

X5 объявляет финансовые результаты за 4 кв. и 12 мес. 2021 г.

Амстердам

16 марта 2022 г.

X5 Retail Group N.V. («X5» или «Компания»), ведущая продуктовая розничная компания в России, управляющая торговыми сетями «Пятерочка», «Перекресток» и «Чижик» (тикер на Лондонской фондовой бирже и Московской бирже: FIVE), объявила неаудированные¹ финансовые результаты за четвертый квартал и 2021 г., закончившихся 31 декабря 2021 г., в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности, принятыми в Европейском Союзе.

Основные показатели отчета о прибылях и убытках²

МЛН РУБ.	IFRS 16			До применения IFRS 16 ³		
	4 кв. 2021	4 кв. 2020	ИЗМ. Г-К-Г	4 кв. 2021	4 кв. 2020	ИЗМ. Г-К-Г
Выручка	607 530	528 760	14,9	607 530	528 760	14,9
в т. ч. чистая розничная выручка ⁴	603 567	526 358	14,7	603 567	526 358	14,7
«Пятерочка» (вкл. экспресс-доставку)	491 290	421 558	16,5	491 290	421 558	16,5
«Перекресток» (в т.ч. Урок.ru Перекресток и экспресс-доставка)	103 034	91 930	12,1	103 034	91 930	12,1
«Карусель»	6 993	12 818	(45,5)	6 993	12 818	(45,5)
«Чижик»	1 854	50	37x	1 854	50	37x
«Много Лосося»	397	-	н.д.	397	-	н.д.
Валовая прибыль	149 510	128 094	16,7	147 485	126 070	17,0
Валовая рентабельность, %	24,6	24,2	38 б.п.	24,3	23,8	43 б.п.
Скорр. EBITDA⁵	67 462	58 003	16,3	40 494	31 972	26,7
Рентабельность скорр. EBITDA, %	11,1	11,0	13 б.п.	6,7	6,0	62 б.п.
EBITDA	67 095	58 654	14,4	40 127	32 623	23,0
Рентабельность EBITDA, %	11,0	11,1	(5) б.п.	6,6	6,2	44 б.п.
Операционная прибыль	28 085	20 818	34,9	19 010	13 004	46,2
Операционная рентабельность, %	4,6	3,9	69 б.п.	3,1	2,5	67 б.п.
Чистая прибыль	7 955	1 730	359,8	9 570	2 781	244,1
Рентабельность чистой прибыли, %	1,3	0,3	98 б.п.	1,6	0,5	105 б.п.

1. Подробнее в разделе «Глубокая публикация аудированного годового отчета и финансовых результатов за 2021 г.»

2. Незначительные отклонения в расчете % изменений, промежуточных итогов и итогов в этой и других таблицах, а также в тексте настоящего пресс-релиза объясняются округлением.

3. Финансовые показатели до применения МСФО (IFRS) 16 рассчитываются путем корректировки соответствующих показателей МСФО на фиксированные расходы по аренде, фиксированные не связанные с арендой компоненты договоров аренды и исключают прибыль от прекращения признания активов в форме права пользования, и обязательства по аренде, амортизацию активов в форме права пользования, проценты по обязательствам по аренде и прибыли/убытки от реализации актива в рамках операции продажи и обратной аренды в доле прав, признанных по МСФО (IFRS) 16.

4. Чистые розничные продажи представляют собой выручку от деятельности магазинов, находящихся под управлением X5, за вычетом НДС. Этот показатель отличается от выручки, которая включает в себя поступления от оптовых операций, прямых франшиз (роялти) и прочие доходы.

5. Показатель EBITDA без учета расходов, связанных с программой долгосрочного премирования менеджмента, выплат на основе акций и прочих разовых вознаграждений, эффекта от трансформации «Карусели».

