонн. Росту предложения способствовала нормализация поставок российских и белорусских экспортеров, которые научились работать в текущих геополитических условиях. Снижение цен по всем видам удобрений стимулировало импорт после 2022 года, когда на фоне аномально высоких цен закупки были существенно ниже. При этом, поставки были ограничены введенными Китаем квотами на экспорт азотных и фосфорных удобрений и недостаточным предложением фосфатных удобрений. Экономика сельхозпроизводителей в целом была позитивной, поскольку цены на удобрения снижались быстрее, чем цены на зерновые и масличные культуры.

В 2023 году общий объем продаж Группы «ЕвроХим» вырос на 5% до 16,9 млн тонн по сравнению с 16,1 млн тонн за 12 месяцев 2022 года в основном за счет роста продаж по всем видам удобрений. Благодаря нашей диверсифицированной и хорошо развитой глобальной платформе сбыта и распределения продукции мы смогли разместить нашу продукцию на ключевых рынках, несмотря на сложный год для сектора удобрений в целом

Объем продаж в азотном сегменте вырос на 10% до 5,6 млн тонн, продажи фосфорных и комплексных удобрений – на 17%.

Объем продаж калийных удобрений значительно вырос на 71% до 1,4 млн тонн по мере наращивания калийных мощностей.

Объем продаж железорудного концентрата снизился на 9%, тогда как объем продаж индустриальных продуктов вырос на 6%.

2.2. ***Приоритетные направления деятельности Общества***

В сложившихся экономических условиях стратегия Общества направлена на улучшение эффективности и гибкости в азотном и фосфорном сегментах и инвестирование в расширение калийного производства, что позволит увеличить диверсификацию и прибыльность производства. Общество постоянно отслеживает рентабельность производства различных видов продукции и управляет производством таким образом, чтобы сфокусировать основные ресурсы на наиболее конкурентоспособных продуктах, по которым Общество имеет относительно низкую себестоимость и способен сохранять и увеличивать данное преимущество.

Вместе с тем, следует отметить, что Советом директоров Общества не принималось решений об определении приоритетных направлений его деятельности.

***2.3. Отчет Совета директоров о результатах развития Общества по приоритетным направлениям деятельности***

В Годовом отчете за 2023 год данная информация не раскрывается ввиду отсутствия решений Совета директоров об определении приоритетных направлений деятельности Общества.

2.4. ***Перспективы развития Общества***

Группа развивает сегмент азотных удобрений (строительство завода по производству аммиака и карбамида в Кингисеппе), комплексных и специальных (водорастворимых) видов удобрений (строительство производства нитрата калия в Невинномысске), органических продуктов (метанол), фосфатных удобрений (развитие комплексов в Казахстане и Ковдоре), а также осуществляет строительство портового комплекса в Усть-Луге. ЕвроХим наращивает производственные мощности: на сегодня компания входит в десятку крупнейших мировых производителей минеральных удобрений и в пятерку – по уровню выручки.

Ниже приведены основные инвестиционные проекты Группы и их статус реализации:

Усольский калийный комбинат продолжает расширять первую очередь комбината, и к концу 2024г. ЕвроХим планирует увеличить мощность до 2,9 млн тонн. Параллельно компания приступила к реализации 2-ой очереди комбината – строительству флотационной фабрики мощностью 1,8 млн тонн. Производство хлористого калия в 2023 году составило 2,5 млн тонн.

На калийном комбинате «ВолгаКалий» в 2023 году производство хлористого калия увеличилось на 34%, до 0,7 млн тонн, по сравнению с предыдущим годом за счет ввода в эксплуатацию новых комбайнов «Урал» и ствола № 2 в августе 2023 года.

Компания продолжает работы по строительству терминала в порту Усть-Луга для отгрузки жидких и насыпных продуктов. В 2023 году в тестовом режиме была начата перевалка жидкого аммиака, основные работы по строительству береговых зданий и сооружений терминала планируется завершить в 2025 году. Порт будет служить важным логистическим терминалом для продукции, прибывающей по железной дороге с предприятий комплекса «ЕвроХим-Северо-Запад», расположенного менее чем в 50 километрах, а также для других грузов Группы ЕвроХим и сторонних производителей.

В 2023 году компания возобновила ключевые работы по проекту «ЕвроХим Северо-Запад-2» в Кингисеппе (Ленинградская область) с планируемым сроком запуска производства в 2027 году, проектная мощность завода составит 1 млн тонн аммиака и 1,4 млн тонн карбамида в год.

Также Группа планирует строительство завода по производству удобрений и промышленной продукции в Казахстане, готовит к запуску производство нитрата калия на Невинномысском Азоте и модернизирует и расширяет другие действующие мощности.

***2.5. Управление рисками***

Корпоративная система управления рисками обеспечивает непрерывный процесс идентификации, измерения, контроля и отчетности в отношении ключевых рисков. Она направлена на достижение стратегических целей и минимизации неблагоприятных последствий для финансового состояния Общества.

Общество проводит активную, непрерывную политику по управлению рисками, которая входит в зону ответственности всех сотрудников. Основополагающим принципом является нахождение оптимального соотношения между предполагаемым риском и ожидаемой доходностью.

Можно выделить следующие группы рисков, связанных с деятельностью Общества:

* Отраслевые риски;
* Страновые и региональные риски;
* Финансовые риски;
* Правовые риски;
* Риск потери деловой репутации (репутационный риск);
* Стратегический риск;
* Риски, связанные с деятельностью Общества;
* Риск информационной безопасности;
* Экологический риск;
* Природно-климатический риск;
* Иные риски, которые являются существенными для Общества.

2.5.1. Отраслевые риски

Конкурентоспособность компаний в отрасли минеральных удобрений в основном зависит от себестоимости производства и доставки продуктов на целевые рынки. Преимущество Группы ЕвроХим по себестоимости обусловлено вертикально-интегрированной моделью бизнеса, основанной на наличии собственной сырьевой базы, производственного цикла, контроля над продажами и широкой сетью дистрибуции собственной продукции.

Закупка сырья и материалов

На рынке Российской Федерации:

На деятельность Группы оказывает влияние рост цен на газ.

Меры по снижению:

- Вертикальная интеграция;

- Глубокая модернизация производства аммиака в целях сокращения затрат на газ;

- Запуск производства продукции с более высокой добавленной стоимостью и специализированной продукции премиум-класса.