МЛН РУБ.	IFRS 16			До применения IFRS 16		
	2021	2020	ИЗМ. Г-К-Г	2021	2020	ИЗМ. Г-К-Г
Выручка	2 204 819	1 978 026	11,5	2 204 819	1 978 026	11,5
в т. ч. чистая розничная выручка ⁴	2 194 477	1 973 346	11,2	2 194 477	1 973 346	11,2
«Пятерочка» (вкл. экспресс-доставку)	1 793 676	1 597 174	12,3	1 793 676	1 597 174	12,3
«Перекресток» (в т.ч. Урог.ру Перекресток и экс-пресс-доставка)	365 119	320 459	13,9	365 119	320 459	13,9
«Карусель»	31 742	55 662	(43,0)	31 742	55 662	(43,0)
«Чижик»	2 940	50	59x	2 940	50	59x
«Много Лосося»	999	-	н.д.	999	-	н.д.
Валовая прибыль	561 317	494 620	13,5	553 363	487 223	13,6
Валовая рентабельность, %	25,5	25,0	45 б.п.	25,1	24,6	47 б.п.
Скорр. EBITDA⁵	271 023	244 501	10,8	164 197	146 016	12,5
Рентабельность скорр. EBITDA, %	12,3	12,4	(7) б.п.	7,4	7,4	7 б.п.
EBITDA	267 850	243 622	9,9	161 024	145 137	10,9
Рентабельность EBITDA, %	12,1	12,3	(17) б.п.	7,3	7,3	(3) б.п.
Операционная прибыль	117 572	105 717	11,2	84 359	76 785	9,9
Операционная рентабельность, %	5,3	5,3	(1) б.п.	3,8	3,9	(6) б.п.
Чистая прибыль	42 738	28 344	50,8	48 513	39 180	23,8
Рентабельность чистой прибыли, %	1,9	1,4	51 б.п.	2,2	2,0	22 б.п.

Выручка

Рост выручки составил 14,9% г-к-г в 4 кв. 2021, за счет положительной динамики LFL продаж, увеличения торговых площадей и роста цифрового бизнеса X5 на 92,9% г-к-г. Последнее произошло за счет роста спроса на онлайн-сервисы, роста количества новых клиентов онлайн-сервисов, экспансии сервиса экспресс доставки и Vprok.ru Перекресток в новые регионы, расширения сети доставки 5Post, появления новых e-commerce партнеров у 5Post и приобретения «Много Лосося».

Динамика торговых площадей, кв. м

	31 ДЕКАБРЯ 2021	31 ДЕКАБРЯ 2020	ИЗМ. К 31 ДЕКАБРЯ 2020, %
Торговая площадь, кв. м			
«Пятерочка»	7 048 488	6 541 622	7,7
«Перекресток»	1 098 905	1 013 860	8,4
«Карусель»	128 063	222 119	(42,3)
«Чижик»	20 327	980	21x
«Много Лосося»	4 992	-	н.д.
X5 Group⁶	8 409 757	7 840 055	7,3

Динамика сопоставимых продаж⁷ за 4 кв. и 12 мес. 2021 г., % г-к-г

В 4 кв. 2021 г., LFL продажи ускорили рост до 9,0% г-к-г, за счет роста LFL продаж «Пятерочки» и «Перекрестка» на 9,8% и 6,0%, соответственно.

Рост среднего чека на 1,5% стал основным драйвером роста LFL продаж в 4 кв. 2021 г., при этом рост LFL трафика был положительным на уровне 1,5% г-к-г.

	4 кв. 2021			2021		
	ПРОДАЖИ	ТРАФИК	СРЕДНИЙ ЧЕК	ПРОДАЖИ	ТРАФИК	СРЕДНИЙ ЧЕК
«Пятерочка»	9,8	1,7	8,0	5,6	1,4	4,1
«Перекресток»	6,0	0,8	5,2	3,8	3,2	0,5
«Карусель»	(8,0)	(14,8)	8,0	(8,4)	(9,3)	1,0
X5 Group	9,0	1,5	7,3	5,1	1,5	3,5

Более подробная информация по динамике чистой розничной выручки представлена в [Пресс-релизе по операционным результатам за 4 кв. 2021 года](#).

6. Включая дарксторы Vprok.ru Перекресток и магазины «Чижик»

7. Сравнение объемов розничных продаж сопоставимых магазинов (LFL) за два различных периода времени представляет собой сравнение розничных продаж соответствующих магазинов в рублевом выражении (включая НДС). При расчете роста продаж LFL учитываются магазины, которые работали не менее двенадцати полных месяцев. Их выручка включается в сравнительный анализ со дня открытия магазина. В данный расчет включены все магазины, которые соответствуют критериям LFL Компании в каждом отчетном периоде.

Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию, обесценение и эффекта трансформации «Карусели»)

МЛН РУБ.	IFRS 16			До применения IFRS 16		
	4 кв. 2021	4 кв. 2020	ИЗМ. Г-К-Г, %	4 кв. 2021	4 кв. 2020	ИЗМ. Г-К-Г, %
Расходы на персонал	(50 332)	(42 358)	18,8	(50 332)	(42 358)	18,8
% от выручки	8,3	8,0	27 б.п.	8,3	8,0	27 б.п.
включая начисление затрат по про-грамме долгосрочного премирования и выплат на основе акций (LTI)	(516)	1 185	н/п	(516)	1 185	н/п
Расходы на персонал без учета LTI, %	8,2	8,2	(4) б.п.	8,2	8,2	(4) б.п.
Расходы на аренду	(4 296)	(2 941)	46,1	(27 498)	(25 009)	10,0
% от выручки	0,7	0,6	15 б.п.	4,5	4,7	(20) б.п.
Коммунальные расходы	(12 487)	(11 019)	13,3	(12 487)	(11 019)	13,3
% от выручки	2,1	2,1	(3) б.п.	2,1	2,1	(3) б.п.
Прочие расходы на магазины	(6 150)	(5 988)	2,7	(6 360)	(6 246)	1,8
% от выручки	1,0	1,1	(12) б.п.	1,0	1,2	(13) б.п.
Расходы на услуги третьих сторон	(8 017)	(6 162)	30,1	(7 923)	(6 063)	30,7
% от выручки	1,3	1,2	15 б.п.	1,3	1,1	16 б.п.
Прочие расходы	(7 824)	(5 784)	35,3	(9 127)	(6 634)	37,6
% от выручки	1,3	1,1	19 б.п.	1,5	1,3	25 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение и эффекта трансформации «Карусели»)	(89 106)	(74 252)	20,0	(113 727)	(97 329)	16,8
% от выручки	14,7	14,0	62 б.п.	18,7	18,4	31 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение, LTI, выплат на основе акций и эффекта трансформации «Карусели»)	(88 590)	(75 437)	17,4	(113 211)	(98 514)	14,9
% от выручки	14,6	14,3	32 б.п.	18,6	18,6	0 б.п.