Также существует риск повышения цен на оборудование, материалы и услуги, закупаемые компаниями Группы у российских поставщиков.

На рынках за пределами Российской Федерации:

В общем объеме закупок Группы сохраняется доля импортных поставок, поэтому существуют риски, связанные с возможным повышением цен и усложнением логистики. При этом организована и ведётся постоянная работа по повышению информированности о возможных рисках по конкретным закупаемым позициям, а также превентивная работа по минимизации влияния рисков и поиску альтернативных позиций и маршрутов. По мнению Группы ЕвроХим, с учётом текущего уровня зрелости управления, данные риски не окажут существенного негативного влияния на финансовые показатели Группы ЕвроХим, а также на исполнение обязательств Общества.

Поставки готовой продукции

На рынке Российской Федерации:

Группа ЕвроХим постоянно отслеживает конкурентоспособность продукции и управляет производственной программой таким образом, чтобы сфокусировать основные ресурсы на наиболее высокомаржинальных продуктах, по которым имеет относительно низкую себестоимость и способность сохранить и увеличить данное преимущество. Присутствие во всех трех сегментах рынка минеральных удобрений, по мнению Общества, является значительным преимуществом. Цены на продукцию и сырье в каждом отдельном сегменте рынка могут подвергаться значительным и неравномерным колебаниям, что создает риск резкого снижения денежных потоков в каком-либо из сегментов. Распределение этого риска между тремя рынками, обладающими собственной внутренней динамикой, позволяет сохранять способность привлекать долговой капитал на приемлемых условиях в периоды волатильности, что в свою очередь, дает возможность реализовывать появляющиеся на рынке инвестиционные возможности.

Риски внутреннего регулирования включают возможные уменьшения объемов поддержки сельхозпроизводителей, ограничения экспортных субсидий, определение плановых посевных площадей, требования к выращиванию определенных видов культур, а также ограничения на использование минеральных удобрений.

Для снижения данного риска Группа планирует продолжать активную работу в направлении разумного снижения издержек: оптимизация затрат и их структуры. Также Общество проводит постоянную глубокую модернизацию производства и анализирует потребности рынков. Все это позволит снизить негативное влияние на его деятельность и исполнить обязательства по ценным бумагам.

Тип риска: Снижение цен на азотные удобрения.

Описание: Новые поставки из регионов с низкой стоимостью газа могут привести к неблагоприятным изменениям в соотношении себестоимости продукции Группы и других производителей.

Меры по снижению:

- Сокращение затрат, глубокая модернизация и повышение эффективности производства аммиака;

- Интеграция газодобывающих активов;

- Внедрение инноваций и движение в сторону специализированной продукции.

Тип риска: Снижение цен на фосфорные удобрения.

Описание:

- Новые поставки из регионов с низкой стоимостью сырья могут привести к неблагоприятным изменениям в соотношении себестоимости продукции Компании и других производителей;

- Частичная зависимость от сторонних поставок фосфатной руды.

Меры по снижению:

- Увеличение ресурсной базы фосфатной руды;

- Укрепление позиции Группы на внутренних рынках;

- Планомерное сокращение логистических затрат.

Тип риска: Снижение цены на железорудный концентрат.

Описание: Снижение цен на железорудный концентрат создает риск для денежного потока Группы.

Меры по снижению: Использование механизмов хеджирования цен на железорудный концентрат.

Тип риска: Продолжение роста поставок со стороны конкурентов.

Описание: Продолжающийся избыток предложения всех типов удобрений и железной руды оказывает давление на цены, опуская их до уровня рентабельности и ниже.

Меры по снижению:

- Меры по поддержке конкурентоспособного уровня себестоимости;

- Наращивание дифференциации продукции;

- Продвижение потребительских сервисов с добавленной стоимостью.

На рынках за пределами Российской Федерации:

Деловая активность Группы остается конкурентоспособной даже с учётом повышенной напряжённости и нестабильности на рынках. Это связано с эффективным управлением рисками, более выгодным по сравнению с конкурентами положением на кривой затрат, стратегической важностью производимой продукции во всем мире, глобальной сетью и гибкостью реагирования на кризисные ситуации.

Программы стимулирования национальных экономик, включая субсидирование сельского хозяйства, в крупнейших странах-импортерах оказывает положительное влияние на цены на минеральные удобрения.

Цены на продукцию Группы также изменяются в зависимости от сезонных колебаний спроса и предложения. Помимо этого, спрос определяется такими факторами как рост населения, площади посевных и степень внесения удобрений. Предложение в свою очередь зависит от глобальных запасов удобрений, стоимости сырья, государственных политик и объемов глобальной торговли. Также, неблагоприятные погодные условия могут оказать существенное воздействие как на выращивание сельскохозяйственной продукции, так и на возможность своевременного внесения удобрений. Основными последствиями реализации указанных выше рисков является снижение прибыли Группы ЕвроХим.

Группа ЕвроХим участвует в конкурентной борьбе среди целого ряда крупных мировых производителей удобрений, включающих государственные и субсидированные предприятия. Некоторые из компаний-конкурентов обладают преимуществами: значительной ресурсной базой, функциональным расположением вблизи источников сырья, поставщиков и покупателей и долгосрочными торговыми связями с глобальными участниками рынка.

При этом, грамотная работа на рынках сбыта, аналитика и проводимые мероприятия позволяют оценивать уровень указанных рисков как некритичный для деятельности Группы и полагать, что данные риски не окажут существенного влияния на способность Общества исполнять обязательства по ценным бумагам.

2.5.2. Страновые и региональные риски

Страновые риски:

Группа осуществляет деятельность в секторе минеральных удобрений и реализует свою продукцию в России, а также в другие страны. Изменение политической ситуации, забастовки, стихийные бедствия в регионах присутствия могут негативно сказаться на бизнесе и, как следствие, на финансовом положении Группы.

Существенное влияние на российскую экономику также оказывают снижение рыночной конъюнктуры и спады деловой активности в других странах мира.

Экономические санкции могут привести к снижению объема зарубежных инвестиций в Россию. Введение экономических санкций в отношении российских граждан и юридических лиц со стороны Европейского Союза, Швейцарии, Соединенных Штатов Америки, Японии, Канады, Австралии и других стран привело к увеличению экономической неопределенности, в том числе большей волатильности на рынках капитала и курса национальной валюты, сокращению объема иностранных и внутренних прямых инвестиций, а также существенному снижению доступности источников долгового финансирования.