МЛН РУБ.	IFRS 16			До применения IFRS 16		
	2021	2020	ИЗМ. Г-К-Г, %	2021	2020	ИЗМ. Г-К-Г, %
Расходы на персонал	(185 572)	(159 261)	16,5	(185 572)	(159 261)	16,5
% от выручки	8,4	8,1	37 б.п.	8,4	8,1	37 б.п.
включая начисление затрат по про-грамме долгосрочного премирования и выплат на основе акций (LTI)	(3 011)	(345)	772,8	(3 011)	(345)	772,8
Расходы на персонал без учета LTI, %	8,3	8,0	25 б.п.	8,3	8,0	25 б.п.
Расходы на аренду	(14 452)	(11 291)	28,0	(105 451)	(96 573)	9,2
% от выручки	0,7	0,6	8 б.п.	4,8	4,9	(10) б.п.
Коммунальные расходы	(45 539)	(39 819)	14,4	(45 539)	(39 819)	14,4
% от выручки	2,1	2,0	5 б.п.	2,1	2,0	5 б.п.
Прочие расходы на магазины	(22 568)	(21 625)	4,4	(23 418)	(22 621)	3,5
% от выручки	1,0	1,1	(7) б.п.	1,1	1,1	(8) б.п.
Расходы на услуги третьих сторон	(22 016)	(16 257)	35,4	(21 718)	(15 894)	36,6
% от выручки	1,0	0,8	18 б.п.	1,0	0,8	18 б.п.
Прочие расходы	(26 881)	(19 697)	36,5	(31 518)	(23 015)	36,9
% от выручки	1,2	1,0	22 б.п.	1,4	1,2	27 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию и обесценение и эффекта трансформации «Карусели»)	(317 028)	(267 950)	18,3	(413 216)	(357 183)	15,7
% от выручки	14,4	13,5	83 б.п.	18,7	18,1	68 б.п.
Итого (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение, LTI, выплат на основе акций и эффекта трансформации «Карусели»)	(314 017)	(267 605)	17,3	(410 205)	(356 838)	15,0
% от выручки	14,2	13,5	71 б.п.	18,6	18,0	56 б.п.

В 4 кв. 2021 г. коммерческие, общие и административные расходы (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение, LTI, выплаты на основе акций и эффекта трансформации «Карусели») по МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки увеличились на 32 б.п. до 14,6% (без изменений на уровне 18,6% до применения МСФО (IFRS) 16) на фоне роста прочих расходов, услуг третьих сторон и арендных платежей.

В 2021 г. коммерческие, общие и административные расходы (за вычетом расходов на амортизацию, обесценение, LTI, выплаты на основе акций и эффекта трансформации «Карусели») по МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки

увеличились на 71 б.п. до 14,2% (увеличились на 56 б.п. до уровня 18,6% до применения МСФО (IFRS) 16) на фоне роста расходов на персонал, арендных и коммунальных платежей, расходов на услуги третьих сторон и прочих расходов.

Доходы Компании от аренды, субаренды и прочих операций по МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки составили 1,1%, показав рост на 6 б.п. г-к-г в 4 кв. 2021 г. (рост на 18 б.п. до 1,0% до применения МСФО (IFRS) 16), из-за роста доходов от продажи вторсырья на фоне повышения эффективности внутренних процессов.

ЕБИТДА и рентабельность ЕБИТДА

МЛН РУБ.	IFRS 16			До применения IFRS 16		
	4 кв. 2021	4 кв. 2020	ИЗМ. Г-К-Г, %	4 кв. 2021	4 кв. 2020	ИЗМ. Г-К-Г, %
Валовая прибыль	149 510	128 094	16,7	147 485	126 070	17,0
Рентабельность валовой прибыли, %	24,6	24,2	38 б.п.	24,3	23,8	43 б.п.
Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию, обесценение, LTI, выплат на основе акций и эффекта трансформации «Карусели»)	(88 590)	(75 437)	17,4	(113 211)	(98 514)	14,9
% от выручки	14,6	14,3	32 б.п.	18,6	18,6	0 б.п.
Чистые убытки от обесценения финансовых активов	73	39	87,2	73	39	87,2
% от выручки	0,012	0,007	0 б.п.	0,012	0,007	0 б.п.
Аренда/субаренда и прочий доход (без учета эффекта трансформации «Карусели»)	6 469	5 307	21,9	6 147	4 377	40,4
% от выручки	1,1	1,0	6 б.п.	1,0	0,8	18 б.п.
Скорр. ЕБИТДА	67 462	58 003	16,3	40 494	31 972	26,7
Рентабельность скорр. ЕБИТДА, %	11,1	11,0	13 б.п.	6,7	6,0	62 б.п.
Начисление затрат по программе долгосрочного премиривания, выплат на основе акций и прочих разовых выплат и соответствующим взносам во внеб. фонды	(516)	1 185	н/п	(516)	1 185	н/п
% от выручки	0,1	(0,2)	31 б.п.	0,1	(0,2)	31 б.п.
Эффект трансформации «Карусели»	150	(534)	-	150	(534)	-
% от выручки	(0,0)	0,1	(13) б.п.	(0,0)	0,1	(13) б.п.
ЕБИТДА	67 095	58 654	14,4	40 127	32 623	23,0
Рентабельность ЕБИТДА, %	11,0	11,1	(5) б.п.	6,6	6,2	44 б.п.

МЛН РУБ.	IFRS 16			До применения IFRS 16		
	2021	2020	ИЗМ. Г-К-Г, %	2021	2020	ИЗМ. Г-К-Г, %
Валовая прибыль	561 317	494 620	13,5	553 363	487 223	13,6
Рентабельность валовой прибыли, %	25,5	25,0	45 б.п.	25,1	24,6	47 б.п.
Коммерческие, общие и административные расходы (без учета расходов на амортизацию, обесценение, LTI, выплат на основе акций и эффекта трансформации «Карусели»)	(314 017)	(267 605)	17,3	(410 205)	(356 838)	15,0
% от выручки	14,2	13,5	71 б.п.	18,6	18,0	56 б.п.
Чистые убытки от обесценения финансовых активов	(154)	(251)	(38,6)	(154)	(251)	(38,6)
% от выручки	0,007	0,013	(1) б.п.	0,007	0,013	(1) б.п.
Аренда/субаренда и прочий доход (без учета эффекта трансформации «Карусели»)	23 877	17 737	34,6	21 193	15 882	33,4
% от выручки	1,1	0,9	19 б.п.	1,0	0,8	16 б.п.
Скорр. EBITDA	271 023	244 501	10,8	164 197	146 016	12,5
Рентабельность скорр. EBITDA, %	12,3	12,4	(7) б.п.	7,4	7,4	7 б.п.
Начисление затрат по программе долгосрочного премирования, выплат на основе акций и прочих разовых выплат и соответствующим взносам во внеб. фонды	(3 011)	(345)	772,8	(3 011)	(345)	772,8
% от выручки	0,1	0,0	12 б.п.	0,1	0,0	12 б.п.
Эффект трансформации «Карусели»	(162)	(534)	(69,6)	(162)	(534)	(69,9)
% от выручки	0,0	0,0	(2) б.п.	0,0	0,0	(2) б.п.
EBITDA	267 850	243 622	9,9	161 024	145 137	10,9
Рентабельность EBITDA, %	12,1	12,3	(17) б.п.	7,3	7,3	(3) б.п.

Расходы на амортизацию и обесценение

Расходы на амортизацию и обесценение по МСФО (IFRS) 16 как процент от выручки снизились на 73 б.п. г-к-г до 6,4% (снизились на 23 б.п. г-к-г до 3,5% до применения МСФО (IFRS) 16) в 4 кв. 2021 г., и составили 39 010 млн руб. (21 117 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16). Данное снижение в основном связано с оптимизацией планов по реконструкции и частично нивелировано дополнительным обесценением. В 2021 г. расходы на амортизацию и обесценение по МСФО (IFRS) 16 снизились на 16 б.п. г-к-г до 6,8% (увеличились на 2 б.п. г-к-г до 3,5% до применения МСФО (IFRS) 16), и составили 150 278 млн руб. (76 665 млн руб. МСФО (IFRS) 16).