Региональные риски:

Основные предприятия Группы ЕвроХим и ее дочерние предприятия расположены в Европейской части Российской Федерации в регионах с развитой промышленной и социальной инфраструктурой, сравнительной географической близостью друг к другу, к странам Запада и крупным морским портам. Часть дистрибьютерской сети охватывает некоторые страны СНГ, что привносит риски данных государств, однако, объемы возможных потерь в масштабах Группы являются несущественными.

Логистика экспорта товаров из России усложнилась из-за отказа ряда судоходных компаний от доставки в/из портов России, а также отказа ряда европейских портов от перевалки грузов из России. На данный момент компания перенаправила значительную часть текущих перевозок и контролирует ситуацию на ежедневной основе.

Группа оценивает политическую и экономическую ситуацию в регионах присутствия как стабильную и прогнозируемую.

Учитывая все вышеизложенные обстоятельства, можно сделать вывод об отсутствии специфических региональных рисков.

В случае негативного развития ситуации в российской экономике, а также в случае наступления форс-мажорных обстоятельств (военных конфликтов, введения чрезвычайного положения и забастовок, стихийных бедствий в России в целом или в отдельно взятом регионе) или в случае возможного прекращения транспортного сообщения в связи с удаленностью и/или труднодоступностью отдельного региона (нескольких регионов) Группой предусмотрена реализация мер по антикризисному управлению с целью максимального снижения негативного воздействия внешних факторов на бизнес Группы.

При этом географические особенности основных регионов присутствия Группы ЕвроХим не подвержены стихийным бедствиям (в т.ч. ураганы, наводнения, землетрясения и пр.). Все регионы присутствия Группы имеют высокую транспортную доступность, что сводит риск возможного прекращения транспортного сообщения в связи с удаленностью и/или труднодоступностью региона к минимуму.

2.5.3. Финансовые риски

В ходе своей деятельности Группа подвержена ряду финансовых рисков: валютному, ценовому, кредитному, а также риску изменения процентных ставок и риску ликвидности.

Система управления рисками Общества направлена на минимизацию потенциального негативного влияния этих рисков на финансовые показатели Группы.

Риски изменения процентных ставок

Портфель заемных средств Группы представлен, в большей части, обязательствами под плавающую ставку, что означает подверженность Группы процентному риску.

В целях управления риском увеличения процентых расходов в случае неблагоприятного движения рыночных процентных ставок, Группа ЕвроХим балансирует соотношение заимствований с фиксированной и плавающей ставкой в соответствии с динамикой межбанковских процентных ставок.

Доходы и денежные потоки от операционной деятельности Группы не зависят от изменений рыночных процентных ставок. Основной процентный риск Группы возникает в связи с долгосрочными и краткосрочными кредитами и займами.

Валютные риски

Выручка Группы, расходы, капитальные вложения и заемные средства номинированы как в иностранной валюте, так и в российских рублях, что означает подверженность Группы валютному риску. Поскольку наибольшая часть экспортной выручки номинирована или, тем или иным путем, привязана к доллару США, значительные изменения курса рубля по отношению к доллару США могут оказать негативное влияние на деятельность Группы ЕвроХим, основная часть расходов которой выражена в рублях. Данный риск носит структурный характер и не может быть полностью устранён.

Основным показателем, характеризующим подверженность Общества валютному риску, является открытая валютная позиция. Открытая валютная позиция представляет собой количественную оценку несоответствия активов и обязательств по срокам и объёмам, выраженных в определённой валюте.

Задача активного управления валютным риском направлена на управление транзакционной части валютной позиции, т.к. структурная часть в значительной степени подвержена другим видам риска, таким как ценовой или стратегический.

В целях управления валютным риском Группа применяет естественное хеджирование через балансировку денежных потоков от основной деятельности, прибегая к операциям с валютными деривативами во вторую очередь.

Риск ликвидности

Риск ликвидности возникает в связи потенциальной неспособностью Группы расплатиться по своим обязательствам в срок и в полном объёме в силу несбалансированности между требованиями и обязательствами, либо в силу возникновения непредвиденных оттоков денежных средств.

Подход Группы к управлению риском ликвидности заключается в ежедневном расчете платежной позиции на краткосрочном горизонте, а также планировании и прогнозировании движения денежных средств на долгосрочном горизонте. Для покрытия непредвиденных отклонений от запланированных величин и/или сроков платежей, Группа поддерживает достаточной объем резерва ликвидности.

При этом Группа стремится минимизировать свободные денежные средства, обеспечивая наличие достаточного объема средств в рамках невыбранных юридически обязывающих кредитных линий, доступных всей Группе.

Ценовые риски

Риск изменения цен на товары возникает из-за колебаний цен при закупке сырья и продаже продукции Группы. Основным сырьем, используемым Группой в производстве удобрений, являются природный газ, энергия, апатит и калий. Группа располагает собственными запасами апатита и калия, которые в большей степени покрывают потребности Группы в данном сырье.

Управление ценовым риском на продукцию Группы осуществляется с помощью прогнозирования будущего рыночного спроса и цен и использования результатов анализа рисков при принятии решений. Экономические преимущества и снижение подверженности риску изменения цен на товары достигаются за счет использования вертикально интегрированной бизнес-модели Группы. Дополнительное преимущество в контексте управления ценовыми рисками обеспечивается благодаря наличию развитой дистрибуторской сети.

Кредитный риск

Кредитный риск возникает в связи с возможным неисполнением обязательств контрагентами Общества по операциям. Финансовые активы, по которым у компаний Группы возникает потенциальный кредитный риск, представлены дебиторской задолженностью покупателей, авансами поставщикам и подрядчикам, а также денежными средствами и банковскими депозитами.

Мониторинг и контроль за кредитным риском осуществляется на ежедневной основе. Управление кредитным риском Группы осуществляется в соответствие с Кредитной политикой и прочими локальными нормативными документами. Анализ кредитного качества каждого покупателя, поставщика или подрядчика проводится до момента заключения договора.