Неоперационные прибыли и убытки

млн руб.	IFRS 16			До применения IFRS 16		
	4 кв. 2021	4 кв. 2020	ИЗМ. Г-К-Г, %	4 кв. 2021	4 кв. 2020	ИЗМ. Г-К-Г, %
Операционная прибыль	28 085	20 818	34,9	19 010	13 004	46,2
Чистые финансовые расходы	(14 956)	(14 147)	5,7	(4 118)	(4 187)	(1,6)
Доля в убытке ассоциированных компаний	-	(5)	н/п	-	(5)	н/п
Чистый результат от курсовой разницы	(299)	1 112	н/п	(41)	291	н/п
Прибыль до налога на прибыль	12 830	7 778	65,0	14 851	9 103	63,1
Затраты по налогу на прибыль	(4 875)	(6 048)	(19,4)	(5 281)	(6 322)	(16,5)
Чистая прибыль	7 955	1 730	359,8	9 570	2 781	244,1
Рентабельность чистой прибыли, %	1,3	0,3	98 б.п.	1,6	0,5	105 б.п.

млн руб.	IFRS 16			До применения IFRS 16		
	2021	2020	ИЗМ. Г-К-Г, %	2021	2020	ИЗМ. Г-К-Г, %
Операционная прибыль	117 572	105 717	11,2	84 359	76 785	9,9
Чистые финансовые расходы	(57 229)	(56 636)	1,0	(16 569)	(16 627)	(0,3)
Доля в убытке ассоциированных компаний	-	(20)	н/п	-	(20)	н/п
Чистый результат от курсовой разницы	399	(3 391)	н/п	175	(913)	н/п
Прибыль до налога на прибыль	60 742	45 670	33,0	67 965	59 225	14,8
Затраты по налогу на прибыль	(18 004)	(17 326)	3,9	(19 452)	(20 045)	(3,0)
Чистая прибыль	42 738	28 344	50,8	48 513	39 180	23,8
Рентабельность чистой прибыли, %	1,9	1,4	51 б.п.	2,2	2,0	22 б.п.

Ключевые показатели консолидированного отчета о движении денежных средств

МЛН РУБ.	IFRS 16			До применения IFRS 16		
	4 кв. 2021	4 кв. 2020	ИЗМ. Г-К-Г, %	4 кв. 2021	4 кв. 2020	ИЗМ. Г-К-Г, %
Операционный денежный поток до изм. оборотного капитала	66 274	57 957	14,4	39 628	32 859	20,6
Изменение оборотного капитала	31 415	5 163	508,5	31 582	4 621	583,4
Проценты и налог на прибыль	(24 444)	(27 063)	(9,7)	(13 632)	(17 126)	(20,4)
Денежные средства, полученные от операционной деятельности (ОДП)	73 245	36 057	103,1	57 578	20 354	182,9
Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности ⁹	(25 615)	(25 612)	0,0	(25 797)	(25 612)	0,7
Краткосрочные финансовые инструменты	(50 000)	-	н/п	(50 000)	-	н/п
Денежные средства, полученные/(использованные) в финансовой деятельности	15 540	(2 114)	н/п	31 389	13 589	131,0
Влияние изменения обменного курса на денежные средства и их эквиваленты	(5)	5	н/п	(5)	5	н/п
Увеличение/уменьшение денежных средств и их эквивалентов	13 165	8 336	57,9	13 165	8 336	57,9

МЛН РУБ.	IFRS 16			До применения IFRS 16		
	2021	2020	ИЗМ. Г-К-Г, %	2021	2020	ИЗМ. Г-К-Г, %
Операционный денежный поток до изм. оборотного капитала	265 528	240 801	10,3	161 387	144 312	11,8
Изменение оборотного капитала	32 415	2 247	1 342,6	32 244	1 261	2 457,0
Проценты и налог на прибыль	(70 481)	(83 488)	(15,6)	(29 919)	(43 570)	(31,3)
Денежные средства, полученные от операционной деятельности (ОДП)	227 462	159 560	42,6	163 712	102 003	60,5
Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности ⁹	(89 435)	(84 314)	6,1	(90 295)	(84 314)	7,1
Краткосрочные финансовые инструменты	(50 000)	-	н/п	(50 000)	-	н/п
Денежные средства, полученные/(использованные) в финансовой деятельности	(81 890)	(73 805)	11,0	(17 280)	(16 248)	6,4
Влияние изменения обменного курса на денежные средства и их эквиваленты	(83)	(35)	137,1	(83)	(35)	137,1
Увеличение/уменьшение денежных средств и их эквивалентов	6 054	1 406	330,6	6 054	1 406	330,6

9. С корректировкой на денежные средства, вложенные в краткосрочные финансовые инструменты

В 4 кв. 2021 г. операционный денежный поток до изменения оборотного капитала по МСФО (IFRS) 16 увеличился на 8 317 млн руб. и составил 66 274 млн руб. (увеличился на 6 769 млн руб. и составил 39 628 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16), отражая рост бизнеса.