В отношении контрагентов, которые не отвечают требованиям по кредитному качеству, взаимоотношения осуществляются только на безрисковых условиях: предоплата – для покупателей, постоплата – для поставщиков и подрядчиков, либо, применяются инструменты покрытия кредитного риска, такие как аккредитивы или банковские гарантии.

С учетом реализации кредитной политики руководство Группы рассматривает кредитный риск как несущественный.

Предполагаемые действия Общества на случай отрицательного влияния изменения процентных ставок, валютного курса, инфляции:

В случае возникновения одного или нескольких перечисленных выше рисков, Общество предпримет все возможные меры по минимизации негативных последствий.

Существенная часть затрат Компании, связанных со строительством, выплатой заработной платы и стоимостью энергоресурсов, зависят от уровня инфляции в России. Высокие темпы инфляции в условиях конкуренции могут помешать полностью учитывать увеличение затрат в цене продукции и таким образом, поддержать соответствующий уровень маржи.

При этом, рост инфляции имеет крайне ограниченное воздействие на Группу, в случае, если основным фактором данного роста является ослабление курса рубля. Для уменьшения влияния инфляционного риска проводится постоянная работа по снижению издержек производства, оптимизации управления, а также разработка конкурентной ценовой политики.

2.5.4. Правовые риски

Общество и подконтрольные Обществу организации, имеющие для него существенное значение, строят свою деятельность на четком соответствии валютному законодательству, законодательству о налогах и сборах, таможенному законодательству, требованиям по лицензированию основной деятельности Общества и подконтрольных Обществу организаций, имеющих для него существенное значение, а также лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы), отслеживают и своевременно реагируют на изменения в них, а также стремятся к конструктивному диалогу с регулирующими органами в вопросах интерпретации норм законодательства.

Риски, связанные с изменениями валютного законодательства:

На рынке Российской Федерации:

Изменение валютного регулирования может негативно отразиться на исполнении обязательств по договорам, ранее заключенным с российскими и иностранными контрагентами, предусматривающим необходимость совершения платежей по ним в иностранной валюте и потребовать заключения дополнительных соглашений к соответствующим договорам (контрактам).

На рынках за пределами Российской Федерации:

Риски изменения валютного законодательства в странах, где Группа осуществляет экспортную деятельность, минимальны, тем не менее, в случаях изменений, Группа ЕвроХим предпримет все действия, направленные на соблюдения новых норм.

Риски, связанные с изменениями законодательства о налогах и сборах:

На рынке Российской Федерации:

Руководство Группы считает, что положения налогового законодательства интерпретированы им корректно и налоговая позиция Группы будет подтверждена.

Для тех случаев, когда, по мнению руководства, существует высокая вероятность того, что некоторые позиции Группы в отношении налогового законодательства могут оказаться несостоятельными в случае их оспаривания налоговыми органами, Группа создает резервы под соответствующие налоги, штрафы и пени. По итогам последних трех завершенных лет такие резервы не создавались.

На рынках за пределами Российской Федерации:

Деятельность Группы ЕвроХим на внешних рынках может быть подвержена рискам изменения налогового законодательства иностранных государств, а также рискам, связанным с изменением условий ныне действующих соглашений об избежании двойного налогообложения, заключенных Российской Федерацией с другими государствами, в том числе, рискам, связанным с прекращением действия таких соглашений.

Риски, связанные с изменением налогового законодательства на рынках за пределами Российской Федерации Группа расценивает как минимальные в связи с тем, что Общество является резидентом Российской Федерации, которая, в свою очередь, имеет обширный ряд соглашений об избежании двойного налогообложения.

Риски, связанные с изменениями правил таможенного контроля и таможенных пошлин:

При осуществлении экспорта товаров и услуг Группа может быть подвержена рискам изменения правил таможенного контроля и пошлин на внешних рынках. В этом случае Группа предпримет все меры по предотвращению и контролю за рисками изменения таможенного регулирования.

Риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности Общества (подконтрольных Обществу организаций, имеющих для него существенное значение), а также лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

На рынке Российской Федерации:

Дочерние компании Общества владеют, среди прочих, действующими лицензиями на разведку и разработку полезных ископаемых в Российской Федерации. В соответствии с условиями указанных лицензий, дочерние компании обязаны соблюдать ряд условий, включая сроки подготовки технической документации, сроки начала строительных работ и начала промышленной добычи. Руководство Общества считает, что ЕвроХим не имеет существенных рисков в отношении использования данных лицензий дочерними компаниями.

На рынках за пределами Российской Федерации:

Общество не имеет лицензий, необходимых для осуществления деятельности на рынках за пределами Российской Федерации, в связи с чем данный риск расценивается как незначительный. При изменении требований по лицензированию в отношении основной деятельности, Общество и подконтрольные Обществу организации, имеющие для него существенное значение, будут действовать в соответствии с новыми требованиями, включая получение необходимых лицензий.

Риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с финансово-хозяйственной деятельностью Группы ЕвроХим, которые могут негативно сказаться на результатах его (ее) финансово-хозяйственной деятельности, а также на результатах текущих судебных процессов, в которых участвует Общество:

Группа принимает участие (как в качестве истца, так и в качестве ответчика) в нескольких судебных разбирательствах, возникших в ходе обычной финансово-хозяйственной деятельности. По мнению Общества, в настоящее время не существует каких-либо текущих судебных разбирательств или исков, которые могут оказать существенное влияние на результаты деятельности или финансовое положение Группы.

На рынке Российской Федерации:

В обозримой перспективе отсутствуют риски, связанные с деятельностью Общества и подконтрольных Обществу организаций, имеющих для него существенное значение, связанные с текущими судебными процессами, в которых участвует Общество и подконтрольные Обществу организации, имеющие для него существенное значение.

2.5.5. Риск потери деловой репутации (репутационный риск)

Репутация является одним из важнейших нематериальных активов и важным конкурентным преимуществом Группы.

Группа осуществляет непрерывный мониторинг и контроль всех видов рисков, имеющих потенциальные репутационные последствия и снижает их путем рационального и проактивного управления.

В Группе проводится количественная и качественная оценка операционных рисков для целей адекватного управления, расчета резервов и определения параметров страхования. Основные операционные риски включают: прерывание бизнеса, ущерб материальным активам, рост расхода ресурсов, снижение качества продукции, ущерб окружающей среде, ущерб здоровью и жизни сотрудников и прочие риски. Решения в Группе ЕвроХим принимаются с учетом оценки рисков и оценки критичности возможных последствий для бизнеса.

Также подразделения Группы по работе с общественностью, органами государственной власти и инвесторами руководствуются единой информационной политикой, основанной на своевременном, точном и полном раскрытии данных.

В целях дальнейшего совершенствования методов управления репутационными рисками Группа дополнила их системой кризисных коммуникаций, цель которой состоит в предотвращении и снижении репутационного ущерба в кризисной ситуации путем принятия открытых, своевременных и прозрачных мер по ее устранению.

2.5.6. Стратегический риск

Стратегические риски возникают непосредственно в связи с выбранной стратегией развития и формируют угрозу для её реализации. Это может не только негативно сказаться на финансовых результатах, но и поставить под угрозу дальнейшее существование бизнеса Группы.

Также существует риск возникновения убытков в результате ошибок, допущенных при определении стратегии деятельности и развития Группы.

*Тип риска: Недостижение целей, сроков и бюджетов проектов.*

Описание:

- Срыв сроков и превышение бюджетов по причинам, связанным с управлением проектами различным техническим причинам.

Меры по снижению:

- Контроль, проверка и согласование проектной и строительной документации на всех стадиях проектов;

- Операционный контроль сроков и бюджетов проектов;

- Страхование строительно-монтажных рисков и рисков сдвига запуска проектов;

- Тщательный отбор подрядчиков и поставщиков;

- Внедрение стандартов охраны труда, промышленной безопасности и охраны окружающей среды на всех проектах.

*Тип риска: Логистические и закупочные ограничивающие факторы / Рост цен на логистические услуги.*

Описание:

- Ограниченные возможности перевалки удобрений;

- Рост затрат на железнодорожные и портовые услуги;

- Ограниченные складские мощности портовой инфраструктуры;

- Ограниченные возможности собственных перевозок наземным и морским транспортом; - Новые проекты / добывающие и производственные мощности.

Меры по снижению:

- Строительство и эксплуатация собственных портовых терминалов, перевалочных и складских мощностей;

- Приобретение подвижного состава и судов;

- Тщательная проработка вопросов логистики в рамках планирования инвестиций и проектов;

- Автоматизация модели организации поставок;

- Постоянный мониторинг рынка сырья и оборудования.

*Тип риска: Риски в области интеграции приобретенных компаний.*

Описание:

- Быстрый рост путем приобретения действующих компаний;

- Отличия в корпоративной культуре, бизнес-процессах, ИТ и т.д.

Меры по снижению:

- Всесторонняя тщательная оценка (due diligence);

- Детальные интеграционные планы;

- Формирование интеграционных рабочих групп с участием ключевых ответственных сотрудников обеих сторон;

- Мотивационные планы для сотрудников на период внедрения планов интеграции.

*Тип риска: Риски потери источников внешнего финансирования.*

 Описание:

- Сложности со своевременной оплатой ввиду недостатка ликвидности / невозможности привлечь заемные средства.

Меры по снижению:

- Поддержание высокого уровня ликвидности путем планирования денежных потоков и обеспечения доступа к возобновляемым кредитным линиям;

- Поддержание высокого кредитного рейтинга.

*Тип риска: Валютные риски.*

Описание:

- Подверженность структуры денежных потоков влиянию колебаний курсов валют.

Меры по снижению:

- Мониторинг колебаний курсов валют, имеющих высокий уровень риска, максимально возможное хеджирование;

- Привлечение заемных средств в валюте, соответствующей валюте поступлений денежных средств.

Тип риска: Кредитное плечо / ковенанты.

 Описание:

- Волатильность будущих денежных потоков;

- Ограниченная гибкость ковенантов.

Меры по снижению:

- Поддержание высокого уровня высоколиквидных активов.

2.5.7. Риски, связанные с деятельностью Группы ЕвроХим

Риски, связанные с отсутствием возможности продлить действие лицензий Общества (подконтрольных Обществу организаций, имеющих для него существенное значение) на ведение определенного вида деятельности либо на использование объектов, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Дочерние предприятия Общества обладают лицензиями на разработку месторождений полезных ископаемых. Руководство Общества считает, что ЕвроХим не имеет существенных рисков в отношении продления данных лицензий.

Риски, связанные с возможной ответственностью Общества (подконтрольных Обществу организаций, имеющих для него существенное значение) по обязательствам третьих лиц, в том числе подконтрольных Обществу:

У Общества существует риск ответственности по обязательствам подконтрольных обществ, имеющих для него существенное значение.

В отношении займов, выданных компаниям Группы, риск потерь оценивается как минимальный, поскольку данные компании находятся под общим контролем «EuroChem Group AG», являющейся материнской компанией Группы и гарантирующей их возврат.

Риски, связанные с возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи товаров (работ, услуг) Общества (Группы ЕвроХим):

Группа ЕвроХим прилагает возможные усилия для диверсификации клиентского портфеля. Тем не менее, взаимодействие с ключевыми покупателями строятся на долгосрочной взаимовыгодной основе, что снижает риски их ухода к конкурентам.

2.5.8. Риск информационной безопасности

Общество осознаёт и контролирует активы, которые подлежат усиленной защите. В их число входит как информация (персональные данные, инсайдерская информация, коммерческая тайна, пр.), так и инфраструктура и программно-технические комплексы.

Общество уделяет существенное внимание информационной безопасности и контролирует следующие виды рисков:

- Несанкционированный доступ к информации;

- Утечка конфиденциальной информации;

- Целенаправленные кибер-атаки с мотивом влияния на бизнес-процессы;

- Потеря достоверности и полноты сохраняемой и обрабатываемой информации в локальном сетевом периметре;

- Риск нарушений, связанных с несоблюдением требований законодательства в вопросах информационной безопасности.

Для их минимизации Общества предпринимает следующие действия:

- Исключение использования нелицензионного программного обеспечения;

- Применение актуальных средств защиты информации;

- Поддержание в актуальном состоянии антивирусных решений, а также баз и программных модулей антивирусного ПО;

- Проведение плановых и оперативных антивирусных проверок;

- Контроль соблюдения политик информационной безопасности и других локальных нормативных актов, регламентирующих требования информационной безопасности;

- Защита автоматизированных систем управления технологическими процессами;

- Организация цикла менеджмента инцидентов ИБ;

- Защита каналов связи, а также ограничение и контроль сетевой активности;

- Внедрение современных методик и технологий противодействия кибер-атакам;

- Управление доступностью ИТ-систем из корпоративного периметра и сети Интернет;

- Организация обучение и повышение информированности персонала о рисках информационной безопасности и принципах их управления.