Сумма денежных средств, полученных от операционной деятельности, по МСФО (IFRS) 16 составила 73 245 млн руб., по сравнению с 36 057 млн руб. в 4 кв. 2020 г. (57 578 млн руб., по сравнению с 20 354 млн руб. в 4 кв. 2020 г. до применения МСФО (IFRS) 16).

В 4 кв. 2021 г. скорректированная сумма денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности и преимущественно направленных на приобретение основных средств, по МСФО (IFRS) 16 незначительно увеличилась до 25 615 млн руб. (25 797 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16).

За 2021 г. сумма денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности по МСФО (IFRS) 16 увеличилась до 89 435 млн руб. (90 295 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16) по сравнению с 84 314 млн руб. (84 314 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16) за 2020 г.

Сумма денежных средств, полученных от финансовой деятельности по МСФО (IFRS) 16 составила 15 540 млн руб. (составила 31 389 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16) в 4 кв. 2021 г. по сравнению с -2 114 млн руб. (13 589 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16) в 4 кв. 2020 г. В 2021 г. сумма денежных средств, использованных в финансовой деятельности, по МСФО (IFRS) 16 увеличилась до 81 890 млн руб. по сравнению с 73 805 млн руб. (увеличилась до 17 280 млн руб. по сравнению с 16 248 млн руб. до применения МСФО (IFRS) 16) в 2020 г.

Показатели ликвидности Компании

млн руб.	31 ДЕКАБРЯ 2021	% ОТ ОБЩЕЙ СУММЫ	31 ДЕКАБРЯ 2020	% ОТ ОБЩЕЙ СУММЫ	30 СЕНТЯБРЯ 2019	% ОТ ОБЩЕЙ СУММЫ
Общий долг	242 928		261 947		228 291	
Краткосрочный долг	87 767	29,8%	77 026	29,4%	74 755	32,8%
Долгосрочный долг	206 571	70,2%	184 921	70,6%	153 178	67,2%
Чистый долг (до применения МСФО 16)	268 276		241 939		209 331	
Чистый долг/ EBITDA (до применения МСФО 16)	1,67		1,67		1,71	
Обязательства по аренде (по МСФО 16)	577 363		548 501		484 795	
Чистый долг/ EBITDA (по МСФО 16)	3,16		3,24		3,28	

Коэффициент чистый долг / EBITDA по МСФО (IFRS) 16 составил 3,16x (1,67x до применения МСФО (IFRS) 16) по состоянию на 31 декабря 2021 г.

Долговые обязательства Компании до применения МСФО (IFRS) 16 полностью номинированы в рублях.

По состоянию на 31 декабря 2021 г., невыбранный объем лимитов по кредитным линиям, открытым на Компанию крупнейшими российскими и международными банками, составил 482 263 млн руб.

Дивиденды

Учитывая текущие сложные рыночные условия и необходимость направить все ресурсы на поддержку текущей деятельности X5, Наблюдательный совет рекомендует X5 не выплачивать окончательные дивиденды за 2021 год. Данное решение обусловлено такими соображениями, как важнейшей ролью X5 в предоставлении услуг розничной торговли продуктами питания в более чем 19 000 магазинов по всей России; растущее внимание к поддержке покупателей, поскольку инфляции влияет на их семейные бюджеты; необходимость поддерживать

поставщиков в трудные времена, чтобы сохранить надежную цепочку поставок и обеспечить достаточное количество товаров на полках магазинов. Наблюдательный совет считает, что для успешной реализации этих приоритетов потребуются финансовые ресурсы, и что все заинтересованные стороны компании в долгосрочной перспективе выиграют от того, что X5 укрепит свою репутацию надежного партнера как для покупателей, так и для поставщиков.