2.5.9. Экологический риск

Риск ужесточения требований природоохранного законодательства и правоприменительной практики: в настоящее время в России ужесточается природоохранное законодательство и продолжается пересмотр позиции государственных органов Российской Федерации относительно его обеспечения. Группа проводит регулярную оценку своих обязательств в области охраны окружающей среды. По мере выявления обязательств они незамедлительно отражаются в отчетности Группы.

Группа ответственно подходит к выявлению всех разновидностей экологических рисков и фокусируется на минимизации воздействия на окружающую среду.

Меры по снижению:

- Выполнение плановых мероприятий по модернизации и обеспечению безопасности производства и инфраструктуры;

- Своевременное получение разрешительной природоохранной документации;

- Взаимодействие с общественностью и иными заинтересованными сторонами.

По мнению Общества, риски, связанные с негативным воздействием деятельности Общества и подконтрольных Обществу организаций, имеющих для него существенное значение, на окружающую среду находятся на незначительном и управляемом уровне.

2.5.10. Природно-климатический риск

Регионы, в которых Общество и подконтрольные Обществу организации, имеющие для него существенное значение, осуществляют производственно-хозяйственную деятельность, обладают развитой инфраструктурой, удовлетворительным транспортным сообщением и не являются удаленными или труднодоступными. Риски, связанные с воздействием стихийных сил природы, в том числе землетрясений, наводнений, бурь являются незначительными. При этом в целях повышения устойчивости бизнес-модели Компания уделяет значительное внимание анализу влияния климатических рисков на производственную цепочку и персонал.

Во всех компаниях Группы ЕвроХим разработаны и функционируют ПЛАСы, в которых рассмотрены и учтены все возможные аварийные ситуации, в том числе связанные со стихийными силами природы (землетрясения, наводнения, бури, эпидемии и др.). В соответствии с данными документами определён порядок действий персонала и процесс обеспечения их безопасности.

2.5.11. Иные риски, которые являются существенными для Группы ЕвроХим

Тип риска: Производственный травматизм и аварийность.

Описание:

- Значительное количество опасных производственных объектов, опасных производственных факторов и работ повышенной опасности;

- Значительное количество объектов строительства, реконструкции и т.п., выполняемых с привлечением подрядных организаций;

- Хранение и транспортировка потенциально опасной продукции.

Меры по снижению:

- Контроль соблюдения требований охраны труда и промышленной безопасности;

- Обеспечение соблюдения требований безопасности работ, выполняемых порядными организациями;

- Диагностика состояния оборудования и инфраструктуры;

- Контроль качества используемых запчастей и комплектующих;

- Применение надёжностно-ориентированного подхода к управлению состоянием активов;

- Комплексное страхование здоровья работников, опасных производственных объектов и грузов.

- Обеспечение организуемых работ современными и безопасными средствами (средства индивидуальной защиты, специальная одежда, инструмент, средства подмащивания и т.д.).

**3. Корпоративное управление**

***3.1. Принципы и документы***

Одним из основных факторов повышения эффективности деятельности и инвестиционной привлекательности АО «МХК «ЕвроХим», а также достижения взаимопонимания между всеми заинтересованными в деятельности Общества лицами является постоянное совершенствование уровня корпоративного управления.

Корпоративноеуправление представляет собой систему взаимодействия между акционерами, их представительством – Советом директоров и менеджментом Общества, работниками Компании, а также инвесторами и органами государственной власти, и призвано обеспечить баланс интересов участвующих сторон в процессе реализации основных целей деятельности Общества.

Корпоративное управление в АО «МХК «ЕвроХим» направлено не только на контроль и снижение рисков, поддержание устойчивого роста финансовых показателей компании и успешное осуществление своей деятельности, но и на формирование положительного образа Общества в глазах его сотрудников, контрагентов и инвесторов.

Основными принципами корпоративного управления АО «МХК ЕвроХим» считает: соблюдение требований законодательства РФ, положений Устава и внутренних документов Общества; защиту прав акционеров и инвесторов; прозрачность и информационную открытость; контроль и оценку качества управления бизнесом.

Отношения, возникающие и существующие в процессе корпоративного управления Общества, регулируются как требованиями действующего законодательства РФ, так и положениями учредительных (Устава) и внутренних документов Общества. В числе основных внутренних документов, утвержденных органами управления АО «МХК «ЕвроХим» и закрепляющих права и обязанности акционеров, органов управления и контроля Общества, а также порядок реализации этих прав и выполнения обязанностей всеми участниками корпоративных отношений:

- Положение о Совете директоров;

- Положение о Генеральном директоре;

- Правила внутреннего контроля.

***3.2. Органы управления и контроля***

***3.2.1. Общее собрание акционеров***

Общее собрание акционеров является высшим органом управления Общества.

Порядок созыва, подготовки, проведения и подведения итогов Собрания определяется Федеральным законом «Об акционерных обществах» №208-ФЗ от 26.12.1995 и Уставом Общества.

В связи с тем, что в отчетном периоде все голосующие акции Общества принадлежали одному лицу, все решения принимались единственным голосующим акционером единолично.

***Перечень основных решений, принятых единственным голосующим акционером в отчетном периоде:***

- Утвержден годовой отчет АО «МХК «ЕвроХим», годовая бухгалтерская отчетность и годовая консолидированная финансовая отчетность Общества за 2022 год.

- Решением от 19 января 2023 г. утвержден внутренний документ Общества - Политика противодействия коррупции.

- Решением от 16 февраля 2023 г. утверждён внутренний документ Общества – Политика о работе внутренних коллегиальных органов.

- Решением от 20 марта 2023 г. избран Совет директоров Общества.

- Решением от 26 апреля 2023 г. отменены внутренние документы Общества – Политика в области регулирования конфликтов интересов и Положение о порядке сбора, обработке, хранении и использовании деклараций о конфликте интересов.

- Решением от 20 июня 2023 г. утверждён внутренний документ Общества – Торговая политика группы ЕвроХим в области продаж минеральных удобрений на внутреннем рынке РФ.

- Решением от 5 сентября 2023 г. утверждён внутренний документ Общества – Информационная политика.

- Утвержден аудитор Общества на 2023 год: АО «Деловые решения и технологии».

- Объявлены дивиденды по обыкновенным и привилегированным акциям Общества.

***3.2.2. Совет директоров***

В соответствии с Уставом АО «МХК «ЕвроХим» количественный состав Совета директоров определяется решением Общего собрания акционеров, но не может быть менее пяти членов.

Совет директоров является органом управления Общества, который осуществляет общее руководство деятельностью Общества, за исключением решения вопросов, отнесенных законодательством Российской Федерации и Уставом Общества к компетенции Общего собрания акционеров. Деятельность Совета директоров Общества регламентируется Уставом Общества и Положением о Совете директоров, утверждаемым Общим собранием акционеров.

Количественный состав Совета директоров Общества в отчетном периоде составлял 5 человек. Избрание состава Совета директоров осуществляется ежегодно на Общем собрании акционеров кумулятивным голосованием. Комитеты Совета директоров Общества не создавались.

В течение отчетного года в Обществе действовало 2 (два) состава Совета директоров.

Совет директоров, избранный решением единственного голосующего акционера 15.06.2022, осуществлял свои полномочия до 20.03.2023.

Данным составом в 2022-2023 годах проведено 2 (два) заседания.

Данным составом в 2023 году проведено 3 (три) заседания.

***3.2.3. Исполнительные органы Общества***

***Генеральный директор***

Коллегиальный исполнительный орган не предусмотрен.

***3.2.4.*** ***Основные положения политики Общества в области вознаграждения и (или) компенсации расходов органам управления***

Совет директоров:

Единица измерения: тыс. руб.

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование показателя | 2023, 12 мес. |
| Вознаграждение за участие в работе органа управления | 0 |
| Заработная плата | 209 391,9 |
| Премии | 333 076 |
| Комиссионные | 0 |
| Иные виды вознаграждений | 1 519,9 |
| ИТОГО | 543 987,7 |

Компенсации

Единица измерения: тыс. руб.

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование органа управления | 2023 |
| Совет директоров | 0 |

Члены Совета Директоров АО «МХК «ЕвроХим», являющиеся сотрудниками Общества, получают вознаграждение за выполнение своих функциональных обязанностей в рамках занимаемой должности в Обществе.

Дополнительное денежное вознаграждение за выполнение функций членов Совета Директоров Общества не выплачивается.

Членам Совета Директоров, не состоящим в штате Общества, вознаграждение не выплачивается.

***3.2.5. Ревизионная комиссия***

В соответствии с пунктом 19.6 статьи 19 Устава АО «МХК «ЕвроХим», в Обществе отсутствует ревизионная комиссия.

**3. ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

***3.1. Виды хозяйственной деятельности, обеспечившие не менее чем 10 процентов выручки (доходов) Общества за отчетный период (тыс. руб.)***

Вид хозяйственной деятельности: Трейдинг

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Наименование показателя | 2022 | 2023 |
| Объем выручки от продаж (объем продаж) по данному виду хозяйственной деятельности, тыс. руб. | 38 306 067 | 120 033 391 |
| Доля выручки от продаж (объёма продаж) по данному виду хозяйственной деятельности в общем объеме выручки от продаж (объеме продаж) Общества, % | 74,1% | 88,2% |

Вид хозяйственной деятельности: Управление

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Наименование показателя | 2022 | 2023 |
| Объем выручки от продаж (объем продаж) по данному виду хозяйственной деятельности, тыс. руб. | 12 501 101 | 14 138 346 |
| Доля выручки от продаж (объёма продаж) по данному виду хозяйственной деятельности в общем объеме выручки от продаж (объеме продаж) Общества, % | 24,2% | 10,2% |

Изменения размера выручки от продаж (объема продаж) Общества от основной хозяйственной деятельности на 10 и более процентов по сравнению с аналогичным отчетным периодом предшествующего года и причины таких изменений

Вид хозяйственной деятельности: Прочие

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Наименование показателя | 2022 | 2023 |
| Объем выручки от продаж (объем продаж) по данному виду хозяйственной деятельности, тыс. руб. | 831 308 | 1 937 855 |
| Доля выручки от продаж (объёма продаж) по данному виду хозяйственной деятельности в общем объеме выручки от продаж (объеме продаж) Общества, % | 1,6% | 1,4% |

Общая структура себестоимости Общества

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование показателя | 2023 |
| Сырье и материалы, % | 0,1 |
| Приобретенные комплектующие изделия, полуфабрикаты, % | 0 |
| Работы и услуги производственного характера, выполненные сторонними организациями, % | 0 |
| Топливо, % | 0 |
| Реализованный товар% | 84,9 |
| Затраты на оплату труда и отчисления на социальные нужды, % | 5,2 |
| Проценты по кредитам, % | 0 |
| Арендная плата, % | 0,02 |
| Амортизация основных средств, % | 0,2 |
| Связь и информация % | 3,6 |
| Товары для перепродажи, % | 0,5 |
|  консультационные, % | 3,1 |
|  Прочие, % | 2,4 |
| Итого: затраты на производство и продажу продукции (работ, услуг) (себестоимость), % | 100 |
| Справочно: Выручка от продажи продукции (работ, услуг), % к себестоимости  |  108 |

По состоянию на 31.12.2023 общая сумма дебиторской задолженности составила 157 900 836 тыс. рублей. При этом 72 853 253 тыс. рублей - это сумма задолженности покупателей и заказчиков и 85 047 583 тыс. рублей - прочая дебиторская задолженность.

**4. ЭКОНОМИКА И ФИНАНСЫ**

***4.1 Основные показатели бухгалтерской (финансовой) отчетности***

Анализ результатов деятельности Общества за 2023 год проведен на основе данных бухгалтерской отчетности.