Публикация аудированного годового отчета и финансовых результатов за 2021 г.

Группа ожидает задержку в завершении аудита годового отчета в соответствии с законодательством Нидерландов в связи с дополнительными процедурами, необходимыми для компаний, работающих преимущественно в России. Дата выпуска аудированной финансовой отчетности и годового отчета будет сообщена в установленном порядке.

Справочная информация

X5 Retail Group N.V. (тикер на Лондонской фондовой бирже и Московской бирже – FIVE, рейтинг Fitch – BB+, рейтинг Moody's – Ba1, рейтинг S&P – BB+, рейтинг RAEX – ruAA+ по состоянию на 31 декабря 2021 г.) – ведущая российская продуктовая розничная компания. Компания управляет магазинами нескольких торговых сетей: магазинами у дома под брендом «Пятёрочка», супермаркетами под брендом «Перекрёсток» и жесткими дискаунтерами под маркой «Чижик». Компания занимает лидирующие позиции в e-commerce, развивая цифровые бизнесы «Перекрёсток Впрок», 5Post и «Много Лосося».

На 31 декабря 2021 г. под управлением Компании находились 19 121 магазинов с лидирующими позициями в Москве и Санкт-Петербурге и значительным присутствием в европейской части России. Сеть включает в себя 17 972 магазинов «Пятёрочка», 990 супермаркета «Перекрёсток» и 72 жестких дискаунтера «Чижик». Под управлением Компании находится 47 распределительных центров и 4 654 собственных грузовых автомобилей на территории Российской Федерации.

X5 является одним из крупнейших российских работодателей. На сегодняшний день в компании работают более 340 тыс. сотрудников.

За 2021 г. выручка Компании составила 2 204 819 млн руб. (29 935 млн долл. США), показатель скорр. EBITDA до применения МСФО (IFRS) 16 составил 161 024 млн руб. (2 186 млн долл. США), а чистая прибыль до применения МСФО (IFRS) 16 составила 48 513 млн руб. (659 млн долл. США).

Утверждения о будущем:

Данный пресс-релиз может содержать утверждения, которые относятся к будущим событиям. Эти утверждения о будущем можно отличить по тому, что они не относятся к событиям прошлого или настоящего. В утверждениях о будущем часто используются такие слова, как «предполагать», «целеполагать», «ожидать», «оценивать», «намереваться», «ожидаемый», «планируемый», «целевой», «полагать» и другие, сходные по значению.

По своему характеру утверждения о будущем являются рискованными и неопределенными, поскольку они относятся к событиям и обстоятельствам будущего, часть которых не контролируется Компанией. Таким образом, фактические будущие результаты могут существенно отличаться от планов, целей и ожиданий, содержащихся в утверждениях о будущем.

Любое заявление о будущем, сделанное от имени X5 Retail Group действительно только на момент заявления. Кроме как по требованию соответствующих законов и нормативных актов X5 Retail Group не берет на себя обязательств по раскрытию результатов пересмотра содержащихся в данном документе заявлений о будущем в случае изменения ожиданий Компании или в связи с наступлением событий или обстоятельств после опубликования данного документа.

Некоторые части настоящего пресс-релиза содержат или могут содержать инсайдерскую информацию про X5 Retail Group в соответствии с пунктом 7(1) Регламента о злоупотреблениях на рынке (596/2014 / EU).

**За дополнительной информацией
просьба обращаться:**

Мария Язева
Начальник управления по связям с инвесторами

Тел. +7 (495) 662-88-88 доб. 13-147
e-mail: Maria.Yazeva@x5.ru