Структура активов на конец 2023 года (тыс. руб.)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Активы** | **2023** | **2022** |
| Нематериальные активы | 372 540 | 178 376 |
| Основные средства | 1 368 411 | 717 965 |
| Доходные вложения в материальные ценности | 149 635 | 158 391 |
| Долгосрочные финансовые вложения | 720 763 279 | 457 854 793 |
| Прочие внеоборотные активы | 513 318 | 0 |
| Запасы | 8 897 877 | 5 893 237 |
| Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям | 14 512 | 106 148 |
| Дебиторская задолженность | 157 900 836 | 342 125 909 |
| Финансовые вложения  | 180 166 568 | 140 690 645 |
| Денежные средства | 1 541 412 | 30 324 129 |
| Прочие оборотные активы | 298 086 | 1 277 725 |

Пассив

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Пассивы** | **2023** | **2022** |
| Долгосрочные обязательства по займам и кредитам | 65 000 000 | 203 841 248 |
| Прочие долгосрочные обязательства 4, 5 | 15 342 | 185 891 |
| Краткосрочные обязательства по займам и кредитам | 397 227 346 | 186 750 034 |
| Кредиторская задолженность | 100 842 711 | 131 069 860 |
| Доходы будущих периодов | 0 | 0 |
| Резервы предстоящих расходов | 1 711 253 | 314 659 |
| Прочие краткосрочные обязательства 5 | 0 | 0 |
| Расчет стоимости чистых активов |

Расчет стоимости чистых активов произведен в соответствии с Порядком определения стоимости чистых активов, утвержденного Приказом Минфина РФ от 28.08.2014 N 84Н.

Величина чистых активов на конец отчетного периода составила 512 571 169 тыс. руб.

Анализ показателей ликвидности

Динамика показателей, характеризующих ликвидность Общества, рассчитанных на основе данных бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Стандарт (правила), в соответствии с которыми составлена бухгалтерская (финансовая) отчетность, на основании которой рассчитаны показатели: РСБУ

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Наименование показателя | **2022** | **2023** |
| Чистый оборотный капитал, тыс. руб. | 200 964 692 | -150 962 019 |
| Коэффициент текущей ликвидности | 1,63 | 0,7 |
| Коэффициент быстрой ликвидности | 1,61 | 0,68 |

Коэффициент текущей ликвидности показывает отношение текущих активов Общества к его текущим обязательствам.

Коэффициент быстрой ликвидности - отношение наиболее ликвидных активов Общества и дебиторской задолженности к текущим обязательствам.

Показатели ликвидности отражают уровень платежеспособности Общества по его краткосрочным долгам.

***4.2. Распределение прибыли, отчет о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям Общества.***

Порядок распределения прибыли, формирования дивидендов и права акционеров определены Уставом АО «МХК «ЕвроХим».

Распределение прибыли

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Показатель, тыс. руб.** | **2019** | **2020** | **2021** | **2022** |
| Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) отчетного периода | 54 913 335 | 3 988 436 | 42 629 457 | 107 019 434 |
| *Распределить на:*  |   |   |   |  |
| *Резервный фонд* |   |   |   |  |
| *Фонд накопления* |   |   |   |  |
| *Инвестиции* |   |   |   |  |
| *Дивиденды* | 1 | 1 | 1 | 1 |
| *Прочие цели (погашение убытков прошлых лет)* |   |   |   |  |
| **Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)** | **54 913 334** | **3 988 435** | **42 629 456** | **107 019 434** |

Распределение прибыли по итогам 2018 года было принято Решением единственного голосующего акционера Общества от 28.06.2019.

Распределение прибыли по итогам 2019 года было принято Решением единственного голосующего акционера Общества от 03.08.2020.

Распределение прибыли по итогам 2020 года было принято Решением единственного голосующего акционера Общества от 28.06.2021.

Распределение прибыли по итогам 2021 года было принято Решением единственного голосующего акционера Общества от 30.06.2022.

Распределение прибыли по итогам 2022 года было принято Решением единственного голосующего акционера Общества от 20.03.2023.

**5. СВЕДЕНИЯ О СОБЛЮДЕНИИ ПРИНЦИПОВ И РЕКОМЕНДАЦИЙ кОДЕКСА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ**

В своей деятельности АО «МХК «ЕвроХим» руководствуется законодательством Российской Федерации об акционерных обществах, постановлениями Центрального Банка Российской Федерации, требованиями Правил листинга Московской биржи, а также внутренними документами Общества в области корпоративного управления, которыми являются: Устав, Положение о Совете директоров Общества, Положение о Генеральном директоре Общества.

Система корпоративного управления Общества строится на основе принципов и рекомендаций Кодекса корпоративного управления, рекомендованного к применению Банком России, международных стандартов корпоративного поведения и деловой этики, принципов открытости и прозрачности.

Модель корпоративного управления обеспечивает соблюдение интересов акционеров и высоких стандартов раскрытия информации, предполагает создание и поддержание функционирования эффективной системы управления рисками и внутреннего контроля, предусматривает четкое разграничение полномочий и определение ответственности каждого органа управления, наличие механизма оценки выполнения возложенных на него функций и обязанностей.

**6. Контактная Информация**

**Место нахождения Общества:** Российская Федерация, город Москва

**Адрес Общества, указанный в Едином государственном реестре юридических лиц:**

115054, город Москва, ул. Дубининская, д. 53, стр. 6

**Банковские реквизиты Общества:**

АО «МХК ЕвроХим»

Рег. номер 1027700002659

ИНН 7721230290, КПП 997550001

РФ, 115054, г. Москва, ул. Дубининская, д.53, стр.6

Счёт RUB: 40702810900000007528

в АО "Газпромбанк"

БИК: 044525823,

к/с 30101810200000000823

SWIFT: GAZPRUMM

**Аудитор Общества:** Акционерное общество «Деловые решения и технологии», ОГРН: 1027700425444, ИНН: 7703097990, адрес: 125047, город Москва, ул. Лесная, д. 5.

**Сведения об организации, осуществляющей учет прав на ценные бумаги Общества**: Ведение реестра акционеров Общества осуществляет профессиональный участник рынка ценных бумаг – Акционерное общество «Независимая регистраторская компания Р.О.С.Т.» (АО «НРК - Р.О.С.Т.»).

Лицензия Банка России на осуществление деятельности по ведению реестра № 045-13976-000001- без ограничения срока действия.

Адрес: 107076, город Москва, ул. Стромынка, д. 18, к. 5Б, помещ. IX.

Адрес страницы в сети Интернет: <https://www.rrost.ru/ru/>.

**12. Приложения**

1. Аудиторское заключение независимого аудитора в отношении годовой бухгалтерской отчетности за 2023 год.

2. Бухгалтерская (финансовая) отчетность за 2023 год.